

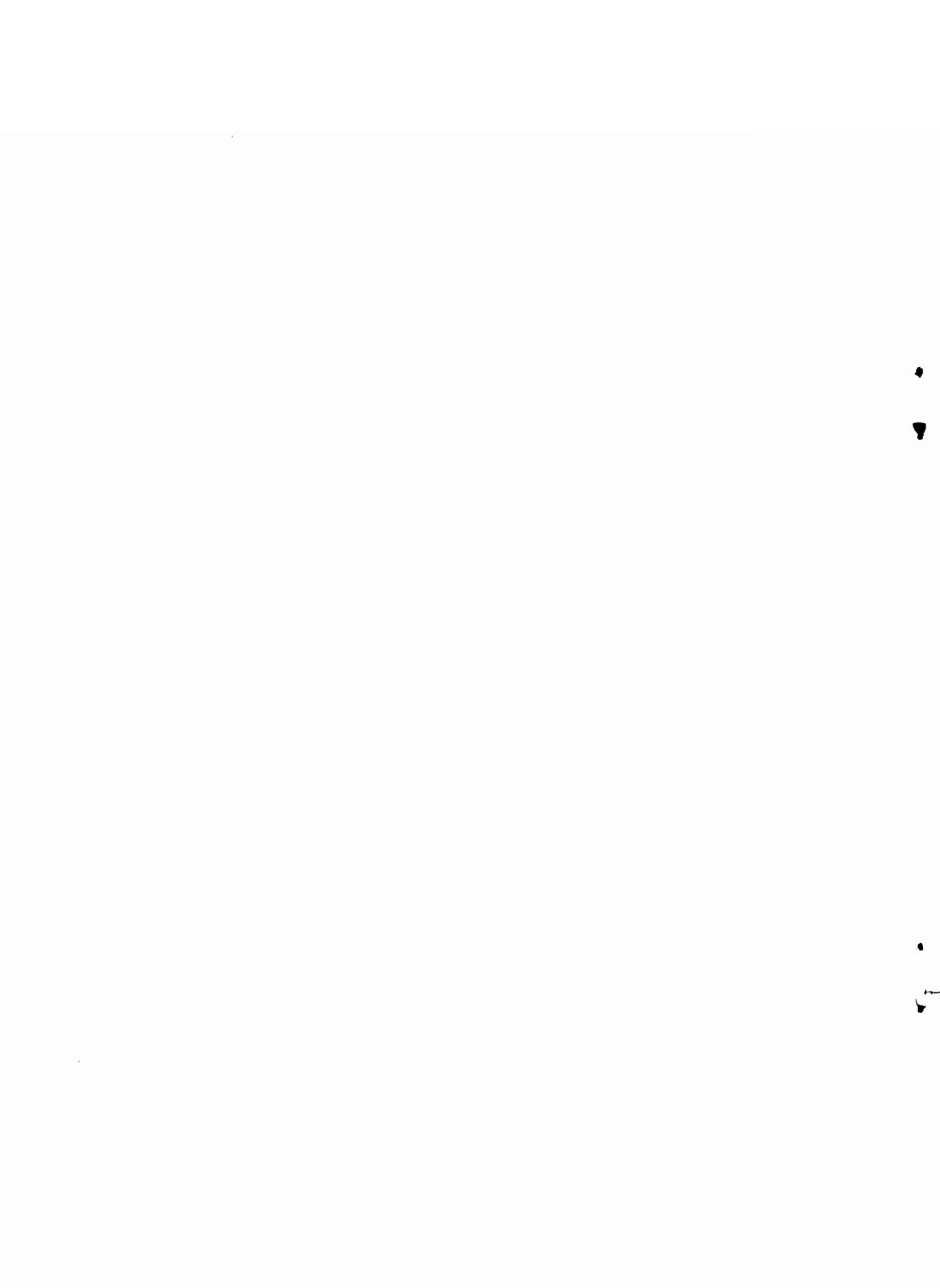
Distr.
RESTRINGIDA
LC/R.625
16 de diciembre de 1987
ESPAÑOL
ORIGINAL: ESPAÑOL

C E P A L

Comisión Económica para América Latina y el Caribe

PRODUCCION Y COMERCIO INTERNACIONAL DE SERVICIOS EN
AMERICA LATINA Y EL CARIBE: PECULIARIDADES
DE SU EVOLUCION (1970-1986) */

*/ Este documento fue preparado por el señor Francisco J. Prieto, Consultor de la División de Comercio Internacional y Desarrollo de la CEPAL. Las diferentes versiones de este informe son parte del proyecto "Estudio sobre el comercio internacional de servicios en América Latina", financiado por el Gobierno de los Países Bajos (Proyecto HOL/86/546) y del Proyecto CEPAL/UNCTAD/PNUD, "Asistencia para el Desarrollo del Comercio y Negociaciones Comerciales", RLA/87/019. Las opiniones expresadas en este trabajo son de exclusiva responsabilidad del autor y pueden no coincidir con las de la Organización.



INDICE

	<u>Página</u>
INTRODUCCION Y RESUMEN	1
I. LA EVIDENCIA EMPIRICA: COMPORTAMIENTO DE LA PRODUCCION Y EL COMERCIO DE SERVICIOS ENTRE LOS AÑOS 1970 Y 1986	4
A. DESPLAZAMIENTOS EN EL PRODUCTO INTERNO BRUTO (1970-1986)	4
1. La evolución de América Latina en su conjunto	4
2. Los Servicios según agrupaciones de países	10
B. LOS SERVICIOS EN LA BALANZA DE PAGOS (1970-1985)	28
1. Controversia conceptual y metodológica: Implicaciones para el análisis	29
2. El comercio de servicios en América Latina	31
3. El comercio de servicios según agrupaciones de países	45
C. BREVES COMENTARIOS SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LOS SERVICIOS DURANTE LA CRISIS	75
II. DERIVACIONES DE LA EXPERIENCIA: PAUTAS PARA UNA POLITICA DE SERVICIOS	77
A. POSIBLES HIPOTESIS DE TRABAJO	77
B. ELEMENTOS DETERMINANTES EN LA CREACION DE VENTAJAS COMPARATIVAS EN SERVICIOS	78
1. Grado de informatización de la economía doméstica	79
2. Infraestructura de Telecomunicaciones	80
3. Nivel y orientación del gasto en I y D	81
4. Nivel y orientación de la Inversión	82
5. Nivel de calificación de la mano de obra	83

	<u>Página</u>
C. LOS DESAJUSTES EN AMERICA LATINA: PRINCIPALES DESAFIOS PARA LA POLITICA ECONOMICA Y COMERCIAL	84
D. PAUTAS PARA UNA POLITICA DE SERVICIOS	87
1. Posibles acciones a nivel doméstico	88
2. Posibles acciones a nivel regional	93
3. Posibles acciones a nivel internacional	99
Notas	105
Anexo Estadístico	111

INTRODUCCION Y RESUMEN

A comienzos del año 1983 la Secretaría de la CEPAL emprendió, por primera vez en la región, un examen sobre la situación del comercio internacional de servicios en América Latina y el Caribe.^{1/} La carencia de un marco conceptual apropiado y la acentuada pobreza de la base estadística disponible para los servicios impusieron serias limitaciones a los alcances y conclusiones de ese trabajo. No obstante, este ejercicio contribuyó en alguna medida a que otras organizaciones regionales y subregionales comenzaran a examinar con un mayor rigor y periodicidad las diversas facetas relacionadas con un tema tan largamente postergado por quienes se ocupan del desarrollo económico y del comercio internacional en nuestra región.

A pesar de sus limitaciones, el material estadístico y bibliográfico disponible en ese entonces nos permitió llamar la atención sobre algunas características particulares del desarrollo de la producción y el comercio de servicios en América Latina y el Caribe. Junto con resaltar la diversidad de situaciones que caracteriza a las diferentes economías de la región, el mencionado trabajo destacaba el rol preponderante que habían alcanzado los servicios en la mayor parte de los países de América Latina y el Caribe. Esta creciente gravitación del sector se manifiesta tanto en la contribución contable de los servicios al PIB como en su creciente y dominante impacto sobre el empleo.

Asimismo, ese documento destacaba el hecho casi paradójico de que, pese a que la década 1970-1980 se había caracterizado por un crecimiento bastante sostenido y dinámico del sector servicios, los países de América Latina y el Caribe --al igual que el grueso de los países en desarrollo-- experimentaron continuos y crecientes déficit en su comercio internacional de servicios con el resto del mundo, especialmente con los países desarrollados. Estos últimos, como era previsible, experimentaron en su conjunto continuos y crecientes excedentes en ese comercio. Además, esos países concentraban más de las tres cuartas partes del intercambio mundial de servicios.

El simple enunciado de tal evidencia sirvió para subrayar la necesidad de prestar mayor atención a este sector así como de iniciar estudios que nos ilustraran respecto del vínculo entre los servicios y la productividad y

eficiencia del aparato económico y en la identificación de las determinantes de los flujos del comercio internacional de servicios.

A lo anterior, vino a sumarse la presión ejercida por algunos países desarrollados para comprometer a los en desarrollo en diversos acuerdos de tipo bilateral y multilateral sobre los servicios. Tales presiones culminaron en septiembre de 1986 con la inclusión de los Servicios en la agenda de trabajo del GATT que fue aprobada para la Rueda Uruguay.

Desde 1983 hasta hoy mucho ha sucedido en los círculos interesados en los servicios. El resultado ha sido un número creciente de artículos, libros, investigaciones y documentos que abordan diversas facetas de ese sector. Lamentablemente, la mayor parte de estos esfuerzos se dan preferentemente en instituciones asentadas en los países desarrollados. La preocupación por los servicios en los países en desarrollo y en América Latina está limitada a un número reducido de personas que --con recursos escasos-- ha procurado avanzar algunos trabajos con el respaldo de algunos organismos intergubernamentales y de agencias internacionales.

Los trabajos realizados en América Latina y el Caribe han sido posibles gracias al sostén de organismos tales como la UNCTAD, el SELA, la JUNAC, la ALADI, el CARICOM y la propia CEPAL.^{2/} Al contrastar estas acciones con la abundancia de investigaciones y trabajos emprendidos en los países desarrollados, la actividad regional en materia de servicios sigue siendo todavía extremadamente modesta.

En este documento se pretende retomar el ejercicio realizado en 1983 a fin de incorporar algunas de las percepciones más recientes sobre la materia. Pese a la creciente literatura sobre servicios ésta todavía no ha analizado en profundidad la situación de ese sector en los países en desarrollo. Así, la evidencia recogida aquí nos enfrenta --lamentablemente-- a más preguntas que respuestas. Es más, la calidad de la base estadística disponible sobre servicios continúa siendo muy pobre.

Al analizar la información disponible, se ha intentado extraer algunas conclusiones que puedan ilustrarnos sobre pautas de conducta vinculadas con los desplazamientos sectoriales ocurridos al interior de las economías nacionales en el período 1970-1986 y con la evolución registrada en su comercio exterior. También se examina, en algún detalle, el comportamiento de

la producción y el comercio de servicios durante los años 1981 a 1983 que marcaron una profunda crisis económica y social en casi todos los países de la región. La peculiaridad de las conductas observadas para la producción y el comercio de servicios, especialmente durante los años de crisis, nos exige esbozar algunas hipótesis explicativas. A partir de ese ejercicio y con el apoyo de informaciones y trabajos que se han elaborado en este último tiempo, se ha procurado también identificar los principales temas de interés en cada uno de los siguientes niveles:

- a) políticas nacionales para el sector servicios;
- b) implicaciones para la cooperación regional y subregional en esas materias; y
- c) identificar intereses de la región en el contexto de un eventual marco multilateral (GATT) para el comercio internacional de servicios.

I. LA EVIDENCIA EMPIRICA: COMPORTAMIENTO DE LA
PRODUCCION Y EL COMERCIO DE SERVICIOS
ENTRE LOS AÑOS 1970 Y 1986

A. DESPLAZAMIENTOS EN EL PRODUCTO INTERNO BRUTO

1. La evolución de América Latina
en su conjunto

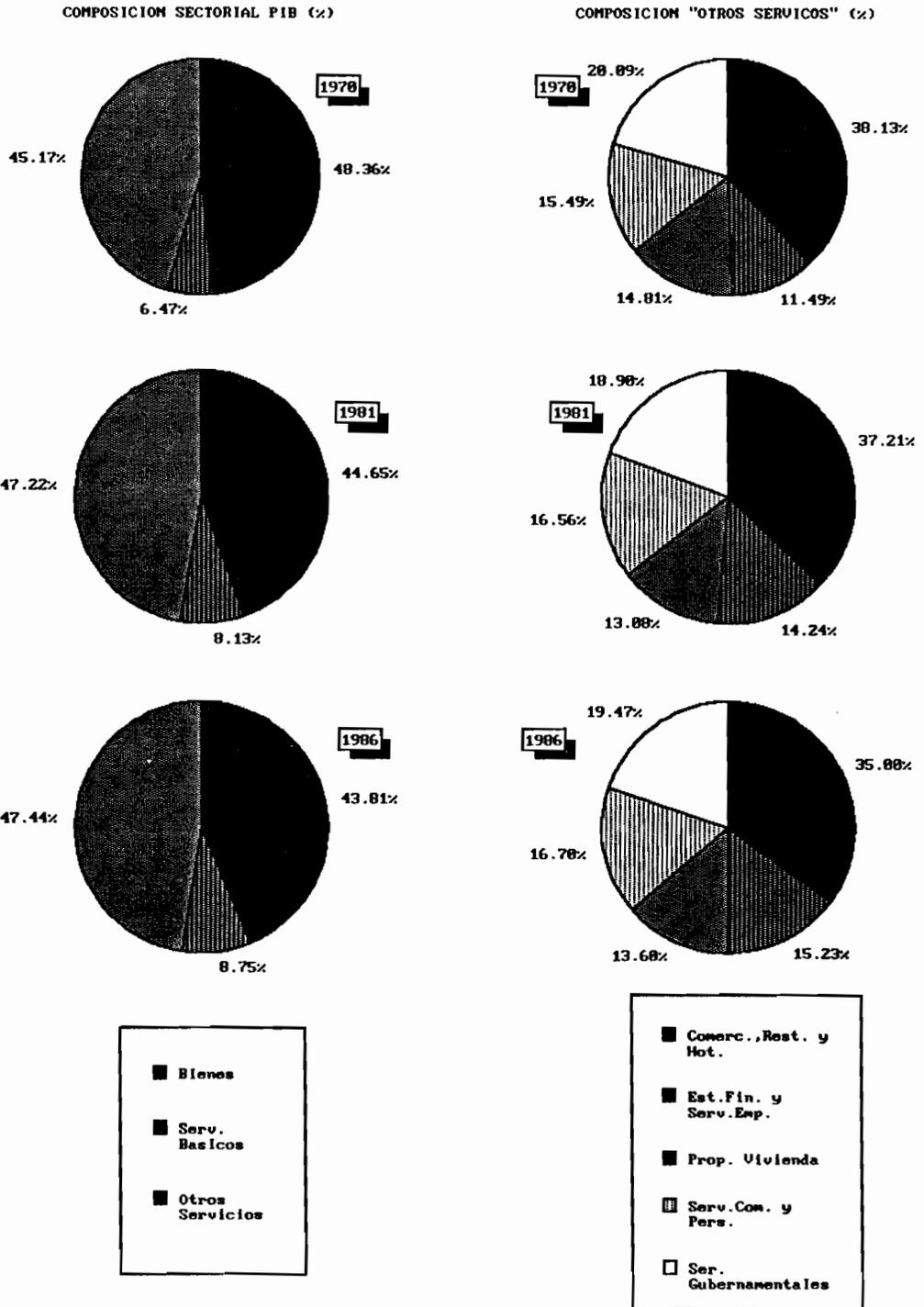
En el Gráfico A pueden observarse los principales desplazamientos sectoriales ocurridos en el período 1970-1986 en el PIB regional respecto de tres grandes subgrupos: Sectores "Productores de bienes",^{3/} "Servicios Básicos"^{4/} y "Otros Servicios."^{5/} El gráfico incluye la información para los dos años extremos y para el año 1981. Este último año marcó el fin de un período de marcado dinamismo económico en la región y fue seguido por la profunda crisis del bienio 1982/1983 de la cual los países de la región aún no se han recuperado enteramente.

El mismo gráfico nos muestra también los cambios que han tenido lugar en la composición del subconjunto "Otros Servicios". Allí se registran los desplazamientos para las cinco agrupaciones que es posible identificar en base a la información disponible.

La constatación más evidente es la gradual pérdida de importancia de las actividades productoras de bienes en el conjunto de países de la región (48.4% en 1970, 44.7% en 1981 y 43.8% en 1986). Ello tiene su contraparte contable en el mayor peso adquirido por las actividades terciarias las que aumentan su participación en forma constante: 51.6% (1970); 55.4% (1981) y 56.2% (1986). Esta mayor gravitación de los servicios se acerca marcadamente a la que registran los países desarrollados. Las diferencias radican en la composición de dicho sector entre ambos grupos de países.

Los mencionados desplazamientos sectoriales son el resultado de que --entre 1970 y 1981-- los servicios se expandieran a tasas superiores (5.5% anual) a las del PIB global de la región (4.9% anual), mientras que los sectores productores de bienes lo hicieron a una tasa inferior (4.1% anual) a ese promedio.

Gráfico A
AMERICA LATINA (*)



(*) Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Costa Rica, Chile, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.

Hay que destacar en particular el mayor peso alcanzado por el conjunto de "Servicios Básicos". Revelando un gran dinamismo, los servicios aumentan su participación en el PIB en más de 35% en el período señalado. "Otros Servicios" también mejora su participación pero a un ritmo mucho más moderado (5% en los 16 años estudiados). Dentro de "Servicios Básicos", es el subgrupo "Electricidad, Gas y Agua" el que registra las tasas más dinámicas de crecimiento.

El mismo Gráfico A nos muestra también los desplazamientos observados en la producción de "Otros Servicios" en el período 1970-1986. Allí puede observarse la baja relativa en la importancia de actividades tales como "Comercio, Restaurantes y Hoteles" y "Servicios Comunales y Personales" en beneficio del subgrupo "Servicios Financieros y a las Empresas". Este último subcomponente aumentó su contribución al PIB en casi un 33%. Con todo, este estratégico e importante subgrupo es todavía notablemente menos importante que en otras agrupaciones de países. Mientras en América Latina, éste aporta un 15.2% de "Otros Servicios" (1986), en las naciones industrializadas su contribución alcanza a un 28.5% (casi el doble en importancia que en América Latina).^{6/} Pese a que las imperfecciones en los métodos de recolección de datos dificultan las comparaciones internacionales parece útil retener esta primera y marcada diferencia entre los países de la región y las naciones industrializadas. Es en este último subgrupo donde se concentran aquellas actividades cuyos encadenamientos con las actividades productivas de una economía son más estrechos. Y --por tanto-- tienen una incidencia decisiva en la competitividad internacional de los países, tanto en bienes como en servicios.

Así, los servicios más dinámicos para el período 1970-1981 fueron, en orden decreciente: "Electricidad, Gas y Agua" (8.4% anual), "Servicios Financieros y Servicios a las Empresas" (7.4% anual); "Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones" (6.8% anual) y "Comunales, Sociales y Personales" (5.9% anual). (Véase Cuadro 1). Como consecuencia de estas tasas dispares de crecimiento, se modificó la composición de la oferta global de servicios en la región.

Los cambios descritos han contribuido a acercar --moderadamente-- la estructura del sector servicios latinoamericano a aquella observada para los

países desarrollados. De acuerdo a D. Riddle,^{7/} las diferencias según categorías de desarrollo parecen centrarse en la importancia relativa que alcanzan las actividades de servicios básicos y de servicios financieros y servicios a las empresas. Todas estas categorías hacen aportes al PIB significativamente mayores en los países desarrollados que en los en desarrollo. Pese a la evolución descrita América Latina aún posee una estructura de servicios similar a la de los países de Bajo y Mediano Ingreso per cápita. Los servicios básicos aportan un 8.7% (1986) al PIB regional comparado con 11.1% en los países industrializados (1981), mientras que los servicios financieros y a las empresas aportaron un 7.2% del PIB regional frente a un 13.7% para los países industrializados.^{8/}

Si bien esta comparación todavía se hace a un nivel muy agregado, ella nos ilustra sobre un proceso que parece darse con especial fuerza en los países desarrollados. Respecto de este fenómeno en el mundo desarrollado se ha anotado que: "Al menos por una década, muchas corporaciones preocupadas por la eficiencia, han desplazado una amplia gama de funciones de Servicios hacia proveedores más pequeños y más eficientes que puedan aprovechar mejor las economías de escala, la especialización de la fuerza de trabajo y los modernos servicios de comunicaciones e informaciones. Tal proceso de "externalización" ha provisto amplias oportunidades empresariales y de expansión de mercados, especialmente a aquellas firmas de servicios profesionales y de servicios a las empresas ...".^{9/}

Es interesante destacar también el comportamiento de los distintos sectores durante los años de crisis (1981-83) así como su evolución durante la posterior recuperación. El Cuadro 1 muestra como los Servicios sufrieron una merma mucho menos importante durante la recesión (-1.0% anual) que la experimentada por los sectores productores de bienes (-2.8%) y por el PIB en su conjunto (-2.0% anual). Mientras la "Construcción" (-10.6%) y el "Producto Manufacturero" (-2.7%) sufrieron las principales caídas las actividades de "Servicios Básicos" continuaron expandiéndose a un 0.4% anual. "Otros Servicios" se redujeron a razón de -1.3% anual. Esta última caída derivó principalmente de la contracción que afectó a "Comercio, Restaurantes y Hoteles" (-4.5%) y "Servicios Financieros y a las Empresas" (-1.7%). El resto de las actividades de servicios mantuvo tasas positivas de crecimiento

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR RAMAS DE ACTIVIDAD ECONOMICA
(Tasas medias de crecimiento)

	Agricultura, silvicultura caza y pesca			Explotación de minas y canteras			Industrias manufactureras			Construcción		
	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86
ARGENTINA	2.1	4.4	0.3	3.1	0.4	-1.3	-0.1	2.7	1.6	1.1	-18.1	-6.8
BOLIVIA	3.4	-11.5	6.3	0.6	-3.1	-15.1	4.5	-10.4	-7.4	2.0	-3.5	-1.7
BRASIL	4.9	-0.1	1.3	6.2	11.2	11.7	7.1	-3.3	8.6	8.4	-7.8	10.3
COLOMBIA	4.3	0.4	1.3	-1.4	7.8	25.2	5.2	-0.2	5.3	5.3	8.4	1.2
COSTA RICA	2.8	-0.4	2.5	6.7	-5.0	6.9	6.8	-15.6	8.3
CHILE	2.4	-1.9	7.3	3.8	1.3	-9.7	6.2	1.0	-14.9	7.0
Ecuador	3.4	-6.3	9.2	43.0	7.6	7.5	10.1	1.0	-1.6	5.7	-3.6	-1.8
EL SALVADOR	2.1	-3.9	-1.0	0.4	-1.1	1.5	1.7	-3.3	2.4	3.6	-1.2	0.9
GUATEMALA	4.3	-2.4	0.2	16.7	0.0	-3.7	5.3	-3.6	0.2	13.7	-19.3	-12.8
HAITI	1.2	-3.9	2.3	-2.1	-71.2	4.9	6.3	1.9	-3.9	11.8	-2.1	2.5
HONDURAS	3.3	0.7	2.2	2.8	5.8	-1.3	5.2	-5.7	-0.2	4.7	2.7	-1.4
MEJICO	3.7	1.1	1.4	9.9	3.1	-1.6	7.1	-5.1	1.5	7.4	-11.7	-1.1
NICARAGUA	0.8	4.3	-5.2	-12.4	-6.9	-7.2	2.5	2.8	-0.9	-0.7	-6.7	6.5
PANAMA	2.1	0.8	1.5	6.4	-4.9	-8.7	3.0	0.2	1.1	5.9	-8.9	-5.0
PARAGUAY	7.0	-1.0	1.3	27.1	-2.7	5.7	7.9	-4.0	2.7	19.9	-5.9	-0.8
PERU	0.2	-4.1	6.4	6.4	-4.5	1.8	3.1	-9.3	9.0	4.9	-10.1	4.0
R. DOMINIC.	3.6	3.8	-2.3	17.6	-4.1	-1.4	6.4	2.1	-1.3	9.5	7.4	-0.7
URUGUAY	1.9	-2.7	0.2	9.4	-17.8	-11.8	3.0	-12.1	4.3	8.1	-19.7	-14.3
VENEZUELA	2.6	2.0	4.4	-4.4	-8.3	0.6	4.4	1.1	3.3	7.6	-10.9	-10.9
AME. LATINA	3.5	0.6	1.6	1.7	-0.8	1.3	4.7	-2.7	4.7	5.6	-10.6	1.8

	Subtotal bienes			Electricidad, gas y agua			Transporte, almacenamiento y comunicaciones			Subtotal servicios básicos		
	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86
ARGENTINA	0.7	-0.1	0.3	6.1	5.5	5.1	1.3	0.7	1.7	2.3	1.9	2.6
BOLIVIA	2.6	-8.0	-4.3	8.0	0.0	1.0	9.6	-1.6	1.0	9.4	-1.5	1.0
BRASIL	6.7	-2.9	7.1	11.4	7.1	10.2	11.3	3.5	6.6	11.3	4.5	7.7
COLOMBIA	4.4	1.4	4.6	8.2	2.4	4.1	7.1	2.1	3.7	7.3	2.2	3.8
COSTA RICA	4.8	-4.1	5.0	7.8	11.9	0.4	9.5	0.3	3.7	8.8	4.6	2.4
CHILE	1.9	-6.6	5.7	4.7	2.2	5.6	3.7	-6.8	6.5	4.0	-4.0	6.2
Ecuador	10.8	1.5	5.1	8.0	13.0	13.9	9.8	0.0	5.2	9.6	1.2	6.2
EL SALVADOR	2.0	-3.5	0.3	7.8	1.2	3.2	2.8	-0.5	2.2	4.4	0.2	2.6
GUATEMALA	5.4	-4.5	-0.7	8.5	-1.3	6.4	7.2	-2.7	1.0	7.5	-2.4	2.3
HAITI	3.0	-3.0	0.5	13.1	4.7	3.6	5.2	1.3	-5.8	6.6	0.2	-3.1
HONDURAS	4.0	-0.9	1.0	10.1	-6.6	-1.6	3.8	3.1	2.2	5.2	0.3	1.3
MEJICO	6.8	-3.5	0.6	9.3	3.6	6.8	11.4	-4.3	2.2	11.1	-3.2	2.9
NICARAGUA	1.0	2.8	-2.6	2.0	-3.8	7.0	1.2	-0.4	-5.1	1.4	-1.2	-2.1
PANAMA	3.4	-2.1	-0.2	9.0	7.5	4.2	18.7	10.7	1.5	16.7	10.3	1.9
PARAGUAY	8.3	-2.5	1.5	16.3	9.8	6.1	9.1	0.4	4.6	11.1	3.9	5.2
PERU	3.3	-6.9	5.8	9.7	-4.8	4.5	6.2	-4.3	2.9	6.5	-4.4	3.1
R. DOMINIC.	6.1	3.0	-1.6	10.7	-2.9	7.3	7.0	3.4	-0.3	7.3	2.9	0.3
URUGUAY	3.3	-10.7	1.2	0.8	1.6	3.1	2.4	-7.9	2.7	2.0	-5.9	2.8
VENEZUELA	-0.8	-4.4	1.1	9.2	8.1	3.2	6.2	-5.4	1.2	6.5	-4.0	1.5
AME. LATINA	4.1	-2.8	3.2	8.4	5.4	7.1	6.8	-0.9	3.3	7.1	0.4	4.1

(conclusión cuadro 1)

	Comercio, restaurantes y hoteles			Establecimientos financieros y servicios a las empresas			Propiedad a la vivienda			Servicios comunales sociales y personales		
	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86
ARGENTINA	1.9	-5.0	1.4	3.7	-13.0	2.4	2.3	1.6	1.2	3.4	0.4	1.9
BOLIVIA	3.3	-4.7	0.9	8.2	1.3	1.8	3.1	0.2	0.1	3.7	-3.2	-1.3
BRASIL	6.6	-2.6	8.3	8.6	4.9	8.3	5.9	1.5	2.8	8.7	-2.0	6.5
COLOMBIA	5.3	0.6	3.6	7.1	4.0	-1.0	3.8	3.6	3.6	6.1	2.4	1.5
COSTA RICA	3.1	-4.5	6.8	7.7	3.2	5.3	3.8	1.0	1.9	3.1	-0.8	2.0
CHILE	3.7	-10.7	4.0	10.3	-18.7	4.6	1.4	0.8	0.9	2.4	-3.7	3.6
ECUADOR	8.0	-5.1	3.2	11.6	1.1	-3.2	4.6	3.2	2.4	7.4	4.8	1.9
EL SALVADOR	-0.6	-5.2	0.9	5.6	3.0	2.1	3.6	2.3	0.8	1.2	-6.4	0.2
GUATEMALA	4.5	-4.8	-1.6	9.0	-0.6	1.2	1.2	2.6	1.8	6.2	-1.0	0.2
HAITI	5.0	0.1	-1.6	4.9	7.1	0.0	2.1	1.8	1.8	5.4	-1.9	6.9
HONDURAS	4.2	-2.1	3.1	8.3	-3.7	2.8	4.4	-0.3	1.1	3.8	-1.0	1.8
MEJICO	6.7	-6.0	-0.3	7.2	2.8	1.4	4.5	2.4	2.4	6.1	1.9	0.3
NICARAGUA	-0.4	-0.4	-3.3	3.4	-5.9	-2.9	-2.0	-2.6	0.7	-2.3	-0.8	-2.4
PANAMA	4.2	-2.7	1.9	8.2	4.8	5.0	5.1	3.0	3.3	0.2	5.6	3.8
PARAGUAY	4.4	-7.5	3.2	20.3	0.4	3.0	7.2	-3.4	1.0	10.8	-2.5	2.2
PERU	6.9	2.8	5.1	4.8	-3.5	6.7	3.1	1.4	2.1	3.5	-0.7	4.6
R. DOMINIC.	4.3	-14.9	2.1	9.5	4.2	14.2	6.4	1.8	1.4	7.7	5.2	1.5
URUGUAY	2.0	2.1	-1.0	16.9	-7.5	6.8	3.5	1.9	1.9	6.8	-5.5	1.3
VENEZUELA												
AME. LATINA	5.1	-4.5	3.2	7.4	-1.7	5.6	4.1	1.8	2.2	5.9	0.1	2.3

I
9
I

	Servicios gubernamentales			Subtotal otros servicios			Subtotal servicios			Total PIB		
	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86	70/81	81/83	83/86
ARGENTINA	2.0	0.7	1.2	2.4	-3.7	1.5	2.4	-2.6	1.7	1.7	-1.6	1.1
BOLIVIA	6.1	2.3	-1.6	4.5	-0.8	-0.1	5.1	-0.9	0.1	3.4	-4.7	-1.8
BRASIL	5.2	2.4	3.2	6.7	0.7	6.2	7.1	1.1	6.4	7.5	-0.8	7.4
COLOMBIA	6.7	0.2	4.1	5.7	1.9	2.6	6.0	1.9	2.8	5.1	1.5	4.0
COSTA RICA	5.4	-2.3	1.2	4.3	-2.0	3.8	4.7	-1.2	3.7	4.7	-2.4	4.2
CHILE	1.5	-0.4	-0.9	3.8	-7.9	3.0	3.8	-7.4	3.4	2.7	-7.0	4.6
ECUADOR	8.0	1.7	1.3	7.9	-0.1	1.4	8.2	0.1	2.3	9.1	-0.1	4.2
EL SALVADOR	6.0	2.9	5.4	1.7	-2.0	2.1	1.9	-1.8	2.2	2.0	-2.6	1.3
GUATEMALA	6.3	4.3	2.4	4.8	-1.6	0.0	5.1	-1.7	0.3	5.2	-3.1	-0.2
HAITI	11.8	0.1	3.3	5.9	0.2	1.1	6.0	0.3	0.8	4.0	-1.4	0.5
HONDURAS	7.6	1.7	3.4	4.9	-1.3	2.5	5.0	-1.0	2.2	4.4	-1.1	1.8
MEJICO	8.4	3.7	1.1	6.4	-1.6	0.4	6.9	-1.8	0.7	6.8	-2.6	0.7
NICARAGUA	5.9	2.3	-4.2	0.5	-0.5	-3.0	0.6	-0.6	-2.9	0.8	1.2	-2.7
PANAMA	6.0	3.9	3.3	4.4	2.2	3.3	6.8	4.8	2.8	5.2	2.4	2.2
PARAGUAY	5.8	0.9	2.5	8.9	-2.0	2.8	9.1	-1.2	3.2	8.7	-1.9	2.3
PERU	4.7	3.7	4.7	4.3	-3.2	5.1	4.6	-3.4	4.8	3.9	-5.9	5.0
R. DOMINIC.	6.4	3.3	1.2	7.0	3.3	1.5	7.1	3.3	1.3	6.6	3.1	-0.1
URUGUAY	3.4	0.9	2.6	3.4	-6.1	1.9	3.2	-6.1	2.0	3.0	-8.1	1.7
VENEZUELA	6.9	-0.9	-1.4	5.7	-1.1	1.0	5.9	-1.8	1.1	1.5	-3.4	0.6
AME. LATINA	4.7	1.6	2.0	5.3	-1.3	3.0	5.5	-1.0	3.2	4.9	-2.0	3.3

Fuente: Preparado por la CEPAL en base a cuentas nacionales.

durante la crisis. Este comportamiento confirma la hipótesis de que los servicios contribuyen a amortiguar los efectos indeseados del ciclo económico especialmente gracias al comportamiento de "Servicios Personales" y de "Servicios Gubernamentales". Por otra parte, la drástica reducción observada en "Servicios Financieros y Servicios a las Empresas" puede ser explicada --parcialmente-- por el desarrollo explosivo que éstos habían experimentado entre 1970 y 1981. No hay que olvidar que esa subactividad superó marcadamente el crecimiento registrado en los sectores productores de bienes (7.4% anual y 4.1% anual respectivamente). Tal comportamiento habría implicado un crecimiento en dichos servicios que no siempre estuvo vinculado con la demanda generada por los sectores reales. Al parecer dicha expansión habría respondido más a la especulación financiera asociada con los mayores niveles de endeudamiento externo regional que a la demanda de servicios financieros de los sectores productivos. Así, es posible que los servicios a las empresas distintos de los financieros (auditoría, publicidad, servicios legales, ingeniería y consultoría, etc.), no hayan tenido --ni remotamente-- una expansión parecida a la de la banca, los seguros y otros servicios análogos. Esto reflejaría, entre otros, que el proceso de "externalización" de estos servicios a las empresas no se habría dado aún con la misma intensidad en América Latina que en los países desarrollados.

2. Los Servicios según agrupaciones de países

Tal como la región presenta características peculiares en sus servicios cuando se la compara con otras regiones desarrolladas y en desarrollo, también existen diferencias importantes al interior de la misma.

Por ello resulta conveniente agrupar los países de la Región conforme a tres criterios: el tamaño relativo de los mismos dentro de la Región, según el ritmo de crecimiento alcanzado por éstos entre 1970 y 1986 y el nivel de ingreso per capita.

a) Los países según su tamaño

En función del aporte que ellos realizan al PIB regional, los países se han agrupado en tres categorías: Grandes, Medianos y Pequeños. Los Gráficos

A-1, A-2 y A-3 ilustran la composición del PIB para estos tres grupos de países en los años 1970, 1981 y 1986.

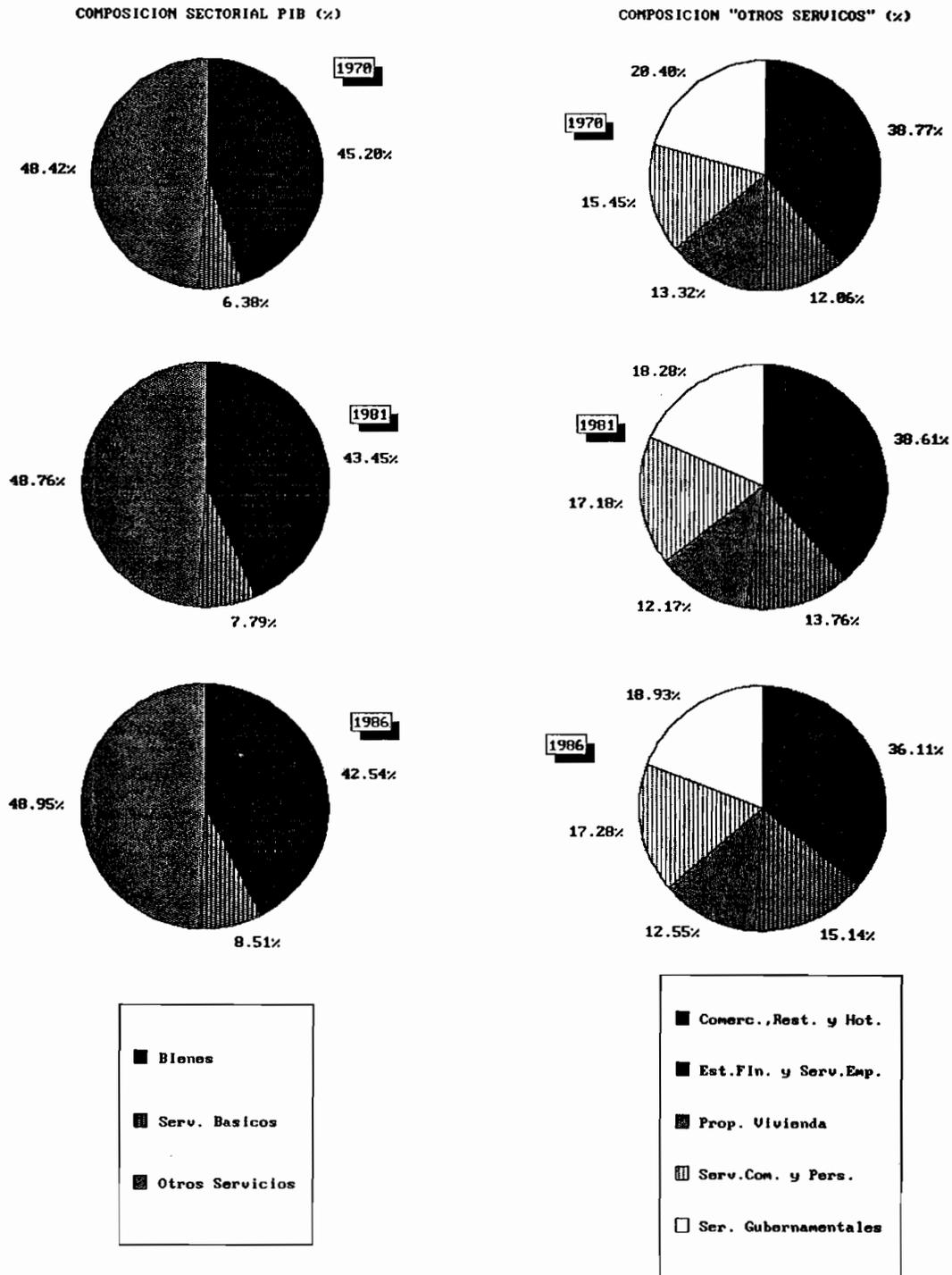
Es interesante anotar que son los países grandes los que cuentan con un sector servicios de mayor importancia relativa; 57.5% del PIB en 1986. Este predominio de los Servicios es especialmente marcado para el subconjunto "Otros Servicios" (49% versus 42% y 45% para los medianos y pequeños respectivamente). Tanto los países pequeños como los grandes ya eran economías predominantemente de servicios en 1970; por su parte, en el caso de los países medianos, los sectores productores de bienes representaban un 59% del PIB en 1970. Así, es en este grupo de países donde se dan los desplazamientos sectoriales más pronunciados en favor de los servicios ya que al final del período el sector terciario también se hace predominante.

Para los países grandes se observa una ligera disminución en la importancia de los sectores productores de bienes en beneficio de los servicios. Mientras "Otros Servicios" crecieron a tasas similares a las de PIB en su conjunto, los "Servicios Básicos" se expandieron muy marcadamente, especialmente en los casos de México y Brasil. Estos dos países lograron un fuerte crecimiento en el aporte que hacen al PIB servicios como "Electricidad, Gas y Agua" y en "Transporte, Almacenamiento y Comunicación". Argentina tuvo una evolución mucho más moderada en ambos grupos de servicios, lo que podría explicarse en parte porque ya en 1970 ese país disponía de una de las infraestructuras de servicios básicos más desarrolladas de la región. (Véase nuevamente el Cuadro 1).

Si bien la contribución de "Otros Servicios" al PIB de los países grandes casi no varió entre 1970 y 1986, si se observaron cambios en la composición de ese subgrupo. Mientras decrece la importancia de "Comercio, Restaurantes y Hoteles", de "Propiedad de Vivienda" y de "Servicios Gubernamentales", se expanden los "Servicios Financieros y a las Empresas" y los "Servicios Comunales y Personales".

Los países medianos también experimentaron importantes desplazamientos sectoriales entre 1970 y 1986. Como ya se vio, las actividades "Productoras de bienes" eran predominantes en 1970 (58.7% del PIB). Sin embargo, éstas decrecen progresivamente en importancia para ceder paso a los servicios. Así, "Servicios Básicos" aumentó su contribución al PIB en un 41% y "Otros

Gráfico A-1
PAISES GRANDES (*)



(*) Argentina, Brasil y México.

Servicios" en un 22% entre 1970 y 1986. Como resultado, los servicios en su conjunto representaron un 51.8% del PIB en 1986. Es, por lo tanto, en este grupo de países donde los servicios se expandieron más aceleradamente en el período estudiado. Con todo, la cifra es todavía inferior a la contribución que logran los servicios en los países grandes y en los pequeños. Las actividades más dinámicas fueron "Electricidad, Gas y Agua" dentro del subgrupo de "Servicios Básicos" y "Servicios Financieros y a las Empresas" y "Servicios Gubernamentales" dentro de "Otros Servicios".

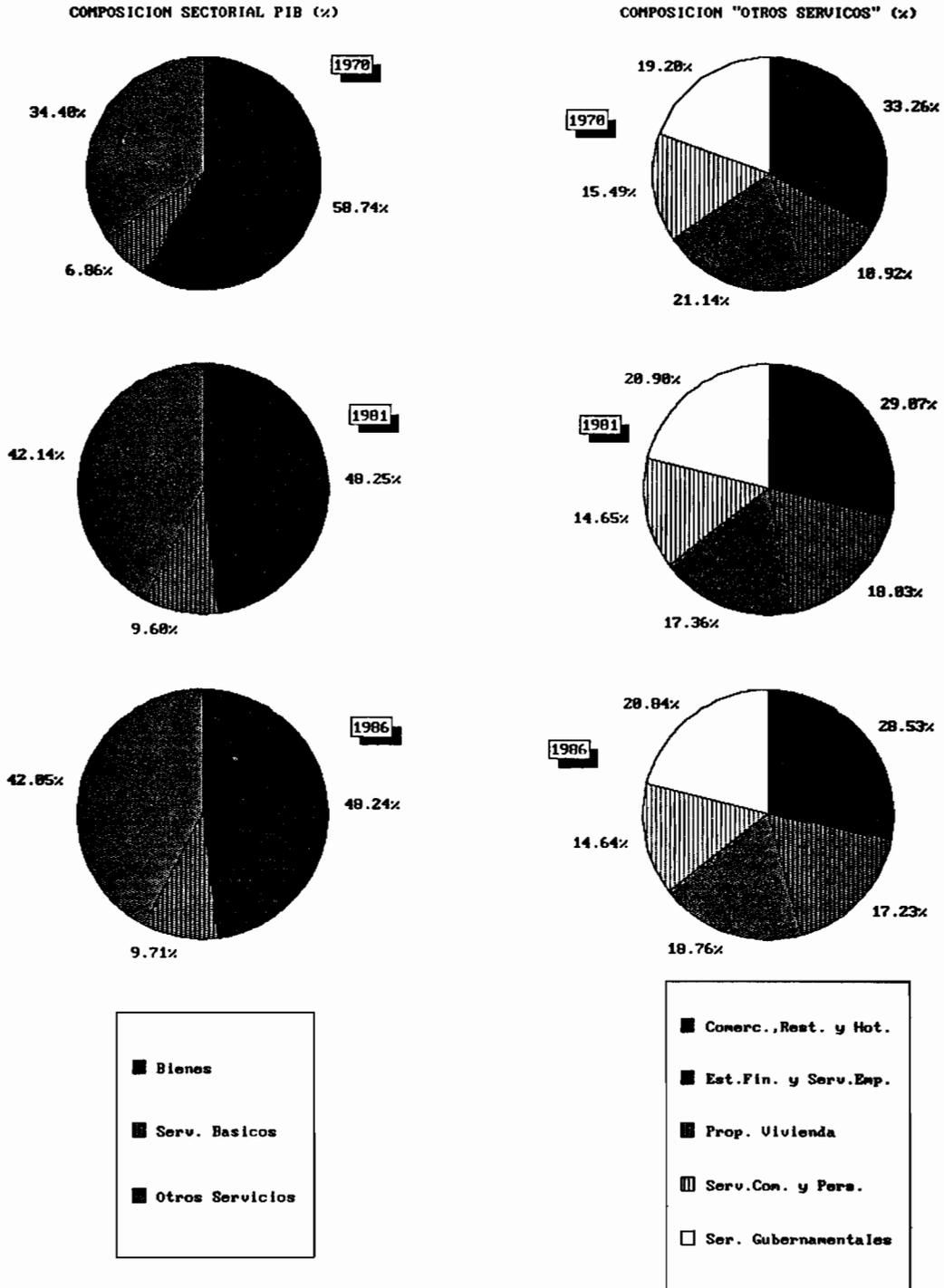
En el caso de los países pequeños, casi todos tienen un amplio sector de servicios, con la notable excepción del Ecuador donde los servicios crecen más lentamente que el PIB y su aporte a ese agregado es de sólo un 44% (1986). Es importante destacar que para esta agrupación, el aumento en el aporte del sector terciario al PIB deriva exclusivamente del comportamiento de "Servicios Básicos" (su contribución creció en un 42% entre 1970 y 1986).

Respecto del comportamiento de "Otros Servicios" ellos redujeron levemente su contribución al PIB de 45.7% (1970) a 45.0 (1986). También este grupo de países experimentó cambios significativos en la estructura de este último subsector, registrándose incrementos importantes en la contribución de "Servicios Gubernamentales" y "Servicios Financieros y a las Empresas", mientras se redujo el aporte de "Comercio, Restaurantes y Hoteles", "Propiedad de Vivienda" y "Servicios Comunales y Personales".

Un patrón común a los tres grupos de países ha sido la fuerte expansión de "Servicios Básicos". Este esfuerzo dirigido a mejorar el equipamiento colectivo de esos países todavía está lejos de alcanzar el nivel relativo que tiene en las economías desarrolladas. Las tres agrupaciones nos muestran también una importante expansión de "Servicios Financieros y a la Empresas". Por otra parte, en todos ellos se redujo el aporte de "Comercio, Restaurantes y Hoteles", el de "Servicios Comunales y Personales" y el de "Propiedad de Vivienda". "Servicios Gubernamentales" aumentó su aporte en los países pequeños y la redujo ligeramente en los países medianos y en los grandes.

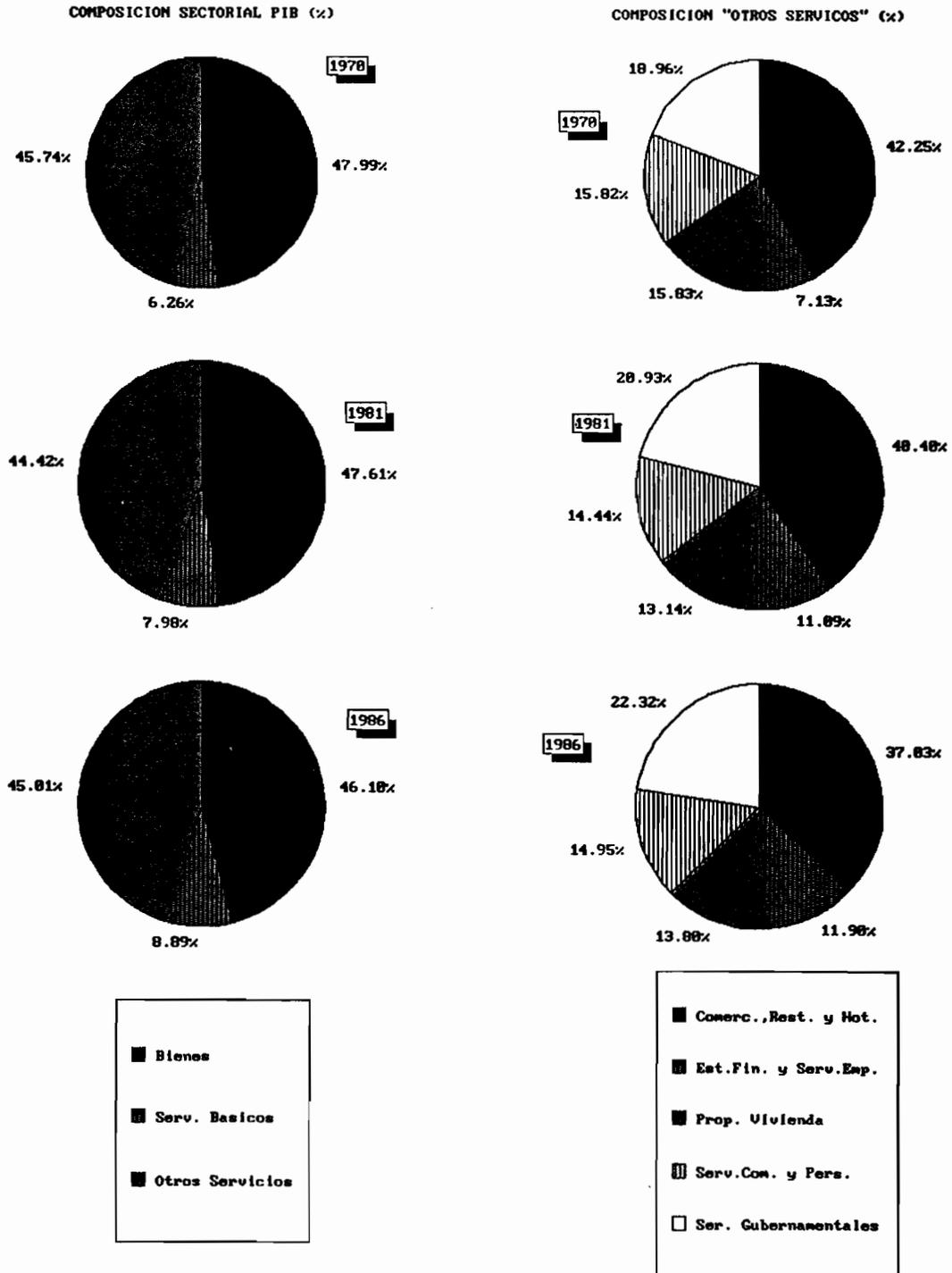
Es interesante anotar que el aporte de "Otros Servicios" al PIB es mayor en el caso de los países grandes que en los pequeños (49% versus 45% en 1986). Asimismo, la importancia relativa de aquella actividad de servicios más vinculadas a la producción ("Servicios Financieros y Servicios a las

Gráfico A-2
PAISES MEDIANOS (*)



(*) Colombia, Chile, Perú y Venezuela.

Gráfico A-3
PAISES PEQUEÑOS (*)



(*) Ecuador, Guatemala, República Dominicana, Uruguay, Panamá, Costa Rica, El Salvador y Bolivia.

Empresas"), también es mayor en los países grandes que en los pequeños: 15.2% versus 11.9% respectivamente (1986).

Comparado con los países desarrollados, las tres agrupaciones revelan aportes relativos para "Servicios Básicos" y para "Servicios Financieros y a las Empresas" marcadamente menores que las observadas para ese conjunto.

b) Los países según el ritmo de crecimiento

Se han agrupado los países conforme al ritmo de crecimiento con el fin de ver los diferentes desplazamientos sectoriales que han acompañado las distintas tasas de crecimiento.

Para los países de alto crecimiento (Gráfico B-1), el aporte del sector terciario crece de 53.3% (1970) a 56.4% (1986), lo que implica un aumento de 4.7% en el período. Este incremento se logró gracias a la acelerada expansión de los servicios básicos (58.7% de aumento en su contribución) ya que "Otros Servicios" disminuyó ligeramente su participación. Es interesante anotar que en este grupo de países, el peso inicial (1970) de los "Servicios Básicos" al PIB era notoriamente inferior (4.83%) al de los otros dos grupos (5.8% para "mediano" y 8.3% para "bajo" crecimiento). Así y todo, la gravitación de dichas actividades en el PIB en 1986 continuaba siendo menor que al de las otras dos agrupaciones y muy inferior a la de los países desarrollados (11.2% en 1981).10/

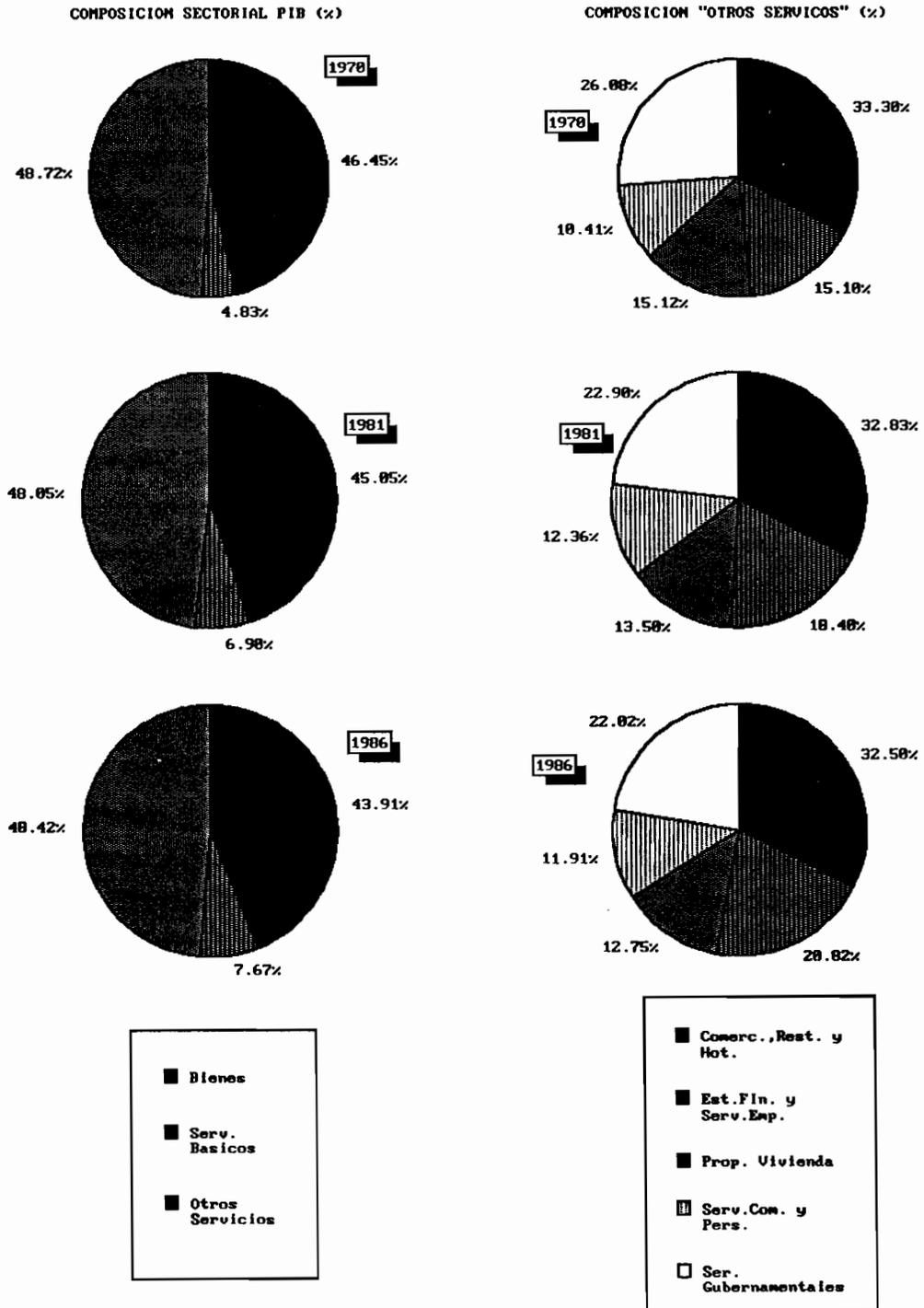
También se observan cambios significativos en la composición de "Otros Servicios".

Los servicios que incrementaron su participación dentro de esa subagrupación fueron "Servicios Financieros y a las Empresas" y "Servicios Comunales y Personales". En ese mismo período perdieron peso las actividades de "Comercio, Restaurantes y Hoteles", "Propiedad de Vivienda" y "Servicios Gubernamentales". El incremento más fuerte se dio en "Servicios Financieros y a las Empresas" los que aumentaron en un 38.0% su contribución a esta subagrupación entre 1970 y 1986.

En el caso de los países de mediano crecimiento (Gráfico B-2), la pérdida de importancia de los sectores productores de bienes fue acompañada por una reducción de "Otros Servicios" en el PIB. La mayor expansión relativa se dio en "Servicios Básicos"; éstos aumentaron en un 65% su peso en el PIB entre

Gráfico B-1

PAISES DE ALTO CRECIMIENTO (*)



(*) Brasil, Colombia, Ecuador, Paraguay y República Dominicana.

1970 y 1976. En conjunto el sector terciario aumentó su participación en el PIB en sólo 8.6% en ese período.

Respecto de la composición de "Otros Servicios" no hay cambios demasiado importantes en el período reseñado. Sin embargo, existen diferencias significativas con el resto de los países de la región. Lo más llamativo es el bajo peso de "Servicios Financieros y a las Empresas", así como el de "Servicios Gubernamentales". Si bien, ambas categorías aumentan su peso dentro de la subagrupación, ellas están todavía por debajo de la importancia que tienen en el resto de los países. En compensación, los "Servicios Comunales y Personales" tienen un peso notoriamente mayor para este subgrupo que el que alcanzan en el resto de la Región.

Para los países de bajo crecimiento (Gráfico B-3), se observó un importante aumento en el peso del sector terciario en el PIB del orden del 15% entre 1970 y 1986. El mayor dinamismo se registró en "Servicios Básicos" los que experimentan un 27% de aumento en su participación en el PIB.

Por su parte "Otros Servicios" tampoco muestra grandes cambios en su composición entre 1970 y 1986. Merced a su mayor dinamismo, aumentan en importancia los "Servicios Financieros y a las Empresas", "Servicios Gubernamentales" y "Servicios Comunales y Personales" mientras decrece "Comercio, Restaurantes y Hoteles".

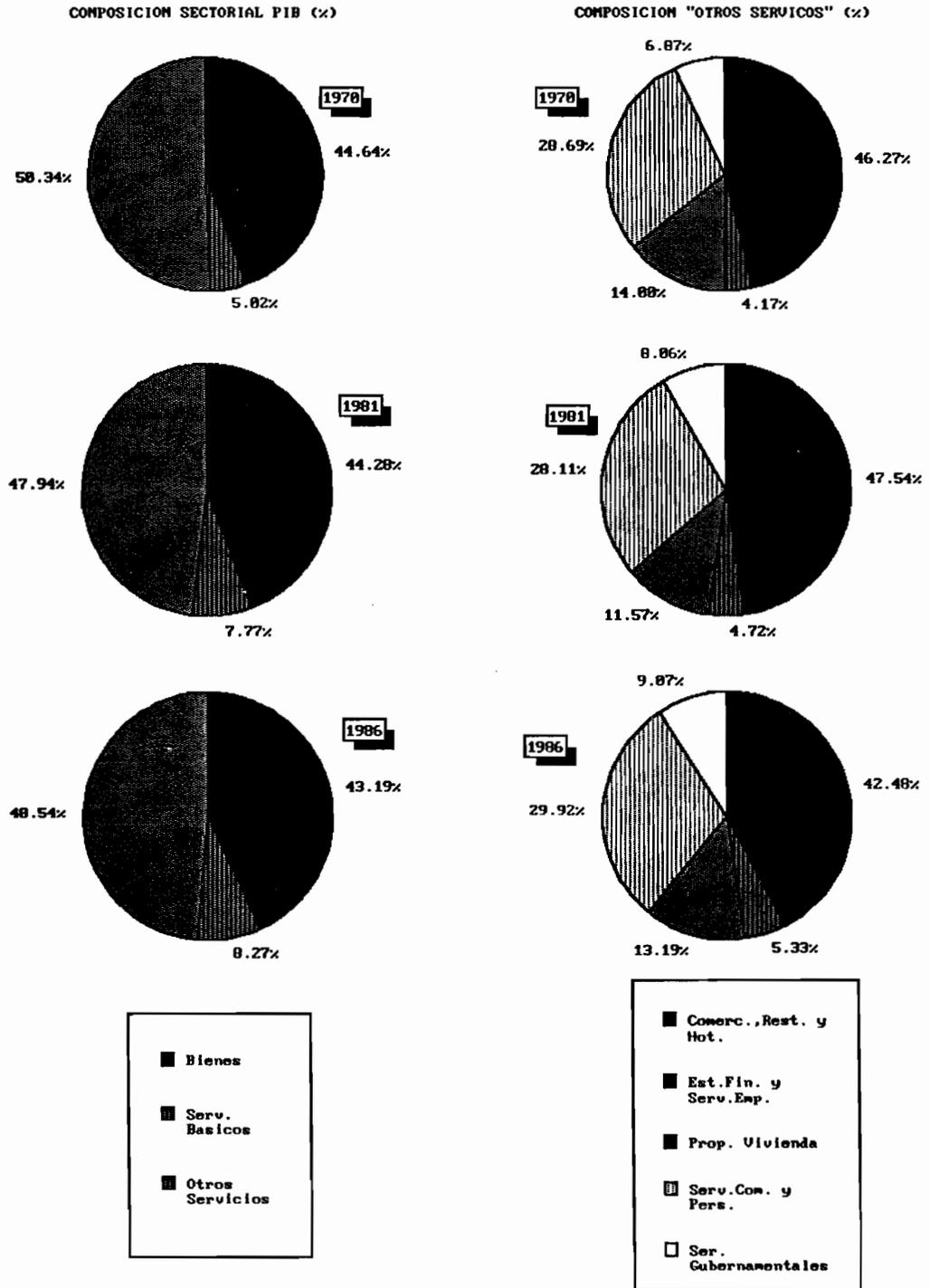
De la evolución de los tres grupos de países pueden hacerse algunos comentarios de interés.

En especial llama la atención las marcadas diferencias en la composición de ese subsector en los países de mediano crecimiento comparada con las otras agrupaciones. Tal como se señaló, sorprende el bajo peso que tienen los "Servicios Financieros y a las Empresas" en ese grupo de países (5.3% de "Otros Servicios" en 1986 versus un 15.7% para los de bajo crecimiento y un 20.8% para los de alto crecimiento). Cabe destacar también el bajo peso de los "Servicios Gubernamentales" en este grupo de países (9.1% en 1986 versus 24.7%) para los de bajo crecimiento y un 20.1% en los de alto crecimiento.

Otro comentario de interés surge de las cifras relativas a "Servicios Financieros y a las Empresas". El Cuadro 2 centra la atención sobre el comportamiento de los servicios y su desempeño en relación con la evolución del PIB en los países que integran los tres grupos de países. Especial

Gráfico B-2

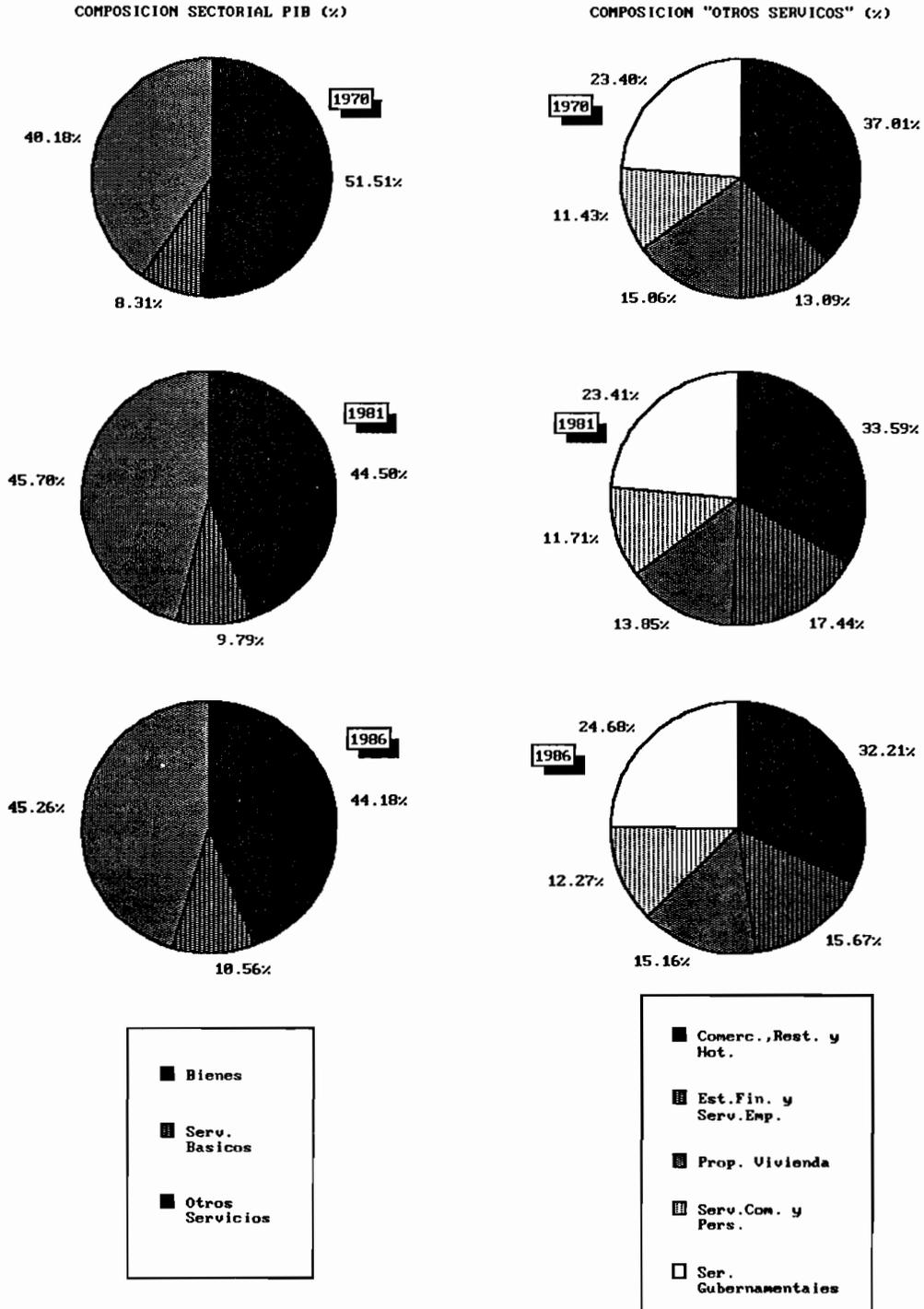
PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO (*)



(*) Costa Rica, Guatemala, Honduras, México y Panamá.

Gráfico B-3

PAISES DE BAJO CRECIMIENTO (*)



(*) Argentina, Bolivia, Chile, El Salvador, Haití, Nicaragua, Perú, Uruguay y Venezuela.

atención merecen las tasas medias de variación de estos dos agregados para el periodo 1970-1981. Mientras en los países de alto y mediano crecimiento se observa una expansión de los "Servicios Financieros y a las Empresas" que guarda una relación ligeramente elástica respecto del crecimiento del PIB (coeficientes elasticidad entre 1.1 y 2.3), los países de bajo crecimiento registran una relación entre ambas tasas de crecimiento que fluctuaron entre 1.2 (Haití) y 11.3 (Venezuela). En siete de los nueve países de este último subgrupo esa relación fue superior a 2. No se intenta aquí demostrar una relación de causalidad entre estos dos agregados.

Diversos trabajos señalan que habría evidencia suficiente relativa a la creciente participación de insumos no materiales (servicios) en los costos de producción de varias industrias y que el coeficiente de participación en los diversos sectores es más o menos uniforme. Dentro de esos servicios el que demostró un mayor crecimiento fue el sector denominado "Servicios al Productor".^{11/} "Los Servicios al Productor se hacen más variados, más especializados, más eficientes y más disponibles gracias al proceso de "externalización" de los servicios a la producción, ésto es, servicios que previamente eran provistos al interior de las grandes empresas son ahora subcontratadas a firmas independientes o subsidiarias establecidas con ese fin".^{12/} Tal parece ser un desarrollo inescapable en el esfuerzo desplegado por países para lograr un mejor aprovechamiento de las economías de escala y una mayor eficiencia en las diferentes actividades. En esta expansión se ven involucrados servicios tales como software, procesamiento de datos, investigación, ingeniería y diseño, gerencia y administración, consultoría legal, capacitación, comercialización internacional, publicidad, estudios de mercado y relaciones públicas, seguros, bancos y otros servicios financieros, análisis técnicos y pruebas de calidad "leasing", auditoría, seguridad, distribución y otros.

En el caso particular de nuestra Región, no está del todo claro que el tipo de servicios sería responsable por la expansión de esta subcategoría. Hay abundante material que indicaría que el crecimiento explosivo de los "Servicios Financieros y a las Empresas" en los países de bajo crecimiento (especialmente en los casos de Chile, Uruguay y Venezuela) respondería casi exclusivamente al aumento registrado por las actividades financieras (bancos,

Cuadro 2

TASAS PROMEDIO DE CRECIMIENTO DEL SUBSECTOR SERVICIOS FINANCIEROS
Y A LAS EMPRESAS Y DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO, 1970-1986

	1970-1981			1981-1983			1983-1986		
	Serv.fin. y serv.a empresas	PIB	Relación (1)/(2)	Serv.fin. y serv.a empresas	PIB	Relación (1)/(2)	Serv.fin. y serv.a empresas	PIB	Relación (1)/(2)
	(1)	(2)	(3)	(1)	(2)	(3)	(1)	(2)	(3)
PAISES DE ALTO CRECIMIENTO									
Brasil	8.6	7.5	1.15	4.9	(0.8)	(6.13)	8.3	7.4	1.12
Colombia	7.1	5.1	1.39	4.0	1.5	2.67	(1.0)	4.0	(0.25)
Ecuador	11.6	9.1	1.27	1.1	(0.1)	(11.00)	(3.2)	4.2	(0.76)
Paraguay	20.3	8.7	2.33	0.4	(1.9)	(0.21)	3.0	2.3	1.30
Rep.Dominicana	9.5	6.6	1.44	4.2	3.1	1.35	14.2	(0.1)	(142.00)
PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO									
Costa Rica	7.7	4.7	1.64	3.2	(2.4)	(1.33)	5.3	4.2	1.26
Guatemala	9.0	5.2	1.73	(0.6)	(3.1)	0.19	1.2	(0.2)	(6.00)
Honduras	8.3	4.4	1.89	(3.7)	(1.1)	3.36	2.8	1.8	1.56
México	7.2	6.8	1.06	2.8	(2.6)	(1.08)	1.4	0.7	2.00
Panamá	8.2	5.2	1.58	4.8	2.4	2.00	5.0	2.2	2.27
PAISES DE BAJO CRECIMIENTO									
Argentina	3.7	1.7	2.18	(13.0)	(1.6)	8.13	2.4	1.1	2.18
Bolivia	8.2	3.4	2.41	1.3	(4.7)	(0.28)	1.8	(1.8)	(1.00)
Chile	10.3	2.7	3.81	(18.7)	(7.0)	2.67	4.7	4.6	1.02
El Salvador	5.6	2.0	2.80	3.0	(2.6)	(1.15)	2.1	1.3	1.62
Haití	4.9	4.0	1.23	7.1	(1.4)	(5.07)	0.0	0.5	0.00
Nicaragua	3.4	0.8	4.25	(5.9)	1.2	(4.92)	(2.9)	(2.7)	1.07
Perú	4.8	3.9	1.23	(3.5)	(5.9)	0.59	6.7	5.0	1.34
Uruguay	7.9	3.0	2.63	3.1	(8.1)	(0.38)	(0.2)	1.7	(0.12)
Venezuela	16.9	1.5	11.27	(7.5)	(3.4)	2.21	6.8	0.6	11.33

Fuente: Elaborado en base a los datos del Cuadro 1.

seguros, fondos mutuos, etc.). La extrema desproporción entre las tasas de expansión de esos servicios y las del PIB --medida por la alta elasticidad que alcanzó la relación entre esas dos tasas-- indicaría que tal crecimiento se desvinculó casi enteramente de los requerimientos impuestos por el resto de las actividades económicas. Al parecer, esos servicios habrían adquirido una dinámica propia fundada en la mayor disponibilidad de recursos externos y en la especulación financiera. Los países de mediano crecimiento y los de alto crecimiento, muestran --por otra parte-- un crecimiento de ese subsector más acorde con el crecimiento global de la economía.

Cabe hacer notar que los países de bajo crecimiento fueron los que --paradójicamente-- registraron las más altas tasas de expansión en sus "Servicios Financieros", y también fueron los más seriamente afectados por la crisis vivida por la región entre 1981 y 1983. Dicha crisis les obligó a realizar un ajuste recesivo en esas mismas actividades extraordinariamente drástico. También conviene tener presente que varios de los países que integran este subgrupo fueron los que implementaron con mayor rigor una política de desreglamentación financiera y de apertura a los mercados financieros internacionales sin precedentes. Dicha política permitió un acceso casi irrestricto a la actividad financiera de esos países por parte del capital extranjero.

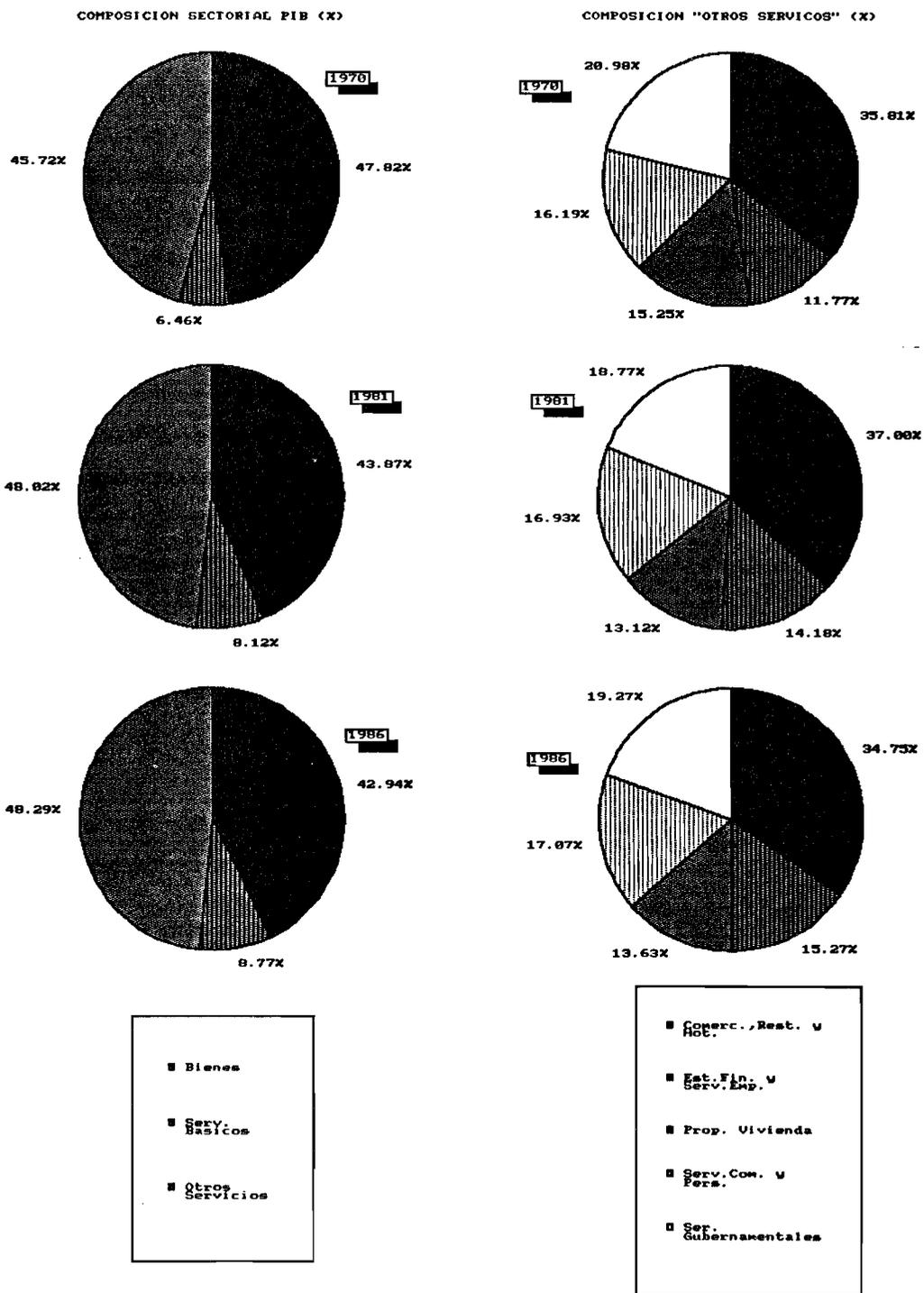
c) Los países según el nivel de ingreso per capita

Una tercera agrupación de países se ha hecho en función del nivel de ingreso per cápita. Siguiendo la clasificación propuesta por el Banco Mundial,^{13/} los países estudiados se han agrupado bajo las categorías de: Ingresos Medios Altos, Ingresos Medios Bajos e Ingresos Bajos. Sólo un país, Haití, ha sido incluido en esta última agrupación. Estas categorías reafirman algunas hipótesis generales que se han formulado respecto a los servicios y el nivel de desarrollo.

Los países de Ingreso Mediano Alto (Gráfico C-1) son los que tienen el sector servicios más importante en relación al PIB (57.1% en 1986). A su vez, los servicios ya eran el sector predominante de la economía en 1970 y su expansión en el período indicado fue más moderada que en el resto de la región. Particularmente alto es el peso de "Otros Servicios", los que representaron un 48.3% del PIB en 1986. Sin embargo, el mayor crecimiento de

Gráfico C-1

PAISES INGRESOS MEDIANOS ALTOS */



*/ Argentina, Brasil, Chile, México, Panamá, Uruguay, Venezuela.

los servicios entre 1970-1986 se produjo en "Servicios Básicos" los que incrementaron su aporte al PIB en casi 36% en ese período.

Este grupo de países también experimentó cambios en la estructura del subgrupo "Otros Servicios". Aumentaron su importancia las actividades de "Servicios Financieros y a las Empresas" (30% de aumento), mientras disminuyeron su peso "Comercio, Restaurantes y Hoteles", "Propiedad de Vivienda" y "Servicios Gubernamentales".

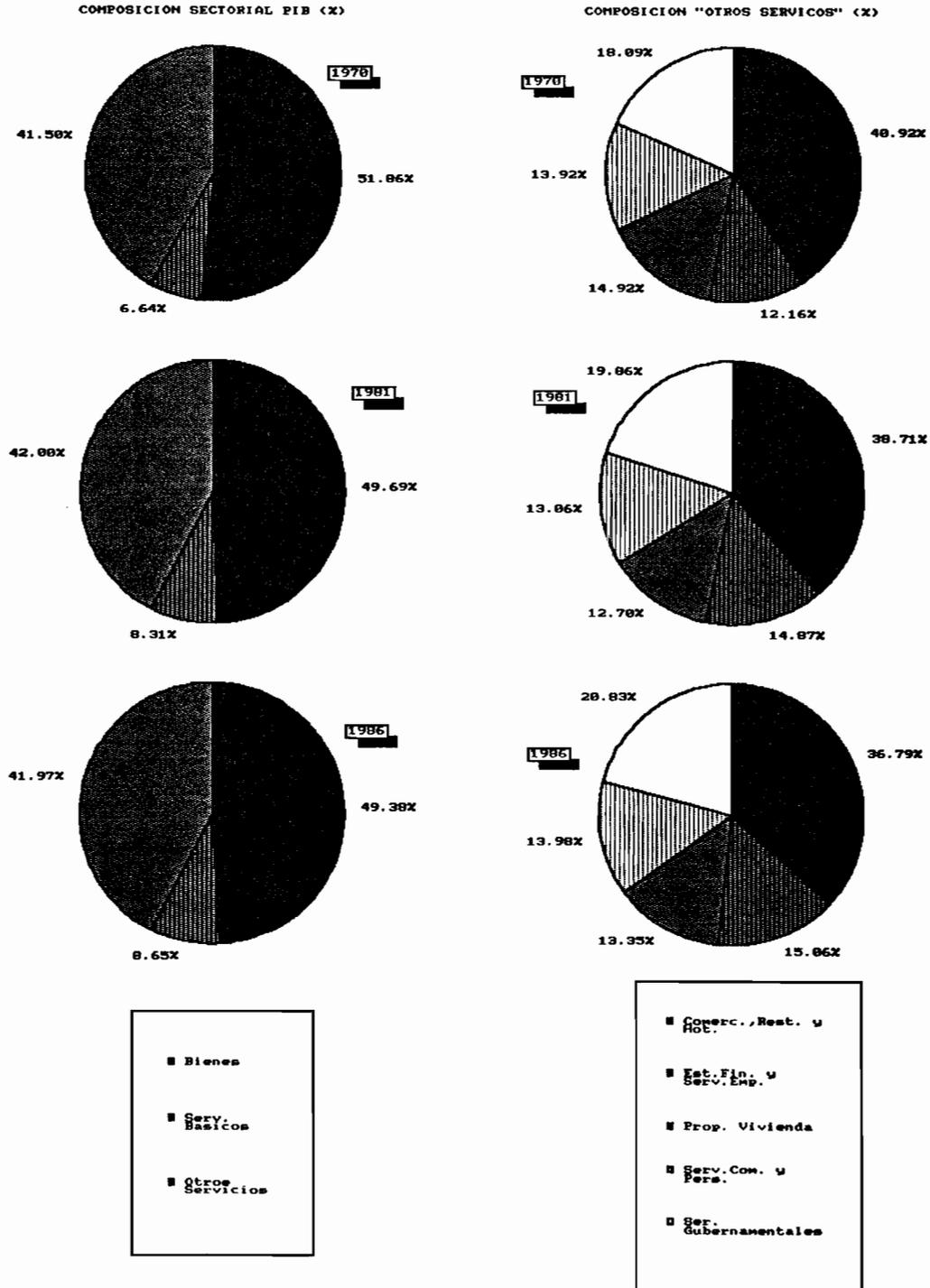
Para los países de Ingresos Medianos Bajos (Gráfico C-2), los servicios se convirtieron en la actividad predominante durante el período 1970-1986. Mientras en 1970, éstos representaban poco más del 48% del PIB, en 1986 su peso ascendió a 50.6%. Prácticamente todo el mayor peso se logró gracias a la expansión de "Servicios Básicos", ya que esta categoría incrementó en un 30% su gravitación en el PIB. "Otros Servicios" no registró mayores cambios en su aporte total pero sí experimentó cambios importantes en su composición. Las actividades que aumentaron en importancia fueron "Servicios Financieros y a las Empresas" y "Servicios Gubernamentales". Los primeros fueron los de mayor expansión relativa al aumentar su importancia en un 24% entre 1970 y 1986. Como contrapartida, redujeron su peso las actividades de "Comercio, Restaurantes y Hoteles" y "Propiedad de Vivienda", mientras que "Servicios Comunales y Personales" no experimentaron mayor cambio en el período.

Al comparar con el grupo de Ingresos Medianos Altos se constata que "Otros Servicios" es significativamente menos importante en el PIB en el caso de los países de Ingresos Medianos Bajos. También se observa que dentro de ese subconjunto "Servicios Comunales y Personales" también tiene un peso relativo menor para estos últimos países.

En el caso de Haití, único país en el Grupo de Ingresos Bajos (Gráfico C-3), las diferencias con el resto de la Región son extremadamente pronunciadas. El sector servicios es de menor peso relativo que los sectores productores de bienes, representando un 42.06% del PIB en 1986 (33.81% en 1970). Sorprende el bajísimo peso de "Servicios Básicos" (2.89% en 1986) componente que casi no registra cambios a lo largo de todo el período y que realiza una contribución al PIB muy por debajo del resto de la región.

Gráfico C-2

PAISES INGRESOS MEDIANOS BAJOS */

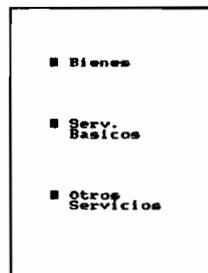
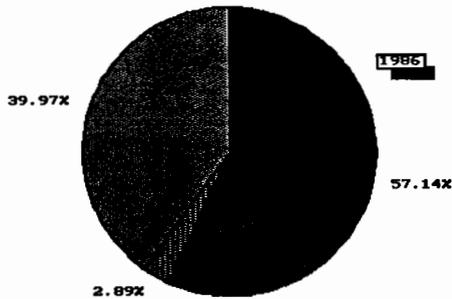
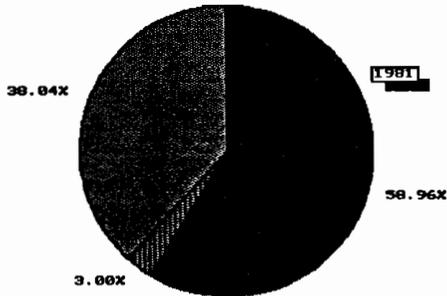
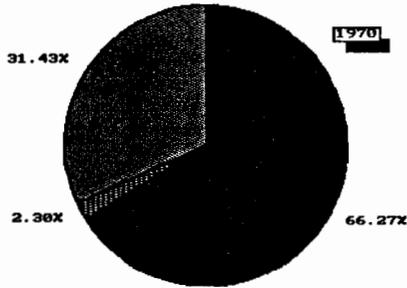


*/ Bolivia, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Paraguay, Perú, República Dominicana.

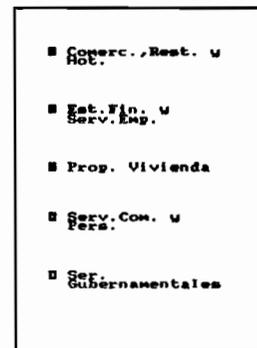
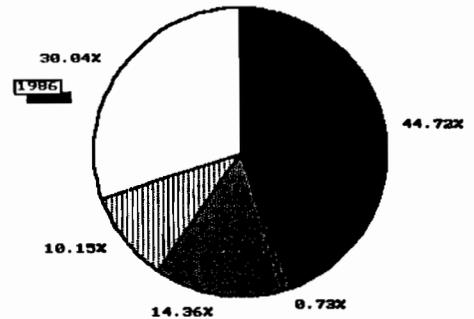
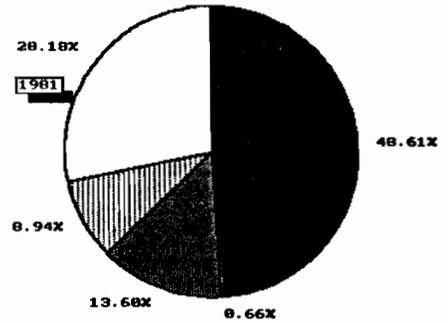
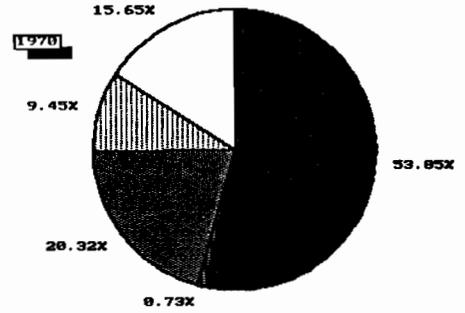
Gráfico C-3

PAISES INGRESOS BAJOS */

COMPOSICION SECTORIAL PIB (X)



COMPOSICION "OTROS SERVICIOS" (X)



*/ Haití.

La estructura del subgrupo "Otros Servicios" es también marcadamente atípica respecto del resto de los países. La actividad predominante es la de "Comercio, Restaurantes y Hoteles" en una proporción más marcada que en el resto de la región. Sin embargo, "Servicios Financieros y a las Empresas" son casi inexistentes, con un aporte de sólo 0.73% en 1986 a ese subgrupo. Así, casi todo el aumento en el peso de este subgrupo en el PIB provino de la expansión de "Servicios Gubernamentales". Estos últimos aumentaron en un 97% su contribución relativa a "Otros Servicios" en el período 1970-1986. También llama la atención el bajo peso de "Servicios Comunales y Personales".

B. LOS SERVICIOS EN LA BALANZA DE PAGOS (1970-1985)

Antes de analizar la evolución de los Servicios en la Balanza de Pagos es necesario hacer algunos alcances relacionados con la dimensión internacional de los servicios y la relación de ésta con las actividades domésticas de Servicios. En especial, es necesario destacar el carácter muy peculiar de los servicios en razón de su baja transabilidad internacional así como de las dificultades contables para comparar la evolución de los servicios transados internacionalmente con aquellos generados por los aparatos productivos domésticos.

En el caso de los sectores primario y secundario existen relaciones muy claras entre la estructura del comercio exterior en función de las particularidades de la oferta y demanda de bienes a nivel doméstico. Dichas relaciones pueden ser analizadas en profundidad, en parte, gracias a una completa base de datos que presenta categorías comunes de bienes tanto en lo que toca a comercio como a producción y también, gracias al mayor desarrollo analítico y conceptual para abordar esos asuntos. Es más, un 45% del PIB agropecuario mundial es comercializado internacionalmente, y la cifra correspondiente para el PIB manufacturero es del orden del 55%. En el caso de los servicios, se estima que el componente transable internacionalmente fluctúa entre un 8% y un 10% del PIB mundial de Servicios. Los datos disponibles no permiten una comparación adecuada entre la evolución de la producción doméstica de servicios con el comportamiento de éstos en la balanza

de pagos. Es más, en muchos casos no existen nexos claros entre algunas actividades internacionales de servicios (por ejemplo, ciertos tipos de transporte internacional) y la evolución de los servicios al interior de la economía. Así, el análisis desarrollado en la presente sección tiene debilidades que pueden asociarse con las dificultades para comparar la evidencia estadística disponible para los aspectos domésticos e internacionales de los servicios.

1. Controversia conceptual y metodológica:
Implicaciones para el análisis

Las dificultades inherentes al almacenaje y al transporte de los servicios tienen una significación económica especial cuando se abordan cuestiones relacionadas con el intercambio internacional de servicios. Este factor, entre otros, ha dado pie a una profunda revisión del marco conceptual atinente a la medición del comercio internacional de servicios y de su impacto en la balanza de pagos de los países. Varios organismos están haciendo serios esfuerzos para adaptar las herramientas tradicionales del análisis económico a fin de dar un tratamiento adecuado a estas actividades. Nadie discute hoy el hecho que los servicios alcanzan un impacto creciente no sólo a nivel de las economías domésticas sino también en las relaciones comerciales internacionales.^{14/}

A la base de esta revisión conceptual, se confrontan unos que postulan una revisión de los supuestos clásicos de la teoría del comercio internacional (por ejemplo, la inmovilidad internacional de los factores de la producción) así como la redefinición de conceptos tales como el comercio intrafirma versus el comercio entre estados nacionales independientes. En este debate cobra especial importancia la aplicabilidad o no del criterio de "localización" y su posible sustitución por el criterio de "propiedad" para el registro contable del comercio internacional de servicios. También se cuestiona la selectividad y arbitrariedad con que esta última adaptación es sugerida para la discusión de un sector económico determinado; ésto es, los servicios y no así para otras actividades como la agricultura, la minería y la manufactura.^{15/}

Como resultado, las metodologías tradicionales propuestas por el Fondo Monetario Internacional estarían siendo dejadas de lado por algunos países con el fin de recalcular el verdadero impacto de los servicios en sus balanzas de pagos.^{16/} La vieja concepción FMI que registraba en la cuenta de invisibles --bajo el apartado "Pagos no factoriales"-- los pagos correspondientes a servicios transados entre residentes y no residentes omitiría una buena parte de aquellos servicios que son vendidos en el exterior mediante el establecimiento de personas, filiales o subsidiarias. Estas actividades también dan origen a importantes flujos de divisas entre los países, sin embargo su registro es incompleto o nulo en la mayoría de los casos. Tampoco registra adecuadamente aquellos servicios que vienen incorporados en las mercaderías que son objeto de comercio internacional. Estos servicios son, inapropiadamente, registrados como comercio de mercancías. Todo esto se suma al serio subregistro para una infinidad de actividades. En el caso de los países en desarrollo, este subregistro afecta preferentemente por el lado de los ingresos percibidos por estos países a través de la venta de servicios en el exterior.^{17/}

Tal imprecisión conceptual hace que cada país defina su sector servicios internacionalizado en forma bastante anárquica. Así, en el caso de los Estados Unidos por ejemplo, la OTA ^{18/} cita dos valores para el saldo del comercio de servicios. De acuerdo a las cifras oficiales del Gobierno (en base a los criterios FMI) anotan un saldo positivo de US\$6.4 mil millones para 1983. Estimaciones corregidas por la propia O.T.A. indican un excedente de US\$37 mil millones para ese año. Esta última valoración incluye los ingresos y egresos que corresponden a empresas afiliadas así como una revisión de las cifras tradicionales del comercio de servicios. Ambas cantidades excluyen los movimientos de divisas derivados de la actividad bancaria internacional, de manera que persistiría una subvalorización considerable de esos totales. Para ese mismo país, la Office of Service Industries del International Trade Administration da cifras y componentes diferentes para el comercio de servicios, distinguiendo pagos y "royalties" con afiliados y no afiliados extranjeros e incluyendo pagos de factores y transacciones del Gobierno.^{19/} La Coalition of Service Industries de los Estados Unidos utiliza un lenguaje ambiguo para valorar el comercio de servicios. Mientras advierte que se "debe

tener cuidado al interpretar las cifras de servicios por cuanto las estadísticas oficiales incluyen rentas de inversiones y otros ingresos de factores en el total de servicios".^{20/} Al mismo tiempo establece que el superávit global de servicios alcanzó los US\$44.4 mil millones en el primer trimestre de 1987. En esa cifra se incluyen los resultados de las partidas correspondientes a pagos de factores y por tanto los flujos de rentas de inversiones.

Se hace entonces urgente convenir internacionalmente, un marco conceptual y metodológico para una correcta estimación de este comercio. A este respecto, el Gobierno de Estados Unidos aprobó recientemente la llamada Benchmark Survey of Selected Services Transactions with Unaffiliated Persons (B-20) que intentará mejorar los métodos de registro de las transacciones internacionales de servicios, adoptando, en gran medida, el cuestionable criterio de "propiedad".

Diversas agencias intergubernamentales tales como UNSO, FMI, UNCTC, OCDE y la propia CEPAL también han iniciado trabajos en este mismo sentido. Resulta necesario consolidar en algún punto estos esfuerzos así como estrechar los esquemas de cooperación a fin de evitar la duplicación de tareas.

Los análisis que siguen sobre el comercio de servicios para los países de la región, se basan en la información tradicionalmente disponible para la balanza de pagos. Esta información surge de los lineamientos metodológicos propuestos en el Manual de Balanza de Pagos del FMI.^{21/} Por lo mismo, también está sujeta a serias limitaciones y sus resultados no son fácilmente comparables con las cifras reelaboradas para algunos de los países desarrollados.

2. El comercio de servicios en América Latina

Los Gráficos D-1, D-2, D-3 y D-4 nos muestran la situación de los servicios en la Balanza de Pagos para el conjunto de países de América Latina. Los dos primeros nos señalan la evolución de ingresos y egresos corrientes entre 1970 y 1985. La evolución de los saldos para el comercio de bienes y de servicios ("factoriales" y "no factoriales") aparece en el Gráfico D-3. Finalmente, el

Gráfico D-4 muestra los saldos obtenidos por la región para los servicios "no factoriales" así como la evolución de éstos a lo largo de ese período.

Los ingresos por servicios no factoriales para América Latina oscilan entre un 17% y un 20% del total de exportaciones de mercancías, mientras que los pagos representan entre un 30% y un 40% del total de importaciones de mercancías. Como consecuencia, la región ha sido históricamente importadora neta de Servicios. Por otra parte, los ingresos por "Servicios no factoriales" han superado consistentemente a los ingresos por "Servicios factoriales". En materia de egresos --entre 1970 y 1979-- los pagos por "Servicios no factoriales" superaban a los de "Servicios factoriales". Esta situación se invierte radicalmente a partir de 1980. Tal reversión no se da como resultado de una compresión de los primeros sino que se debe al crecimiento acelerado de los segundos. Este cambio se debió, como es conocido, al incremento ocurrido en el nivel de endeudamiento externo regional y su efecto vinculados al servicio de esa deuda. Los mayores pagos correspondientes a ese servicio no son sólo resultado del mayor endeudamiento sino también del incremento de los tipos de interés internacionales.

Tal como nos muestra el Gráfico D-3, América Latina ha sido consistentemente deficitaria en su comercio de bienes (excepto en 1973) y de servicios (factoriales y no factoriales) a lo largo del período 1970-1981. Es a partir de este último año que, merced a un drástico ajuste, el comercio de bienes de la región revirtió su tradicional déficit logrando generar un excedente que creció sostenidamente hasta bordear US\$40 000 millones (1984). Tal evolución contrasta marcadamente con los desequilibrios observados en el resto de la cuenta corriente (servicios factoriales y no factoriales) a lo largo de los 16 años estudiados.

La mayoría de los análisis sobre el sector externo de América Latina enfatizan el tradicional desajuste en servicios "factoriales" y la aceleración de ese desajuste a partir de 1979. En general se ignoran los efectos de los déficit originados en el comercio de servicios "no factoriales", frente a los cuales la región no ha podido lograr resultados comparables a los de mercancías. Tan sólo se ha producido una reducción de su importancia relativa como producto de la contracción económica general. Con todo, no puede desconocerse que los países de la región experimentaron un déficit acumulado

de US\$45 321 millones por servicios "no factoriales" entre 1981 y 1985. Esta cifra representa casi un 22% de los desequilibrios en invisibles para ese período y sustrajo --para su financiamiento-- casi un 40% de los excedentes obtenidos del comercio de mercancías entre esos mismos años. Cabe subrayar un aspecto adicional relacionado con la evolución de la cuenta corriente de la Balanza de Pagos de América Latina. Suele hacerse un gran caudal de que el exceso crónico de importaciones sobre exportaciones habría llevado al sobreendeudamiento externo de América Latina. Así, los efectos de este último fenómeno habrían multiplicado los servicios factoriales pagados por la Región.

No obstante, el Gráfico D-3 deja en evidencia que la acumulación de desequilibrios en servicios "no factoriales" tuvo un peso mucho mayor que su correspondiente en el comercio de bienes, incluso si sólo se toman los 11 años comprendidos entre 1970 y 1981.^{22/} De tal modo que los efectos financieros del sobreendeudamiento regional parecen estar más estrechamente ligados con la excesiva dependencia de nuestra Región en el comercio de servicios que a los desequilibrios asociados al comercio de mercancías. No hay duda de que este elemento no ha sido adecuadamente explicitado en los análisis del sector externo de los países de la región.^{23/}

Para entender un poco mejor esa fuerte dependencia regional conviene observar el Gráfico D-4. Allí se muestra la evolución de los saldos para los distintos componentes del subgrupo "Servicios no factoriales" de la Balanza de Pagos de América Latina y nos permite ver la importancia relativa de los mismos.

En ese Gráfico se distinguen claramente dos periodos en los que la estructura de los saldos del comercio de servicios experimenta cambios importantes. Primero, entre 1970 y 1981 cuando observa un crecimiento sostenido del déficit y un marcado predominio de los desequilibrios por concepto de la cuentas "Embarques (fletes y seguros) y "Otros Servicios de Transporte" (Servicios de puerto, fletamiento de naves, etc.). Esta última cuenta aumentó sostenidamente su importancia en la generación de ese déficit. Parte de ese desequilibrio se compensó --al menos entre 1970 y 1977-- por una cuenta "Viajes" excedentaria con el resto del mundo. América Latina fue receptora neta de turistas en esos años. A partir de 1980 se acelera el crecimiento del déficit que provocan las "Transacciones Privadas" (básicamente

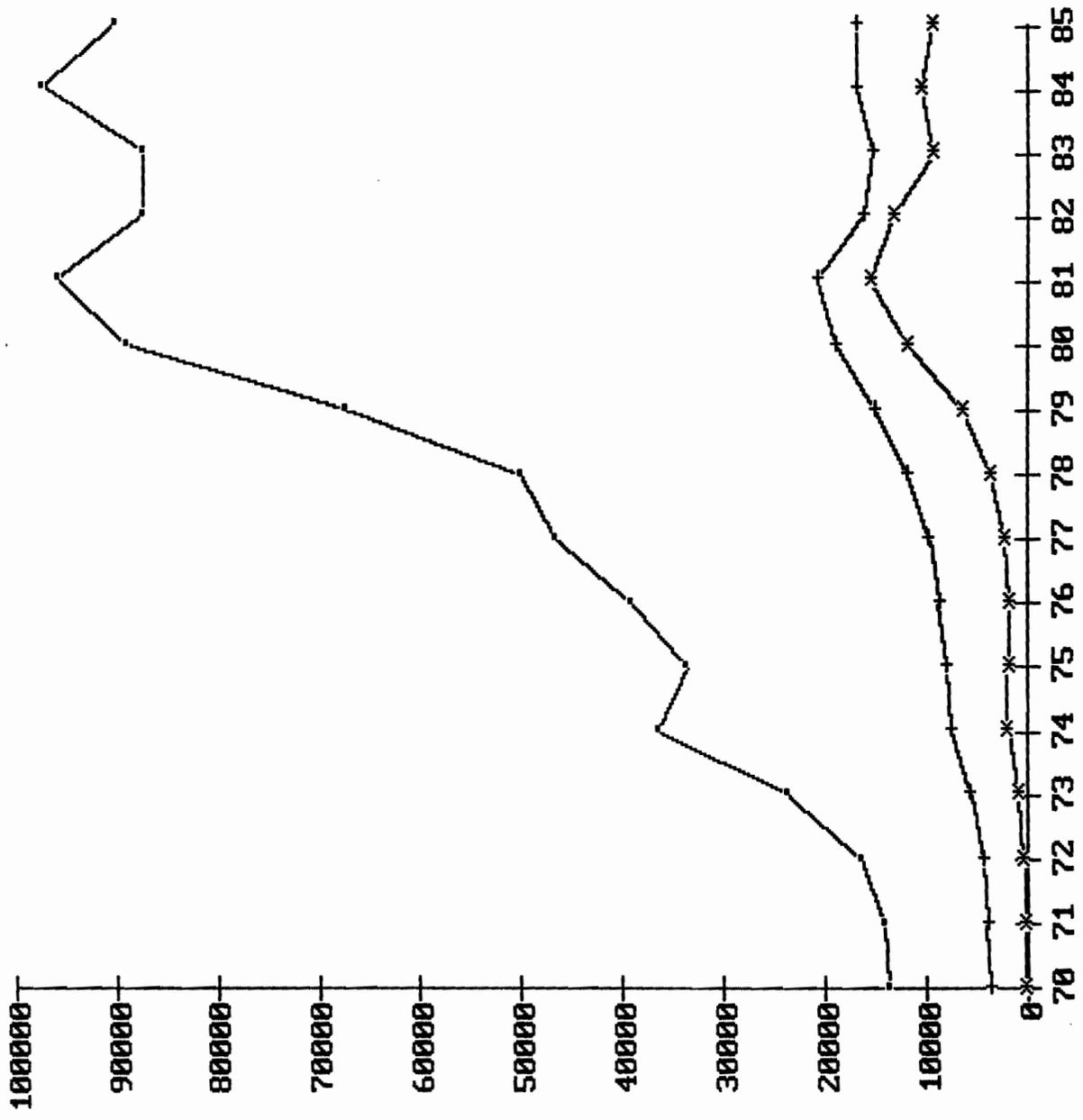
servicios a las empresas y otros servicios llamados modernos como "franchising", licencias, ingeniería, etc.). En 1982 y 1983 este es el rubro de mayor importancia en la generación del déficit, y su saldo negativo sigue siendo de significación en los años del "ajuste" posteriores a 1983.

Por otra parte, la reducción en los saldos negativos de "Embarques" logrados en los años posteriores a 1981, parecen reflejar un cambio en la estructura de demanda de esos servicios al ganar en importancia los "fletamientos de naves" cuyo crecimiento se refleja en la cuenta "Otros Servicios de Transporte". Ello podría derivar de los ajustes ocurridos en el transporte marítimo internacional que hicieron más atractivos los arreglos alternativos para el transporte como son el "charter" de navíos.^{24/}

Un alcance adicional relativo a la importancia de los déficit en servicios "no factoriales" como elemento explicativo de la acelerada expansión del endeudamiento externo regional debe encontrarse en los impactos "no explicitados" en las mediciones convencionales de la internacionalización de los Servicios.

Tal como se señaló más arriba, los Gráficos utilizados en este informe se apoyan en las cifras compiladas para fines de Balanza de Pagos con metodología FMI. A diferencia de la economía de bienes físicos el comercio transfronterizo de servicios constituye un aspecto menor de la internacionalización de ese sector. Por factores que se anotan en diversos trabajos,^{25/} el impacto real de esa internacionalización sobre la Balanza de Pagos está notoriamente subvalorado. Así, debido a las características inherentes a la producción y consumo de servicios las empresas continuarán efectuando más negocios en el exterior, a través del establecimiento de subsidiarias que a través de la exportación directa o transfronteriza de servicios. Las diferencias entre estas dos formas de internacionalizar los servicios tiene grandes implicaciones en materia de estrategias de negociación así como respecto de las políticas nacionales de desarrollo. Para los Estados Unidos, uno de los pocos países que ha realizado un esfuerzo por refinar los métodos tradicionales de medición de la dimensión internacional de los servicios, se estimó que en 1982 la exportación de servicios "no factoriales" (transfronteriza) alcanzó a US\$32 mil millones comparado con US\$183 mil millones de ventas de servicios realizadas por filiales de Estados Unidos en

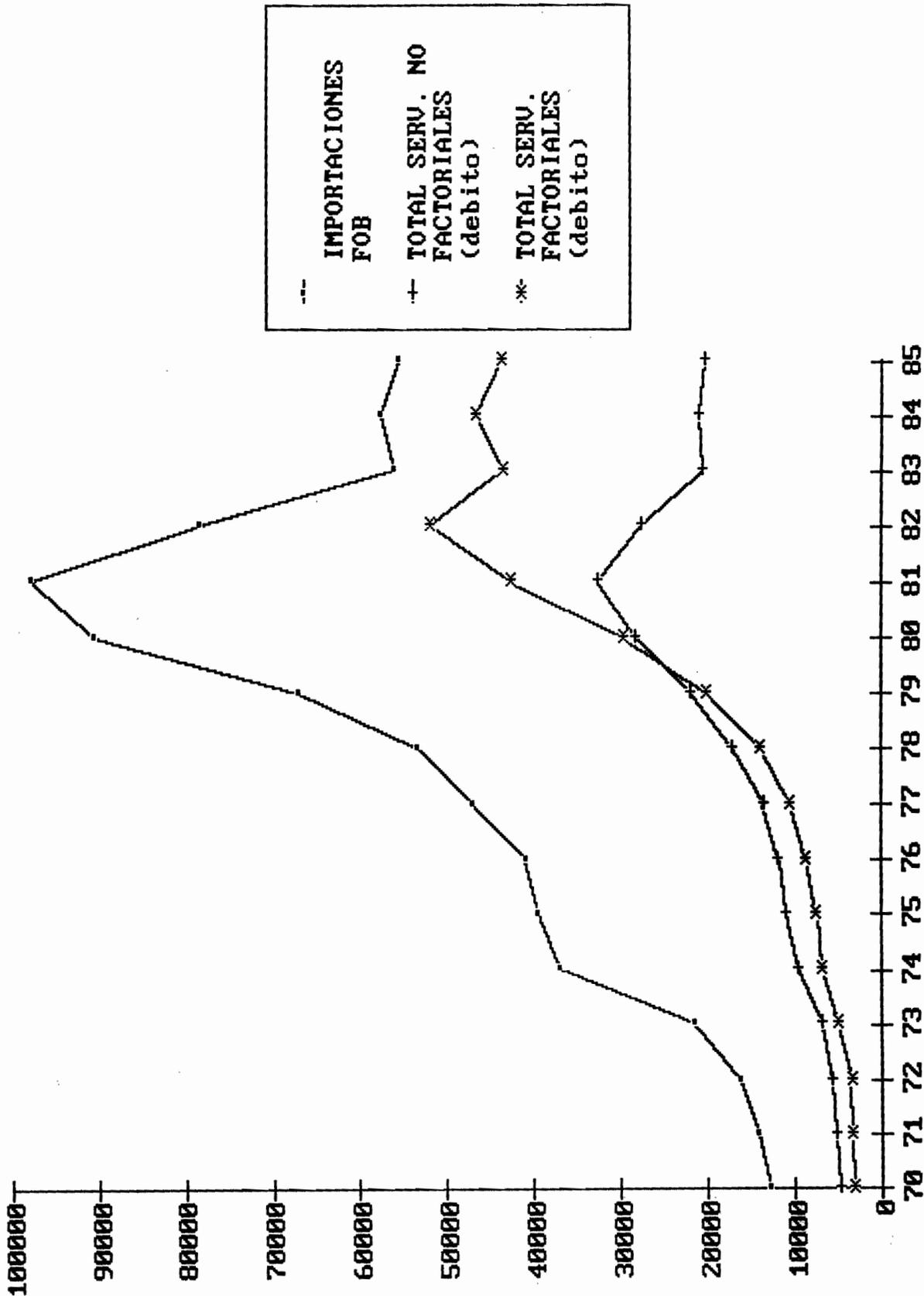
AMERICA LATINA: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)



-- EXPORTACIONES FOB
+ TOTAL SERV. NO FACTORIALES (credit)
* TOTAL SERV. FACTORIALES (credit)

Gráfico D-2

AMERICA LATINA: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)



AMERICA LATINA: SALDO CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)

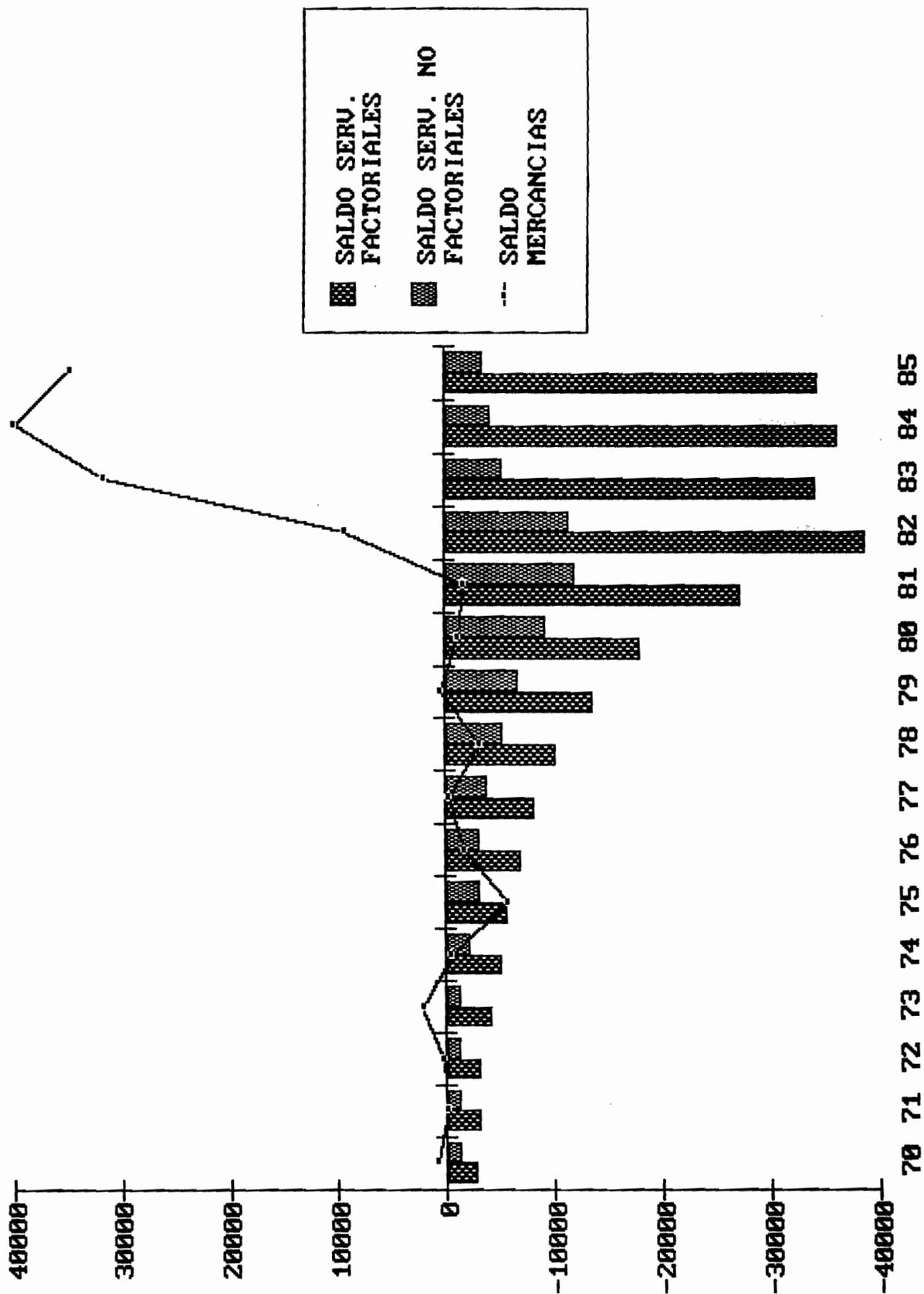
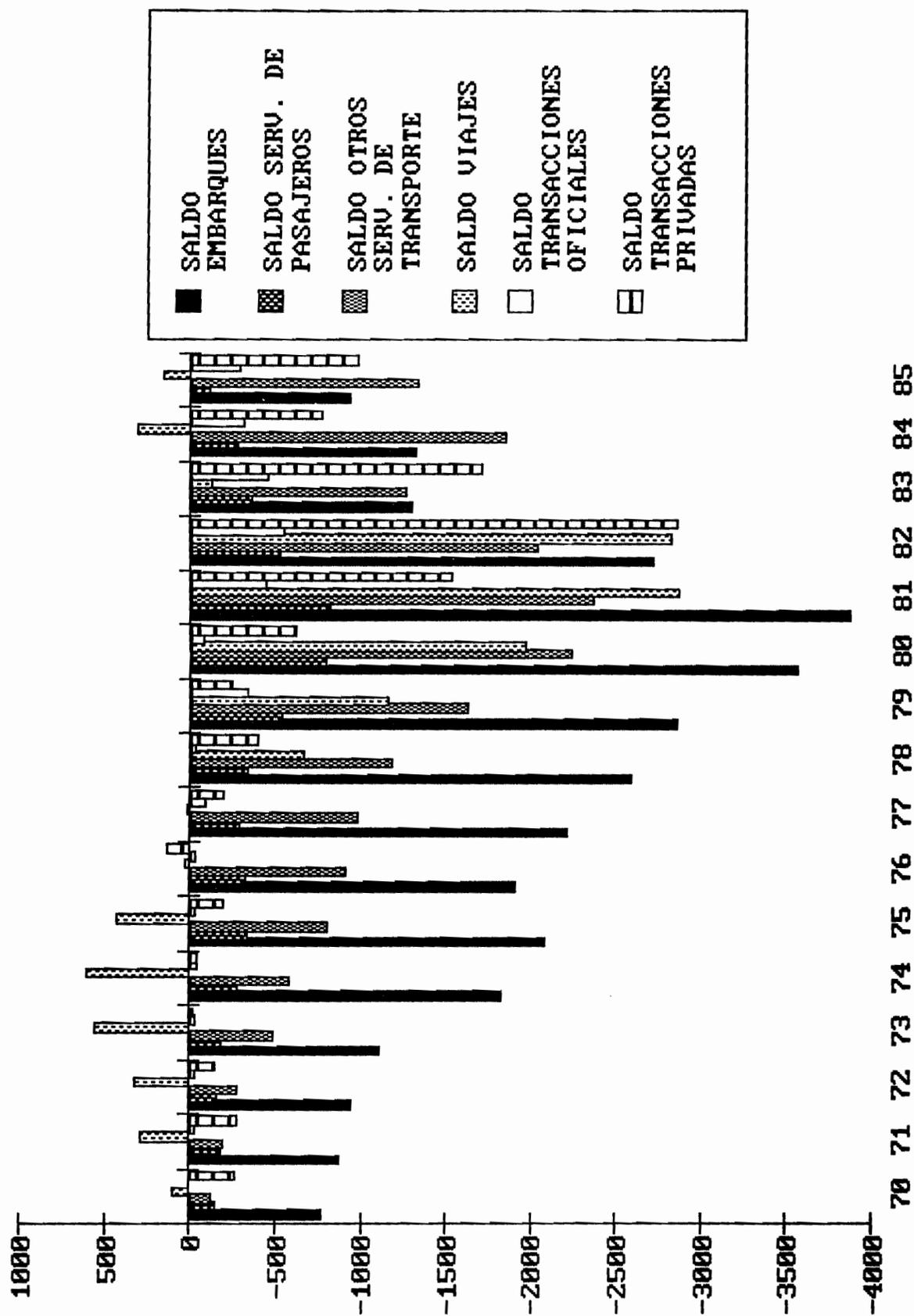


Gráfico D-4
**AMERICA LATINA: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO
 FACTORIALES**
 (Millones de dolares)



el Exterior. Otro trabajo preparado por Office of Technological Assistent (O.T.A.) señala que para 1984 el balance de servicios puede ir desde un déficit de US\$4 000 millones hasta un superávit de US\$32 000 millones. Estas cifras se confrontan con los resultados que muestra la Balanza de Pagos convencional, la que registró un superávit de US\$2.3 mil millones en 1984.

En el supuesto extremo de que esas proporciones se mantuvieran para nuestra Región, el déficit real por servicios "no factoriales" de América Latina para 1984 podría alcanzar unos US\$11.5 mil millones en vez de los US\$4.2 mil millones contabilizados en balanza de pagos. Esta cifra resultaría de aplicar la misma relación entre ingresos externos (foreign revenues) y servicios "no factoriales" que se da para la economía de Estados Unidos. Como se señaló más arriba en las estimaciones elaboradas por el O.T.A. del Congreso de los Estados Unidos,^{26/} se ha optado por una definición para las transacciones internacionales de servicios, basada en el criterio de "propiedad" y no de "localización" como se ha hecho tradicionalmente. Para hacer comparables las cifras de la región con aquellas estimadas con la O.T.A., habría que asignarle al comercio de servicios una parte importante del desequilibrio de servicios factoriales (rentas de inversiones e intereses netos del endeudamiento externo) que fue de US\$36 226 millones en 1984.

No está de más insistir en que los criterios propuestos por la O.T.A. ("propiedad" versus "localización") cambiarían las prácticas contables del comercio exterior seguidas hasta hoy. Por lo mismo, tampoco existe consenso de parte de la comunidad internacional sobre cómo reformular la medición de ese comercio. Dos aspectos deben ser destacados en este sentido: Uno, hay que tener en cuenta que los actuales registros de servicios no contabilizan adecuadamente las formas de internacionalización de los servicios que son ya práctica habitual entre los países y que repercuten marcadamente en la estructura real de la balanzas de pagos. De hecho las definiciones conceptuales y metodológicas sobre estas materias son un punto prioritario en la agenda del Grupo de Negociaciones sobre Servicios que surgió de la Decisión Ministerial adoptada en la Declaración de Uruguay.^{27/}

Una segunda cuestión no resuelta por los flujos registrados del comercio de servicios se refiere a la identificación de socios comerciales. Las estadísticas actuales no nos permiten identificar, salvo en algunos casos de

excepción como puede ser el del turismo receptivo o para algunos servicios de fletes, los socios comerciales de los países tomados individualmente o en grupos.

Sobre este último aspecto pueden hacerse algunos supuestos. A partir de la cifra estimada para el superávit de servicios (versión convencional de la Balanza de Pagos) de los Estados Unidos --US\$4.1 mil millones en 1984--^{28/} se tiene que ésta es unos US\$100 millones menor que el déficit en servicios contabilizados para América Latina en ese año.^{29/} Considerando que los principales países o bloques de países exportadores de servicios son los Estados Unidos y la CEE, es posible suponer que sean éstos los principales abastecedores de servicios de la región. Con excepción del Japón, Canadá y Alemania Federal, que son importadores netos de servicios, se tiene que el Reino Unido, Francia, Suiza y Austria generan grandes excedentes en su comercio de servicios. En el caso de los países en desarrollo y con notables excepciones como la República de Corea y Singapur, la mayoría de ellos son deficitarios en servicios.^{30/}

Como veremos más adelante la situación descrita para América Latina nos enfrenta a un atractivo desafío en materia de Servicios. Este desafío envuelve la exploración de formas concretas dirigidas a reducir el déficit en el comercio internacional de servicios en forma compatible con los requerimientos de un aparato productivo dinámico y competitivo internacionalmente. Tales acciones parecerían exigir un empeño prioritario en los esfuerzos por incrementar nuestra exportación de servicios y lograr una reducción importante en los desequilibrios que existen con los socios comerciales extrarregionales.

Sobre las posibilidades de desvío de comercio hacia la región, puede servir como ejemplo el caso de los servicios de "Turismo". En el período 1978-1983 la Región registró con el resto del mundo importantes saldos negativos por este concepto. Así, un esfuerzo deliberado de los países por estimular el turismo intrazonal puede ser un eficaz mecanismo para que la región realice importantes ahorros de divisas. En el período señalado la salida neta de moneda extranjera hacia fuera de la Región totalizó unos US\$10 000 millones. No cabe duda que ese monto podría ser parcialmente reducido vía un mayor turismo intralatinoamericano. Reflexiones análogas

Gráfico E-1

PAISES GRANDES: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)

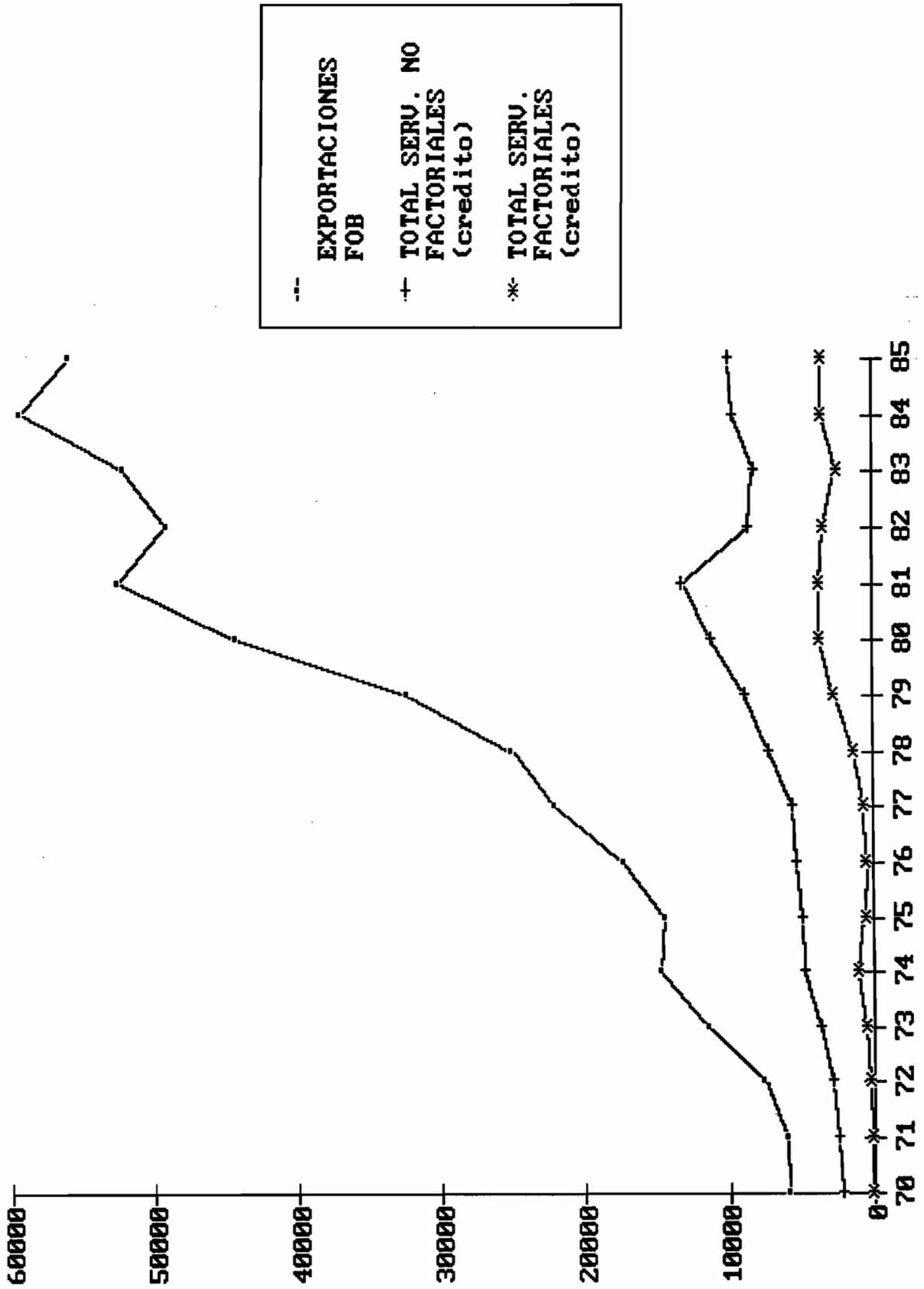
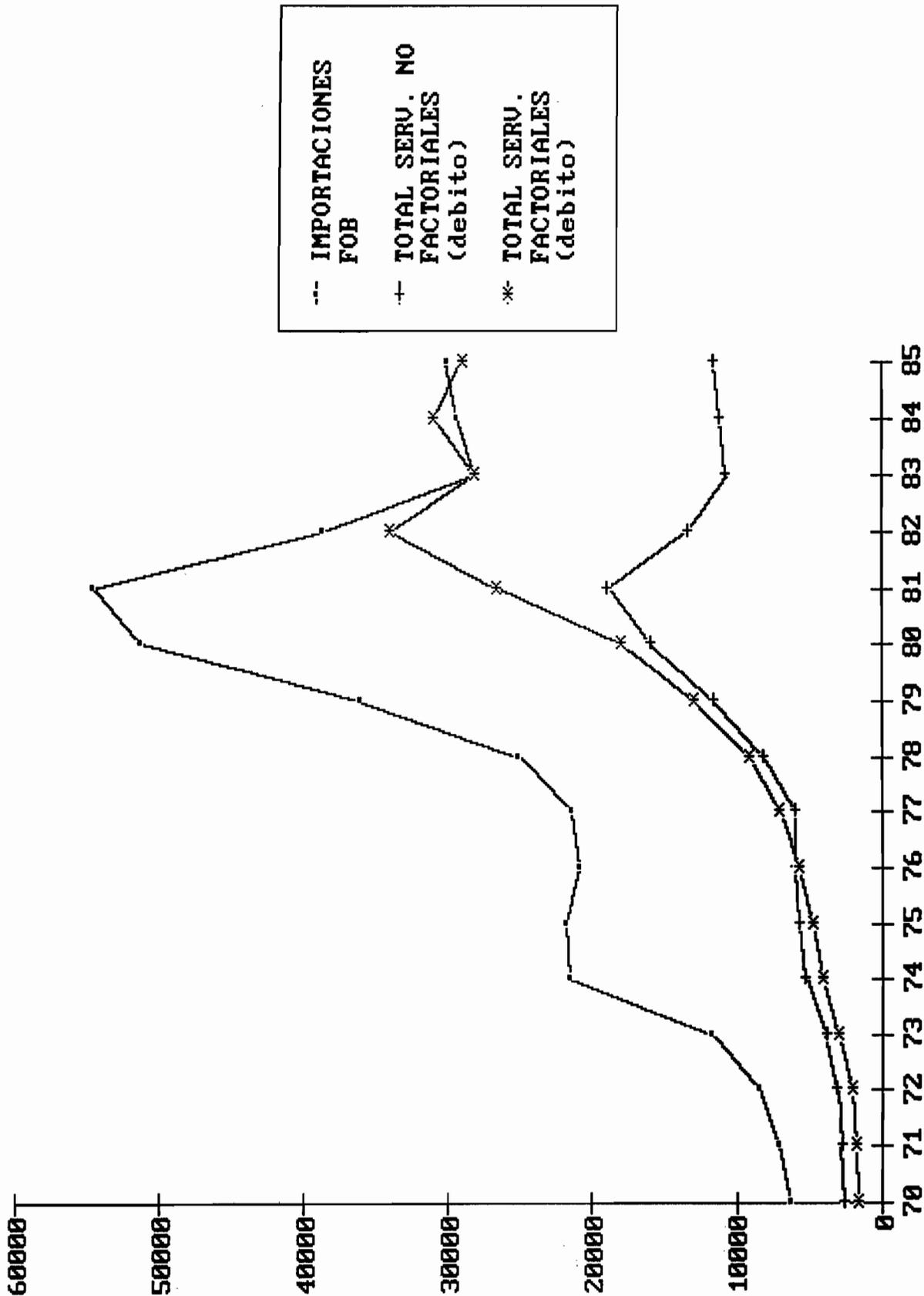


Gráfico E-2

**PAISES GRANDES: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)**

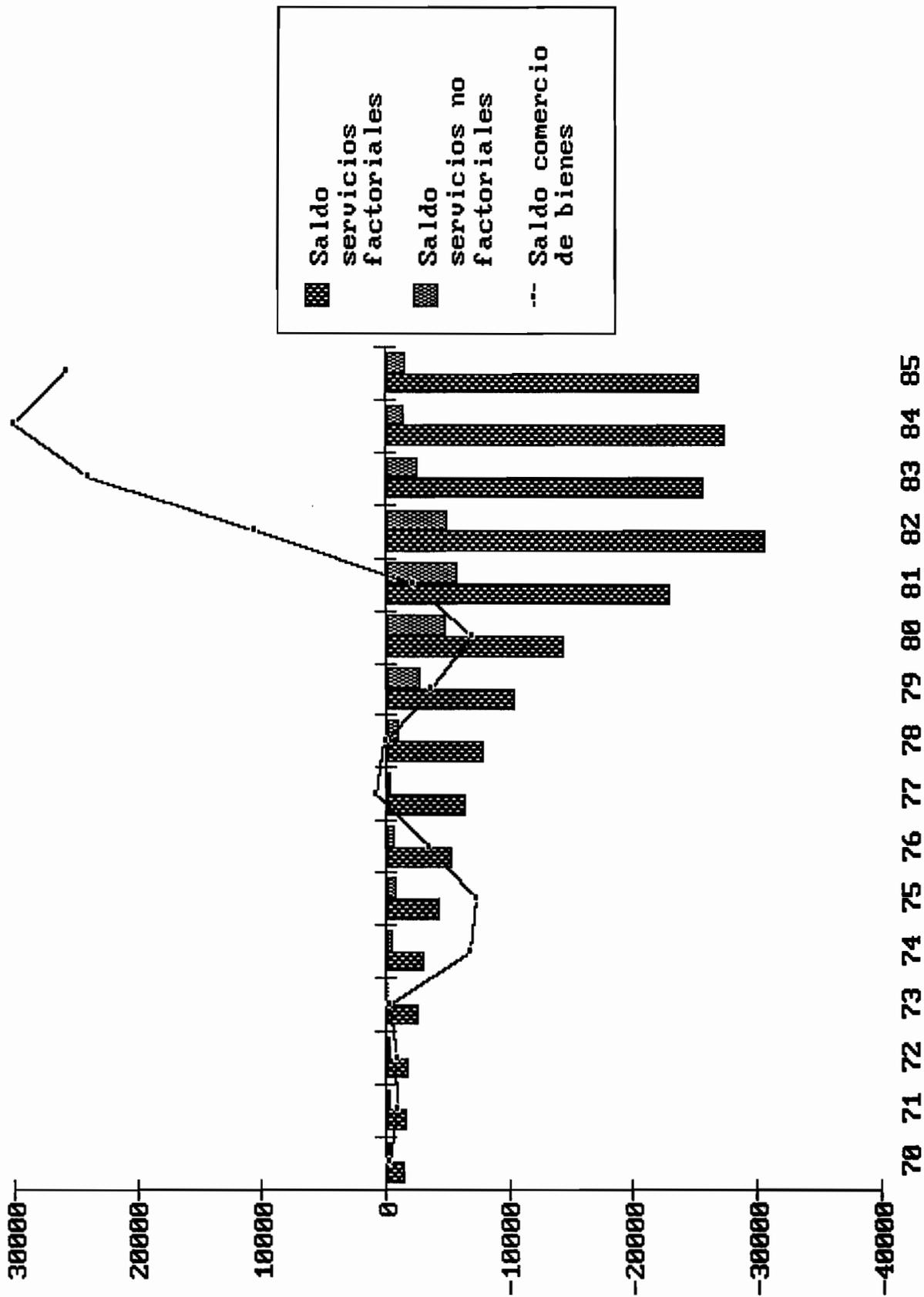


-- IMPORTACIONES
FOB

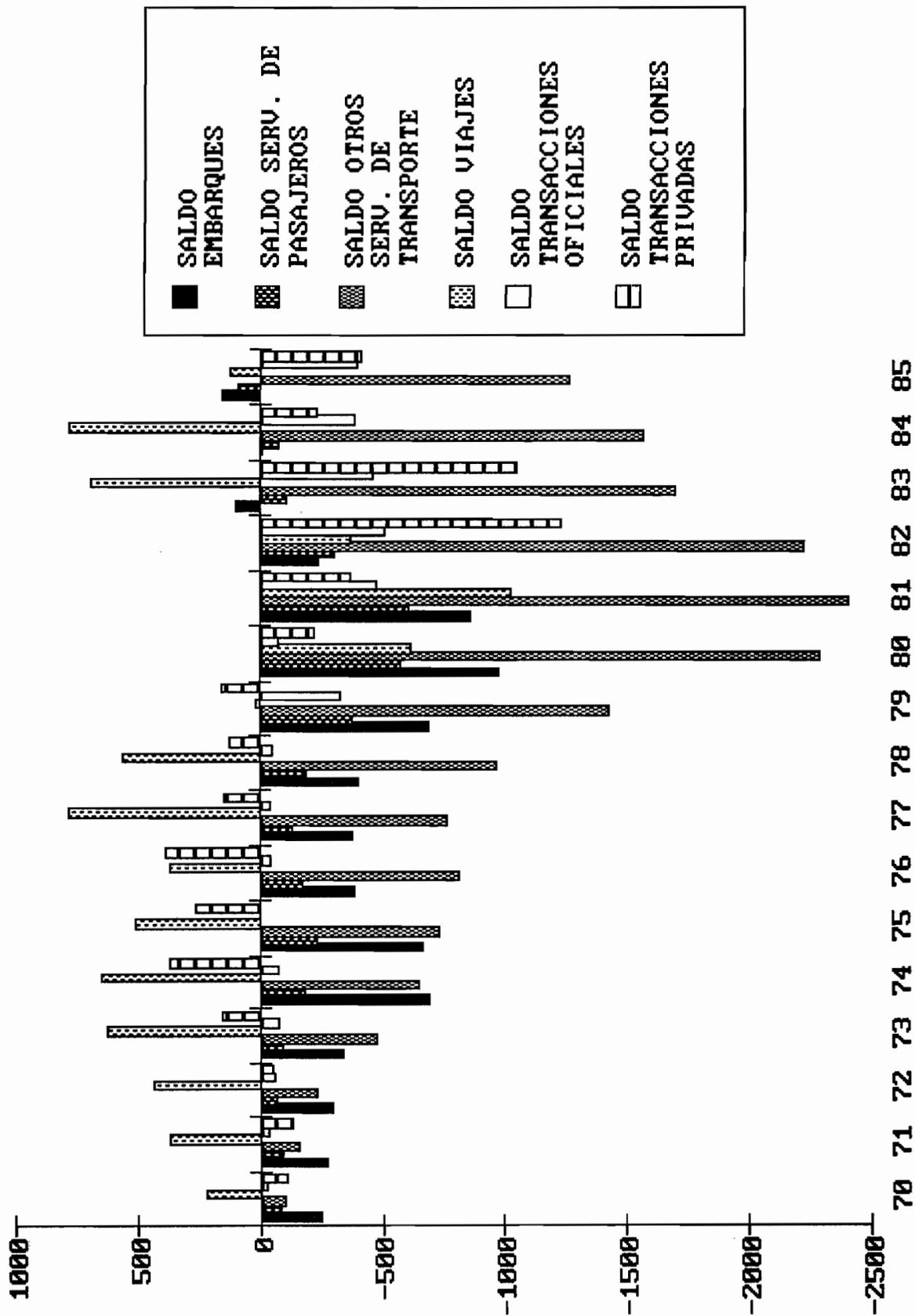
+ TOTAL SERV. NO
FACTORIALES
(debito)

* TOTAL SERV.
FACTORIALES
(debito)

**PAISES GRANDES: SALDO CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)**



PAISES GRANDES: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO FACTORIALES
(Millones de dolares)



surgen en relación a los servicios de "Embarques" así como a algunos de los servicios que van incluidos en el rubro "Otras Transacciones Privadas".^{31/}

3. El comercio de servicios según agrupaciones de países

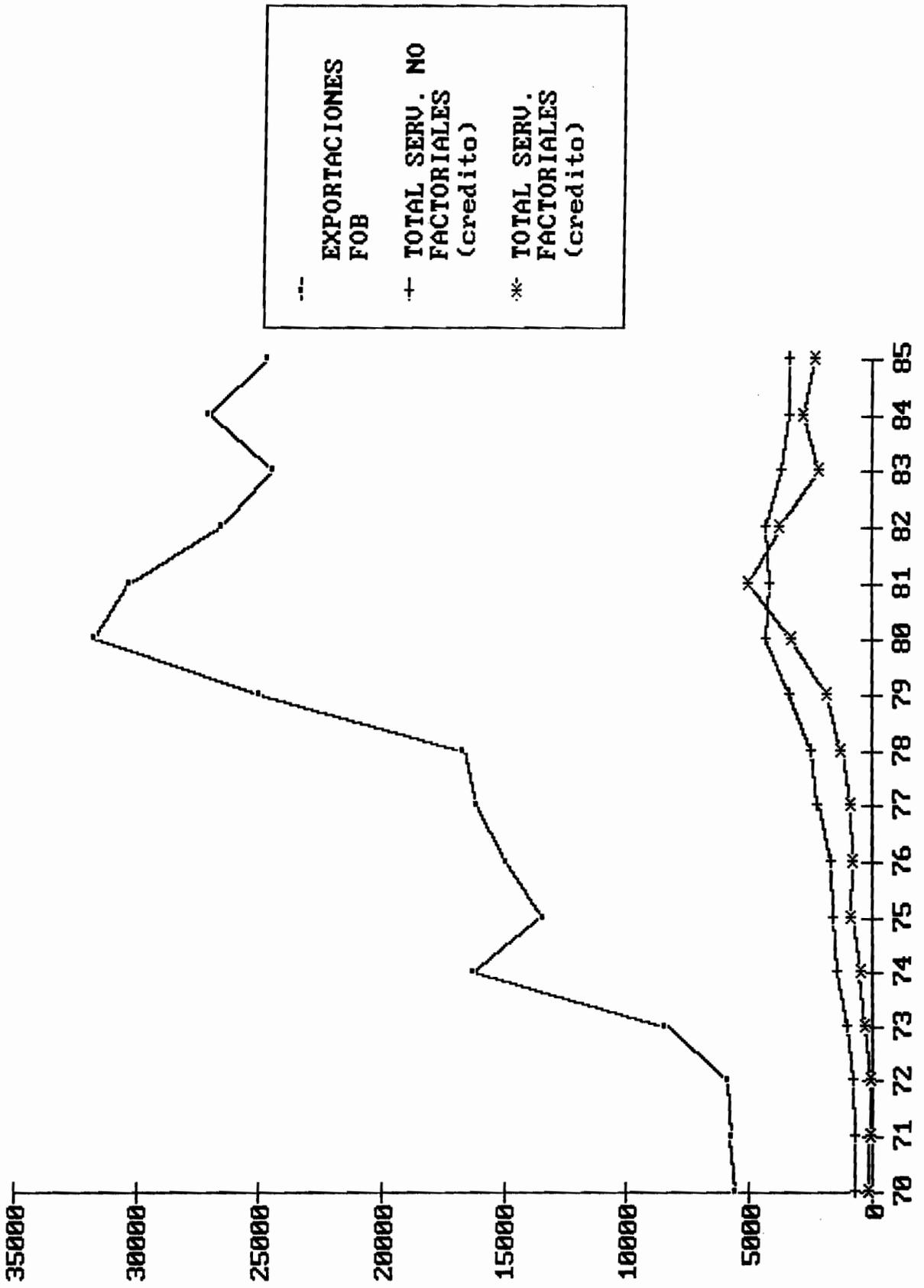
a) Los países según su tamaño

Las series de Gráficos E-1, E-2, E-3 y E-4 y F-1, F-2, F-3 y F-4 muestran la evolución del comercio de servicios para los países según sean: grandes, medianos y pequeños. Para todas estas agrupaciones, tanto los créditos como los débitos correspondientes a los servicios no factoriales sigue muy de cerca una evolución parecida a la de las exportaciones e importaciones de bienes (Gráficos E-1 y E-2), F-1 y F-2 y G-1 y G-2 respectivamente.

Los gráficos E-3, F-3 y G-3 muestran la evolución de los saldos del comercio de bienes y servicios ("factoriales" y "no factoriales") para las tres agrupaciones de países. Al comparar estos tres grupos se observa que la importancia de los desequilibrios en servicios son menores para los países grandes especialmente en comparación con los países medianos. Para los grandes resultan más significativos los desequilibrios en bienes (1970-1981) y el déficit en servicios factoriales. Los países pequeños que experimentaron persistentes déficit de mercancías y también en servicios factoriales, lograron generar excedentes en servicios a partir de 1984.

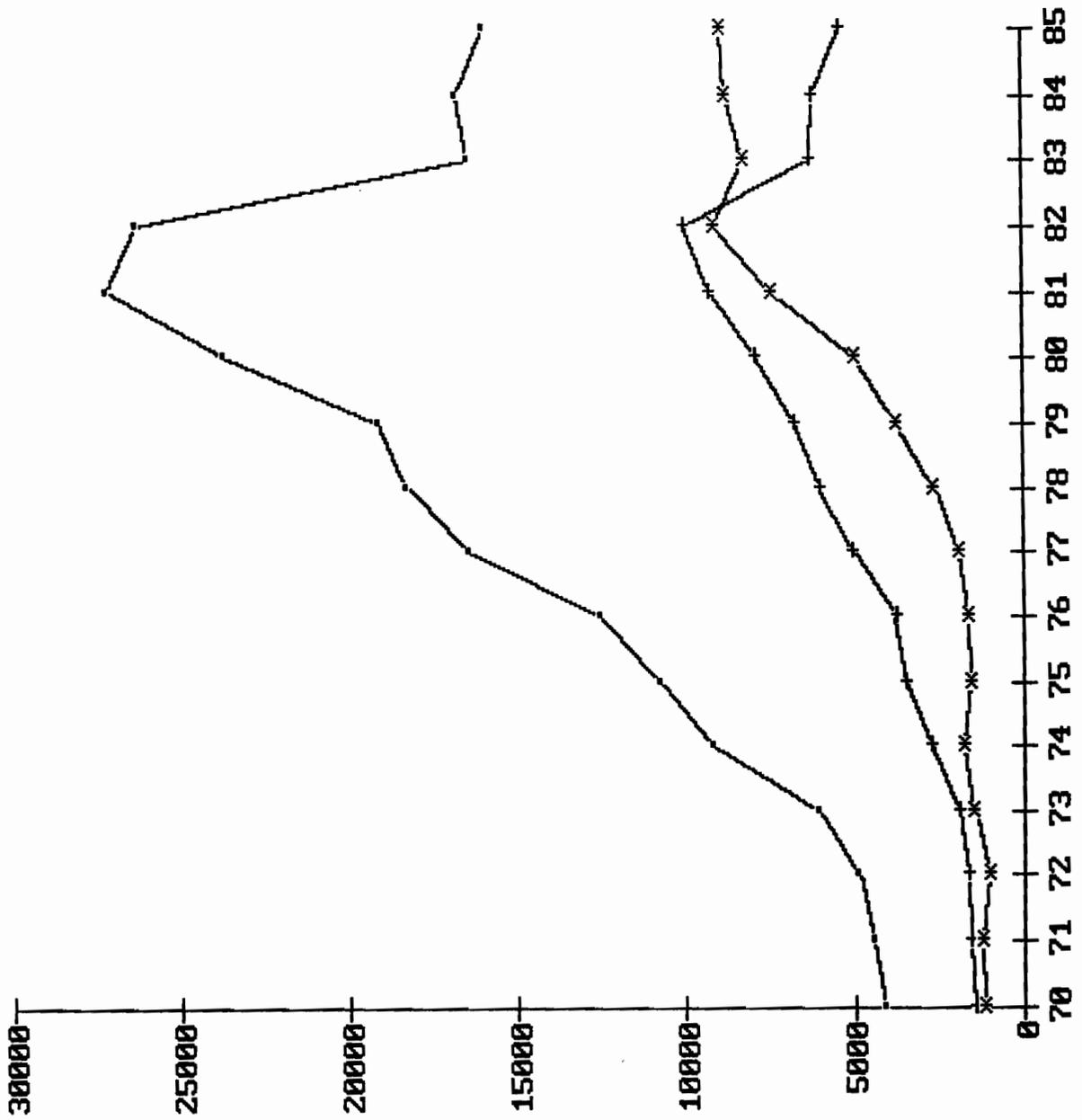
Parece interesante destacar que tanto los países grandes como los pequeños obtienen ingresos por exportación de servicios no factoriales relativamente importantes (alrededor de un 25% de las exportaciones de bienes en 1981). Para los países medianos los ingresos por servicios representan sólo un 13% de las exportaciones de bienes en 1981. En el caso de los países grandes los altos ingresos por servicios provienen del turismo (especialmente en el caso de México) mientras que los pequeños perciben altos ingresos por "Otros Servicios de transporte" y en menor medida por "Turismo", "Transacciones Privadas" y "Transacciones oficiales". En los resultados de este último grupo influyen los casos de Panamá y Uruguay ya que ambos países tienen importantes ingresos por servicios portuarios y otros vinculados al transporte marítimo. (Gráficos C-1, D-1 y E-1).

Gráfico F-1
 PAISES MEDIANOS: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
 (Millones de dolares)



--- EXPORTACIONES FOB
 + TOTAL SERU. NO FACTORIALES (credito)
 * TOTAL SERU. FACTORIALES (credito)

**PAISES MEDIANOS: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)**



-- IMPORTACIONES
 FOB
 + TOTAL SERU. NO
 FACTORIALES
 (debito)
 * TOTAL SERU.
 FACTORIALES
 (debito)

PAISES MEDIANOS: SALDOS CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)

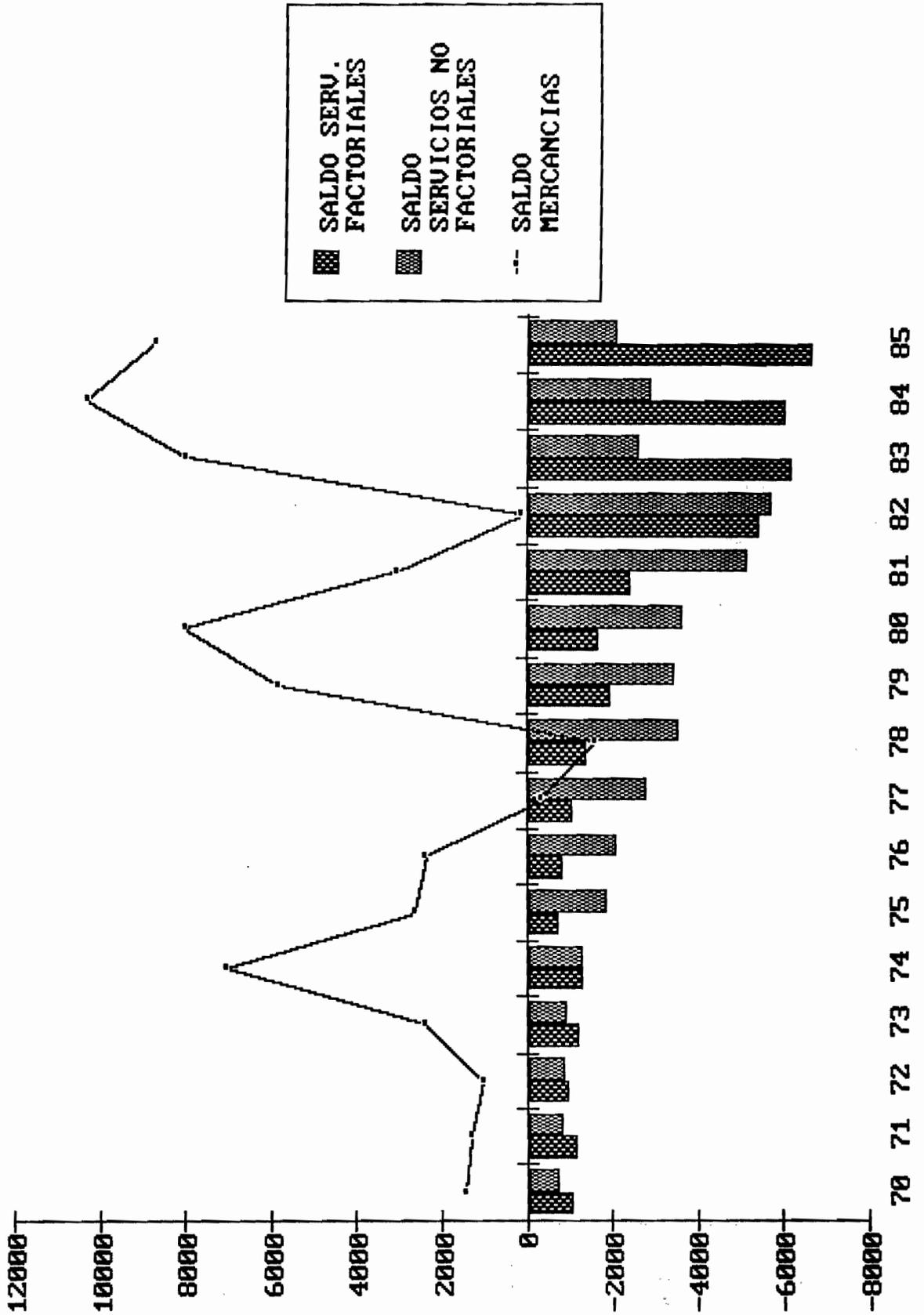
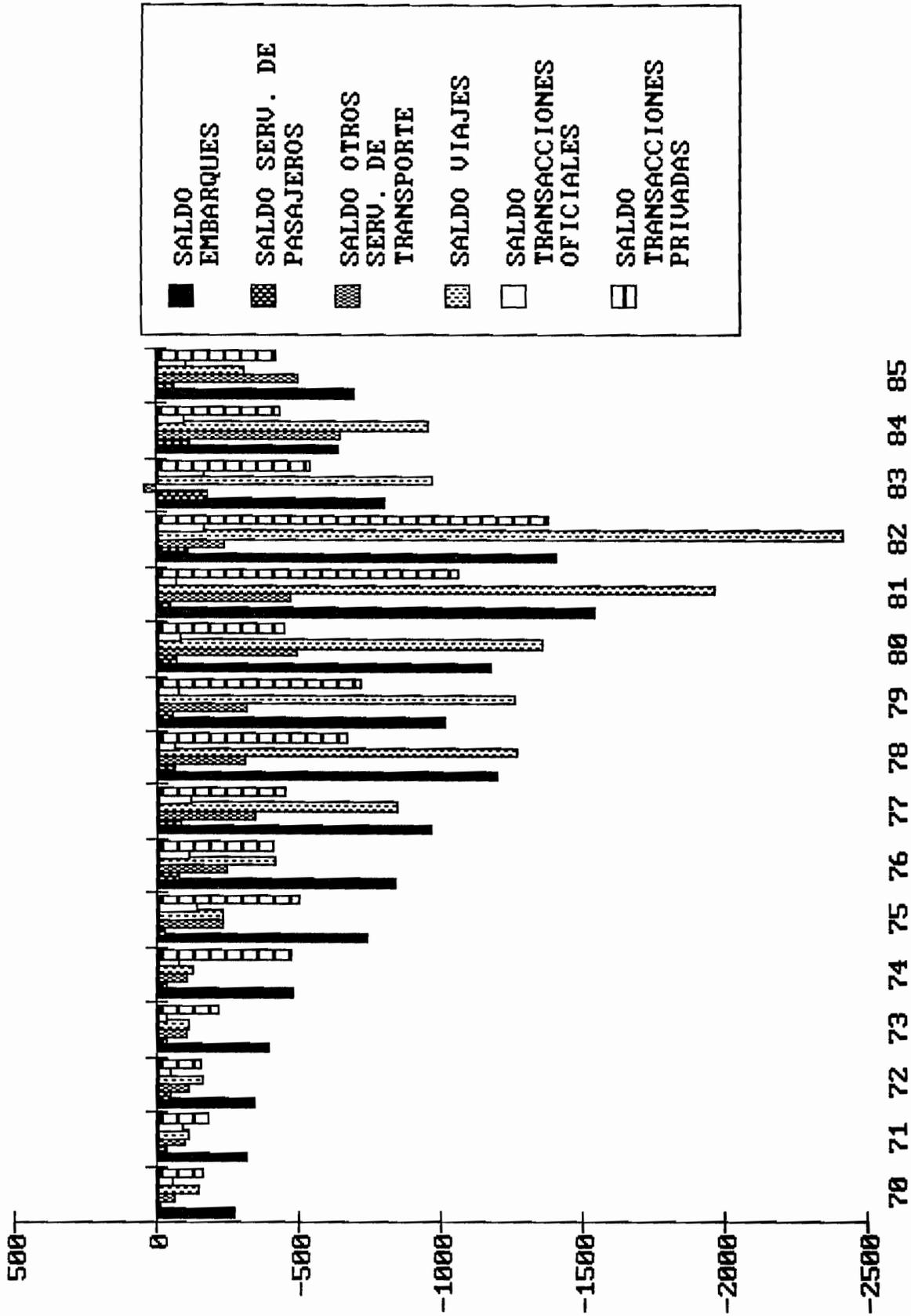


Gráfico F-4

PAISES MEDIANOS: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO FACTORIALES
(Millones de dolares)



También puede ser útil observar la diferente evolución de los principales saldos del comercio de servicios no factoriales ya que ésta es distinta para los tres grupos de países.

Los servicios de transporte afectan de modo dominante los resultados del comercio de servicios en los tres grupos de países. Sin embargo, la estructura y evolución de sus subcomponentes es diferente entre ellas. Mientras "Embarques" es lejos el mayor y casi único servicio deficitario en el caso de los países pequeños (explicable en razón de la escasez de sus flotas nacionales), en los países grandes esos servicios tuvieron significación en los déficit del período 1970-1974. Desde 1975 se reduce su impacto negativo y comienza a generar excedentes desde 1983. Esa reducción se logra en gran medida gracias a "Otros servicios de Transporte" los que se expanden aceleradamente como efecto del incremento del fletamiento de naves, y pasan a constituirse en el principal generador de déficit.^{32/}

En el caso de los países medianos hay un acelerado crecimiento en el déficit tanto en "Embarques" como en "Otros servicios de transporte" con un crecimiento más marcado en los desequilibrios correspondientes a este último, especialmente desde 1977. Asimismo, hay que tener presente que los países medianos no lograron generar excedentes en servicios para ninguna de las subactividades registradas en balanza de pagos. Ello coincide con el hecho de que en su conjunto, son éstos los países donde los Servicios tienen el menor impacto relativo en el PIB. La menor participación en el PIB es aún más marcada para las actividades comprendidas en "Otros servicios". Es precisamente este subgrupo el que engloba la mayor parte de los servicios con potencial de "transabilidad". Su debilidad parece corroborada por la relación de alta dependencia de servicios adquiridos en el exterior que nos muestra la balanza de pagos. (Véanse los Gráficos C-4, D-4 y E-4).

Por su parte, tanto los países grandes como los pequeños obtuvieron excedentes en el comercio de varios servicios. Notable resulta el caso de los países pequeños especialmente aquellos que han logrado una diversificación de sus exportaciones de servicios. Sin embargo, a partir de 1981 estos países comienzan a experimentar déficit en su comercio de "Transacciones Privadas". Ello podría responder al menor desarrollo relativo que tienen los "Servicios Financieros y a las Empresas" en el PIB de ese grupo de países (11.9% de

PAISES PEQUENOS: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)

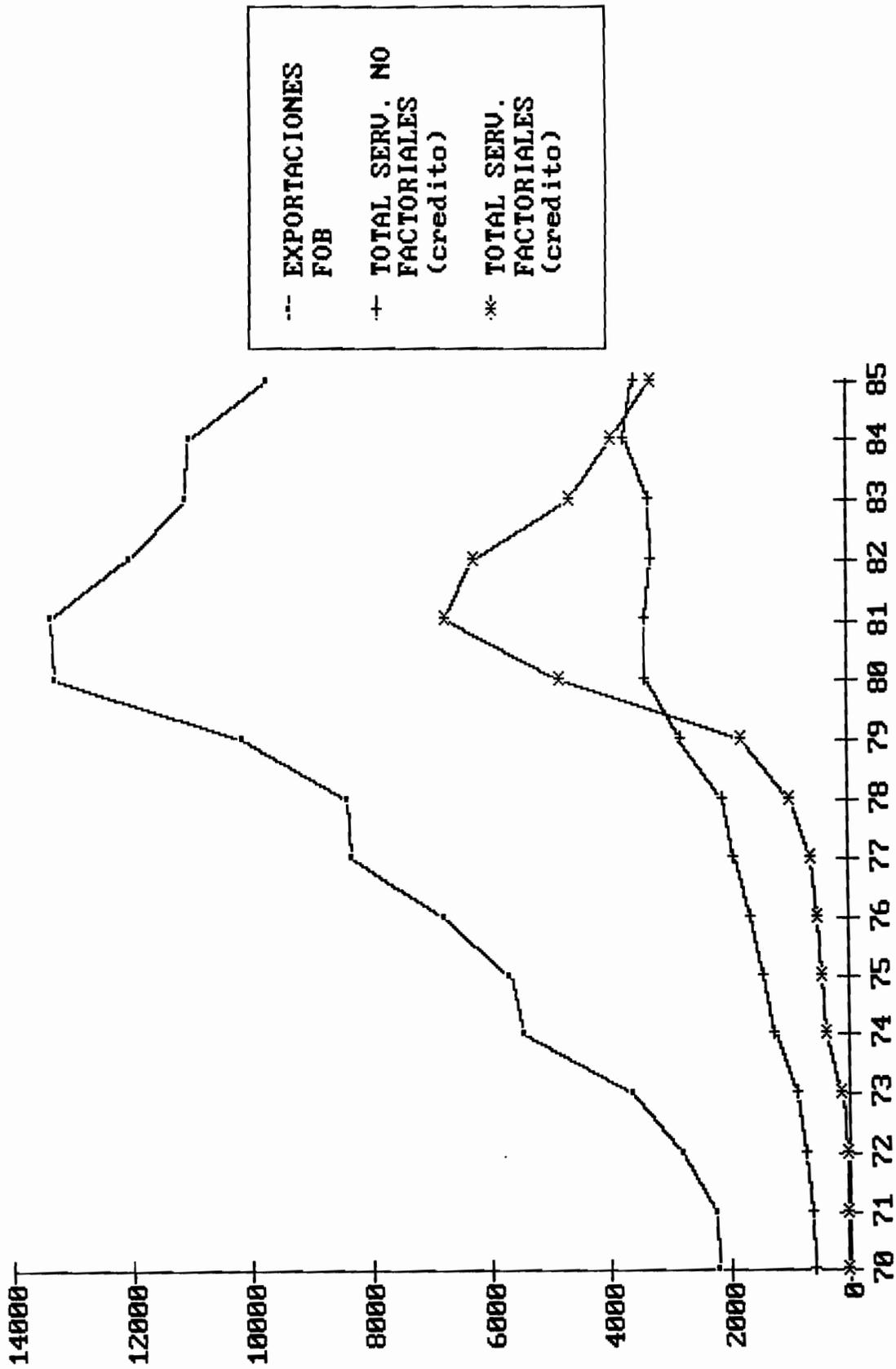
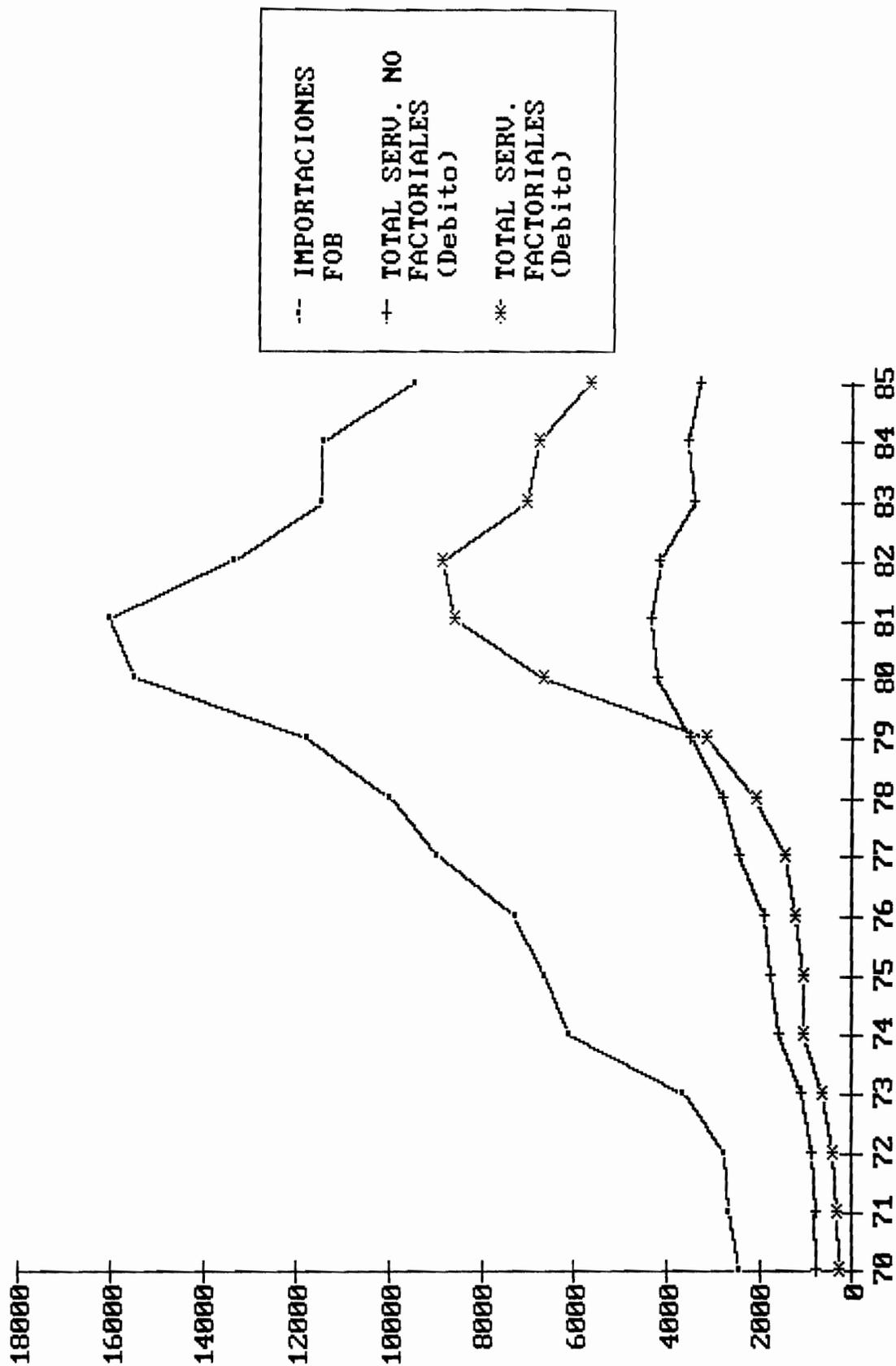


Gráfico G-2
PAISES PEQUENOS: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
 (Millones de dolares)



PAISES PEQUEÑOS: SALDOS CUENTA CORRIENTE
BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)

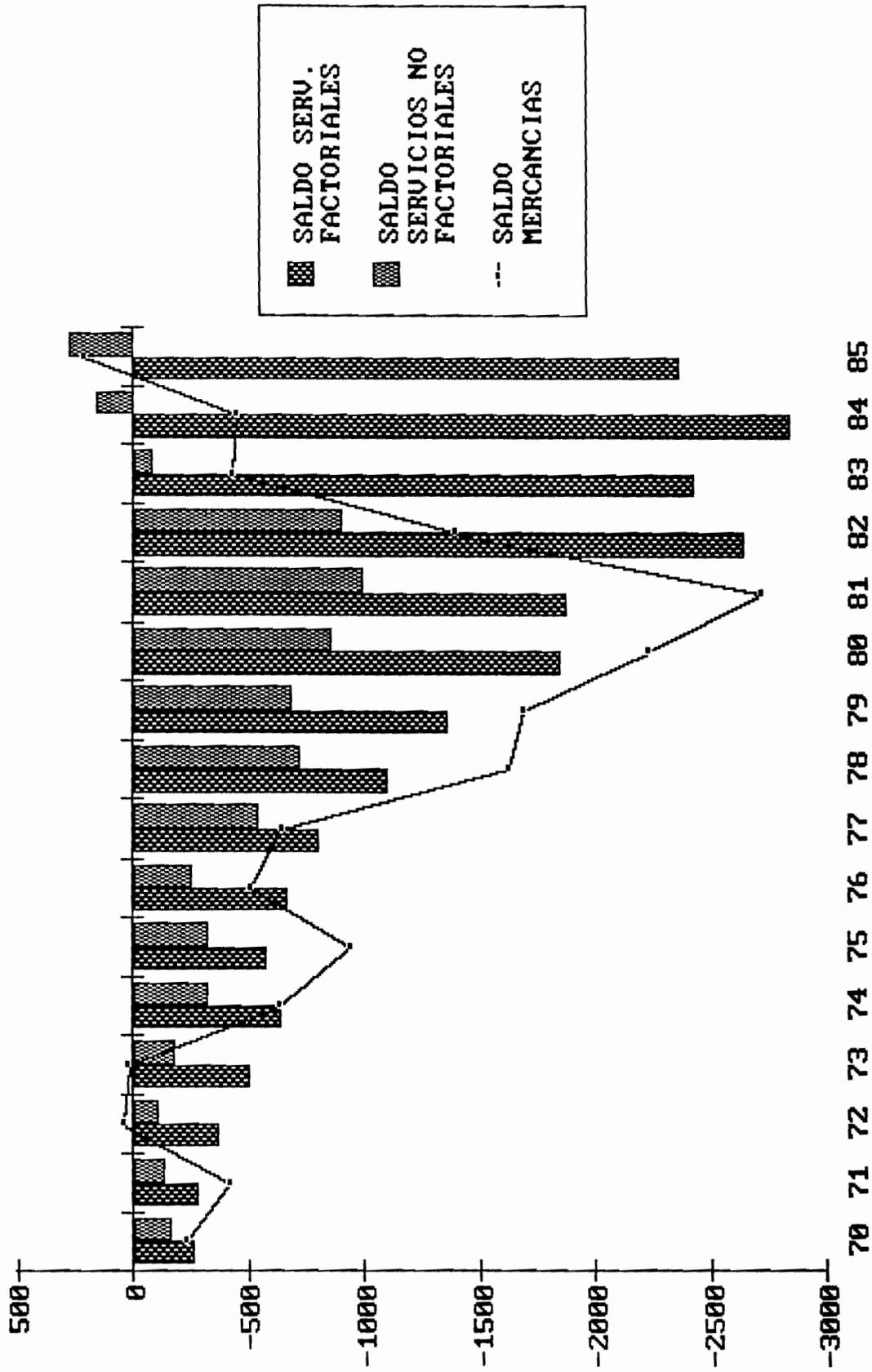
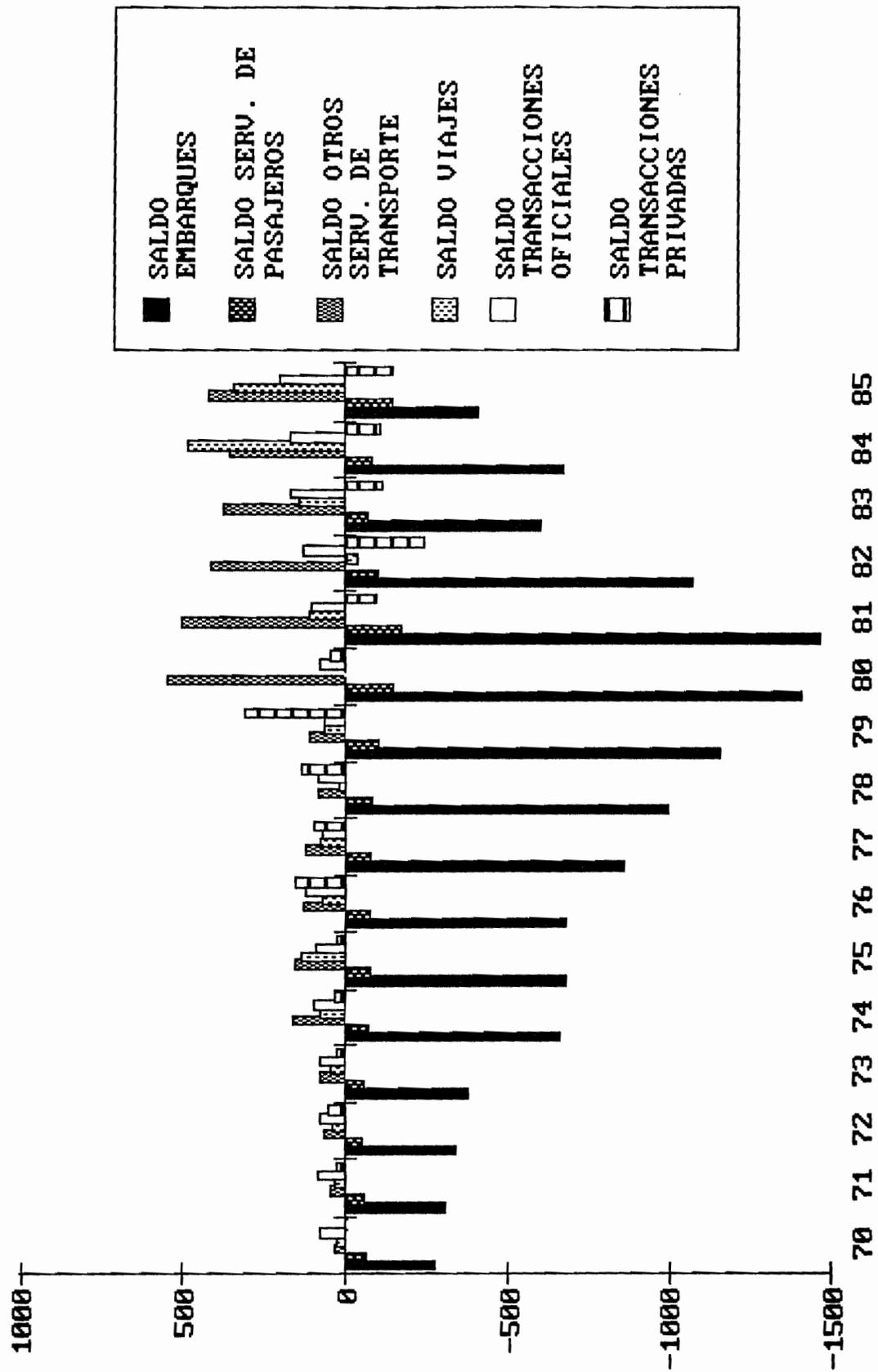


Gráfico G-4
 PAISES PEQUEÑOS: COMPOSICION SALDOS
 SERVICIOS NO FACTORIALES
 (Millones de dolares)



"Otros servicios" versus 15.1% y 17.2% para grandes y medianos y lo cual exigiría recurrir a una mayor importación de dichos servicios.

b) Los países según su ritmo de crecimiento

Las series de Gráficos H-1, H-2, H-3 y H-4, I-1, I-2, I-3 y H-4 y J-1, J-2, J-3 y J-4 nos muestran la evolución del comercio de servicios según el ritmo de crecimiento de los países.

Desde el punto de vista de la importancia relativa de las exportaciones de servicios, el grupo de países de mediano crecimiento revela la más alta relación respecto de sus exportaciones de bienes (alrededor de un 25% de ese total). Los países de alto y bajo crecimiento tienen ambas exportaciones de servicios de alrededor de un 13% de las exportaciones de bienes. Los resultados para los países de mediano crecimiento se ven influidos por los casos de México (Turismo) y Panamá (Transportes y Puertos). Véanse Gráficos H-1, I-1 y J-1.

Por el lado de las importaciones de servicios, se observa una cierta correlación entre el ritmo de crecimiento y la importancia relativa de las importaciones de servicios en relación a las de bienes. Es difícil, sin embargo, interpretar este hecho como una relación de causalidad. Como se verá más adelante, la diferente composición en la estructura de los servicios puede ser más reveladora que esta observación. Con todo, las importaciones de servicios parecen ser de menor peso a medida que se logran tasas de crecimiento más elevadas. Así, mientras los países de alto crecimiento importan servicios equivalentes a un 15% de las importaciones de bienes, los de mediano crecimiento lo hacen a razón de 38% y los de bajo crecimiento de 41% respectivamente. (Véanse los Gráficos H-2, I-2 y J-2).

Al estudiar la evolución de los saldos en el comercio de bienes y de servicios (factoriales y no factoriales) también se observan comportamientos diferentes para las tres agrupaciones de países. Los de alto crecimiento experimentan un prolongado déficit en mercancías que sólo se revierte en los años 1973 y 1977 y en los posteriores a 1983. Mientras esos países tuvieron déficit constantes en servicios factoriales y no factoriales, especialmente en los primeros. Así, entre 1970 y 1985 el déficit acumulado en bienes es el de menor importancia, seguido por el de servicios no factoriales y luego el de servicios factoriales.

Gráfico H-1

PAISES DE ALTO CRECIMIENTO: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dólares)

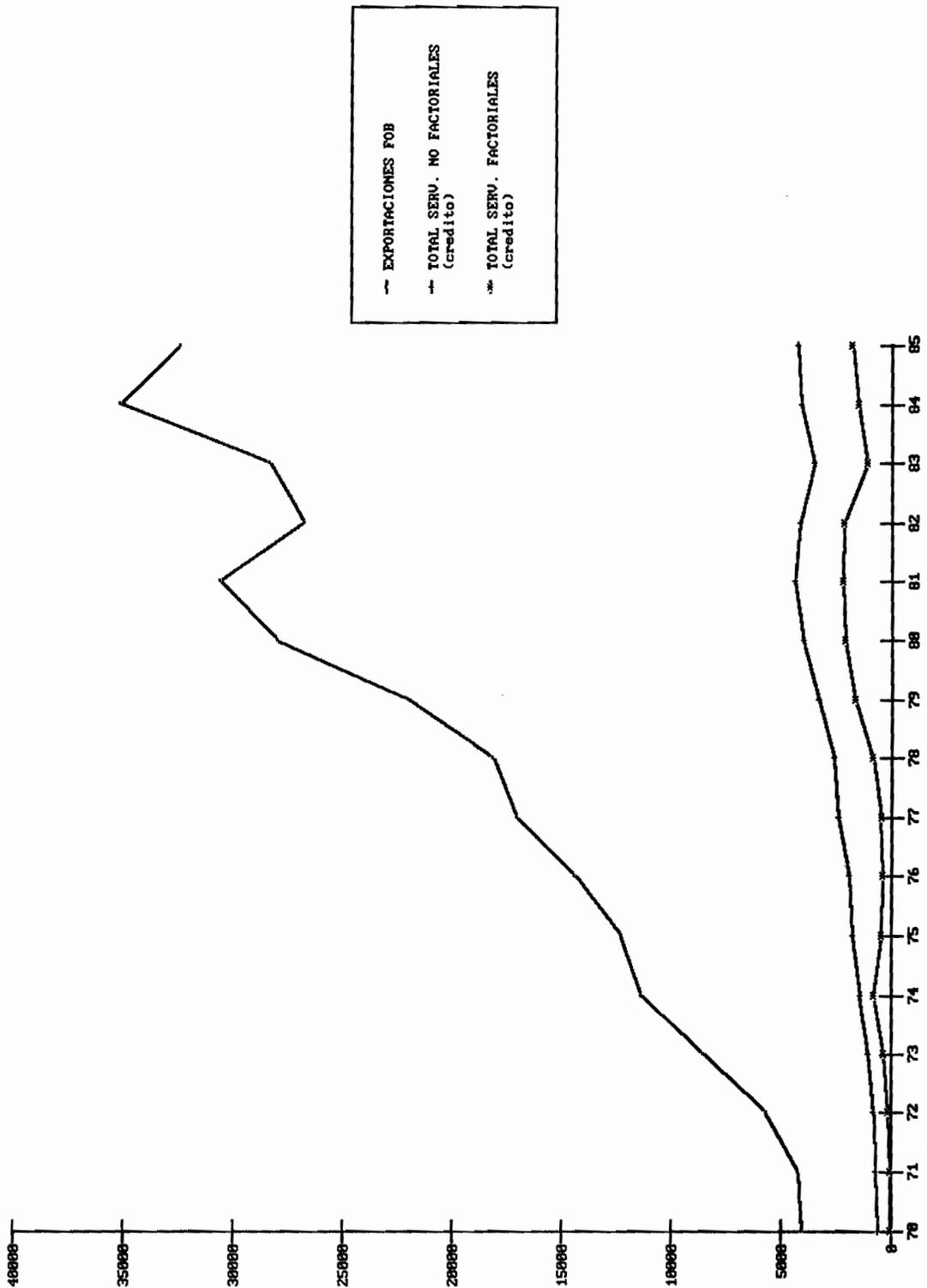


Gráfico H-2

PAISES DE ALTO CRECIMIENTO: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dólares)

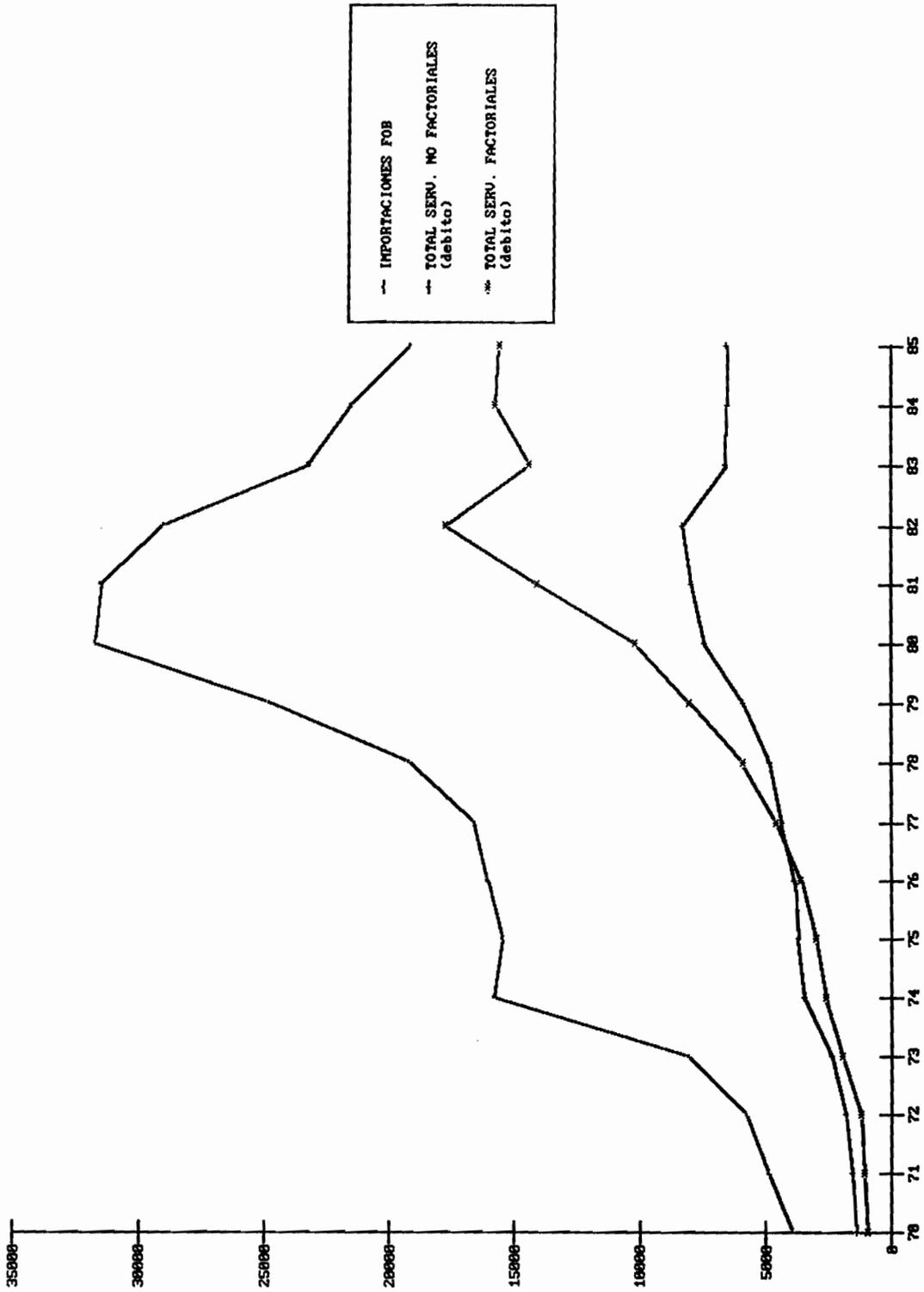


Gráfico H-3

PAISES DE ALTO CRECIMIENTO: SALDOS CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)

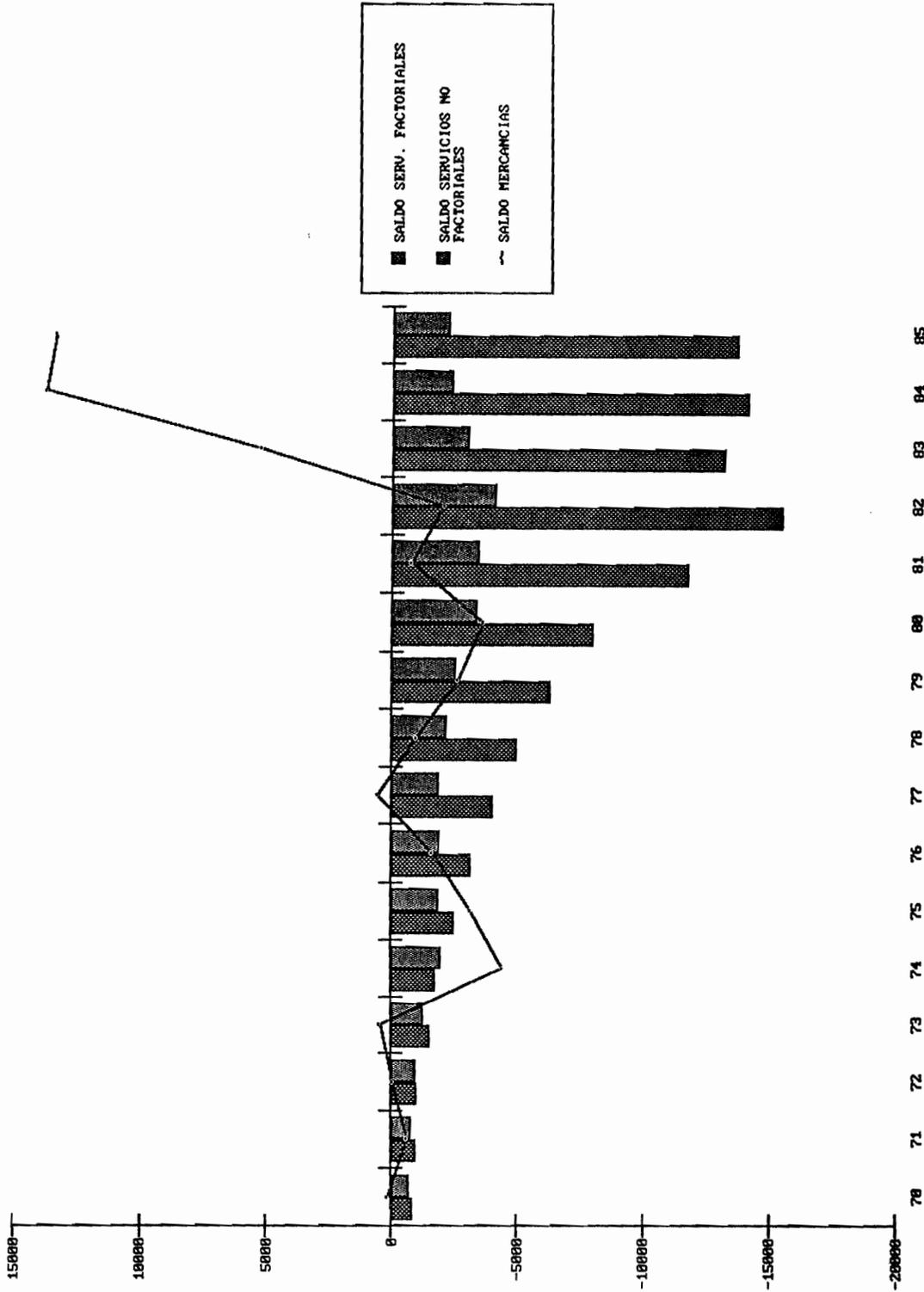
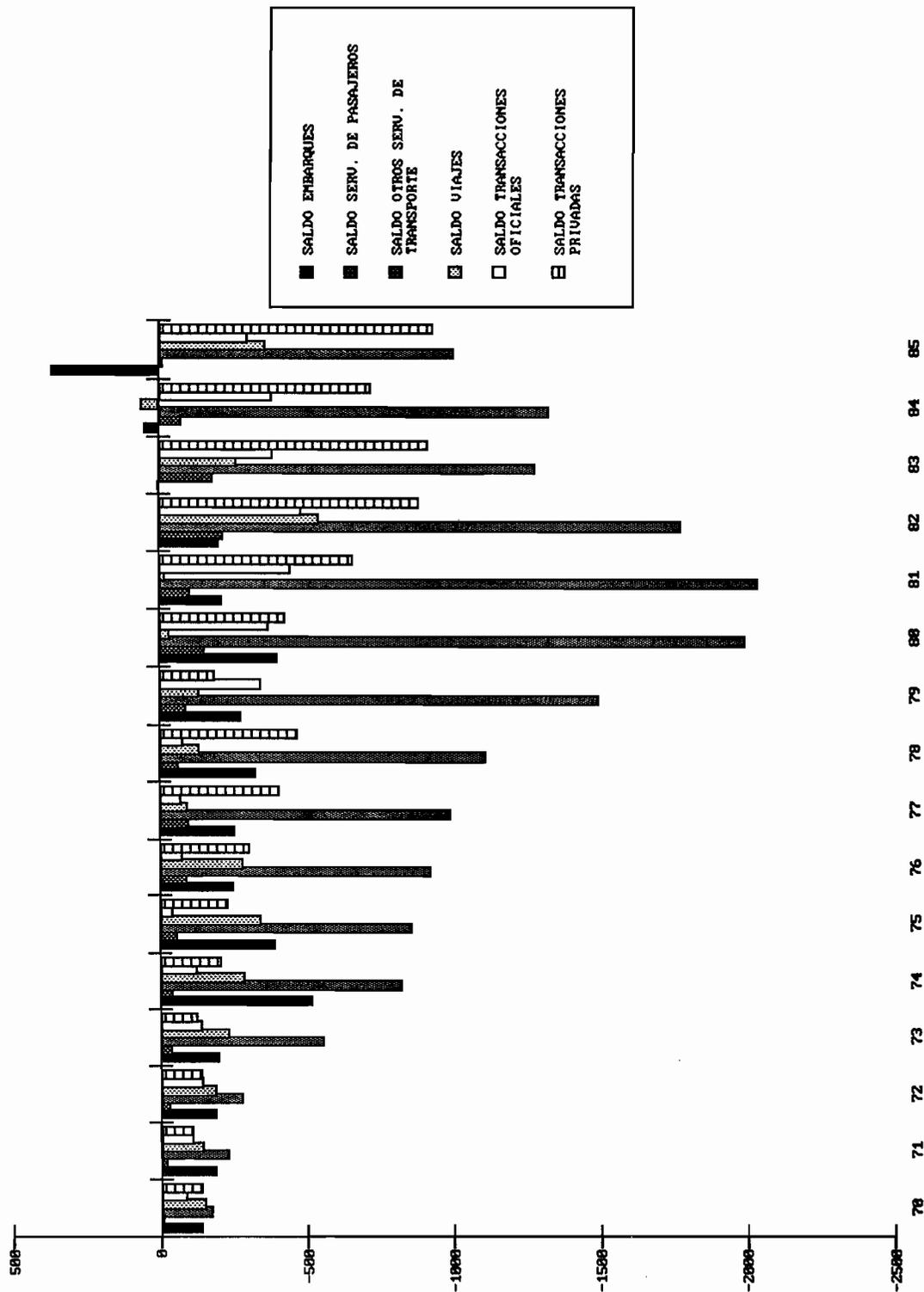


Gráfico H-4

PAISES DE ALTO CRECIMIENTO: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO FACTORIALES
(Millones de dolares)



Para los países de mediano crecimiento, la situación es bastante diferente. Mientras mercaderías y servicios factoriales son deficitarios a lo largo de todo el período (salvo de 1983 a 1985 para mercancías), este grupo de países registró saldos positivos en servicios no factoriales en 14 de los 16 años estudiados. Es, como se verá, el único grupo de países al que puede atribuirse un vínculo más directo entre el comportamiento del comercio de mercancías y el aumento en el servicio de la deuda externa.

Los de bajo crecimiento muestran un sostenido excedente en su comercio de bienes a lo largo de todo el período. Dicho superávit contrasta con el desempeño negativo del comercio de servicios no factoriales, déficit que superó al de pagos factoriales en la mitad de los años estudiados (1974 a 1981). (Ver Gráficos H-3, I-3 y J-3).

Al estudiar la composición de los saldos para el comercio de servicios factoriales también se observan diferencias importantes. Mientras los países de alto crecimiento tienen fuertes desequilibrios en la cuenta "Otros servicios de transporte", éstos logran reducir los déficit y finalmente generar excedentes en el rubro "Embarques". En tal resultado incide la política brasilera orientada a sustituir la importación de servicios de transporte marítimo con servicios provistos por su flota nacional. Este mismo grupo de países es crecientemente deficitario en "Transacciones Privadas". Dado que este subgrupo incluye la mayoría de los servicios al productor, ese resultado señalaría la alta dependencia de esos países respecto del suministro de esos servicios. Los resultados de balanza de pagos contrastan con el alto peso que tienen los servicios a las empresas dentro del sector Terciario de esos países (21%). Ello invita a examinar en mayor detalle la composición de una y otra agrupación. Otro rubro que es crecientemente deficitario (aunque en menor medida que en el resto de los países) es el de servicios de pasajeros (básicamente pasajes aéreos de pasajeros). Tal resultado indicaría una mayor participación de los nacionales en ese servicio que para el resto de los países.

Los países de mediano crecimiento aparecen como exportadores netos en cuatro de las seis categorías de servicios transables. En orden de importancia, los principales excedentes provienen de "Viajes" (México), "Transacciones Privadas" (México), "Otros Servicios de Transporte" (Panamá,

Gráfico I-1

PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dólares)

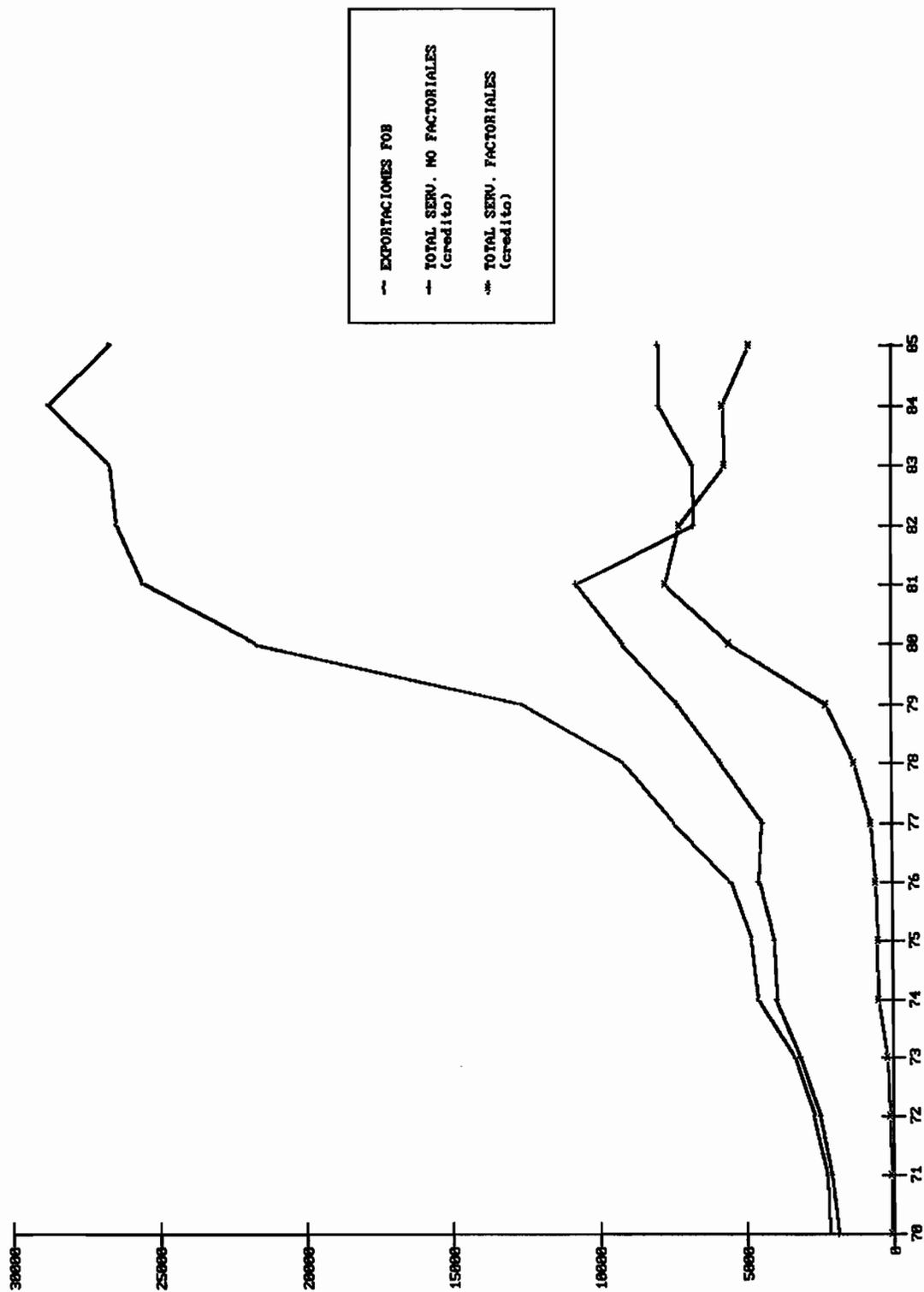


Gráfico I-2

PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)

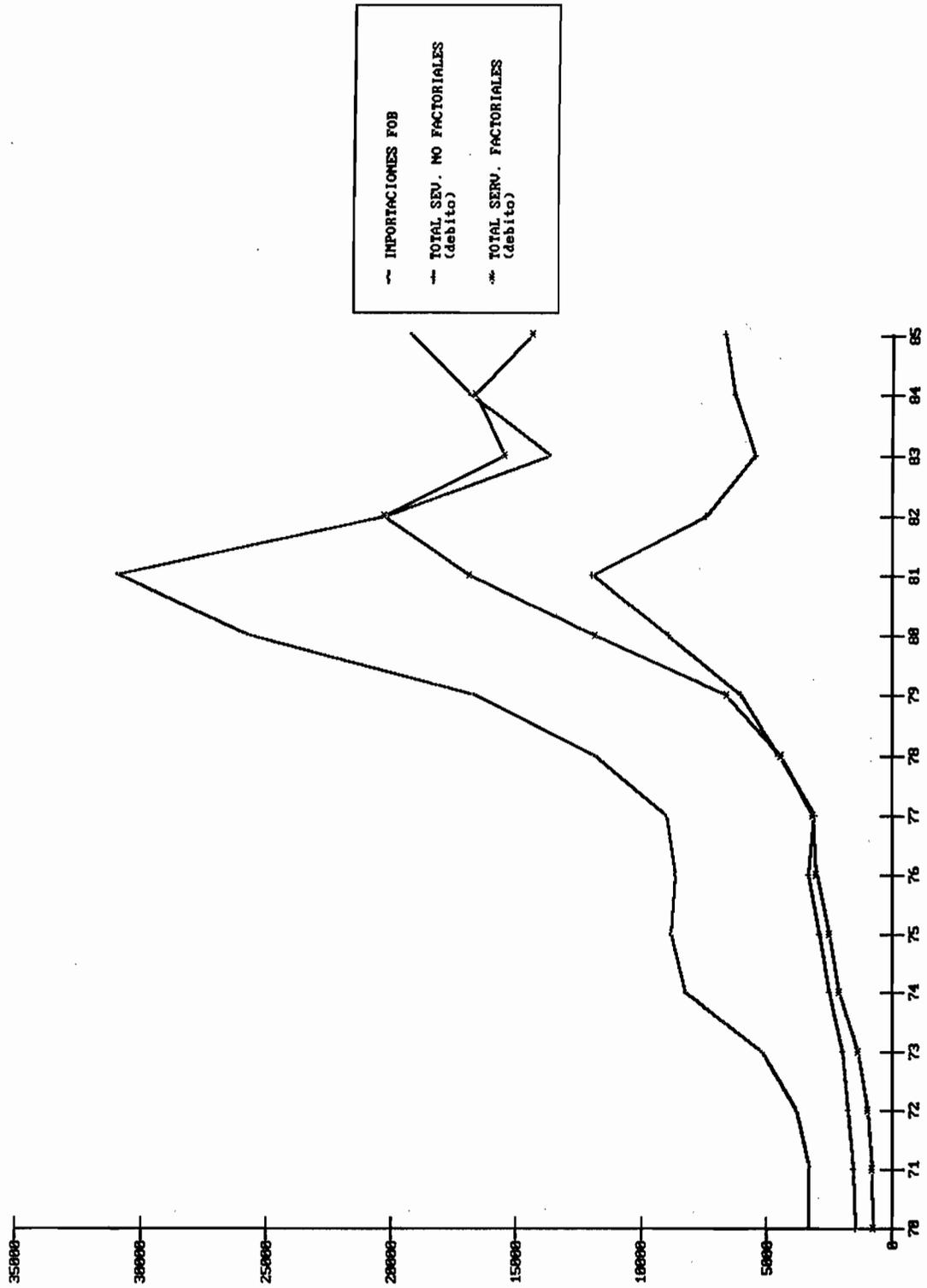


Gráfico I-3

PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO: SALDOS CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dólares)

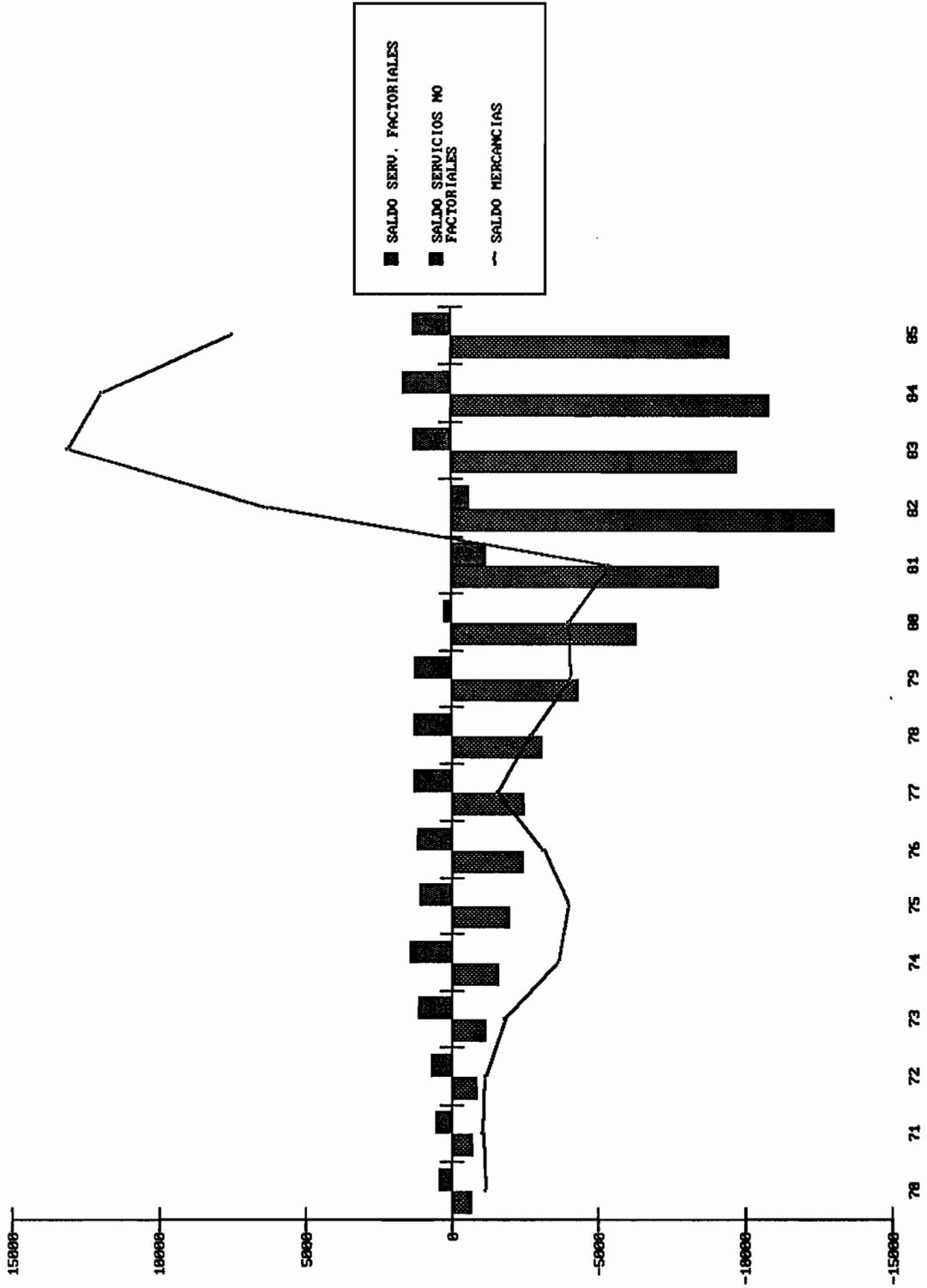
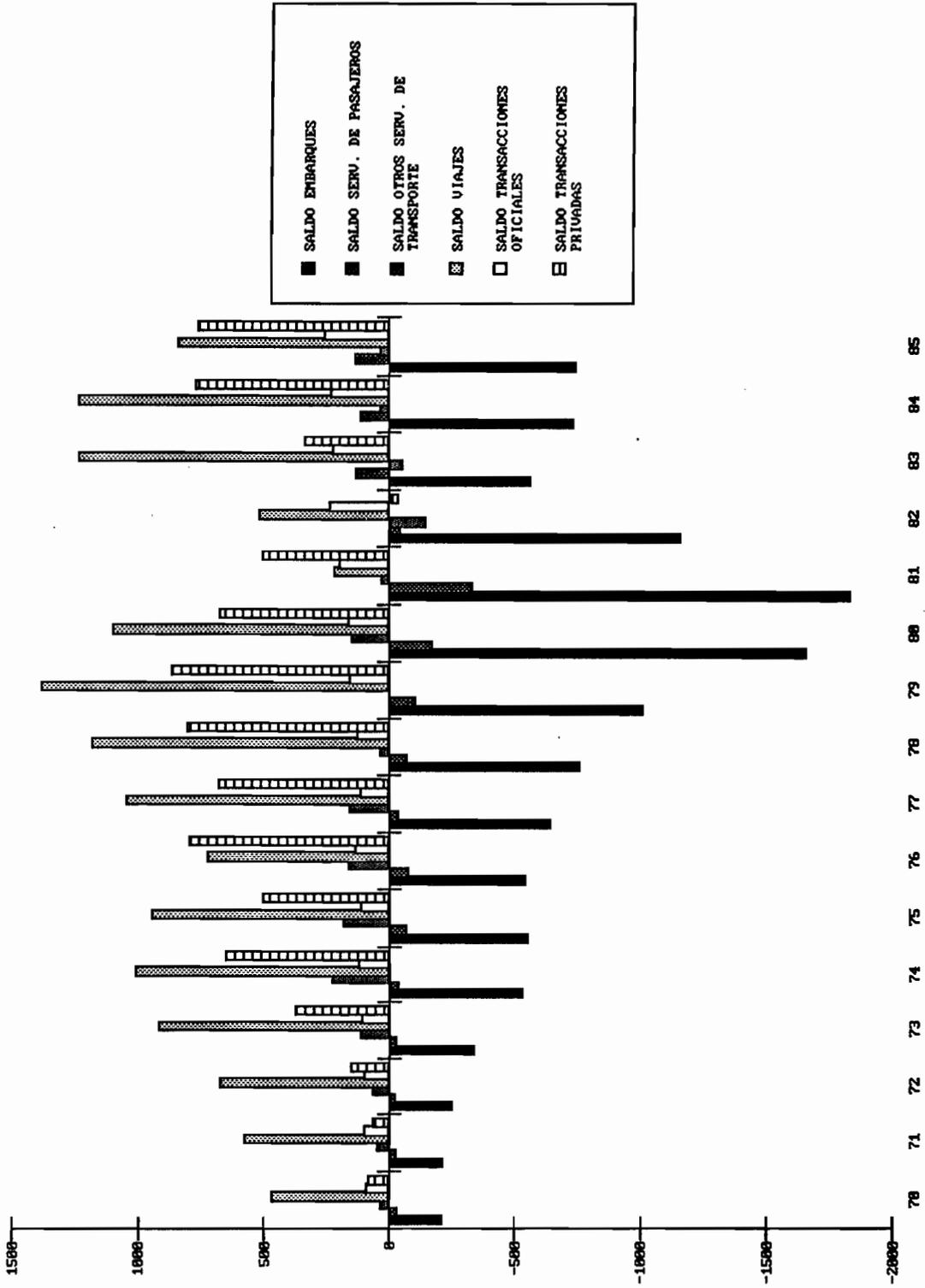


Gráfico I-4

PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO FACTORIALES
(Millones de dolares)



Honduras y Guatemala), y "Transacciones Privadas". Este último resultado contrasta con el bajo peso de esas actividades dentro del PIB del sector Terciario de esos países. Nuevamente, el desconocer la composición exacta de "Transacciones Privadas" nos impide evaluar esta aparente contradicción. Es posible que incidan favorablemente en ese total los ingresos obtenidos por México por concepto de "Remesas de Trabajadores" y en los últimos años, de las actividades de maquila. Ambas actividades tienen escasa relación con el componente doméstico de Servicios al productor.

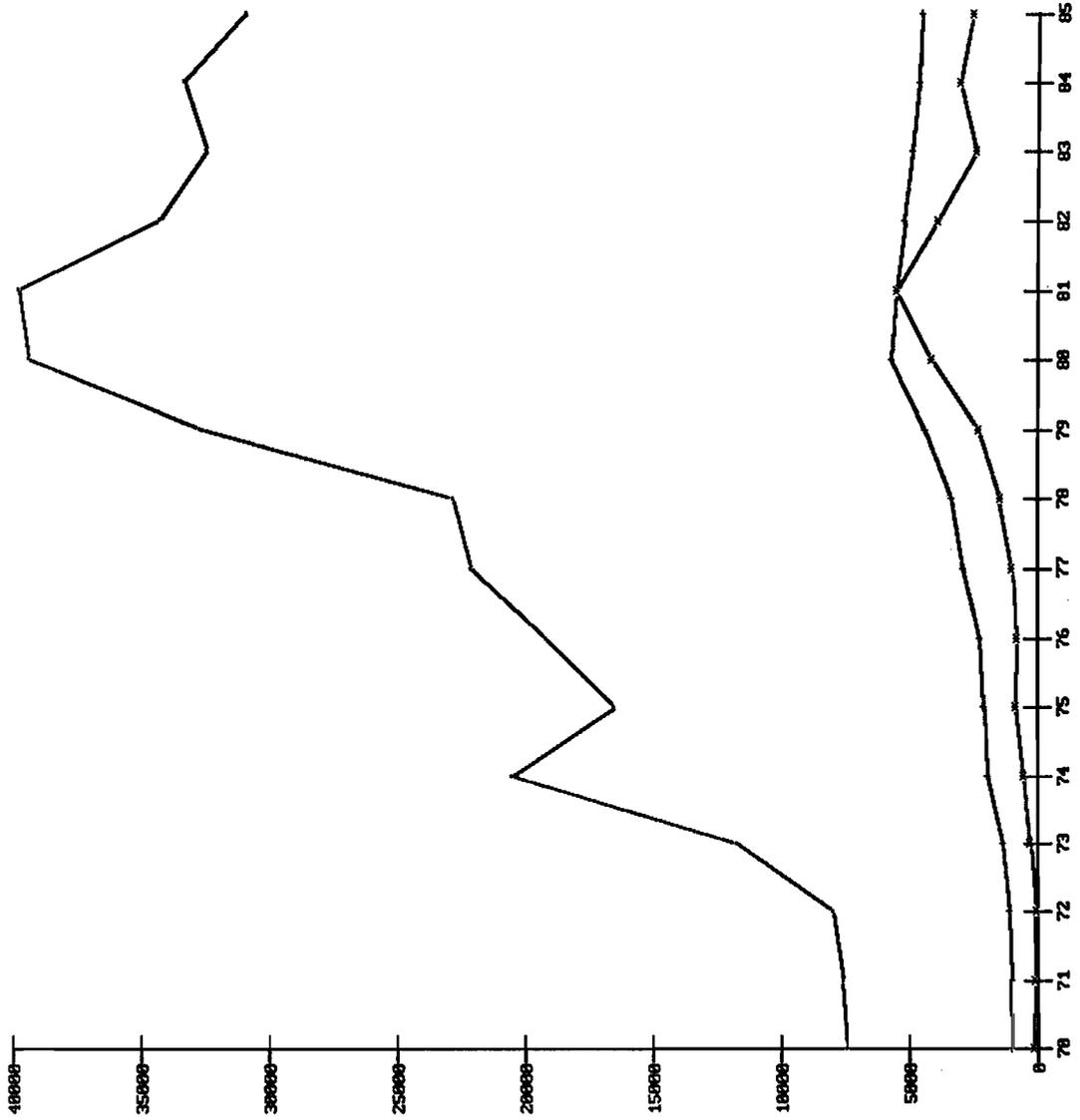
Los países de bajo crecimiento son deficitarios en los seis subgrupos de servicios no factoriales. El rubro "Embarques" fue el mayor generador de déficit hasta 1977. En años posteriores su importancia relativa decreció para ser reemplazado por fuertes desequilibrios en la cuenta "Viajes". Los gastos de turismo de Argentina, Venezuela y Chile aumentaron grandemente entre 1977 y 1982. Estos países también son deficitarios en "Servicio de pasajeros" y en menor medida en "Otros servicios de transporte". Este grupo de países experimentó grandes déficit en el rubro "Transacciones Privadas". Ese déficit acompañó "pari-passu" la fuerte expansión en "Servicios financieros y a las empresas" en la economía doméstica de estos países. (Véanse los Gráficos H-4, I-4 y J-4). Al parecer, la extraordinaria expansión de las actividades financieras trajo consigo una fuerte importación de servicios producto de una mayor presencia en esas actividades de empresas extranjeras. La evolución del desequilibrio de balanza de pagos alcanzó su máximo valor en los años 1981/82, precisamente cuando los servicios financieros tuvieron el más alto peso en el PIB de estos países. La posterior reducción en el déficit externo de esa actividad se asoció también a la contracción de esa actividad en el terreno doméstico. Si estos resultados se añaden al comportamiento del comercio de servicios observado para países de alto y mediano crecimiento, parecería implicar que el alto crecimiento de los servicios a las empresas en el contexto doméstico requiere en el caso de nuestra región, una alta importación de dichos servicios.

c) Los servicios en la Balanza de Pagos de los países del Caribe

Este grupo de países muestra un sector servicios internacionalizado de características muy diferentes al resto de América Latina. La primera diferencia es que esos países tienen importantes exportaciones de servicios.

Gráfico J-1

PAISES DE BAJO CRECIMIENTO: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)



~ EXPORTACIONES FOB
+ TOTAL SERV. NO FACTORIALES
(credito)
* TOTAL SERV. FACTORIALES
(credito)

Gráfico J-2

PAISES DE BAJO CRECIMIENTO: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)

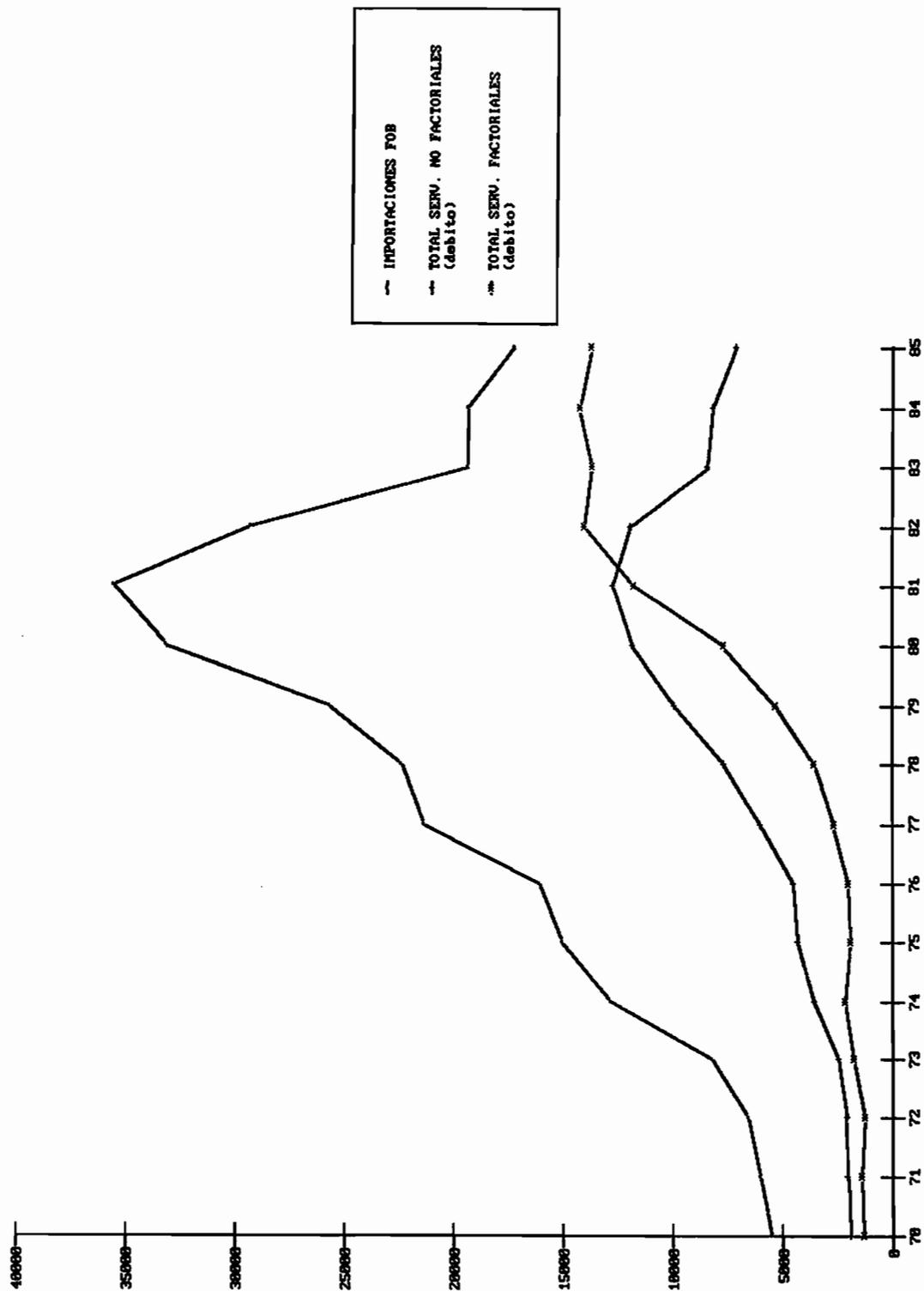


Gráfico J-3

PAISES DE BAJO CRECIMIENTO: SALDOS CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)

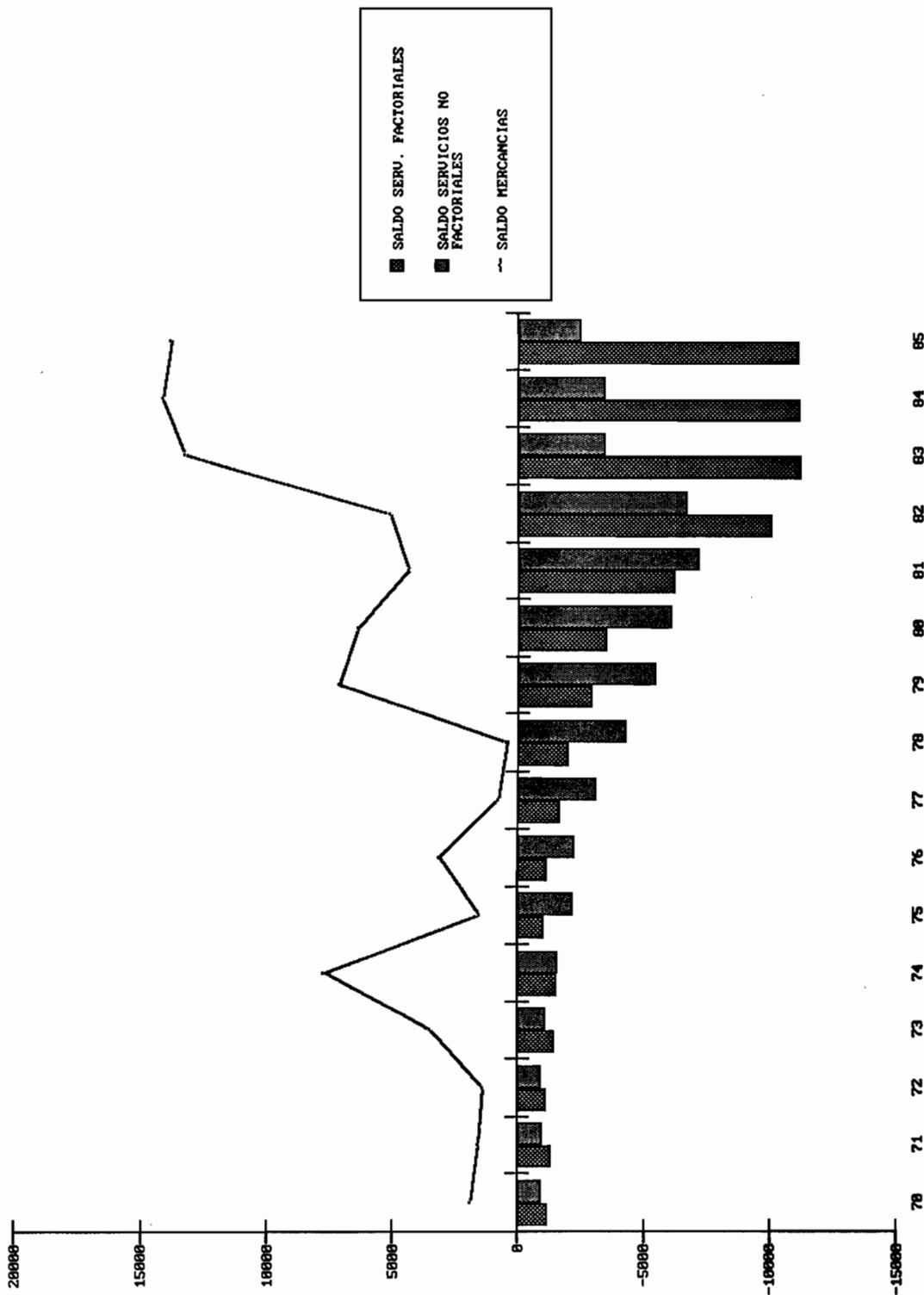
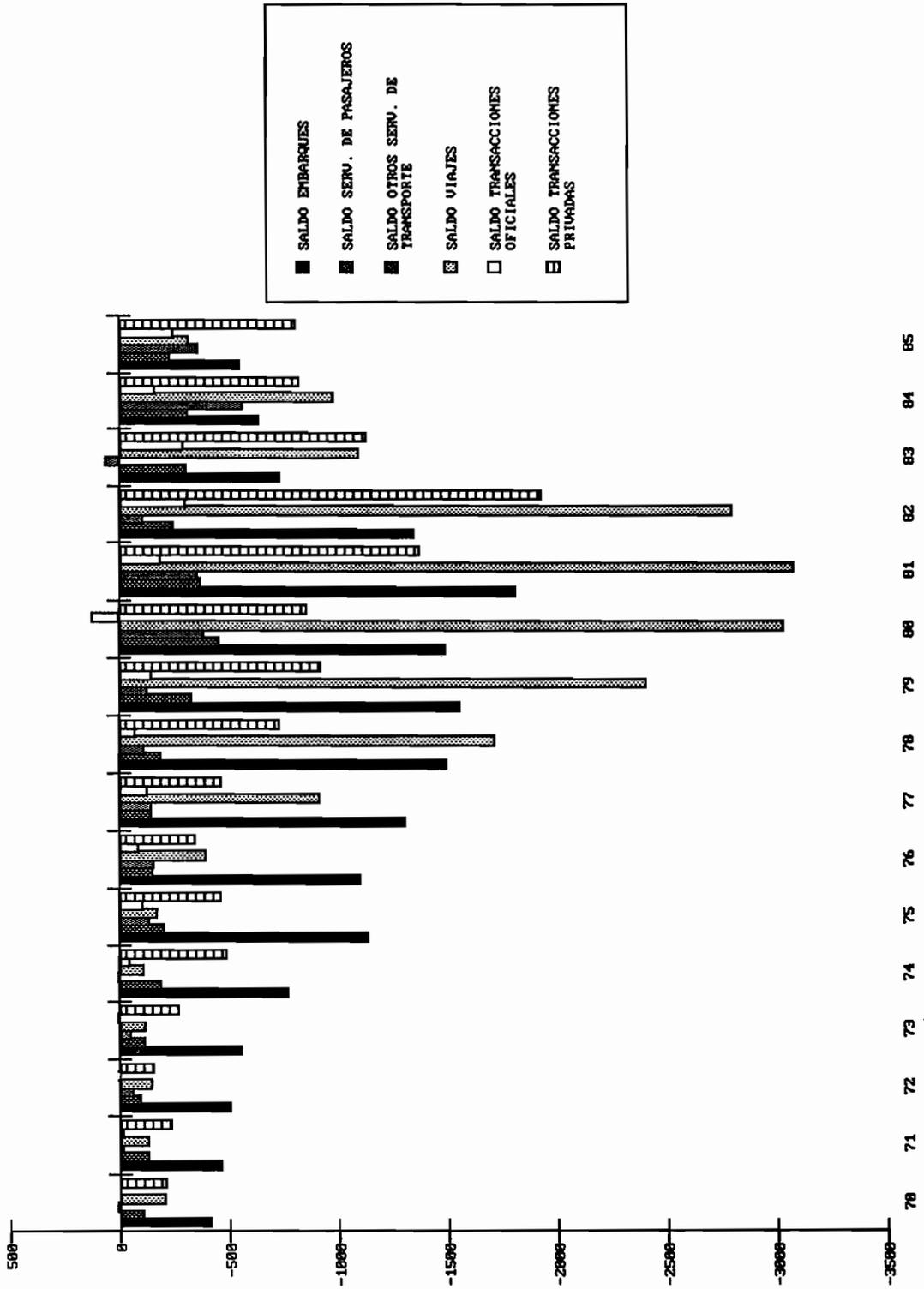


Gráfico J-4

PAISES DE BAJO CRECIMIENTO: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO FACTORIALES
(Millones de dolares)

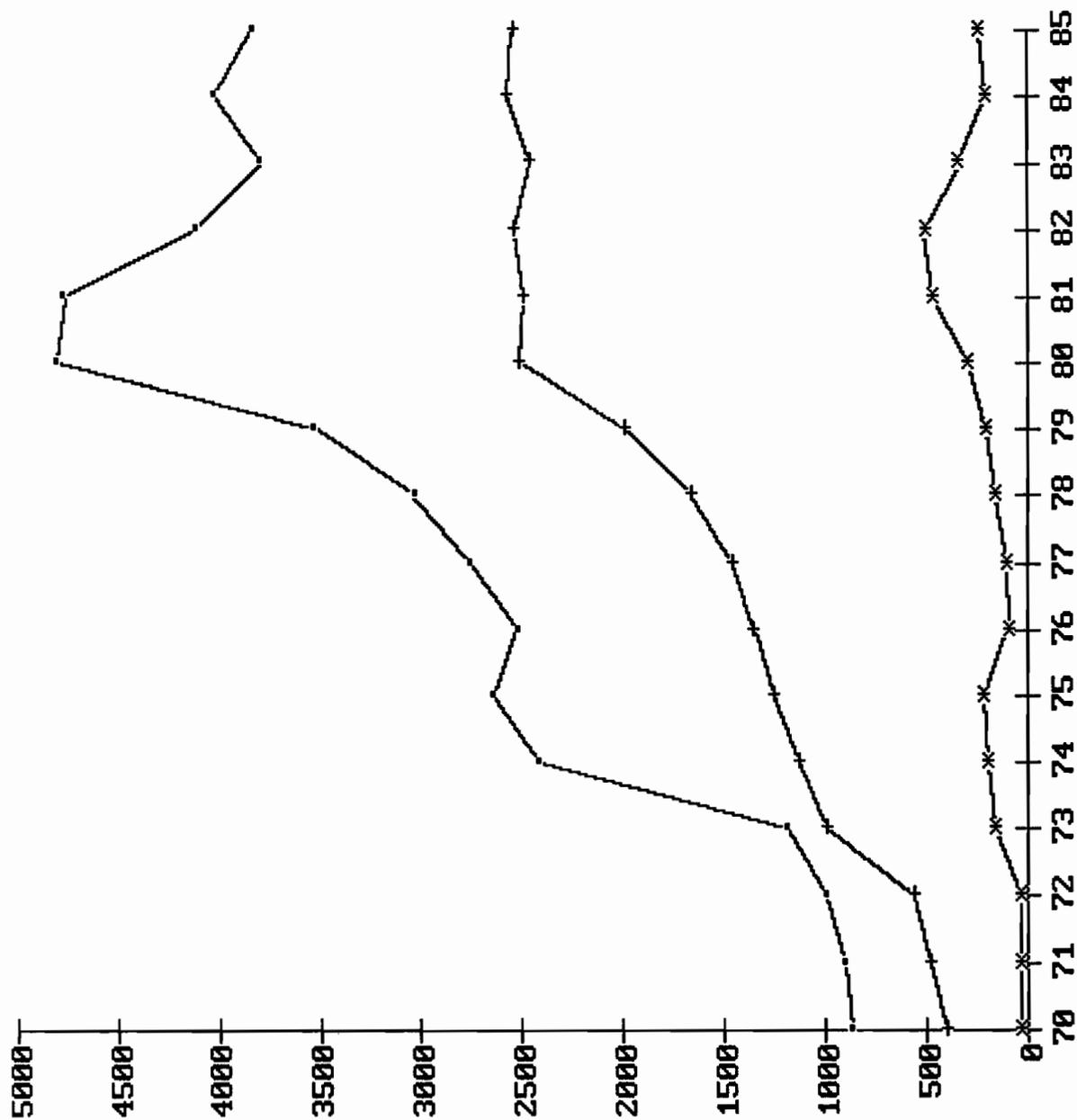


Dichas exportaciones han fluctuado entre un 50% y un 64% de las exportaciones de bienes entre 1970-1985 (comparado con menos de 20% promedio para América Latina). Por otra parte, la dependencia de servicios importados en relación a las importaciones de bienes, si bien es ligeramente superior al promedio de América Latina (40% y 36% respectivamente), no ha sido lo suficientemente importante como para generar desequilibrios en este sector. (Véanse Gráficos K-1, K-2 y K-3). Así, mientras esos países registran continuos y crecientes déficit en bienes y servicios factoriales, (excepto 1974), han obtenido importantes excedentes en su comercio de servicios.

El Gráfico K-4 nos muestra las principales actividades generadoras de tales resultados. En cuatro de los seis subgrupos de servicios, los países del Caribe han registrado saldos positivos a lo largo de todo el período 1970-1985. De particular significación es el saldo en la cuenta "Viajes" que refleja el dinamismo de la actividad turística "Viajes" se expande en forma sostenida (salvo un pequeño retroceso entre 1974 y 1975) a lo largo de todo el período. El segundo ítem de importancia es el de "Otros Servicios de Transporte" en el que incide especialmente la subactividad "Servicios portuarios". También es interesante destacar la evolución de la cuenta "Servicios de Pasajeros", la que comienza a generar modestos excedentes alrededor de 1974. En 1985 se convirtió en la segunda generadora de excedentes en este grupo de países. Este resultado es producto de la creciente fracción en transporte de pasajeros (por diversos medios, aéreos y marítimos) que es captada por transportistas de origen caribeño. Esta evolución contrasta con los saldos deficitarios para esa actividad en el caso de América Latina. Finalmente, la actividad de "Procesamiento y Transformación de bienes" también ha sido importante generadora de ingresos. En años más recientes, estos países han comenzado a exportar una de serie de servicios a las empresas, particularmente en materia de procesamiento de datos.^{33/}

Los únicos dos subgrupos de actividades que arrojan saldos negativos son los de "Embarques" y "Transacciones Privadas (éste último se hace crecientemente deficitario a partir de 1977). El saldo de "Embarques" revela una alta dependencia de servicios importados en que puede asociarse a la baja capacidad de transporte de carga en las flotas de transporte nacionales y

**CARIBE: INGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)**



- - - EXPORTACIONES FOB
 + TOTAL SERU. NO FACTORIALES (credit)
 * TOTAL SERU. FACTORIALES (credit)

Gráfico K-2

**CARIBE: EGRESOS DE LA CUENTA CORRIENTE
(Millones de dolares)**

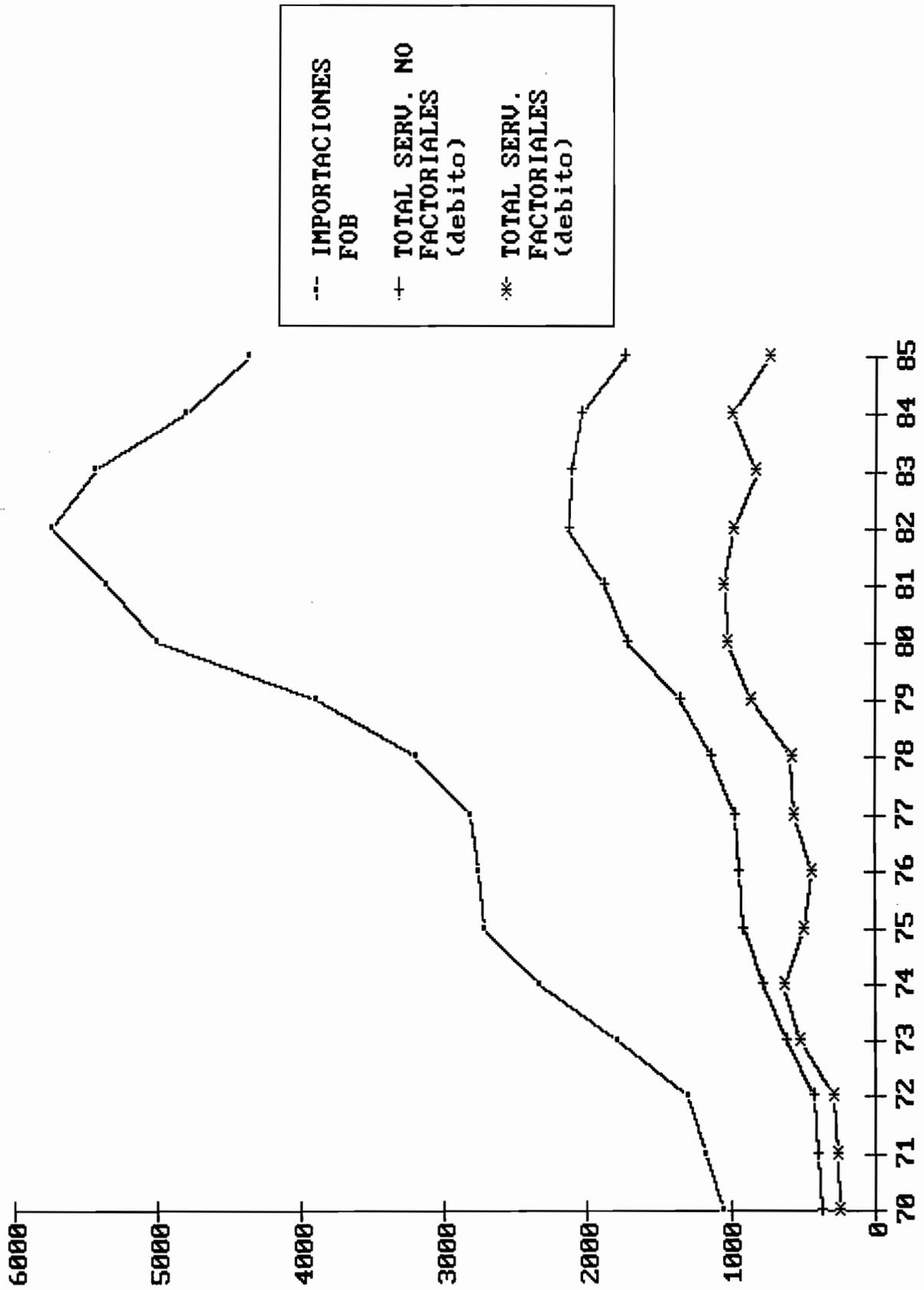
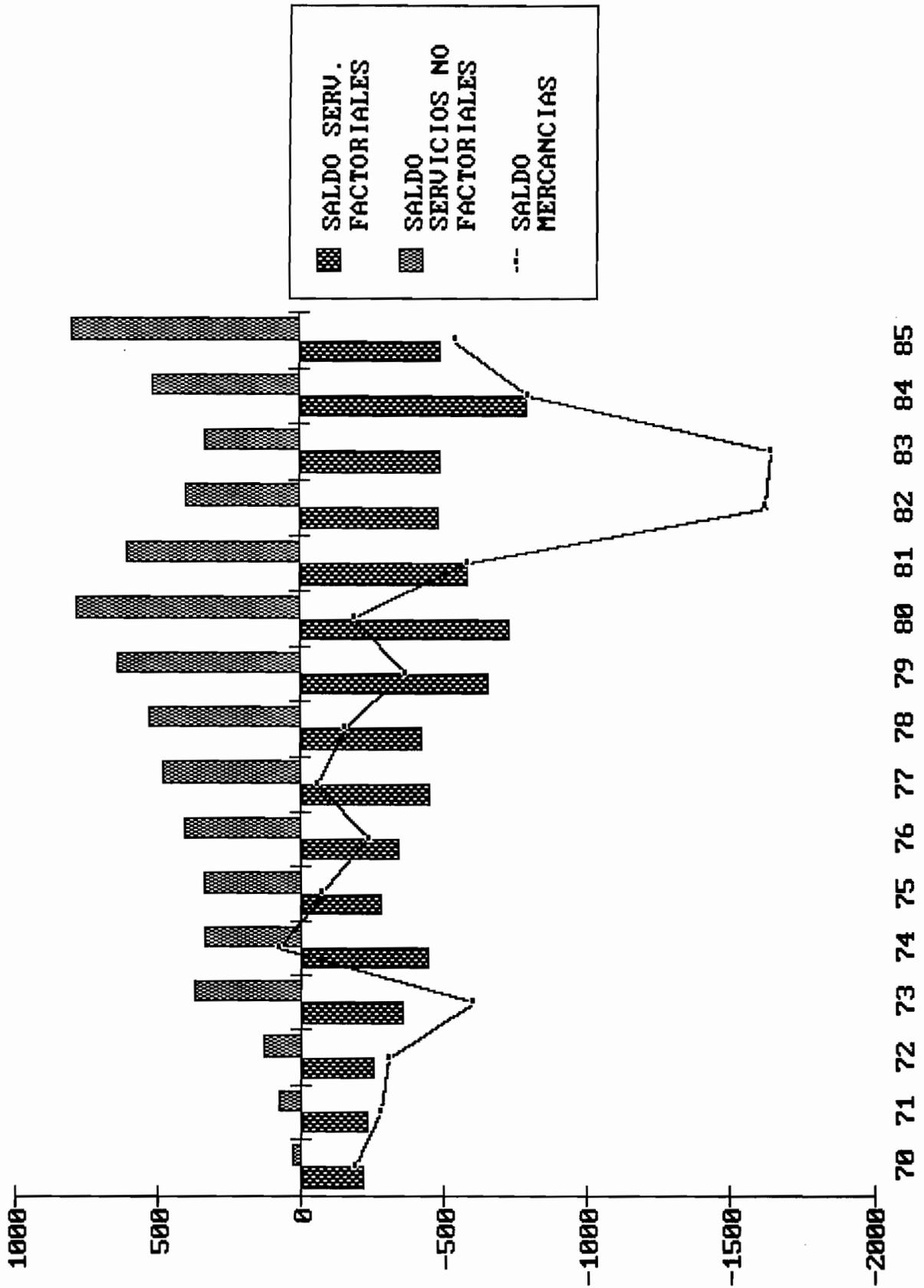
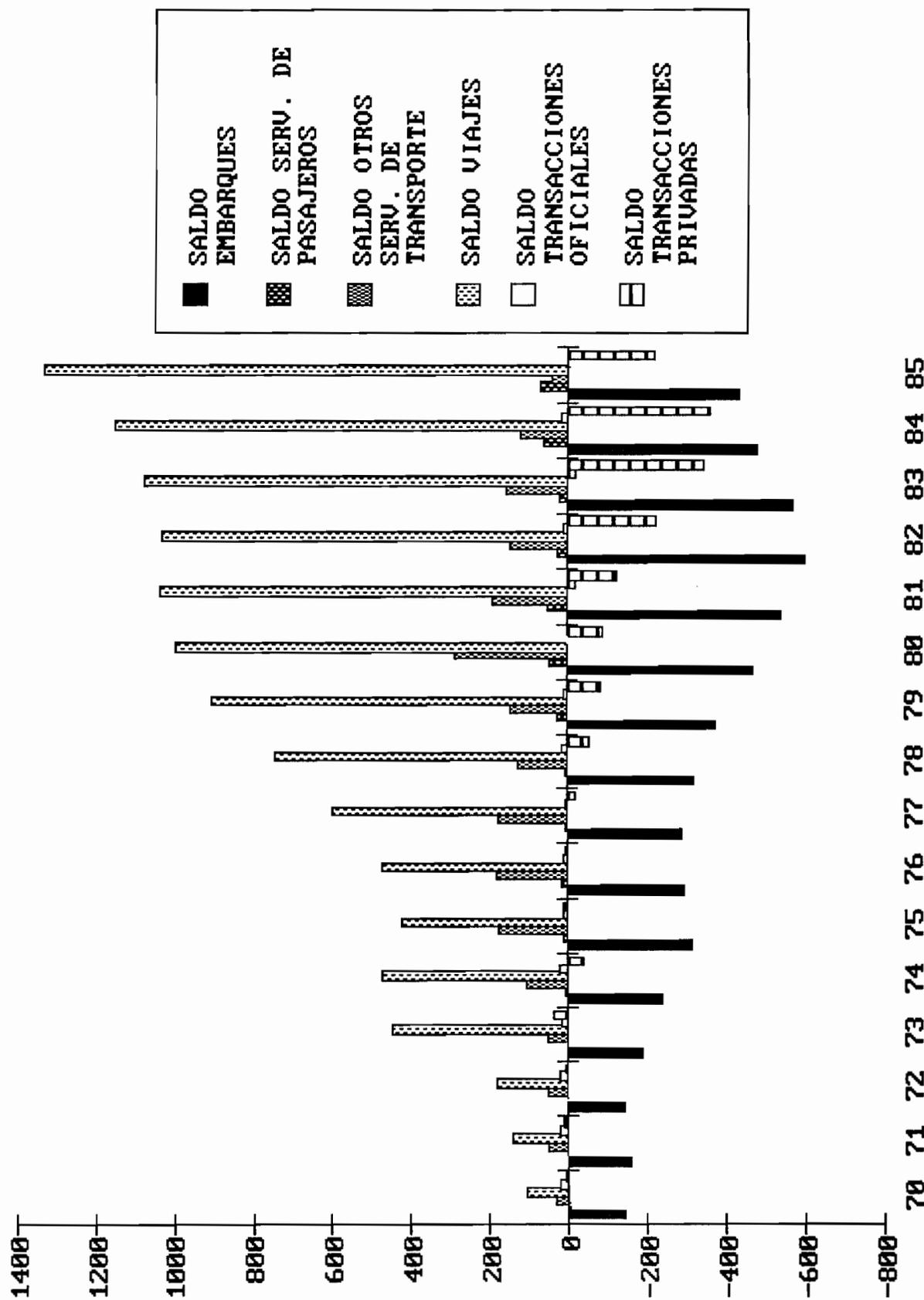


Gráfico K-3

CARIBE: SALDO CUENTA CORRIENTE BALANZA DE PAGOS
(Millones de dolares)



CARIBE: COMPOSICION SALDOS SERVICIOS NO FACTORIALES (Millones de dolares)



subregionales. Por su parte, los crecientes déficit en "Transacciones Privadas" surgen del incremento de importaciones de "Seguros no mercancía", "Servicios de publicidad" y "Comisiones y honorarios".

C. BREVES COMENTARIOS SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LOS SERVICIOS DURANTE LA CRISIS

Tal como se observó al estudiar la evolución de los principales componentes del PIB en el período 1970-1986 (Parte A) los años de crisis, especialmente entre 1981 y 1983, nos muestran que las actividades de servicios permitieron aminorar, de algún modo, los efectos contractivos de la recesión. "Servicios Básicos" se expandieron a tasas muy moderadas y "Otros servicios" cayeron pero menos marcadamente que las actividades "Productoras de bienes". Ciertos servicios que previamente se habían expandido desproporcionalmente en relación al resto de las actividades económicas, fueron de lejos los más afectados por la recesión.

Curiosamente, sin embargo, la contracción interna en la producción de servicios, a la que se sumó una drástica compresión en las importaciones de bienes, tuvo como contrapartida un incremento importante en el déficit del comercio de servicios. Ello ocurrió precisamente en los peores años de crisis y cuando también se acrecienta el saldo deficitario de la cuenta servicios factoriales. Este extraño comportamiento se observó en todos los grupos de países estudiados y con particular intensidad en los de bajo crecimiento que son justamente aquellos donde la producción doméstica de servicios se contrajo más marcadamente.

Este comportamiento procíclico del déficit comercial en servicios parece haberse asociado --en el caso de la región-- con el tremendo esfuerzo exportador (en bienes) que debieron iniciar esos países precisamente en los años de crisis. Es posible que no se hubieran logrado tales incrementos en la exportación de mercancías de no mediar esta importante utilización de servicios importados, los que parecen haber ayudado a acceder a los mercados externos de manera más competitiva.

En esta aceleración del déficit de servicios, el correspondiente a las "Transacciones Privadas" vale decir, aquellas actividades más asociadas con

los servicios a las empresas son justamente las que registran el mayor crecimiento en los años de crisis. El déficit de América Latina por ese concepto prácticamente se quintuplicó entre 1980 y 1982. En este último año ese sólo componente explicó un cuarto del déficit global en servicios de la Región, superando en importancia a todas las demás agrupaciones.

Un comentario merece también el saldo experimentado por la cuenta "Viajes" de América Latina. Dicha cuenta experimentó sus más fuertes desequilibrios precisamente entre 1981 y 1982; en este último año fue el segundo déficit en importancia, alcanzando un monto casi equivalente al de las "Transacciones Privadas". Este último saldo conjugó una severa caída en los ingresos por turismo (probablemente acrecentada por la pérdida de captación de divisas a través de los canales oficiales) del orden del 50% entre 1981 y 1982 y una baja relativamente más moderada en los egresos de la región por ese concepto (alrededor de 30% en esos mismos años). El resultado neto es que la región continuó experimentando fuertes déficit con el resto del mundo por este concepto, sin lograr articular políticas que favorezcan una mayor retención de ese comercio en la esfera intrarregional. Recién en los años 1984 y 1985, la región logró controlar ese movimiento y generar un modesto superávit en las cuentas de "Viajes". Ello contrasta por ejemplo, con lo ocurrido en el Caribe. Si bien el crecimiento de los excedentes obtenidos en la cuenta "Viajes" se detiene entre 1981 y 1982, éstos retoman su dinamismo en 1983, lográndose excedentes record a partir de ese último año.

El comportamiento observado para el comercio de servicios en los años de crisis puede ayudarnos a echar alguna luz sobre las principales trabas y desajustes que han caracterizado la evolución de esas actividades en el contexto de las economías regionales. El próximo capítulo discutirá ese tema así como las implicaciones en materia de política económica y comercial.

II. DERIVACIONES DE LA EXPERIENCIA: PAUTAS PARA UNA POLÍTICA DE SERVICIOS

A. POSIBLES HIPOTESIS DE TRABAJO

Si bien la discusión sobre el papel de los servicios en el desarrollo no está concluida, hay cada vez mayor consenso sobre ciertos elementos básicos.

Para algunos analistas tradicionales la terciarización de la economía es un signo de debilitamiento, deformación y baja de productividad en el aparato económico. Pero existe también un número creciente de ellos que considera que la disponibilidad de servicios modernos, eficientes y baratos, especialmente de aquellos más estrechamente ligados al aparato productivo, es una condición necesaria para un crecimiento dinámico de las economías y para un mejor aprovechamiento de las ventajas del comercio internacional.^{34/}

Por otra parte se estima que existen diferencias estructurales importantes entre el sector terciario de los países en desarrollo y los desarrollados. En estos últimos, los servicios por lo general no sustituyen las actividades productoras de bienes, sino que más bien reflejan las transformaciones estructurales del volumen y composición de las operaciones industriales.^{35/} En los países en desarrollo, ese sector está dominado por empresas pequeñas o medianas que operan con tecnologías artesanales y baja productividad. Los servicios "modernos", por lo general no están debidamente externalizados y muchas veces sólo existen inmersos en las estructuras de grandes corporaciones que son, por lo general, de propiedad extranjera.^{36/}

Tales diferencias han llevado a algunos autores a considerar que los países industrializados tienen marcadas ventajas comparativas en servicios y que por ende, una nueva división internacional del trabajo estaría gestándose en la cual dichos países se especializarían en la exportación de servicios mientras los países en desarrollo exportarían bienes. Dicha hipótesis parece carecer de sustento cuando se hace cada vez más clara la extraordinaria interdependencia entre el desarrollo de ciertos servicios (especialmente los infraestructurales y los servicios al productor) y los sectores productores de bienes (tanto agricultura como la manufactura). Esta interdependencia es todavía más acentuada en aquellos bienes de mayor valor agregado y dinamismo

en el comercio mundial como son los bienes de alta tecnología.^{37/} Tanto es así, que para muchos estaría totalmente desplazada la tradicional división entre sectores primarios, secundarios y terciarios como resultado de una creciente "terciarización" de la industria y de la "industrialización" de los servicios.^{38/} Es más, la extraordinaria movilidad internacional que han adquirido los factores de la producción incluidos el conocimiento y otras formas de propiedad intelectual hace cada vez más evidente el que las ventajas comparativas han dejado de ser estáticas y son susceptibles de ser creadas prácticamente en cualquier punto de la tierra.

De este modo resulta carente de sentido proponer a los países en desarrollo que prescindan de estimular sus servicios y se concentren, como hasta ahora lo han hecho, en acelerar su desarrollo en base a los sectores productores de bienes. Cada vez está más claro que uno no se dará sin el otro. Tampoco estos países lograrán una equitativa participación en el comercio mundial si no logran simultáneamente una disminución de su dependencia externa para ciertos servicios claves a la vez que puedan crear las condiciones para captar una mayor participación en el mercado mundial de servicios.

B. ELEMENTOS DETERMINANTES EN LA CREACION DE VENTAJAS COMPARATIVAS EN SERVICIOS

El tema de las ventajas comparativas en el comercio de bienes sigue siendo objeto de preocupación y de estudio por parte de los economistas que se ocupan de la economía internacional. Los análisis y modelos se han ido refinando gradualmente, con el objeto de ir incorporando particularidades tales como el cambio tecnológico, la heterogeneidad de los mercados, la diversidad en la calificación de la mano de obra, las diferencias entre los precios sociales y los privados de los bienes transados y otros.

Todos los elementos anotados arriba apuntan a revisar el viejo concepto clásico de que las ventajas comparativas de los países están definidas en función de la dotación relativa de los países en materia de recursos productivos; especialmente tierra, capital y trabajo. De ese modo, la distribución de ventajas comparativas entre los diferentes interlocutores

comerciales no estaría dada por el marco rígido y básicamente inmutable que define la disponibilidad de recursos sino que también contribuyen otros elementos. Así, gracias a determinadas acciones en favor de la innovación y de las condiciones en que operan los agentes productivos, es posible "crear" o "adquirir" esas ventajas comparativas por parte de un país determinado. Conviene recordar que los países que han logrado tasas de crecimiento más espectaculares (especialmente los llamados países de industrialización reciente) lo han hecho, entre otros, gracias al desarrollo de productos no tradicionales y de nuevas áreas de especialización.

"En otros términos, las naciones más eficaces en el logro de sus objetivos de desarrollo nacional son las que han demostrado habilidad para adquirir ventajas comparativas y darle el carácter de un proceso continuo. En consecuencia, el perfil de las ventajas comparativas de un determinado país no se visualiza aquí como un fenómeno exclusivamente espontáneo, sino también como el resultado de estrategias y políticas deliberadas, dirigidas a crear condiciones globales y específicas apropiadas para la generación de ventajas comparativas. Su ámbito de acción es el de capacidades productivas intensas en atributos adquiribles en el país en cuestión".^{39/}

Estas reflexiones relativas al comercio de bienes tienen una validez especial en el caso de los servicios. Ciertamente las ventajas comparativas en servicios dependen de ingredientes más complejos que la simple adición de las disponibilidades de capital, tierra y trabajo con que cuentan los países.

Así, una reflexión adicional en torno a la cuestión de los servicios y el desarrollo se asocia con la identificación de esos ingredientes que facilitan más directamente la "modernidad" y el dinamismo de los servicios y su mejor encadenamiento con el aparato productivo. En consecuencia, podemos distinguir cinco ingredientes fundamentales que aparecen como determinantes en la creación de ventajas comparativas que permiten a los países producir servicios modernos, eficientes y de bajo costo.

1. Grado de informatización de la economía doméstica

La información y las tecnologías asociadas a ella están en el centro de la cuestión de los servicios y su rol se hace cada vez más determinante tanto en

la generación del control como en la distribución de los frutos del progreso económico. Sustituyendo progresivamente a la tierra, al capital y a la tecnología, la información constituye hoy el eje del progreso y del liderazgo económico.^{40/} Su impacto en los servicios no es excepción a esta regla; por el contrario, tal vez es allí es donde más claramente opera.

Tomando como referencia tan sólo el mercado mundial de datos, se estima que éste alcanza un valor cercano a los US\$4 000 millones. Esta cifra desde luego no refleja el enorme valor estratégico de ese mercado. Pese a la tremenda importancia que esta actividad tiene para el desarrollo de la banca, los seguros, el mercadeo internacional, la gestión de corporaciones transnacionales e incluso aspectos vitales de la defensa nacional de los países, los bancos de datos están altamente concentrados en un grupo reducido de países. Se estima que un 60% está físicamente situado al interior de los Estados Unidos y que un 80% del total mundial está controlado por empresas de Estados Unidos o de sus filiales. A su vez, el 40% de los bancos de datos situado fuera de los Estados Unidos se reparte casi por partes iguales entre la CEE y Japón. Los países en desarrollo tienen una participación casi insignificante en el parque mundial de bancos de datos.

Esta concentración se ve favorecida por el hecho de que para una gran cantidad de servicios de información, la inversión directa extranjera es el modo más utilizado en la prestación de servicios en mercados externos. Dado que la mayor parte de los flujos de inversión directa extranjera tiene lugar entre los Estados Unidos, Japón y Europa Occidental, no resulta sorprendente que el mayor número de afiliadas de compañías transnacionales de servicios de datos opere justamente en esos mercados. La venta de servicios de datos a países en desarrollo es aún pequeña pero comienza a aumentar a una tasa alta.^{41/}

2. Infraestructura de Telecomunicaciones

Estrechamente asociado con el elemento anterior, la disponibilidad de una completa infraestructura de telecomunicaciones aparece como vital no sólo para sustentar el dinamismo de servicios modernos al interior de los estados nacionales sino también para facilitar su interconexión económica y comercial

con el resto del mundo. Satélites que vinculan equipos de computación y sus periféricos, centrales digitales y toda una amplia gama de bienes de alta tecnología que facilitan la prestación de servicios tales como el telefax, correos electrónicos, el CAD-CAM, las bases de datos en línea (on-line) y el procesamiento de datos en general son absolutamente indispensables para la consolidación de un sector servicios dinámico. Así, muchos países en desarrollo han identificado a la industria de computadoras y la de servicios de datos como elementos esenciales en sus programas de desarrollo. Como consecuencia de tal identificación, esos países llevan a cabo un esfuerzo muy importante (normalmente con fuerte apoyo estatal) para desarrollar y ampliar sus infraestructuras de telecomunicaciones.

3. Nivel y orientación del gasto en I y D

La revolución de los servicios, en particular la aparición de una enorme gama de servicios vinculados a la información depende directamente y es usuaria constante de las llamadas "nuevas tecnologías". A su vez, la capacidad de generación de esas tecnologías depende del nivel y de la orientación que los países otorguen a sus gastos en Investigación y Desarrollo. Es ésta una importante base de apoyo para un desarrollo autosostenido e independiente en las actividades de servicios más estratégicas. La modernización y dinamización de los servicios está directamente ligada a una adecuada capacidad en los empresarios para disponer y aplicar tecnologías que les permitan generar servicios de manera más eficiente, con menores costos y que a su vez les permitan un mejor aprovechamiento de las economías de escala asociadas con la externalización de esas actividades.

Para ilustrar la importancia del vínculo entre I y D y la aparición de servicios más eficientes considérese el caso de la introducción del sistema computarizado de reservaciones en la industria del transporte aéreo. La introducción de ese sistema procedió luego de un período de más 15 años de investigación, desarrollo y diseminación tecnológica. Una vez completado ese proceso, "este sistema no sólo redujo los costos administrativos que enfrentan las aerolíneas, sino que también reforzó las ventajas para y la confianza de los usuarios".^{42/}

4. Nivel y orientación de la Inversión

La preocupación por mejorar la eficacia e incrementar la productividad en muchos servicios parece estar abriendo un inmenso mercado para los fabricantes de equipos y bienes de capital. Tradicionalmente —y con excepción de los servicios infraestructurales— se ha pensado que los servicios no son actividades intensivas en capital. Sin embargo, una encuesta realizada por el Bureau of Labor Statistics de los Estados Unidos, señala que las industrias de servicios representan alrededor de la mitad del grupo compuesto por el 30% de las industrias más intensivas en capital. La misma encuesta señala que entre el 45% de menor uso de capital no se incluye ninguna industria de servicios.

De acuerdo a otra fuente, en el período 1980-1986 la inversión total en servicios en los Estados Unidos superó largamente a la inversión en planta y equipos en los sectores productores de bienes.^{43/} Es más, un estudio reciente señala que en los Estados Unidos las industrias de servicios captan un 85% del total de inversiones en equipos "hi-tech" desde 1970.

Esta concentración del esfuerzo de inversión en las actividades de servicios también ha afectado los flujos y el destino sectorial de la inversión directa extranjera. Para los Estados Unidos, la Inversión Directa Extranjera en servicios aumentó de un 32% a un 44% del total entre 1950 y 1985. Japón siguió la misma tendencia pasando de 29% (1965) a un 52% (1985). Para la República Federal de Alemania las cifras son 10% (1966) y 47% (1984); Holanda con 12% (1973) y 23% (1983) y Reino Unido con 24% (1971) y 36% (1981).^{44/}

América Latina también resultó afectada por esta tendencia global de la Inversión Directa Extranjera hacia los servicios. Así se observa que la distribución sectorial de la inversión extranjera se acrecentó marcadamente en favor de los servicios en el caso de tres países de origen. Para los Estados Unidos la importancia de los servicios como sector de destino de sus inversiones directas en América Latina se acrecentó de 28.5% (1971) a un 54% (1984). Para el Reino Unido ésta creció de 8.3% (1975) a un 45% (1980) y en el caso de Japón el cambio fue de 24% en 1975 a un 54.6% en 1984.^{45/}

Obviamente en este fenómeno no pueden ignorarse los problemas prácticos que impiden desligar enteramente el comercio internacional de servicios de la

inversión directa extranjera en servicios. Ya se ha hecho mención a estas dificultades y a sus implicaciones en materia de política.^{46/}

5. Nivel de calificación de la mano de obra

El impacto de los servicios en el empleo es tal vez una de las manifestaciones más espectaculares y más citadas de la revolución de los servicios. Para la economía de Estados Unidos se estima que entre 1980 y el primer trimestre de 1987, las actividades de servicios han creado más de 10 millones de nuevos puestos de trabajo. Esta evolución contrasta con lo observado para los sectores productores de bienes donde el empleo total está hoy por debajo del nivel que tenía en 1980.^{47/} Situaciones análogas --aunque en general menos extremas-- se observan en otros países. América Latina tampoco es una excepción en este sentido.

El espectacular crecimiento del empleo en servicios no ha sido siempre acompañado por aumentos equivalentes en la productividad de la mano de obra. En verdad, el desempeño en esa área ha sido --al parecer-- bastante pobre. Diversos estudios destacan que tal habría sido el comportamiento general del sector, incluso en los Estados Unidos; sin embargo, en el caso de ese país "unas pocas industrias recientemente desreguladas muestran mejoras de 4% a 10% por año durante los años ochenta, incluyendo la banca comercial, telecomunicaciones y ferrocarriles ...".^{48/} Para el resto, la productividad no habría variado desde 1979 y en el caso de ciertas actividades ésta habría caído muy fuertemente.

Algunos autores atribuyen los problemas de pérdida de productividad a las dificultades administrativas y gerenciales que surgen del manejo de nuevas tecnologías asociadas con el uso de computadores y --especialmente-- por las dificultades para una utilización adecuada de una exorbitante cantidad de información. Pese a la flexibilidad del sistema educacional americano, éste aún parece no ser capaz de responder correctamente a las necesidades de calificación de la mano de obra que son demandados por el sistema productivo. Tales desencuentros obligarían a una abundante utilización de mano de obra, indebidamente preparada, mal organizada y con bajos salarios, lo que incidiría

en los magros resultados obtenidos desde el punto de vista de la productividad en muchas industrias del sector manufacturero.^{49/}

C. LOS DESAJUSTES EN AMERICA LATINA: PRINCIPALES
DESAFIOS PARA LA POLITICA ECONOMICA
Y COMERCIAL

La información estadística presentada para América Latina nos revela serios problemas en el sector servicios de la región, con manifestaciones preocupantes en diversas esferas de la vida económica de esos países. Sin embargo, la manifestación más elocuente de la inadecuada estructura del sector servicios está en el alto y creciente desequilibrio en las cuentas externas que provoca ese desajuste.

Los antecedentes cuantitativos presentados en el primer capítulo nos permiten anotar algunas observaciones de interés.

- Las más altas tasas de crecimiento de la región fueron registradas por aquellos países que mostraron un particular dinamismo en el crecimiento de sus servicios básicos: 58.70% de aumento en su aporte al PIB. Para este grupo se observa que "Otros Servicios" disminuyó ligeramente su contribución de ese total. Sin embargo, mostraron cambios importantes en la composición de ese subgrupo; la importancia de casi todos sus componentes decreció o se mantuvo, mientras que "Servicios Financieros y a las Empresas" aumentó marcadamente: 38% de aumento en su contribución.

- A mayor tamaño de los países, mayor es el aporte de los servicios al PIB. A su vez, mayor es la contribución que hace la sub-agrupación "Otros Servicios".

- A mayor nivel de ingreso per cápita, mayor es la contribución de los servicios al PIB como mayor es también la contribución a ese total que hace la sub-agrupación "Otros Servicios".

- A mayores niveles de ingreso per cápita mayor es la contribución al PIB que hacen los "Servicios Financieros y a las Empresas".

- Los países grandes son los que registran, en términos relativos, los desequilibrios menos importantes en su comercio internacional de servicios no factoriales. Estos países son excedentarios en algunos servicios transados internacionalmente (Turismo, transacciones privadas y embarques).

- A su vez, los países de alto crecimiento tienen sostenidos déficits en su comercio de servicios no factoriales. Los rubros más deficitarios son los de "Otros Servicios de Transporte" y "Transacciones Privadas". Sin embargo, este es el único grupo de países que logró generar excedentes en la cuenta "Embarques".

Por otra parte, tal como se aprecia en diversos estudios, el mercado mundial de servicios aparece hoy como favoreciendo marcadamente a un grupo reducido de países, la mayoría de ellos desarrollados. Tan sólo 25 países exportaban el 87% de los servicios en 1980. De ellos, los Estados Unidos, el Reino Unido, Francia y la República Federal de Alemania son lejos los mayores exportadores. Es más, la sola CEE exporta más del 50% del total mundial. Entre esos 25 grandes, hay apenas siete países en desarrollo y sólo uno es de América Latina (México).^{50/}

A nuestro entender, tal situación no puede ni debe ser irreversible. La estrecha interrelación entre los servicios y los sectores productores de bienes no lo permite desde el punto de vista estratégico ni económico. Es más, siendo los servicios el sector dominante en todas las economías (desarrolladas y en desarrollo) también están llamados a tener cada vez un peso más gravitante en la economía internacional y en el comercio asociado con ella. América Latina no puede renunciar "a priori" a ese gigantesco mercado potencial.

Dos hechos centrales emanan de la revisión que se ha hecho de las cifras de producción y comercio de Servicios en América Latina.

a) En contraste con la disponibilidad y articulación de políticas de desarrollo altamente definidas para los sectores productores de bienes, la mayoría de los países de la región carece de estrategias o lineamientos en relación a sus servicios. Existen algunas excepciones. Estas se dan particularmente para algunos subsectores, como por ejemplo, los servicios infraestructurales de transporte y telecomunicaciones o bien para el turismo. También se dan excepciones en el caso de algunos países. Países como Brasil, Colombia y Panamá han definido estrategias y políticas para ciertos aspectos puntuales de la internacionalización de los servicios.

Sin embargo, la tónica general de la región es la de haber ignorado sistemáticamente a los servicios en sus esfuerzos de desarrollo. Este sesgo

del esfuerzo racionalizador de la política económica parece estar en la base de lo que se anota a continuación y por tanto es allí donde radica la mayor urgencia para la acción.

b) La indefinición de políticas se ha traducido en un sector servicios que ha ido incrementando su aporte al PIB a la vez que ha multiplicado sus efectos en el empleo en función de variables muchas veces desconectadas de los requerimientos de eficiencia y productividad demandados por el aparato productivo doméstico. Al parecer, en una primera época muchos países de la región habrían desarrollado sus servicios en función de las relaciones que imponía la dependencia comercial y económica con los centros (puertos, almacenaje, seguros y bancos, servicios públicos, etc.). En años posteriores, sin embargo, tal asociación comenzó a diluirse y a través de los servicios se intentó dar respuesta a una variada gama de necesidades de la sociedad. Estas necesidades no siempre estuvieron vinculadas con la eficiencia económica del aparato productivo o con las del sector exportador. Así, muchos servicios tendieron a cumplir el papel de "empleadores de último recurso" o a servir de canal para lograr una distribución de los excedentes obtenidos en las actividades exportadoras tradicionales. Dichas actividades eran, por lo general, poco intensivas en el uso de mano de obra.

Este rol "social" de los servicios pareció desconocer sistemáticamente que, tanto en los planos domésticos como internacionales, los servicios y las manufacturas dependen unos de otros. Como señala un estudio reciente, cualquier escenario futuro que vea los servicios como sustituto de la manufactura ha llevado la diferenciación entre estos sectores a un absurdo.^{51/} La verdad es que para la mayoría de los países no existiría verdaderamente una opción entre una economía manufacturera y una economía de servicios. Las verdaderas opciones estarían, sobre todo, en la flexibilización de la fuerza de trabajo y de los servicios de apoyo para hacer más productivas y eficientes las nuevas industrias. "Los servicios (...) mantienen una estrecha vinculación técnica con el sector industrial, respecto del cual entran en relaciones de complementación y no de sustitución, ...".^{52/}

Así, el resultado ha sido que en la mayor parte de los países de la región el sector terciario es, desde el punto de vista económico, un sector lastre, improductivo, ineficiente y redundante. La mayoría de sus actividades

se han desplegado en el área no transable de los servicios (comercio, servicios personales, servicios gubernamentales), descuidándose el desarrollo de empresas domésticas de servicios vinculados al productor que sean capaces de responder a los requerimientos internos de desarrollo. Este profundo desajuste entre la oferta doméstica de servicios y la demanda generada por las economías de la región ha redundado en una creciente dependencia en la prestación de servicios de fuentes extrarregionales. Ello, como se ha visto, no sólo ha resultado muy oneroso desde el punto de vista de balanza de pagos. También, ha dificultado la consolidación de esquemas de cooperación al interior de la región, ha desperdiciado oportunidades comerciales importantes y puede haber menoscabado a veces posiciones estratégicas, culturales y de soberanía nacional cuyas proyecciones definitivas todavía no pueden identificarse enteramente. En el plano interno, ello puede haber significado vacíos importantes, llegando a constituirse en cuellos de botella serios para el surgimiento y buen desempeño de ciertas actividades económicas que de otro modo pudieran realizar importantes aportes a la economía nacional.

D. PAUTAS PARA UNA POLITICA DE SERVICIOS

Las implicaciones económicas de los dos hechos que han sido destacados en la sección precedente hacen conveniente que los países de la región reformulen e implementen determinadas políticas con el fin de corregir los efectos negativos de esos desarrollos.

Para ello parece útil sugerir pautas para el diseño de políticas que operen en tres niveles: el doméstico o interno, el regional y el internacional. También sería deseable que las políticas que se formulan en cada uno de los niveles sean cuidadosamente diseñadas con el objeto de garantizar la máxima coherencia entre ellas. El eventual logro de tal coherencia permitirá potenciar el impacto de los instrumentos adoptados a cada nivel. También parece importante el que las acciones sean emprendidas en forma simultánea. Así, los resultados de las mismas en el plano interno, por ejemplo, dependerán y afectarán los resultados que se obtengan en los niveles regional e internacional. Las relaciones de interdependencia entre los tres niveles deben ser consideradas con prioridad.

También debe tenerse en cuenta la gran heterogeneidad que caracteriza el sector servicios en América Latina; heterogeneidad que quedó de manifiesto en los antecedentes presentados en el Capítulo I y que nos impide trazar pautas de política demasiado específicas. No es posible señalar soluciones universales que tengan aplicabilidad en la totalidad de los países de nuestra región. En América Latina y el Caribe coexisten distintos países en los cuales se conforman diferentes estructuras para sus sectores de servicios. Cada uno de ellos plantea desafíos específicos y —muchas veces— diferentes para la política de desarrollo. En consecuencia, acá tan sólo se intentará listar aquellas acciones básicas que puedan ayudar a trazar pautas para un eventual diseño de las políticas nacionales sobre servicios en cada país individual.

1. Posibles acciones a nivel doméstico

a) Estadísticas

La carencia de una buena base de datos en materia de servicios dificulta la posibilidad de refinar los análisis relativos a los servicios. Las cifras disponibles no sólo están demasiado agregadas sino que también hay serias y justificadas dudas sobre su confiabilidad. Sería altamente deseable que tales carencias pudieran superarse —aunque sea parcialmente— como paso previo a la formulación de políticas que afectan a este sector.

Una revisión de las disponibilidades de información estadística en nuestros países nos permite señalar prioridades tanto para el mejoramiento estadístico como para la identificación de actividades de interés prioritario. A partir de una tipología para los servicios que propone clasificarlos en "infraestructurales", "al productor" y "al consumidor",^{53/} parece oportuno que cada país concentre sus esfuerzos de mejoramiento estadístico en aquellas actividades de mayor valor estratégico y económico y cuyo vínculo con los sectores productivo y exportador sean más estrechos. Sin duda que esto exigirá concentrar esfuerzos en el campo de los "servicios al productor" que es justamente el conjunto de actividades que peor se conocen y el que está experimentando los mayores cambios.

b) Reasignación de los "ingredientes" en ayuda de servicios eficientes y dinámicos: creando ventajas comparativas en servicios

Paralelamente al esfuerzo anterior se hace necesario el que las políticas nacionales que afectan los "cinco ingredientes" básicos para la dinamización de los servicios —y que fueron señalados en la sección anterior—, se adecúen y reasignen con el fin de favorecer el mejoramiento de las condiciones objetivas en que habrán de desarrollarse servicios modernos al interior de la economía y poder crear las ventajas comparativas que justifiquen la producción nacional de servicios. Así, las acciones de gobierno que afectan el equipamiento informático, las inversiones sectoriales, el desarrollo y adaptación de nuevas tecnologías, el nivel y asignación del gasto en Investigación y Desarrollo así como la flexibilización del sistema educativo son todos elementos centrales para el desarrollo de servicios modernos. Ello requerirá explicitar —dentro de las políticas nacionales pertinentes— metas e instrumentos concretos que faciliten la consecución de una nueva y mejor estructura de servicios al interior de las economías nacionales. Esta tarea es de vasto y complejo alcance e idealmente debiera articularse conjuntamente con la aplicación adecuada de los instrumentos fiscales, cambiarios y crediticios. Tal articulación permitiría que la utilización adecuada de los "ingredientes" se traduzca —efectivamente— en mejores y más eficientes servicios para la economía en su conjunto. Así, estos cinco elementos vendrían a constituir una suerte de infraestructura básica sobre la cual se asentaría el desarrollo de diversos servicios claves para el buen funcionamiento de la economía. Se hace difícil concebir el refuerzo de esos ingredientes sin el concurso de la cooperación internacional. Obviamente, ésta es imprescindible tanto en su dimensión técnica como financiera. Sería deseable reactivar estas prioridades en el seno de los organismos multilaterales de desarrollo a fin de canalizar recursos en tal sentido.

c) Identificación de actividades prioritarias

Un primer grupo de servicios que debe ser apoyado con prioridad son los servicios básicos (energéticos, transporte, telecomunicaciones). El debate internacional sobre los servicios y en particular, el énfasis en el rol de los servicios al productor no debiera hacernos perder de vista las realidades concretas de nuestra región. Como queda de manifiesto en el Capítulo I,

prácticamente todos nuestros países tienen aún servicios infraestructurales básicos ineficientes, costosos e insuficientes. Esta frágil infraestructura repercute pesadamente en las posibilidades para dinamizar el crecimiento económico global. Aún hay vastas regiones en los países de la región donde no es posible aprovechar enteramente el potencial económico por falta de rutas adecuadas o por insuficiencias en materia energética, de telecomunicaciones, de puertos y aeropuertos. Incluso los centros más dinámicos de los países padecen serias insuficiencias en muchos servicios básicos que impiden un pleno aprovechamiento de sus recursos. Tal como vimos en el Capítulo I, el aporte del conjunto de servicios básicos al PIB todavía está muy por debajo del que presentan los países industrializados. Esos mismos datos nos muestran la relación directa que se da entre las altas tasas de crecimiento para el PIB y las tasas de expansión de los servicios básicos. Asimismo, esas cifras nos muestran que las carencias en servicios básicos son particularmente marcadas para los países de más bajo ingreso per cápita en la región. Del conjunto de servicios básicos son las telecomunicaciones las que mostrarían el mayor grado de insuficiencia afectando no sólo la articulación interna de la economía nacional sino también entrabando una mejor inserción del país en la economía mundial.

Un segundo grupo de servicios que amerita una atención particular de la política económica es el de "Servicios al Productor". El comportamiento de la oferta regional de esos servicios unido a los crecientes déficit que éstos generan en la balanza de pagos deja de manifiesto la incapacidad del aparato productivo nacional para generar --competitivamente-- servicios transables. Al parecer, una parte importante del crecimiento de los servicios en América Latina tuvo lugar en aquellas actividades de servicios que no son objeto de comercio internacional. Así, muchos servicios necesarios para mantener el aparato productivo en funcionamiento --especialmente en las actividades vinculadas al sector exportador-- tuvieron que ser importados desde fuera de la Región. La debilidad relativa de las actividades que componen el grupo de "Servicios a las empresas" unida al creciente déficit experimentado por la Región en el rubro "Transacciones Privadas" de su comercio exterior nos señala que son éstas las actividades de servicios transables donde los países de la región podrían realizar un esfuerzo importante para reforzar su autonomía y

reducir los desequilibrios en su comercio. No se sugiere acá una sustitución de importaciones indiscriminada. No cabe duda que para garantizar niveles de eficiencia adecuados, la importación de ciertos servicios será una exigencia inescapable. Sin embargo, dada la importancia económica y estratégica de algunos de ellos, parece aconsejable que en el mediano plazo se encaren las posibilidades de una sustitución selectiva y eficiente de importación.

Idealmente este proceso debiera ser encarado desde una perspectiva regional y subregional a fin de apresurar el logro de niveles de eficiencia satisfactorios. Esta tarea también puede encararse con gran pragmatismo, iniciándose --por ejemplo-- una sustitución de importaciones en aquellos servicios al productor que no desmejoren la competitividad del sector exportador. Este mismo esfuerzo podría iniciarse de inmediato si se diseñaran y adoptaran políticas de sustitución de importaciones en una amplia gama de servicios en los que las consideraciones de eficiencia económica no son predominantes. Tal podría ser el caso de los servicios de cine y televisión, ciertas actividades vinculadas con la publicidad y los servicios de auditoría, el comercio de "franquicias" y licencias para comida rápida y diseños de ropa, algunos servicios vinculados al turismo y otros.

Otra característica de la inadecuación de nuestros servicios con la demandas de los sectores productivos está dada por la alta proporción de los "servicios personales" dentro del sector terciario. Este subgrupo engloba una infinidad de tareas que son encaradas en forma unipersonal, con bajos niveles de productividad e inadecuadas remuneraciones. Es probable que --dados los incentivos y mecanismos apropiados-- pudieran articularse esos agentes hoy dispersos y ayudarlos a conformar unidades productivas más eficientes y con una mejor inserción en el engranaje económico nacional. Nuevamente la selectividad puede ser clave para un uso más racional de los recursos destinados a este fin. Apoyo especial merecen tareas como "Reparaciones y Mantenimiento de equipos", cierto tipo de servicios de "Transportes" y otros servicios personales vinculados a la producción.

d) Diversificar la composición y graduar el comportamiento de los servicios al productor

La experiencia de América Latina --especialmente en los años inmediatamente anteriores a la crisis 1981/83, nos muestra que los servicios al productor han tenido un comportamiento errático y no siempre conforme a las exigencias de los sectores productivos. En esa evolución habría pesado especialmente el desarrollo que tuvieron los servicios financieros. Los servicios de banca, seguros, y otros agentes financieros fueron los principales protagonistas del "boom" económico asociado a un nivel de endeudamiento externo sin precedentes en la región. También los servicios de "Comercio" registraron --en varios países-- una expansión extraordinaria asociada con el "boom" de las importaciones de bienes, pero fueron los servicios financieros los que más se expandieron cuando hubo que "colocar" en la economía doméstica los crecientes flujos de recursos externos. Dado que este alto crecimiento no pudo ser únicamente una respuesta a las demandas de los sectores productivos, una parte significativa de ellos se dirigió hacia la satisfacción de las necesidades de consumidores finales.

Fue este carácter especulativo y espúreo de la expansión de los servicios financieros la razón central de que los efectos depresivos de la crisis 1981/83 hayan golpeado con particular intensidad esas mismas actividades. En efecto, luego de ser el sector de mayor crecimiento en varios países fueron esos mismos servicios los que experimentaron la más fuerte contracción entre 1981 y 1983.

Este comportamiento nos señala dos hechos de interés. Uno, la inconveniencia de que los servicios al productor se expandan independientemente --y más allá-- de las necesidades de los sectores reales, especialmente si ésta toca exclusivamente los servicios financieros. Esta evolución pudo haber sido advertida a tiempo por las autoridades y por ende controlada con medidas de políticas que evitaran sus extremas fluctuaciones. Tal volatilidad de la actividad financiera tiene efectos perversos sobre la credibilidad y confiabilidad del mercado de capitales a nivel nacional. Dos, precisamente dado a que el comportamiento de esta agrupación de servicios reflejó preferentemente la evolución de los servicios financieros, el crecimiento de servicios al productor no representó un desarrollo

diversificado y armónico de todas las actividades que se incluyen en esa agrupación. Así, servicios tales como publicidad, diseño e ingeniería, control de calidad, auditoría, consultoría de gestión, servicios de datos y otros habrían tenido un comportamiento mucho menos espectacular que el de los servicios financieros en los años que precedieron a la crisis. No obstante, son justamente éstas las actividades que se hace necesario promover a fin de mejorar el desempeño de los sectores productores de bienes. Esta mayor diversificación de los servicios puede ser apoyada por medio de acciones deliberadas de la autoridad que promuevan cambios en ese sentido.

2. Posibles acciones a nivel regional

El potencial que ofrece la cooperación regional y subregional en servicios ha sido tema de un trabajo previo hecho por CEPAL.^{54/}

El tema también ha sido analizado por la Junta del Acuerdo de Cartagena,^{55/} así como varios trabajos de otros autores ^{56/} Todos ellos coinciden en asignar un rol protagónico al potencial de la cooperación regional y subregional para la dinamización y modernización de los servicios en los países de la región. También hay unanimidad en reconocer que los acuerdos de cooperación existentes al interior de la región no han asignado a los servicios el papel que les corresponde en la implementación de esos esfuerzos. En verdad, se reconoce que la cooperación regional en servicios debiera ser el eje de una política global de servicios ya que hará más viable los logros en el plano doméstico y dará coherencia y posibilidades más reales a la discusión internacional sobre la materia.

No es la intención repetir acá los planteamientos de los trabajos ya citados. Sólo se desea sugerir algunas pautas generales para que orienten las acciones de mayor complejidad. Así, pueden sugerirse tres grandes objetivos de la cooperación y sus correspondientes acciones:

a) Promover una sustitución regional de importaciones de servicios

Las experiencias vividas por la región en relación al proceso de sustitución de importaciones de bienes dejó como lección la necesidad e importancia de encarar esos procesos en el marco de los más amplios mercados posibles; ésto es, de los mercados regionales y subregionales. De no darse

este vital componente, dichos procesos suelen generar enormes ineficiencias de difícil superación.

No cabe duda que la reducción en los déficit regionales de servicios podría paliarse parcialmente por vía de una política concertada para la sustitución de algunas de esas importaciones.

Ello permitiría de una parte, maximizar el aprovechamiento de los recursos que son necesarios para el esfuerzo de los cinco "ingredientes" a que nos referimos en la sección A y que permitirían crear ventajas comparativas en la prestación de servicios. Además, los mayores mercados permitirían un mejor aprovechamiento de las economías de escala así como captar los efectos benéficos de una mayor competitividad entre los agentes productivos de la región. Para muchos servicios el tamaño reducido de muchos mercados nacionales se constituye en una barrera infranqueable que imposibilita la prestación doméstica de los mismos. Por ejemplo, el desarrollo de bancos de datos implica no sólo disponer de recursos suficientes en materias como el equipamiento informático, adecuados sistemas de telecomunicaciones, acceso a nuevas tecnologías y recursos financieros suficientes. También, el uso de los servicios asociados a dichos bancos —a costos adecuados— requiere de mercados lo bastante amplios como para permitir economías de escala suficientes que abaraten el suministro de esos servicios. Pueden darse numerosos ejemplos donde la sustitución de importaciones no tiene ninguna factibilidad si ésta es concebida exclusivamente en el contexto nacional pero también donde la opción regional y subregional puede convertirlas en alternativas válidas para la política económica.

b) Aprovechamiento del Poder de Compra Regional

Cuando una región como América Latina y el Caribe realiza un volumen de importaciones de magnitudes como las presentadas en el Capítulo I es evidente que podría utilizar ese poder de compra para obtener mejores condiciones no sólo en los servicios que debe adquirir fuera de la región sino también como instrumento para abrir mercados y facilitar el acceso de sus propios servicios en el resto del mundo. El ejercicio de este poder de negociación se verá más fortalecido en la medida que este pueda manejarse en forma concertada por dos o más países. Así, la alta dependencia de la región en el caso de los servicios de transporte marítimo (situación común a casi todos los países)

puede ser manejada conjuntamente por varios países para lograr mejores condiciones de compra en dichos servicios. Ese mismo argumento puede servir también como elemento negociador para un mayor acceso a otros mercados en servicios afines como pueden ser los del transporte aéreo.

Dado que la internacionalización de los servicios teóricamente posibilitaría una mayor transferencia tecnológica a los países importadores (sobre todo cuando la internacionalización se da mediante la inversión directa), el aprovechamiento del poder de compra también apoyaría una mejor utilización de potencial lo que conduciría a una más amplia transferencia de la tecnología utilizada en esos servicios.

Desde luego, que para un mejor aprovechamiento de ese poder de compra será necesario contar con información suficiente para tener claramente identificados los principales socios comerciales de la región. Esta es una información con la cual todavía no se cuenta en forma sistemática y organizada.

c) Incremento del comercio intrazonal de servicios

Una manera de comprimir el déficit de servicios con el resto del mundo es el de incrementar el intercambio intrazonal de servicios. Presumiblemente existiría un amplio campo para aumentar los intercambios de servicios entre los países de la región, basándose en las posibilidades de complementación que ofrecen las respectivas exportaciones e importaciones de servicios de los países de América Latina y el Caribe.

Este esfuerzo será también imprescindible para poder materializar una sustitución regional de importaciones de servicios. Justamente el carácter regional de ese proceso estaría dado por la mayor fluidez de dicho comercio, entre los países de la Región.

Además de un enunciado de tipo general en pro de un mayor comercio intrazonal de servicios pueden sugerirse las siguientes opciones para su materialización:

i) Desvío de comercio hacia países de la región

Existen numerosos servicios que son importados mayoritariamente desde fuera de la región y cuyo origen y destino pudiera volcarse hacia su interior. Tómese el caso de los servicios de Turismo. Este rubro generó importantes déficit en América Latina, especialmente entre 1976 y 1983 rivalizando en

importancia con los desequilibrios en servicios de transporte. Es posible que de seguirse políticas concertadas los países de la región pudieran desviar una parte significativa de esas importaciones hacia el interior de la región. Ello podría ser facilitado con la aplicación de diversos instrumentos de promoción. Por ejemplo, las prácticas seguidas por varios países para la compra de moneda extranjera con fines de turismo, por lo general, actúan como subsidio para los viajes a países fuera de la región ya que las cuotas de divisas para viajar a países extrarregionales son por lo general más altas que aquellas autorizadas para viajes a países vecinos con lo cual se penalizan los viajes a éstos últimos. La reversión de esas prácticas puede hacer más oneroso los viajes fuera de la región e imponer un sesgo en favor de nuestros países. Paralelamente podrían desarrollarse otros mecanismos de pago intrazonal para tales servicios al estilo del Eurocheque utilizado en Europa. Este instrumento reduciría la presión sobre las divisas extranjeras ya que podría ser incluido en los acuerdos de compensación de pagos.

ii) Mejor aprovechamiento de las oportunidades de complementación

Tal como se apreció en el Capítulo I, no todos los países son deficitarios en las mismas agrupaciones de servicios. Si bien los datos son demasiado agregados, ese solo hecho indica la necesidad explorar en mayor detalle las posibilidades de complementación comercial para diversos servicios entre esos países. Mientras algunos son fuertemente deficitarios en transportes, otros han logrado generar excedentes en la cuenta "Viajes" o bien "Transacciones Privadas". Lograr una complementación comercial podrá requerir una mejor utilización de los mecanismos de cooperación para su implementación. Por ejemplo, la formación de consorcios entre empresas de la región puede ser un modo eficaz para lograr ya sea un desvío de comercio hacia la región, o bien en sustitución de ciertas importaciones o un mejor aprovechamiento de las posibilidades de complementación.

Un ejemplo interesante lo constituye el consorcio de ingeniería formado por la Compañía Brasileña de Proyectos y Obras (CBPO) --empresa vinculada a la Organización Odebrecht-- y las empresas argentinas Techint y Benito Roggio. Este consorcio participará en la construcción de una usina hidroeléctrica de 500 MW (Proyecto Pehuenche). El Proyecto Pehuenche es el más importante realizado en Chile; la obra, que cuenta con financiamiento del BID, fue

contratada en una licitación internacional en que participaron once consorcios internacionales. El consorcio argentino-brasileño era el único latinoamericano.^{57/} Fórmulas comerciales de este tipo debieran ser estimuladas dentro de la región. Desde el punto de vista de Chile, un mayor intercambio con Argentina y Brasil en esos servicios podría abrir posibilidades de exportación para servicios chilenos asociados con la salida hacia el Pacífico de productos originarios de Argentina y Brasil (Almacenaje, Puertos, Transportes, Seguros, etc.).

iii) Reducción de Obstáculos al Comercio Intrazonal de Servicios

Pese a que no se ha explorado en detalle, existen diversos obstáculos que entran el comercio de servicios en general en América Latina y el Caribe. Para ello resulta indispensable estudiar en detalle cuales son esos obstáculos y establecer un programa de reducción preferencial de los mismos, en favor de servicios de origen regional.

Por ejemplo, en el caso de cine y televisión, casi todos los países tienen diversas reglamentaciones dirigidas a controlar ese comercio (cuotas de pantalla, aranceles y otros). Muchos de ellos no son siquiera implementados en la práctica. Una remoción preferencial en favor de películas y programas de origen zonal pudiera favorecer la economía de divisas a la vez que abrir un interesante mercado, factor esencial para un desarrollo dinámico de esa actividad. Igual cosa pudiera establecerse para servicios tales como publicidad, servicios educativos y de salud, auditoría y servicios legales, seguros y otros.

Otro sector que pudiera beneficiarse de una reducción preferencial de los obstáculos es el de transporte aéreo. Para ello pueden servir de referencia las prácticas sobre esa materia vigentes al interior de los Estados Unidos o su expresión más cercana, la que aplica la Comunidad Económica Europea. Ambas han reservado, en forma exclusiva, el tráfico aéreo de carga y pasajeros interno para líneas nacionales (caso de Estados Unidos) o de líneas europeas en el caso de la CEE. Así, el tráfico entre dos países sólo pueden realizarlo compañías de ese origen. Las líneas aéreas extrarregionales sólo pueden traer pasajeros provenientes de fuera de la región. Ello contrasta con la diversidad de práctica existente en América Latina y con el acceso casi

irrestringido de líneas extrarregionales en el transporte de carga y pasajeros intrazonal.

La confección de un inventario de obstáculos es un ejercicio que debiera iniciarse a corto plazo. Esa tarea debiera abarcar también la identificación de trabas estructurales para el comercio de ciertos servicios tales como la inadecuada red de transportes, de telecomunicaciones y otras en el plano regional.

Pero no habrá que reducir sólo los obstáculos externos. También afectan a este comercio diversas barreras de origen interno. Tal vez lo más serio es la incapacidad de muchos empresarios para pensar con criterio exportador. No existe en la región la idea de que muchos servicios son exportables y que los mercados foráneos son atractivos. No se conocen las modalidades de exportación muchas veces. De manera que, como parte de este ejercicio, será necesario también obviar los obstáculos internos a las exportaciones de servicios.

iv) Armonización de políticas básicas

La naturaleza intangible de muchos servicios hace que su comercio sea extraordinariamente sensible a los efectos de alteraciones en las políticas económicas básicas, particularmente la cambiaria y la fiscal; cambios en las paridades cambiarias alteran de inmediato el volumen del comercio entre países, de manera mucho más rápida que en el caso del comercio de bienes.

Un turista que descubre que la volatilidad de las paridades cambiarias hace que su país de destino se haga demasiado caro, es muy probable que cambie el país elegido para sus vacaciones a fin de ajustarse a los efectos de la nueva relación cambiaria. Obviamente éste es un contexto demasiado impredecible para que pueda prosperar ninguna actividad de servicios asociada con las decisiones de ese viajero. Hoteles, restaurantes, medios de transporte, servicios de entretenimiento, son todos servicios fuertemente afectados por la volatilidad de las paridades cambiarias.

Un fenómeno análogo ocurre con el manejo de la política fiscal y otras prácticas como las referidas a Compras Estatales. Sería deseable procurar una cierta armonización en las prácticas tributarias y de subsidios a fin de favorecer los intercambios intrazonales de servicios. Estrechamente asociado

a este objetivo está la necesidad de armonizar las prácticas y regulaciones que afectan los servicios transables.

3. Posibles acciones a nivel internacional

a) El entorno de la negociación

i) Génesis de la agenda

El debate internacional sobre los servicios y en especial, las posibilidades de negociar un acuerdo sobre su comercio al interior del GATT se han visto dificultadas por dos factores principales. En primer término, los esfuerzos negociadores han tomado un giro y una modalidad que responde casi enteramente a los intereses y planteamientos de los principales protagonistas de ese comercio: el de los países industrializados. Los países en desarrollo y América Latina en particular han tenido poco que decir en torno a la estructuración del programa de trabajo y de los temas a ser incluidos en la agenda negociadora del GATT.

No hay duda que en ello ha incidido la casi total ausencia de planteamientos claros a nivel de las políticas nacionales y regionales sobre el sector. La percepción de los intereses concretos de cada país lamentablemente se hace más difusa a medida que pasamos del nivel interno al regional y de este al internacional o multilateral. Este hecho ha dificultado la capacidad de nuestros países para articular posiciones conjuntas en materia de negociación. El SELA y otros organismos han hecho serios esfuerzos por desarrollar esa capacidad y se han logrado algunos avances. Sin embargo, este es un asunto donde todavía queda mucho camino por recorrer.

ii) El enfoque a dos bandas ¿Por qué no a tres?

Un segundo factor que ha complicado las posibilidades de negociar sobre servicios está dado por la forma confusa y arbitraria en que se ha planteado la justificación conceptual de una eventual liberalización de ese comercio. La insistencia de los países desarrollados por modificar el marco conceptual del comercio de servicios en base a una mezcla arbitraria de aspectos comerciales con asuntos de muy diversa índole (propiedad intelectual, trato a la inversión directa extranjera y otros) ha complicado innecesariamente la búsqueda de posiciones de consenso en relación a los servicios. Es posible que el proceso negociador se vea favorecido si se

logran separar las distintas categorías involucradas. Ya ha quedado claro el hecho que no parece conveniente poner en una misma canasta la negociación de bienes y la de servicios ya que --entre otros-- hace imposible la aplicación de las modalidades negociadoras fundadas en una reciprocidad "justa" (elemento esencial del GATT). Asimismo, tampoco parece atinado mezclar la negociación sobre comercio de servicios (entendiendo por tal aquel que se da entre residentes y no residentes) con algunos aspectos, arbitrariamente seleccionados, relativos a la inversión directa extranjera, a la propiedad intelectual y a las migraciones de mano de obra de alta calificación. Gracias a este confuso planteamiento de los servicios el sector menos transable de la economía, se convierte así en el de mayor transabilidad. Al asociar su comercio a la movilidad internacional de los factores de la producción, todos los servicios se hacen transables.

De manera que pareciera más beneficioso para todos que las negociaciones sobre comercio de servicios se limiten estrictamente a ese comercio. Si los países así lo desearan también podría convenirse una negociación separada --en el foro apropiado-- orientada a facilitar la movilidad internacional de los factores de la producción. De todos los factores de la producción, incluidos el capital, la mano de obra y la tecnología. Esta última negociación, tal vez necesaria para lograr una más efectiva interdependencia económica entre las naciones, habría de enmarcarse en un contexto conceptual particular en el que los aspectos comerciales no serían los centrales.

Mientras estos dos hechos no se superen en forma satisfactoria para todos los participantes en la negociación, parece difícil vislumbrar un avance importante en esos esfuerzos.

b) Objetivos para América Latina

Pero fuera de estos conflictos que dificultan un eventual acuerdo multilateral sobre servicios también conviene tener en cuenta otros elementos que harían conveniente un acuerdo multilateral sobre Servicios más congruente con los intereses de América Latina y el Caribe.

A nuestro juicio cualquier posición negociadora de la Región debiera matizar y conciliar dos objetivos no siempre fáciles de lograr simultáneamente. Uno, la urgente necesidad de asegurar una disponibilidad de servicios eficientes y de bajo costo que refuerce favorablemente la

competitividad internacional de los productos y servicios exportados por la región. Dos, la necesidad de reducir en forma importante el desequilibrio regional en su comercio de servicios, factor que pesa negativamente sobre la disponibilidad de recursos externos con que cuenta la región para acelerar su desarrollo. Conciliar estos dos objetivos es una tarea compleja y su resolución tendrá que discurrir por la articulación de políticas muy coherentes y pragmáticas en los tres niveles aquí presentados. Sólo así será posible sobreponerse a los conflictos que surgen para alcanzar —simultáneamente— esos dos objetivos. Sin duda que asignar un peso desmedido a la reducción del déficit comercial puede poner en peligro la disponibilidad de servicios adecuados para preservar la competitividad de las exportaciones regionales. Con ello, habríamos tapado un hoyo para abrir otro más grande y más peligroso. Por el contrario, privilegiar desmedidamente las consideraciones de eficiencia puede tener onerosos costos no sólo en materia comercial sino también en aspectos estratégicos, de seguridad y autonomía nacionales, culturales y políticas. En resumen, ello pondría en peligro la capacidad de nuestros países para retener un control adecuado sobre la conducción de sus políticas nacionales y —por ende— de alcanzar sus objetivos de desarrollo.

c) El déficit comercial y los términos de intercambio de América Latina

Aparte de comprometer el estilo de desarrollo de nuestros países, el déficit comercial de los servicios conlleva otro aspecto preocupante. Por años América Latina ha sufrido los efectos indeseados que derivan de su comercio de mercancías, particularmente de las consecuencias que tiene la evolución de los precios internacionales de los bienes transados y del consecuente deterioro crónico de los términos del intercambio de la región.

El déficit en servicios abre otro campo preocupante en relación a la evolución de los términos de intercambio regionales. Lamentablemente no existen suficientes datos para realizar un ejercicio análogo al que puede hacerse respecto del comercio de bienes. Sin embargo, a partir de informaciones parciales pueden emitirse algunos juicios.

Tómese, por el ejemplo la evolución de la inflación doméstica de los Estados Unidos. En el período 1980-1986 la inflación que afectó a los

servicios superó con creces la inflación ocurrida en bienes. Es más, las políticas antinflacionarias que comenzaron a rendir frutos a partir de 1982, tuvieron un efecto importante en la evolución de los precios de los bienes. Así, en 1986 la inflación que afectó a bienes fue de un 0.3% anual mientras la que afectó los precios de los servicios fue de 4.3%.^{58/} Este sesgo inflacionario de los servicios indudablemente tiene repercusiones en el comercio internacional. Así puede pensarse que la evolución de los términos de intercambio del comercio de mercancías en América Latina tiene un proceso similar sino peor en el caso de los servicios. Así, por cada servicio exportado de la región se podría importar una cantidad progresivamente menor de servicios de origen extrarregional.

Las tendencias en los precios de los servicios unida a una incapacidad de la región para desviar su comercio hacia otros socios comerciales hará que el déficit comercial en servicios tienda a agravarse progresivamente. Además, esa evolución tendrá eventualmente negativos efectos sobre la competitividad de nuestras exportaciones. (Véase Gráfico L).

d) Algunas acciones inmediatas

Más allá de las preocupaciones descritas en relación a los trabajos en el GATT, el contexto internacional también ofrece interesantes oportunidades y desafíos que pueden ser aprovechados por los países de la región.

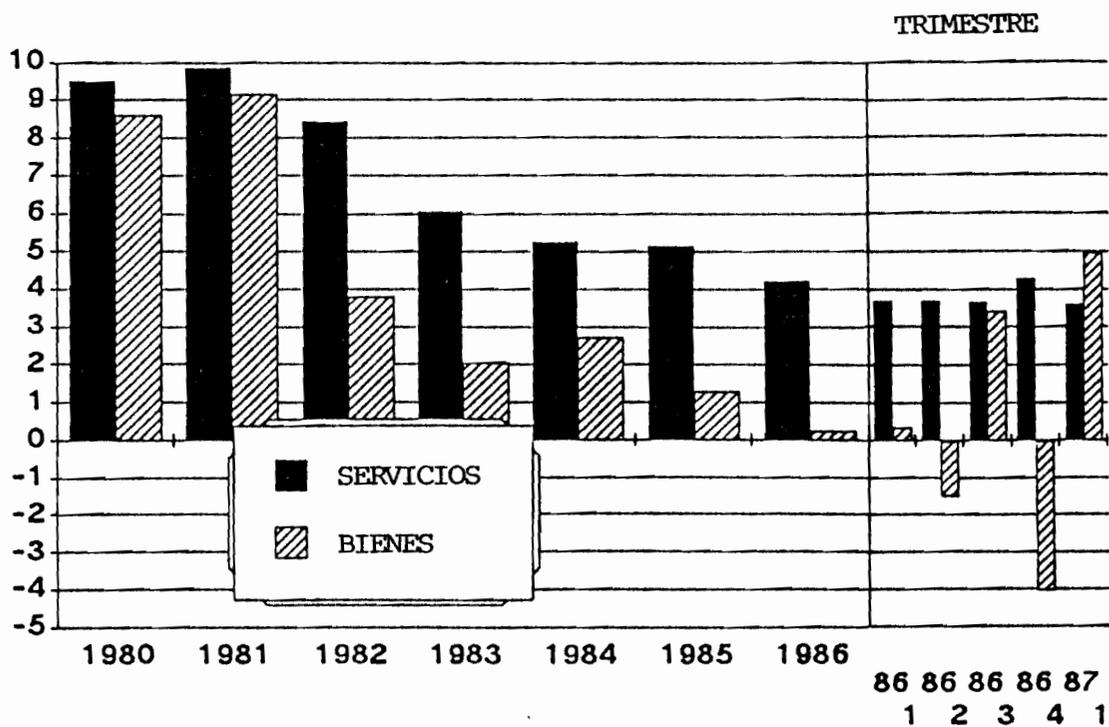
Los más inmediatos serán sin duda, los que procuren revertir la tendencia creciente del desequilibrio en el comercio exterior de servicios. Para encarar esa tarea deberá actuarse simultáneamente en dos frentes. Por una parte, Gobiernos y empresas deberán realizar esfuerzos deliberados y concertados para estimular y acrecentar las exportaciones de servicios de los países de la región. Por otra, también se requerirá una acción racionalizadora por el lado de las importaciones de servicios, particularmente de aquellas más prescindibles o bien de las que puedan ser sustituidas sin poner en entredicho la competitividad de los bienes y servicios exportados por la región.

La variedad y heterogeneidad de servicios producidos en América ha de ofrecer, con certeza, interesantes posibilidades de exportación para muchos de esos países. Aprovechar ese potencial requerirá no sólo identificar cuales servicios tienen potencial exportador. También deberán examinarse las formas

Gráfico L

INFLACION

CAMBIO PORCENTUAL ANUAL



Fuente: The Service Economy, Vol. 1, N° 3, June 1987.
Washington, D.C.

particulares en que tales exportaciones puedan materializarse. Es más, la región deberá examinar cuidadosamente los obstáculos que puedan entorpecer ese potencial exportador en los mercados de destino.

Esta tarea demandará un buen ejercicio de imaginación y creatividad. Numerosos servicios han sufrido un considerable deterioro de calidad en los mercados de los países desarrollados. Por ejemplo, el transporte aéreo doméstico en los Estados Unidos presenta graves deficiencias en cuanto a seguridad, puntualidad, servicio a bordo, y otros los que han tendido a agravarse en los últimos años. Explorar nuevas formas de acceder a esos mercados y estimular la prestación de esos servicios por parte de empresas de la región es una buena oportunidad para incrementar los ingresos de divisas de la región.

Países como la República Popular China o Corea han encontrado nuevas formas para exportar servicios hasta ahora considerados "no transables". Mediante fórmulas novedosas de "joint-venture", empresas constructoras de esos países se asocian con similares de países desarrollados para emprender obras de ingeniería en estos últimos o en terceros países. Los servicios exportados en este caso son los de "equipos de construcción" compuestos por mano de obra altamente organizada y de bajo costo, quienes tienen la responsabilidad de la ejecución material de esas obras. Otras interesantes formas de "joint-ventures" han sido desarrolladas por empresas de consultoría las que compensan por la falta de experiencia y/o de capacidades gerenciales y financieras de las empresas de países en desarrollo.^{59/}

Es difícil que las exportaciones de servicios puedan prosperar sin una acción deliberada por parte del Estado en favor de esos exportadores potenciales. Servicios de consultoría e ingeniería, por ejemplo, son objeto de importantes subsidios y facilidades crediticias en los principales países exportadores. Abrir un mercado a las exportaciones regionales requerirá entonces del esfuerzo concertado de empresarios y Gobierno.

También las importaciones de servicios cubren una amplia gama de actividades. Ello a su vez ofrece buenas posibilidades para racionalizar dichas importaciones. Todo esfuerzo en este sentido estará marcado por los dos objetivos de difícil conciliación. Reducir la dependencia de servicios adquiridos en el exterior y retener la competitividad, eficiencia y dinamismo

del sector exportador. De allí que el esfuerzo racionalizador habrá de dar prioridad a aquellas importaciones de servicios con los menores encadenamientos con los sectores productivos. Existen servicios tales como el propio Turismo, el cine y la televisión, diversas franquicias y licencias que son fácilmente sustituibles por Servicios suministrados desde dentro de la región y que no implicarían amenazas sobre los objetivos de eficiencia. Asimismo, allí donde las importaciones de servicios no puedan ser sustituidas podrá aprovecharse el potencial que ofrece la gestión de la capacidad de compra regional. La concertación de este último poder de mercado puede ayudar a América Latina y el Caribe a obtener condiciones más ventajosas para la adquisición de diversos servicios.

La identificación de actividades específicas de servicios donde podrán aplicarse medidas de política comercial como las sugeridas aquí requerirá de un esfuerzo importante por recabar los intereses propios de usuarios y prestatarios de servicios dentro de la región. Un conocimiento a fondo de la naturaleza de la oferta y demanda de esos servicios permitirá conciliar en la mejor medida posible los objetivos señalados más arriba.

Notas

1/ Véase F.J. Prieto, El comercio internacional de Servicios: el caso de América Latina y el Caribe, Documento CEPAL/R.341, 1º de agosto de 1983.

2/ Ver en particular los estudios nacionales sobre Servicios realizados para los cinco países andinos y los estudios para México, Brasil, Argentina, Uruguay, Chile, Honduras, El Salvador, Trinidad y Tabago, Jamaica, Barbados, así como diversos estudios sectoriales sobre temas tales como ingeniería y consultoría informática, seguros, transportes y otros. Además se han preparado varios trabajos sobre temas tales como el debate internacional de servicios, la inversión directa extranjera y las empresas transnacionales en servicios, la cooperación regional en servicios y otros.

3/ Agricultura, Minería y Manufactura y Construcciones.

4/ Electricidad, Gas y Agua, Transporte y Telecomunicaciones.

5/ Incluye actividades como "Comercio, Restaurantes y Hoteles", "Gobierno", "Servicios Financieros a las Empresas", "Servicios Comunales y Personales" y "Propiedad de Vivienda".

6/ D.I. Riddle, op.cit.

7/ D.I. Riddle, op.cit.

8/ Stimulating Economic Development via the Service Sector, D.I. Riddle Ph.D, Background paper prepared for a meeting of experts on Services and Development sponsored by UNCTAD, Geneva, 2-4 December 1985.

9/ Regional Economies and Markets, Vol. 1. November 3, Spring 1987, The Conference Board, Inc.

10/ D.I. Riddle, op.cit.

11/ Carter, Anne P. (1970), Structural change in the American Economy, Cambridge, Harvard University Press. Citado en Vivianne Ventura Díaz: Producción y Comercio de Servicios: Notas conceptuales. Integración Latinoamericana 125. INTAL, junio 1987, año 12.

12/ M. Gibbs, Services: cooperation for development, Draft, April 2, 1987. Véase también UNCTAD, Services and the development process: further studies pursuant to Conference resolution 159(VI) and Board Decision 309(XXX). TD/B/100. July 2, 1986.

13/ Informe sobre Desarrollo Mundial 1985. Banco Mundial, Washington, D.C.

14/ Véase, por ejemplo, OCDE, Eléments d'un cadre conceptuel pour les échanges des services; Paris, mars 1987 y GATT, Issues and concepts related to regulations affecting international transactions in services. MDF/W/59; 24 de febrero de 1986.

15/ Para una documentada discusión de estos temas, desde la perspectiva de los países en desarrollo, véase Vivianne Venture Díaz, Producción y comercio de servicios: Notas Conceptuales, Integración Latinoamericana 125, año 12, julio 1987.

16/ Véase en particular, Lederer, Lederer and Sammons, International Services Transactions of the United States: Proposals for improvement in data collection. Report submitted to the U.S. Department of Commerce, January 1982; Economic Consulting Services, Inc., The International operations of U.S. Service Industries: Current Data Collection and Analysis. Washington, D.C., June 1981.

17/ Véase CEPAL, Estadísticas del Comercio Exterior de Servicios en América Latina y el Caribe. Un breve análisis, LC/R.591.

18/ OTA, op.cit.

19/ David McMeans, Trade Balance Improves for Selected Business Services, Business America, January 19, 1987.

20/ The Service Economy. Coalition of Service Industries. Vol. I, N° 13. June 1987.

21/ Manual de Balanza de Pagos, Cuarta edición. Fondo Monetario Internacional, Washington, D.C., 1977.

22/ Una suma simple de los desequilibrios revela que los correspondientes a servicios no factoriales fueron 4 1/2 veces superiores al déficit acumulado en el comercio de bienes.

23/ Una excepción reciente a esta omisión está contenida en el documento, Síntesis de la Tercera Reunión de Funcionarios Responsables del Comercio Exterior de América Latina, IC/R.595(Sem.40/4), 29 de junio de 1987. Allí se destacó que uno de los factores que "más han contribuido al vertiginoso aumento de la deuda son ...", entre otros, "el déficit en los servicios no financieros (transporte, seguros, etc.)".

24/ Véase CEPAL: Los Servicios de Transporte en el Comercio Exterior de los países de ALADI, IC/R.550, 3 de diciembre de 1986, y Structural Changes in Ocean-Liner Transport and the Challenges facing Latin America and the Caribbean, IC/R.593, September 30, 1986.

25/ Services and the Development Process, UNCTAD. Identifying the issues in Trade in Services. Gary Sampson y R. H. Snape, The World Economy, Vol. 8, N° 2, June 1985. CEPAL, Estadísticas del Comercio Exterior de Servicios en América Latina y el Caribe. Un breve análisis, IC/R.591, 22 de junio de 1987.

26/ Trade in Services, Exports and Foreign Revenue - Special Report. Congress of the United States. OTA-ITE-315, September 1986.

27/ Véase GATT, Focus: Boletín de Información, N° 48, julio/agosto 1987.

28/ C.S.I., The Service Economy, Vol. I, N° 3, June 1987.

29/ Conviene hacer notar que el excedente comercial de los Estados Unidos en materia de servicios proviene fundamentalmente de los llamado "Servicios al productor" (US\$7.4 mil millones) y de "royalties" y otros ingresos contractuales relacionados con la propiedad intelectual (US\$5.7 mil millones). Ese país es deficitario en Turismo y Transporte. Business America, Outlook is Brightening for Service Exports. March 30, 1987.

30/ Ver, El Comercio Internacional en 1985-1986. Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio. Ginebra 1986.

31/ Véase, CEPAL, La Cooperación regional y subregional en Servicios: Reflexiones para la acción, Estudios e Informes. (En publicación).

32/ Para los componentes de estas subactividades, véase CEPAL, Estadísticas del comercio exterior de Servicios ..., op.cit., pp. 20-22 y 24-25.

33/ Barbados ha realizado una notable experiencia en desarrollar servicios de digitación de datos centralizados para los pasajes aéreos de una aerolínea de los Estados Unidos.

34/ Véase F. Prieto, "Los servicios: un vínculo inquietante entre América Latina y la economía mundial". Revista de la CEPAL, N° 30, diciembre de 1986.

35/ Vivianne Ventura Díaz: "Producción y Comercio de Servicios ...", op.cit.

36/ Fernando de Mateo: México: El sector servicios y posibilidades de cooperación con Argentina y Brasil, CEPAL, LC/R.534, 30 de octubre de 1986.

37/ Fernando de Mateo: México: El sector servicios ..., op.cit.

38/ Constantino Vaitzos, "Prestación transnacional de servicios, desarrollo nacional y el papel de las empresas transnacionales", Integración Latinoamericana 124, año 12, junio de 1987.

39/ Ricardo Ffrench-Davis, Notas sobre adquisición de ventajas y desarrollo. México 1987.

40/ Véanse los interesantes trabajos de Simón Nora/Alan Minc, L'informatisation de la Société. La Documentation Française, Paris 1978 y Juan Rada, Information, Technology and Services, International Management Institute, Geneva, January 1986.

41/ TNC's in Services and TDF. The CTC Reporter, N° 23, (Spring 1987), UNCTC.

42/ The Conference Board, New York, Spring 1987.

43/ The Service Economy, C.S.I., June 1987.

44/ TNS's in Services and TDF. The CTC Reporter, N° 23, Spring 1987.

45/ Véase de Manuel Agosin y Vicente Ribeiro, "Inversiones extranjeras directas en América Latina: tendencias recientes y perspectivas", Integración Latinoamericana 124, año 12, junio 1987.

46/ Para una discusión más específica, véase The Multinationals and the Services, H. Schwaum Patrizio Merciai. I.R.M. Geneva, October-December 1985.

47/ The Service Economy, op.cit.

48/ Productivity Puzzle, Fortune, June 8, 1987 - Why is Service so Bad?. Time, February 2, 1987.

49/ Véase Estados Unidos: Competitividad Industrial y articulación Bienes-Servicios, Industrialización y Desarrollo Tecnológico, Informe N° 4, Naciones Unidas, julio de 1987. Santiago de Chile.

50/ The place of the services in today's economy. I.R.M. Geneva, N° 6, October-December 1985.

51/ International Competition in Services. Office of Technology Assessment Congress of the United States OTA-ITE-329, July 1987.

52/ Véase, Necesidad de una lectura cuidadosa de la relación industria-servicios, Industrialización y Desarrollo Tecnológico, Informe N° 3, División Conjunta CEPAL/ONUDI de Industria y Tecnología. Naciones Unidas, noviembre de 1986.

53/ Véase: La cooperación regional en Servicios en América Latina y el Caribe: Oportunidades y realidades ...", CEPAL, IC/R.549, op.cit.

54/ CEPAL, Estudios e Informes, La cooperación regional en Servicios: reflexiones para la acción. (En preparación).

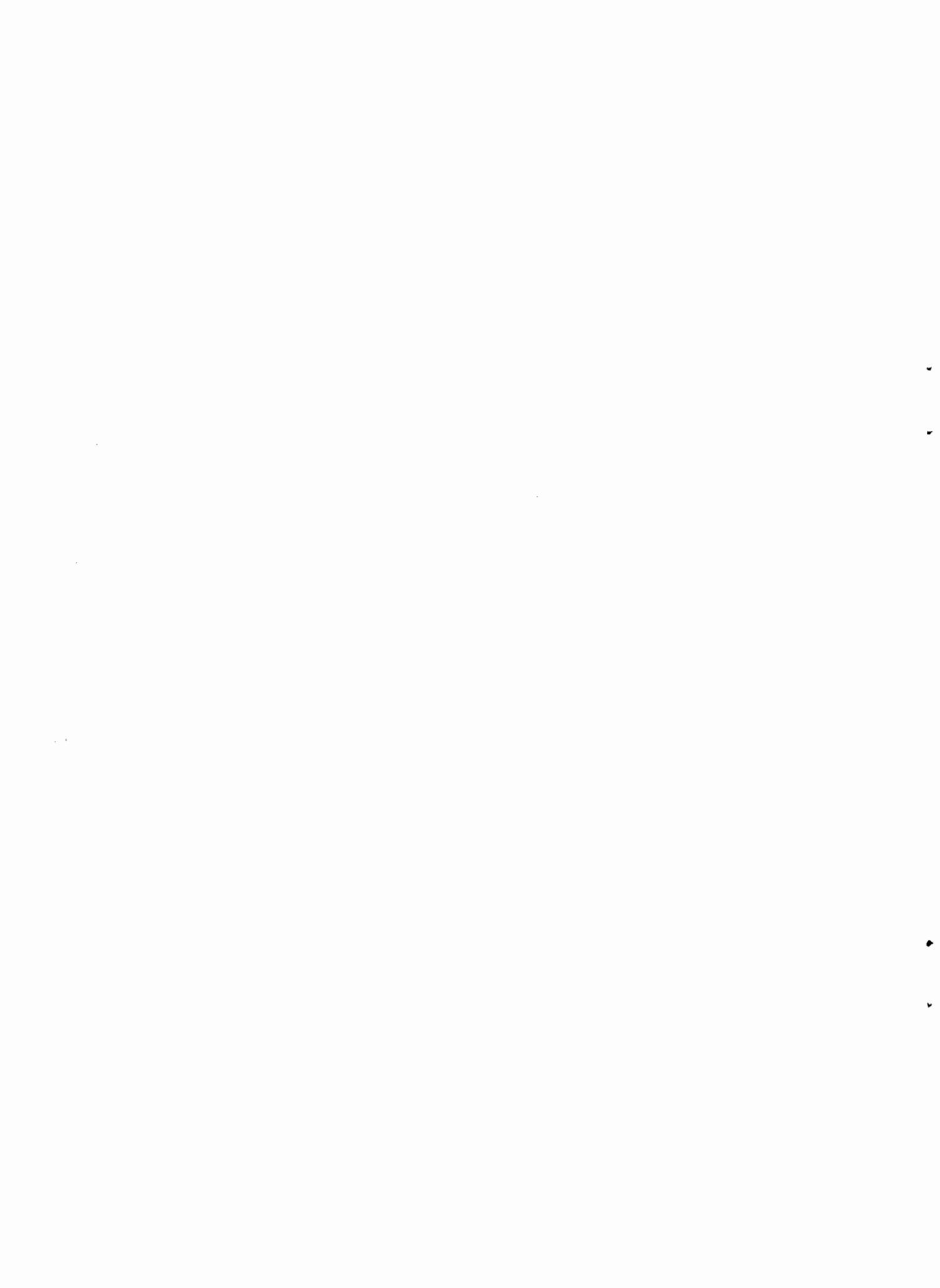
55/ JUNAC, El sector servicios en el GRAN: Diagnóstico y lineamientos generales para acciones de cooperación e integración, JUNAC, J/PA/7, Mayo de 1987.

56/ Véase: Jaime Campos, La cooperación en servicios entre países miembros de ALADI, y Edgar Camacho, Cooperación e Integración de los Servicios entre los países del Grupo Andino, Integración Latinoamericana N° 125, julio 1987, año 12.

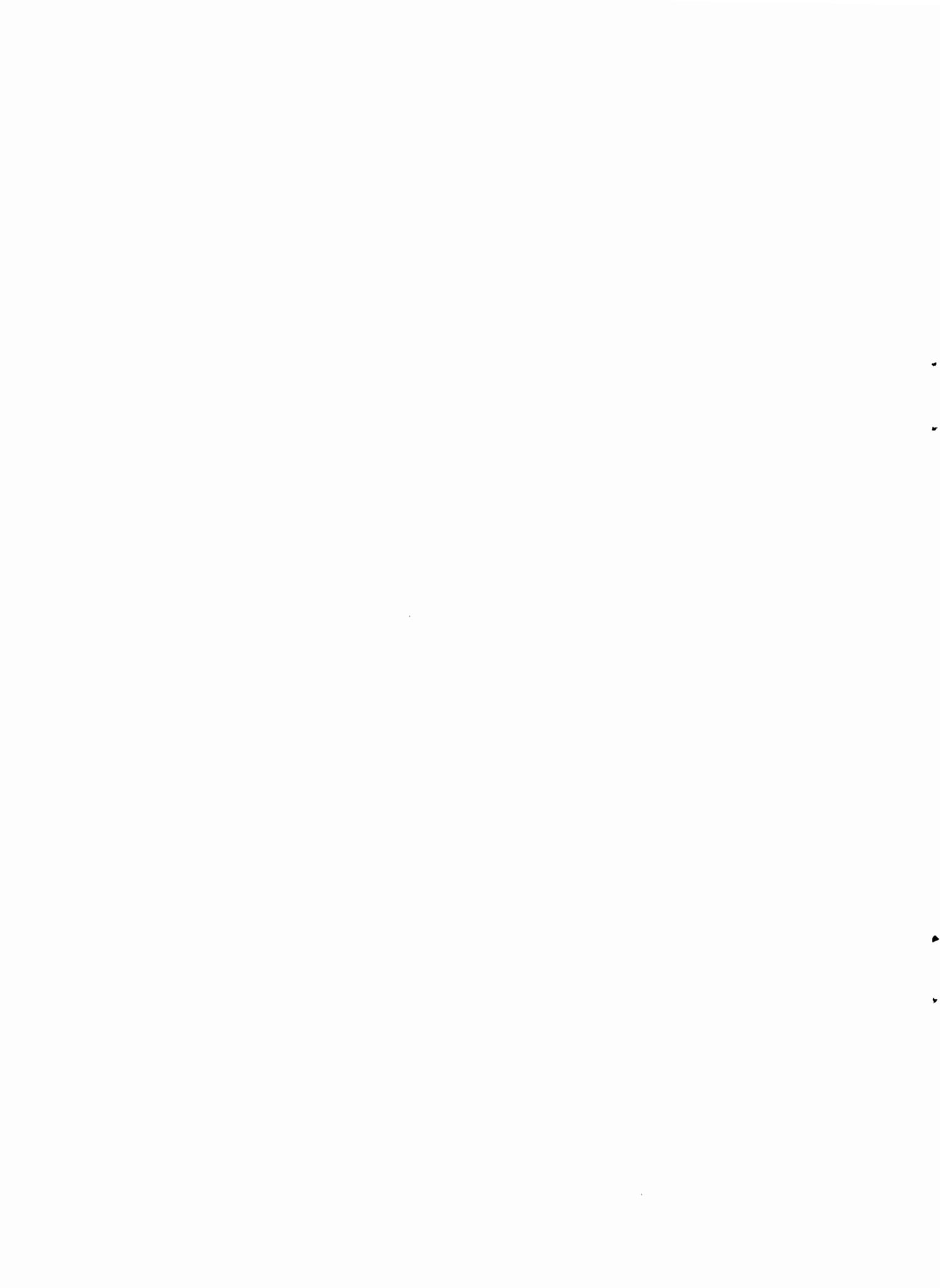
57/ La Segunda, Lunes 19 de octubre de 1987, p. 6, Santiago de Chile.

58/ The Service Economy, CSI, June 1987, op.cit.

59/ The export marketing of technical consulting services from developing countries. Jeremy Wells, International Trade Center, Geneva 1986.



ANEXO ESTADISTICO



Cuadro 1
 AMERICA LATINA: COMERCIO DE SERVICIOS
 SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS	841.7	-157.6	180.4	2106.9	-423.9	-5691.8	-1670.8	-252.0	-3242.8	368.7	-1305.5	-1848.1	9221.0	31480.7	39749.7	34575.3
EXPORTACIONES FOB	13616.1	14030.3	16327.9	23537.6	36434.0	33563.7	39072.2	46619.2	50083.0	67379.8	89131.1	95928.4	87502.0	87314.7	97342.4	90116.4
IMPORTACIONES FOB	-12774.4	-14187.9	-16147.5	-21450.7	-36857.9	-39255.5	-40743.0	-46871.2	-53325.8	-67011.1	-90436.6	-97776.5	-78281.0	-56034.0	-57592.7	-55541.1
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES																
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	3954.8	4297.2	4292.5	5441.4	-7140.6	-8614.5	-9796.4	-11946.9	-15430.5	-20408.3	-27176.6	-39128.9	-50238.7	-39483.5	-40437.9	-37889.6
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	3810.8	4122.4	4740.0	6444.3	9266.5	9729.2	10491.7	11912.8	15418.2	21284.8	30683.0	36127.5	29375.6	24382.9	27040.8	25975.9
TOTAL SERV. E INVISIBLES (n.i.e.)	-765.6	-8419.6	-9032.5	-11885.7	-16407.1	-18343.7	-20288.1	-23859.7	-30848.7	-41693.1	-57859.6	-75256.4	-79614.3	-63866.4	-67478.7	-63865.5
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES																
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	1203.7	1262.0	1224.7	1261.2	-2171.2	-3027.7	-2988.6	-3733.1	-5203.8	-6764.0	-9256.4	-11906.9	-11510.8	-5209.5	-4211.2	-3483.3
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	3517.7	3864.9	4376.3	5572.8	7377.7	7897.1	8700.6	9728.5	11807.7	15040.8	18924.9	20695.5	16110.3	15193.7	16710.5	16769.6
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (n.i.e.)	-4721.4	-5126.9	-5601.0	-6834.0	-9548.9	-10924.8	-11689.2	-13461.6	-17011.5	-21804.8	-28181.3	-32602.4	-27621.1	-20403.2	-20921.7	-20252.9
SALDO EMBARQUES																
EMBARQUES: (crédito)	-773.4	-873.2	-951.7	-1105.5	-1829.3	-2084.1	-1904.9	-2211.4	-2595.9	-2860.3	-3567.6	-3869.8	-2719.1	-1298.3	-1320.5	-937.5
Fletes	282.0	300.3	345.5	472.5	695.5	751.9	875.0	1047.7	1106.3	1460.8	1710.7	1821.6	1831.6	1971.8	1973.8	2084.1
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros
Otros serv. de embarques
EMBARQUES: (débito)	-1055.4	-1173.5	-1297.2	-1578.0	-2524.8	-2836.0	-2779.9	-3259.1	-3702.2	-4321.1	-5278.3	-5691.4	-4550.7	-3270.1	-3294.3	-3021.6
Fletes
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros
Otros serv. de embarques
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-152.9	-187.1	-160.3	-187.6	-279.5	-337.9	-328.4	-290.4	-334.4	-533.2	-792.3	-821.6	-521.9	-360.3	-273.7	-107.2
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	132.5	125.2	148.3	172.6	232.4	265.6	282.4	424.6	521.3	610.5	791.9	883.3	878.2	777.2	893.6	1039.3
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-285.4	-312.3	-308.6	-360.2	-511.9	-603.5	-610.8	-715.0	-855.7	-1143.7	-1584.2	-1704.9	-1400.1	-1137.5	-1167.3	-1146.5
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE																
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (crédito)	-122.7	-199.0	-273.0	-492.5	-584.0	-808.4	-917.6	-983.4	-1184.9	-1631.0	-2335.9	-2369.0	-2041.8	-1269.7	-1854.2	-1332.8
Servicios portuarios	356.9	377.4	383.4	551.8	915.0	882.6	899.3	1071.3	1138.4	1487.5	2335.8	2587.3	2214.9	2346.8	2267.1	2158.6
Fletamento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e.	356.9	377.4	383.4	551.8	915.0	882.6	899.3	1071.3	1138.4	1487.5	2335.8	2180.1	2214.9	2346.8	2267.1	2158.6
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)	-479.6	-576.4	-656.4	-1044.3	-1499.0	-1691.0	-1816.9	-2054.7	-2323.3	-3118.5	-4571.7	-4956.3	-4256.7	-3616.5	-4121.3	-3491.4
Serv. portuarios
Fletamento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e.	-479.6	-576.4	-656.4	-1044.3	-1499.0	-1691.0	-1816.9	-2054.7	-2323.3	-3118.5	-4571.7	-4956.3	-4256.7	-3616.5	-4121.3	-3491.4

(continuación)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	111.6	303.2	337.8	572.1	616.3	433.3	43.1	32.0	-668.6	-1161.5	-1968.2	-2876.3	-2823.6	-120.7	324.7	163.5
VIAJES: (crédito)	1714.6	1929.7	2137.8	2595.2	3165.4	3482.7	3558.9	3770.4	5164.1	6541.8	8084.7	9261.1	5535.2	5140.8	6013.0	5527.8
VIAJES: (débito)	-1603.0	-1626.5	-1800.0	-2023.1	-2549.1	-3049.4	-3515.8	-3738.4	-5832.7	-7703.3	-10052.9	-12137.4	-8338.8	-5261.5	-5688.3	-5364.3
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	4.6	-26.0	-29.3	-26.5	-47.2	-36.0	-25.7	-84.8	-26.0	-333.6	-76.3	-438.8	-546.9	-454.3	-316.4	-290.3
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	303.7	332.6	357.7	399.1	458.3	471.8	537.3	596.1	656.4	891.5	1044.4	805.4	766.4	750.3	768.0	786.3
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-299.1	-358.6	-387.0	-425.6	-505.5	-507.8	-563.0	-680.9	-682.4	-1225.1	-1120.7	-1244.2	-1313.3	-1204.6	-1084.4	-1076.6
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-270.9	-279.9	-148.2	-21.2	-47.5	-194.6	144.9	-195.1	-394.0	-244.4	-616.1	-1531.4	-2857.5	-1706.2	-771.1	-979.0
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	728.0	799.7	1003.6	1381.6	1911.1	2042.5	2547.7	2818.4	3221.2	4048.7	4957.4	5336.8	4884.0	4206.8	4795.0	5173.5
Renta del trabajo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	16.0	8.2	8.1
Renta de la propiedad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros bienes y servicios	23.0	24.1	19.5	34.6	26.5	42.5	93.5	107.4	110.2	122.7	131.5	165.1	216.4	240.5	13.3	90.4
Seguros no mercancias	18.0	19.1	19.5	19.1	19.2	14.6	41.6	45.5	42.6	72.4	95.0	75.5	164.5	54.5	7.2	14.2
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	5.0	5.0	1.1	15.5	8.4	26.7	52.0	60.7	67.6	50.4	36.4	89.6	51.9	184.9	6.2	76.1
Procesamiento y transformación de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	-	-	1.1	-	1.1	1.2	0.1	1.2	0.0	0.1	0.1	-	-	1.1	0.1	0.1
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-998.9	-1079.6	-1151.8	-1402.8	-1958.6	-2237.1	-2402.8	-3013.5	-3615.2	-4293.1	-5573.5	-6868.2	-7741.5	-5913.0	-5566.1	-6132.5
Renta del trabajo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-9.6	-10.3	-
Renta de la propiedad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros bienes y servicios	-126.0	-131.4	-145.5	-186.0	-353.6	-427.4	-444.5	-574.4	-683.6	-932.8	-753.6	-1000.0	-1468.3	-623.2	-387.5	-496.5
Seguros no mercancias	-27.0	-33.1	-32.6	-33.4	-32.5	-21.9	-48.5	-52.5	-51.3	-76.2	-105.4	-116.7	-242.9	-40.6	-25.6	-22.3
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Procesamiento y transformación de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	-83.0	-69.2	-86.9	-116.8	-262.2	-353.3	-272.5	-345.6	-423.2	-792.0	-574.0	-785.3	-988.1	-301.5	-288.0	-325.9
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-16.0	-29.1	-26.0	-35.8	-58.9	-52.2	-123.5	-176.3	-209.1	-64.6	-74.2	-98.0	-237.3	-281.1	-73.9	-148.3

(conclusión)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Concepto																
SALDO SERV. FACTORIALES	-2751.1	-3035.2	-3067.8	-4180.2	-4969.4	-5586.8	-6807.8	-8213.8	-10226.7	-13644.3	-17920.2	-27222.0	-38727.9	-34274.0	-36226.7	-34406.3
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	293.1	257.5	363.7	871.5	1888.8	1832.1	1791.1	2184.3	3610.5	6244.0	11758.1	15432.0	13265.3	9189.2	10330.3	9206.3
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-3044.2	-3292.7	-3431.5	-5051.7	-6858.2	-7418.9	-8598.9	-10398.1	-13837.2	-19888.3	-29678.3	-42654.0	-51993.2	-43463.2	-46957.0	-43612.6
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-1801.7	-1845.3	-1624.1	-2467.2	-2811.2	-2396.2	-2316.7	-2971.3	-3509.1	-4014.9	-3997.7	-4973.3	-5100.2	-3499.3	-3452.5	-3853.4
RENDA DE LA INVERSION DIRECTA	6.0	6.1	4.5	5.4	14.2	14.0	22.7	21.1	24.6	139.1	293.2	269.7	311.7	44.7	31.0	96.5
EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reinversión de utilidades	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos de la inversión directa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RENDA DE LA INVERSION DIRECTA	-1807.7	-1851.4	-1628.6	-2472.6	-2825.4	-2410.2	-2339.4	-2992.4	-3533.7	-4154.0	-4290.9	-5243.0	-5411.9	-3544.0	-3483.5	-3949.9
EXTRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reinversión de utilidades	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
sobre inversión directa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros egresos de la inversión directa extranjera	-568.0	-734.2	-486.4	-852.4	-928.4	-584.0	-288.6	-291.9	-304.2	-312.7	-321.5	-350.2	-400.8	-188.1	-154.8	-157.4
Dividendos	-395.0	-570.7	-304.0	-635.4	-573.6	-432.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Intereses	-504.0	-729.2	-883.8	-1386.4	-4480.9	-2469.5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos n.i.e.	-331.0	-565.7	-701.4	-1169.4	-4126.1	-2317.7	-288.6	-291.9	-304.2	-312.7	-321.5	-350.2	-400.8	-188.1	-154.8	-157.4
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSION	-949.4	-1189.9	-1443.7	-1713.0	-2158.2	-3190.6	-4491.1	-5242.5	-6717.6	-9629.4	-13922.5	-22248.7	-33627.7	-30774.7	-32774.2	-30552.9
OTRA RENTA DE LA INVERSION EN	287.1	251.4	359.2	866.1	1874.6	1818.1	1768.4	2163.2	3585.9	6104.9	11644.9	15162.3	12953.6	9144.5	10299.3	9109.8
EL EXTRANJERO: (crédito)	32.0	32.1	36.9	67.9	246.5	489.3	529.9	375.9	438.2	466.4	648.1	289.7	734.2	562.3	743.1	725.9
Sector oficial residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gobierno Central	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Banco Central	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial n.i.e.	32.0	32.1	36.9	67.9	246.5	489.3	529.9	375.9	438.2	466.4	648.1	289.7	734.2	562.3	743.1	725.9
Sector oficial extranjero	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otra renta de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otra renta de inversión privada n.i.e.	22.0	7.0	19.5	160.9	109.4	251.3	162.8	406.3	593.4	878.6	1616.5	2672.1	1830.4	937.5	1429.9	1163.5
OTRA RENTA DE LA INVERSION EX-	-1236.5	-1441.3	-1802.9	-2579.1	-4032.8	-5008.7	-6259.5	-7405.7	-10303.5	-15734.3	-25387.4	-37411.0	-46581.3	-39919.2	-43073.5	-39662.7
TRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-39.0	-43.1	-51.0	-65.6	-64.9	-55.8	-93.5	-168.1	-346.8	-509.0	-662.5	-1016.5	-998.0	-812.4	-1026.0	-1583.9
Sector oficial residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial extranjero	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otra renta de inversión del sector privado n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-102.8	-233.5	-363.1	-527.1	-950.1	-1640.3	-2696.0	-2612.6	-2344.2	-2338.2
Compañías transnacionales	-	-	-	-	-	-	-53.1	-124.9	-166.5	-204.1	-443.8	-878.5	-1982.8	-2145.5	-1746.6	-1656.0
Bancos comerciales	-	-	-	-	-	-	-49.6	-108.6	-196.6	-323.0	-506.3	-760.6	-713.2	-468.2	-596.5	-682.3
Otros n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	-1.2	0.0	-1.1	-1.1	-0.1

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 2
ARGENTINA, BRASIL Y MEXICO: COMERCIO DE SERVICIOS
SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS	-382.0	-1027.1	-889.2	-287.3	-6824.8	-7380.6	-3523.6	742.6	25.0	-3735.1	-7021.7	-2162.7	10472.4	23960.7	29950.5	25713.5
EXPORTACIONES FOB	5860.0	6040.0	7598.8	11500.2	14742.7	14469.6	17367.1	22182.5	25083.8	32346.5	44228.8	52403.7	49071.6	52086.0	59306.5	55827.3
IMPORTACIONES FOB	-6242.0	-7067.1	-8488.0	-11787.5	-21567.5	-21850.2	-20890.7	-21439.9	-25058.8	-36081.6	-51250.5	-54566.4	-38599.2	-28125.3	-29356.0	-30113.8
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES	-1759.0	-1903.8	-2011.9	-2686.9	-3617.6	-5117.3	-5958.4	-6766.8	-8677.5	-12979.4	-19182.6	-28720.5	-35557.6	-28212.1	-28840.2	-27090.3
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	2340.0	2596.6	3041.0	4123.3	5709.8	5427.2	5825.6	6280.0	8617.6	11558.2	14893.2	16830.8	11861.3	10681.5	13291.3	13489.2
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	-4099.0	-4500.4	-5052.9	-6810.2	-9327.4	-10544.5	-11784.0	-13046.8	-17295.1	-24537.6	-34075.8	-45551.3	-47418.9	-38893.6	-42131.5	-40579.5
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES	-333.0	-302.0	-254.1	-183.4	-553.5	-842.5	-650.0	-384.1	-926.4	-2638.3	-4775.0	-5756.7	-4899.5	-2516.5	-1483.0	-1672.1
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	2195.0	2468.3	2822.8	3671.5	4700.8	4884.5	5358.1	5615.7	7249.1	8908.3	11237.3	13176.5	8535.0	8238.8	9696.6	9904.3
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	-2528.0	-2770.3	-3076.9	-3854.9	-5254.3	-5727.0	-6008.1	-5999.8	-8175.5	-11546.6	-16012.3	-18933.2	-13424.5	-10755.3	-11179.6	-11576.4
SALDO EMBARQUES	-245.0	-269.8	-293.2	-337.4	-689.2	-666.6	-389.1	-381.7	-604.4	-691.2	-981.3	-863.2	-237.3	108.0	-9.2	165.4
EMBARQUES: (crédito)	131.0	137.4	176.9	255.1	365.6	354.5	436.4	490.2	577.2	741.6	904.6	1126.1	1052.1	1101.1	1126.5	1218.3
Fletes	118.0	124.4	167.2	239.6	357.2	346.0	420.2	496.3	571.0	728.7	866.8	1104.9	1035.5	1082.9	1108.0	1199.1
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros
Otros serv. de embarques
EMBARQUES: (débito)	-376.0	-407.2	-470.1	-592.5	-1054.8	-1021.1	-825.5	-877.9	-981.6	-1432.8	-1885.9	-1989.3	-1289.4	-993.1	-1135.7	-1052.9
Fletes
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros
Otros serv. de embarques
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-80.0	-92.4	-63.0	-95.4	-179.1	-234.3	-174.3	-135.5	-191.4	-376.0	-580.4	-606.1	-308.0	-104.8	-74.8	98.5
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	77.0	82.2	98.8	110.8	144.4	160.3	151.3	241.6	268.0	294.5	389.2	426.9	404.1	429.8	508.5	641.7
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-157.0	-174.6	-161.8	-206.2	-323.5	-394.6	-325.6	-377.1	-459.4	-670.5	-969.6	-1033.0	-712.1	-534.6	-583.3	-543.2
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE	-101.0	-154.5	-231.4	-475.6	-648.3	-734.6	-814.0	-767.0	-974.0	-1430.3	-2297.0	-2411.4	-2225.6	-1699.8	-1568.2	-1263.1
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (crédito)	146.0	145.4	122.6	220.5	325.8	347.2	362.5	447.2	445.7	594.3	808.3	915.1	693.3	815.6	1074.2	1101.6
Servicios portuarios
Fletamento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e	90.0	90.2	78.1	163.3	264.5	287.7	305.9	288.4	348.0	516.8	726.3	809.0	582.9	736.5	986.0	1004.1
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)	-247.0	-299.9	-354.0	-696.1	-974.1	-1081.8	-1176.5	-1214.2	-1419.7	-2024.6	-3105.3	-3326.5	-2918.9	-2515.4	-2642.4	-2364.7
Serv. portuarios
Fletamento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e.	-184.0	-221.7	-262.8	-572.1	-750.4	-679.9	-699.7	-680.7	-871.3	-1714.5	-2457.2	-2501.1	-2272.0	-1561.9	-1674.8	-1529.1

(continuación)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	230.0	376.2	446.2	635.4	657.7	520.8	376.3	789.2	565.8	27.0	-617.0	-1028.3	-369.9	696.0	791.3	128.0
VIAJES: (crédito)	1275.0	1445.3	1610.1	1937.1	2231.9	2395.4	2469.5	2388.7	3554.4	4525.8	5714.8	6995.0	3311.9	3217.7	3785.3	3514.0
VIAJES: (débito)	-1045.0	-1069.1	-1163.9	-1301.7	-1574.2	-1874.6	-2093.2	-1599.5	-2988.6	-4498.8	-6331.8	-8023.3	-3681.8	-2521.7	-2994.0	-3386.0
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	-27.0	-30.1	-60.6	-76.2	-73.4	0.2	-41.5	-44.4	-53.9	-329.4	-75.5	-476.3	-513.3	-462.9	-391.6	-391.8
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	141.0	163.5	167.3	182.4	228.5	229.6	252.8	266.2	284.1	447.1	539.7	287.8	202.1	206.3	229.6	231.5
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	103.9	227.4	301.9	29.5	-	-	48.2	42.7
Sector privado con sector oficial no residente	141.0	163.5	167.3	182.4	228.5	223.5	247.0	254.6	180.2	215.8	253.8	254.8	184.4	173.2	174.3	179.7
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-168.0	-193.6	-227.9	-258.6	-301.9	-229.4	-294.3	-310.6	-338.0	-776.5	-635.2	-764.1	-715.4	-669.2	-621.2	-623.3
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-168.0	-193.6	-227.9	-258.6	-301.9	-217.3	-282.8	-298.9	-240.3	-555.6	-605.3	-752.3	-708.8	-663.9	-588.3	-571.6
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-96.4	-217.1	-29.9	-11.8	-4.4	-5.4	-12.3	-9.1
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-110.0	-131.4	-52.1	165.8	378.8	272.0	392.6	155.3	131.5	161.6	-223.8	-371.4	-1235.4	-1053.0	-230.5	-409.1
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	425.0	494.5	647.1	965.6	1404.6	1397.5	1685.6	1775.8	2119.7	2305.0	2860.7	3425.6	2871.5	2468.3	2972.5	3197.2
Renta del trabajo	138.0	129.3	144.3	163.3	184.3	206.3	-	-	320.5	236.4	231.7	247.6	221.9	188.2	277.8	334.0
Renta de la propiedad	9.0	5.0	5.4	9.5	10.8	153.0	154.7	140.1	162.8	14.2	15.6	24.8	27.6	12.8	15.4	15.2
Otros bienes y servicios	278.0	360.0	497.3	792.8	1207.4	1038.1	1272.3	1364.7	1637.6	2053.1	2613.4	3153.2	2623.0	2266.3	2680.4	2850.0
Seguros no mercancias	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Procesamiento y transferencia de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	124.0	158.4	196.6	360.0	583.3	329.1	423.8	585.9	753.7	983.4	1270.3	1475.2	1283.8	1054.0	1144.9	1161.5
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-535.0	-625.9	-699.2	-799.8	-1025.8	-1125.5	-1293.0	-1620.5	-1988.2	-2143.4	-3084.5	-3797.0	-4106.9	-3521.3	-3203.0	-3606.3
Renta del trabajo	-	-	-	-	-	-	-	-	-27.6	-40.0	-48.1	-36.5	-29.8	-25.6	-24.6	-23.4
Renta de la propiedad	-70.0	-80.2	-55.4	-82.3	-258.5	-431.0	-439.9	-413.3	-482.0	-632.9	-657.2	-1102.6	-945.0	-784.7	-728.8	-724.8
Otros bienes y servicios	-463.0	-543.7	-639.5	-714.1	-750.5	-688.4	-846.3	-1196.7	-1478.6	-1671.9	-2377.8	-2637.9	-3132.1	-2710.9	-2449.8	-2858.1
Seguros no mercancias	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Procesamiento y transferencia de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	-356.0	-416.3	-466.8	-535.3	-549.6	-603.1	-531.1	-892.0	-1173.1	-1292.0	-1874.2	-1970.4	-2527.2	-2238.4	-1861.4	-2248.9

(conclusión)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO SERV. FACTORIALES	-1426.0	-1601.8	-1757.8	-2503.5	-3064.1	-4274.8	-5308.4	-6382.7	-7751.1	-10341.1	-14407.6	-22963.8	-30668.1	-25695.6	-27357.2	-25418.2
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	145.0	128.3	218.2	451.8	1009.0	542.7	467.5	644.3	1368.5	2649.9	3655.9	3654.3	3326.3	2442.7	3594.7	3584.9
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-1571.0	-1730.1	-1976.0	-2955.3	-4073.1	-4817.5	-5775.9	-7047.0	-9119.6	-12991.0	-18063.5	-26618.1	-33994.4	-28138.3	-30951.9	-29003.1
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-816.0	-817.4	-807.8	-1188.6	-1384.2	-1387.7	-1482.3	-2100.4	-2491.4	-2732.6	-2687.6	-3723.9	-3851.9	-2250.3	-2162.7	-2660.2
Reinversión de utilidades	3.0	4.0	...	2.4	10.8	7.3	12.7	10.5	10.1	117.6	257.7	237.0	283.7	10.7	4.1	78.1
Otros ingresos de la inversión directa	3.0	4.0	...	2.4	10.8	7.3	12.7	10.5	10.1	117.6	257.7	237.0	283.7	10.7	4.1	78.1
Dividendos
Intereses
Otros ingresos n.i.e.
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-819.0	-821.4	-807.8	-1191.0	-1395.0	-1395.0	-1495.0	-2110.9	-2501.5	-2850.2	-2945.3	-3960.9	-4135.6	-2261.0	-2166.8	-2738.3
Reinversión de utilidades
sobre inversión directa
Otros egresos de la inversión directa extranjera	-421.0	-390.1	-486.4	-599.6	-696.3	-749.0	-745.8	-885.0	-942.8	-1347.6	-1248.1	-1519.9	-1681.3	-1226.1	-1232.0	-1587.0
Dividendos
Intereses
Otros ingresos n.i.e.	-421.0	-390.1	-486.4	-599.6	-696.3	-749.0	-745.8	-885.0	-942.8	-1347.6	-1248.1	-1519.9	-1681.3	-1226.1	-1232.0	-1587.0
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-610.0	-784.4	-950.0	-1314.9	-1679.9	-2887.1	-3826.1	-4282.3	-5259.7	-7608.5	-11720.0	-19239.9	-26816.2	-23445.3	-25194.5	-22758.0
Sector oficial residente	142.0	124.3	218.2	449.4	998.2	535.4	454.8	653.8	1358.4	2532.3	3398.2	3417.3	3042.6	2832.0	3590.6	3506.8
Gobierno Central	275.4	1515.5	1939.3	1509.4	904.2	555.8	789.2	1158.5
Banco Central
Sector oficial n.i.e.
Otra renta de inversión
privada n.i.e.	142.0	124.3	218.2	449.4	998.2	535.4	454.8	653.8	1083.0	1016.8	1457.7	1909.1	2138.4	1876.1	2801.3	2348.4
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-752.0	-908.7	-1168.2	-1764.3	-2678.1	-3422.5	-4280.9	-4936.1	-6618.1	-10140.8	-15118.2	-22657.2	-29858.8	-25877.3	-28785.1	-26264.8
Sector oficial residente
Sector oficial extranjero	-170.3	-1032.4	-2039.5	-3244.0	-3678.5	-4132.7	-5427.4	-6433.0
Otra renta de inversión del sector privado n.i.e.	-752.0	-908.7	-1168.2	-1764.3	-2678.1	-3422.5	-4280.9	-4936.1	-6447.8	-9108.6	-13078.7	-19413.2	-26180.2	-21744.5	-23357.7	-19830.8
Compañías transnacionales
Bancos comerciales
Otros n.i.e.	-752.0	-908.7	-1168.2	-855.9	-1230.2	-1561.3	-515.0	-498.5	-547.1	-1053.0	-1938.0	-3331.3	-4201.8	-4306.1	-3804.9	-3638.8

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
(continuación)																
SALDO VIAJES	-150.0	-110.3	-157.4	-113.2	-124.9	-229.4	-612.1	-863.1	-1264.5	-1263.5	-1357.4	-1968.0	-2416.5	-968.7	-959.3	-310.8
VIAJES: (crédito)	206.0	235.7	242.1	311.1	475.1	528.2	510.3	644.4	766.2	939.3	1188.3	1088.5	1168.1	854.1	941.0	1044.7
VIAJES: (débito)	-356.0	-346.0	-399.5	-624.3	-600.0	-757.6	-922.4	-1487.5	-2030.7	-2202.8	-2545.7	-3056.5	-3584.6	-1822.8	-1900.3	-1355.5
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	-55.0	-89.4	-51.1	-34.6	-78.4	-136.1	-112.0	-118.0	-65.2	-76.2	-83.3	-72.0	-170.2	-166.8	-97.5	-106.6
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	34.0	32.0	49.9	64.4	52.8	54.6	71.6	102.7	116.4	143.4	149.7	175.7	188.7	158.2	160.9	165.5
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado con sector oficial no residente	34.0	32.0	49.9	64.4	52.8	54.6	71.6	102.7	116.4	143.4	149.7	175.7	188.7	158.2	160.9	165.5
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-89.0	-121.4	-101.0	-99.0	-131.2	-190.7	-183.6	-220.7	-181.6	-219.6	-233.0	-247.7	-358.9	-325.0	-258.4	-272.1
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-73.0	-108.3	-86.8	-85.9	-117.9	-172.4	-166.3	-204.3	-144.0	-200.2	-212.1	-223.0	-332.4	-298.3	-228.7	-246.7
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-159.0	-179.5	-156.4	-220.6	-469.0	-497.8	-608.8	-452.9	-669.9	-719.6	-446.4	-1063.7	-1380.0	-541.9	-434.6	-424.5
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	151.0	145.5	162.8	190.7	212.9	304.8	355.5	523.1	485.8	826.9	1313.3	1130.8	1228.8	1002.8	846.7	853.8
Renta del trabajo	20.0	14.0	14.1	17.9	20.4	4.9	9.2	39.7	32.6	37.5	37.7	61.3	15.5	24.6	15.4	13.2
Renta de la propiedad	3.0	3.0	2.2	2.4	2.4	8.5	9.2	11.7	8.8	14.2	10.4	16.5	26.5	29.9	32.8	29.4
Otros bienes y servicios	128.0	128.4	146.6	170.5	190.0	290.2	337.1	471.7	445.7	775.2	1265.1	1053.0	1186.9	948.3	799.6	811.2
Seguros no mercancías	55.0	49.2	56.5	45.4	50.4	82.6	83.1	98.0	106.4	138.3	179.6	175.7	346.7	183.9	120.0	181.7
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	16.0	16.0	10.9	27.4	21.6	43.7	72.8	86.4	100.2	89.2	89.8	149.7	115.9	240.5	59.5	120.8
Procesamiento y transformación de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	57.0	63.2	81.4	97.7	120.2	163.9	181.4	287.3	239.1	547.9	995.7	727.6	724.3	620.3	508.7	508.7
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-310.0	-325.0	-319.2	-411.3	-681.9	-802.6	-764.3	-976.0	-1155.7	-1546.5	-1759.7	-2194.5	-2608.8	-1544.7	-1281.3	-1278.3
Renta del trabajo	-13.0	-13.0	-15.2	-14.3	-14.4	-17.0	-19.6	-21.0	-16.3	-19.4	-109.3	-166.3	-115.9	-65.2	-90.3	-128.9
Renta de la propiedad	-10.0	-1.0	-6.5	-8.3	-8.4	-11.0	-16.2	-21.0	-21.3	-	-39.0	-49.5	-44.1	-43.9	-35.9	-30.5
Otros bienes y servicios	-287.0	-310.9	-297.5	-388.7	-659.1	-774.6	-728.5	-934.0	-1119.4	-1505.2	-1611.4	-1998.8	-2448.7	-1436.7	-1156.3	-1120.9
Seguros no mercancías	-76.0	-94.3	-75.0	-90.6	-107.1	-110.5	-136.2	-148.2	-154.0	-195.0	-264.2	-313.6	-453.8	-224.5	-281.9	-281.2
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-12.0	-10.0	-7.6	-10.7	-8.4	-49.8	-3.5	-4.7	-3.8	-2.6	-2.6	-11.8	-15.5	-23.5	-29.7	-30.5
Comisiones y honorarios	-9.0	-9.0	-10.9	-15.5	-18.0	-20.6	-28.9	-35.0	-42.6	-46.5	-52.1	-37.7	-39.7	-71.6	-58.4	-41.6
Procesamiento y transformación de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	-107.0	-128.4	-117.1	-155.1	-263.4	-240.4	-287.4	-400.5	-495.8	-469.1	-718.5	-850.4	-951.6	-815.6	-498.3	-441.7

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
(conclusión)																
SALDO SERV. FACTORIALES	-1062.0	-1158.5	-944.7	-1176.7	-1271.0	-738.2	-833.5	-1034.5	-1382.3	-1952.2	-1677.7	-2400.8	-5436.0	-6171.5	-6047.5	-6643.1
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	115.0	81.2	81.4	284.9	485.9	837.7	786.3	886.1	1243.2	1798.5	3269.3	5038.7	3693.9	2097.3	2771.6	2319.0
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-1177.0	-1239.7	-1026.1	-1461.6	-1756.9	-1575.9	-1619.8	-1920.6	-2625.5	-3750.7	-4947.0	-7439.5	-9127.9	-8268.8	-8819.1	-8962.1
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-836.0	-885.7	-627.6	-1002.6	-1034.2	-727.3	-483.7	-526.6	-606.0	-852.7	-783.5	-908.0	-947.3	-899.0	-825.2	-753.4
RENTA DE LA INVERSION DIRECTA	3.0	2.0	2.2	2.4	2.4	6.1	8.1	8.2	11.3	18.1	27.3	21.2	16.5	20.3	17.4	8.1
EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-	-	-	-	-	1.2	2.3	2.3	2.5	2.6	7.8	5.9	5.5	7.5	3.1	-
Reinversión de utilidades	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos de la inversión directa	3.0	2.0	2.2	2.4	2.4	4.9	5.8	5.9	8.8	15.5	19.5	14.1	11.0	13.9	14.4	8.1
Dividendos
Intereses
Otros ingresos n.i.e.	3.0	2.0	2.2	2.4	2.4	4.9	5.8	5.9	8.8	15.5	19.5	14.1	11.0	13.9	14.4	8.1
RENTA DE LA INVERSION DIRECTA	-839.0	-887.7	-629.8	-1005.0	-1036.6	-733.4	-491.8	-534.8	-617.3	-870.8	-810.8	-929.2	-963.8	-919.3	-842.6	-761.5
EXTRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reinversión de utilidades	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
sobre inversión directa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros egresos de la inversión directa extranjera	-834.0	-882.6	-618.9	-1005.0	-1024.6	-710.3	-473.3	-500.9	-549.7	-801.0	-741.9	-845.5	-882.2	-826.3	-764.7	-670.2
Dividendos
Intereses
Otros ingresos n.i.e.	-597.0	-714.1	-833.9	-1322.0	-4222.3	-2444.0	-473.3	-500.9	-549.7	-801.0	-741.9	-845.5	-882.2	-826.3	-764.7	-670.2
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSION	-226.0	-272.8	-317.1	-174.1	-236.8	-10.9	-349.8	-507.9	-776.3	-1099.5	-894.2	-1492.8	-4486.7	-5272.5	-5222.3	-5889.7
OTRA RENTA DE LA INVERSION EN	112.0	79.2	79.2	282.5	483.5	831.6	778.2	877.9	1231.9	1780.4	3242.0	5017.5	3677.4	2077.0	2754.2	2310.9
EL EXTRANJERO: (crédito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial residente	-	-	-	-	345.2	545.1	611.9	458.7	627.2	878.6	1574.7	2240.5	1738.8	1059.4	1225.9	1101.6
Gobierno Central
Banco Central
Sector oficial extranjero
Otra renta de inversión privada n.i.e.	41.0	20.0	30.4	188.3	138.3	287.7	166.3	417.9	605.9	900.6	1667.2	2779.4	1938.6	1017.8	1528.3	1209.2
OTRA RENTA DE LA INVERSION EX-	-338.0	-352.0	-396.3	-456.6	-720.3	-842.5	-1128.0	-1385.8	-2008.2	-2879.9	-4136.2	-6510.3	-8164.1	-7349.5	-7976.5	-8200.6
TRANJERO EN EL PAIS: (débito)	-249.0	-255.8	-294.3	-236.0	-407.6	-440.7	-520.7	-660.8	-975.3	-1294.6	-1645.0	-2042.4	-2106.4	-2097.4	-2195.5	-2722.0
Sector oficial residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial extranjero	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otra renta de inversión del sector privado n.i.e.	-89.0	-96.3	-102.1	-220.5	-312.6	-401.9	-607.2	-725.0	-1033.0	-1585.2	-2489.8	-4466.8	-6058.8	-5252.0	-5782.0	-5478.5
Compañías transnacionales
Bancos comerciales
Otros n.i.e.	-89.0	-96.3	-102.1	-220.5	-312.6	-401.9	-504.5	-491.5	-669.9	-1058.1	-1539.7	-2827.7	-3362.8	-2640.5	-3438.9	-3140.4

*) Colombia, Chile, Peru y Venezuela.

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 4
 PAISES PEQUEÑOS(*): COMERCIO DE SERVICIOS
 SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS																
EXPORTACIONES FOB	-187.1	-409.9	-27.8	59.7	-331.3	-682.2	-452.7	-459.5	-1558.5	-1619.9	-1396.7	-1600.1	-603.4	369.9	113.3	647.2
IMPORTACIONES FOB	1757.9	1751.0	2216.2	2922.1	4537.6	4733.9	5517.9	6678.2	6584.8	8218.2	11345.4	11480.5	10330.4	9399.8	9678.9	8303.4
	-1945.0	-2160.9	-2244.0	-2862.4	-4868.9	-5416.1	-5970.6	-7137.7	-8143.3	-9838.1	-12742.1	-13080.6	-10933.8	-9029.9	-9565.6	-7656.2
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES																
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	320.3	-312.7	-382.1	-510.5	-737.5	-677.1	-658.1	-1024.9	-1440.0	-1641.0	-2217.7	-2394.0	-2920.5	-2003.1	-2275.8	-1689.2
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	853.9	899.0	1078.1	1413.5	2228.1	2354.3	2612.1	3278.5	4161.7	5791.1	9853.8	11905.8	11796.5	9467.3	9216.8	7450.1
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES																
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	114.1	-95.5	-77.0	-107.2	-220.5	-225.7	-150.2	-410.9	-600.8	-522.8	-687.8	-804.7	-615.7	144.4	298.9	443.5
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	506.9	543.8	639.9	778.7	1095.3	1246.5	1447.4	1769.7	2429.5	2932.1	2933.5	2788.8	2911.1	3070.6	3070.6	2563.1
	-632.1	-656.1	-735.7	-885.9	-1315.8	-1472.2	-1597.6	-2067.3	-2370.5	-2952.3	-3619.9	-3738.2	-3404.5	-2766.7	-2771.7	-2119.6
SALDO EMBARQUES																
EMBARQUES: (crédito)	-226.8	-257.2	-285.6	-313.4	-565.7	-590.4	-577.7	-727.8	-840.2	-978.6	-1159.0	-1207.7	-863.8	-404.3	-491.9	-228.8
Fletes	20.1	47.2	51.0	59.4	99.0	48.3	80.3	166.6	192.4	209.9	347.2	300.8	360.1
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros
Otros serv. de embarques
EMBARQUES: (débito)	-226.8	-257.2	-285.6	-333.5	-612.9	-641.4	-637.1	-826.8	-888.5	-1058.9	-1325.6	-1400.1	-1073.7	-751.5	-792.7	-588.9
Fletes	-149.5	-169.7	-189.0	-216.8	-381.3	-416.8	-461.7	-633.2	-621.8
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros	-10.8	-11.8	-14.0	-14.5	-27.5	-28.6
Otros serv. de embarques	-70.9
SALDO SERV. DE PASAJEROS																
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	-55.4	-53.8	-43.9	-45.8	-56.4	-64.9	-67.4	-58.0	-60.5	-78.2	-105.0	-128.2	-66.3	-32.1	-46.0	-100.6
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	6.9	9.1	15.8	22.1	32.4	36.6	39.3	64.7	79.4	108.2	111.2	100.4	132.4	130.4	128.5	112.3
	-62.3	-62.9	-59.7	-67.9	-88.8	-101.5	-106.7	-122.7	-139.9	-186.4	-216.2	-228.6	-198.7	-162.5	-172.5	-212.9
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE																
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTE: (crédito)	41.4	45.9	67.8	87.1	175.7	168.2	140.0	133.1	94.1	106.2	538.0	499.4	420.9	368.7	362.9	418.9
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTE: (débito)	59.2	70.4	91.2	107.9	212.8	218.5	213.5	212.0	190.4	270.6	733.5	728.2	664.3	591.6	592.4	547.3
Servicios portuarios
Fletamento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e	30.1	27.8	38.7	50.3	71.9	82.5	90.0	93.0	112.9	186.6	545.6	580.4	585.4	533.9	521.5	494.7
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)																
Serv. portuarios	-17.8	-24.5	-23.4	-20.8	-37.1	-50.3	-73.5	-78.9	-96.3	-164.4	-195.5	-228.8	-243.4	-222.9	-229.5	-128.4
Fletamento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e.	-11.9	-15.6	-16.4	-15.6	-29.1	-48.7	-62.9	-63.6	-90.1	-147.6	-159.5	-184.0	-183.1	-159.3	-184.5	-108.3

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	29.9	33.6	48.3	47.3	83.5	136.2	69.3	63.1	24.9	42.0	-69.8	23.9	-94.6	101.9	397.8	238.5
VIAJES: (crédito)	195.5	206.2	241.1	296.7	394.9	489.9	500.8	624.2	706.8	903.5	968.5	971.4	871.6	907.8	1083.4	744.4
VIAJES: (débito)	-165.6	-172.6	-192.8	-249.4	-311.4	-353.7	-431.5	-561.1	-681.9	-861.5	-1038.3	-947.5	-966.2	-805.9	-685.6	-505.9
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	84.4	88.5	79.5	89.7	103.3	95.8	128.5	76.9	97.2	102.8	114.1	137.7	173.5	209.5	193.7	232.3
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	114.7	120.4	124.3	134.8	157.3	163.2	192.3	203.8	229.8	276.9	312.1	317.0	341.1	349.9	351.0	361.1
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado con sector oficial no residente	112.0	117.7	121.0	131.9	153.6	159.8	179.7	179.2	193.9	223.7	275.5	276.7	310.1	311.5	315.4	339.1
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-30.3	-31.9	-44.8	-45.1	-54.0	-67.4	-63.8	-126.9	-132.6	-174.1	-198.0	-179.3	-167.6	-140.4	-157.3	-128.8
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-22.3	-23.1	-29.6	-27.8	-38.7	-51.2	-47.1	-89.1	-84.6	-111.9	-142.9	-131.0	-116.4	-87.3	-92.8	-66.9
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	1.3	30.7	38.1	27.9	39.1	29.4	157.1	101.8	83.7	283.0	-6.1	-129.8	-185.4	-99.3	-117.6	-116.8
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	130.6	137.7	167.5	197.1	250.7	287.3	442.1	452.7	515.0	790.0	640.2	624.1	569.5	584.2	616.5	437.9
Renta del trabajo	-	-	-	-	-	-	33.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Renta de la propiedad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros bienes y servicios	127.8	135.0	164.2	192.9	245.0	278.5	409.0	407.8	457.1	698.2	572.9	568.4	523.0	556.7	567.9	434.1
Seguros no mercancías	19.2	15.3	16.3	19.6	37.3	42.3	99.7	60.0	82.1	105.8	109.3	125.2	81.0	63.1	62.0	38.8
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Procesamiento y transformación de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	100.0	110.6	137.3	161.2	193.0	217.2	288.2	268.1	291.4	496.4	367.7	347.7	351.5	395.0	381.8	294.7
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-129.3	-107.0	-129.4	-169.2	-211.6	-257.9	-285.0	-350.9	-431.3	-507.0	-646.3	-753.9	-754.9	-683.5	-734.1	-554.7
Renta del trabajo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Renta de la propiedad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros bienes y servicios	-123.8	-101.8	-123.3	-158.7	-202.0	-245.9	-228.1	-295.0	-372.2	-410.8	-522.1	-632.0	-588.5	-524.8	-554.3	-415.9
Seguros no mercancías	-24.5	-24.8	-28.1	-31.4	-51.5	-	-55.4	-82.5	-94.6	-122.9	-153.8	-156.7	-117.0	-95.5	-108.7	-75.6
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Procesamiento y transformación de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	-97.8	-75.5	-94.3	-125.5	-149.5	-204.2	-171.4	-211.1	-277.6	-287.9	-368.3	-474.2	-435.1	-425.3	-440.5	-340.3

(continuación)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
(conclusión)																
SALDO SERV. FACTORIALES	-195.1	-200.4	-286.3	-403.3	-537.0	-451.4	-507.9	-614.0	-839.2	-1118.2	-1529.9	-1589.3	-2304.8	-2147.5	-2574.7	-2132.7
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	26.7	42.5	56.1	124.3	375.3	430.7	506.6	597.2	952.0	1720.6	4704.0	6578.3	6087.2	4553.1	3870.4	3197.8
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-221.8	-242.9	-342.4	-527.6	-912.3	-882.1	-1014.5	-1211.2	-1791.2	-2838.8	-6233.9	-8167.6	-8392.0	-6700.6	-6445.1	-5330.5
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-98.4	-89.8	-136.3	-212.6	-342.9	-220.0	-274.0	-250.2	-279.8	-324.4	-371.3	-260.8	-238.8	-278.7	-363.0	-342.8
RENDA DE LA INVERSION DIRECTA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reinversión de utilidades	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos de la inversión directa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos
Intereses
Otros ingresos n.i.e.
RENDA DE LA INVERSION DIRECTA	-98.4	-89.8	-136.3	-212.6	-342.9	-220.0	-274.0	-250.2	-279.8	-324.4	-371.3	-260.8	-238.8	-278.7	-363.0	-342.8
EXTRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reinversión de utilidades	-28.9	-40.2	-69.9	-53.6	-68.6	-81.2	-117.7	-141.4	-143.7	-	-	-	-	-	-	-
sobre inversión directa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros egresos de la inversión directa extranjera	-69.5	-49.4	-66.6	-159.2	-274.3	-138.8	-156.4	-109.0	-136.0	-242.8	-272.0	-189.8	-193.3	-196.8	-218.1	-257.7
Dividendos	-8.3	-6.5	-7.2	-5.0	-18.0	-23.8	-10.5	-5.7
Intereses	-4.0	-2.4	-	-93.0	-163.3	-	-11.3	-39.3
Otros ingresos n.i.e.	-57.2	-40.5	-56.0	-61.2	-93.0	-108.1	-134.6	-	-122.0	-212.1	-240.1	-176.6	-158.2	-186.4	-205.4	-257.7
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSION	-96.7	-110.6	-150.0	-190.7	-194.1	-231.4	-233.9	-363.8	-559.4	-793.8	-1158.6	-1328.5	-2066.0	-1868.8	-2211.7	-1789.9
OTRA RENTA DE LA INVERSION EN	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
EL EXTRANJERO: (crédito)	26.7	42.5	56.1	124.3	375.3	430.7	506.6	597.2	952.0	1720.6	4704.0	6578.3	6087.2	4553.1	3870.4	3197.8
Sector oficial residente	11.1	12.2	9.6	27.4	52.5	45.4	77.7	88.8	130.7	212.3	263.3	265.6	164.6	162.5	201.7	130.9
Gobierno Central
Banco Central
Sector oficial n.i.e.	11.1	12.2	9.6	27.4	52.5	45.4	77.7	88.8	130.7	212.3	263.3	265.6	164.6	162.5	201.7	130.9
Otra renta de inversión privada n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
OTRA RENTA DE LA INVERSION EX-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-123.4	-153.1	-206.1	-315.0	-569.4	-662.1	-740.5	-961.0	-1511.4	-2514.4	-5862.6	-7906.8	-8153.2	-6421.9	-6082.1	-4987.7
Sector oficial residente	-58.3	-52.2	-63.7	-84.7	-119.6	-142.7	-172.3	-276.8	-527.9	-711.6	-1126.1	-1580.2	-1952.2	-1793.4	-2236.5	-2118.4
Sector oficial extranjero	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otra renta de inversión del sector privado n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Compañías transnacionales
Bancos comerciales
Otros n.i.e.

(*) Ecuador, Guatemala, Rep. Dominicana, Uruguay, Panama, Costa Rica, El Salvador y Bolivia.

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 5
 CARIBE: COMERCIO DE SERVICIOS
 SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS																
EXPORTACIONES FOB	-188.0	-279.6	-309.9	-602.6	78.2	-76.3	-237.0	-60.5	-159.1	-367.0	-192.6	-584.8	-1629.0	-1650.3	-801.7	-544.7
IMPORTACIONES FOB	868.1	898.0	988.3	1184.0	2410.0	2635.2	2519.3	3033.1	3033.1	3527.0	4806.3	4765.1	4104.3	3789.0	4013.3	3826.2
	-1056.1	-1177.6	-1298.2	-1786.6	-2331.8	-2711.5	-2756.3	-2813.9	-3192.2	-3894.0	-4998.9	-5349.9	-5733.3	-5439.3	-6815.0	-4370.9
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES	308.7	372.3	444.3	1045.9	1160.4	1040.4	941.8	1145.5	1267.5	1712.8	2115.5	2118.6	1894.2	1503.8	1717.6	1767.9
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	428.1	508.2	585.1	1149.9	1313.1	1463.1	1443.2	1558.7	1821.0	2200.9	2809.2	2951.6	3043.7	2796.8	2770.3	2780.5
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	-119.4	-135.9	-140.8	-104.0	-152.7	-422.7	-501.4	-413.2	-553.5	-688.1	-693.7	-833.0	-1149.5	-1293.0	-1052.7	-1012.6
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES	31.5	86.0	134.9	377.6	343.0	343.3	413.1	488.2	533.5	641.3	789.2	607.9	404.0	336.8	520.8	800.8
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	399.0	481.7	557.4	994.0	1125.6	1254.4	1350.6	1456.6	1654.7	1994.0	2512.0	2488.9	2539.8	2458.5	2568.0	2543.0
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	-367.5	-395.7	-422.5	-616.4	-782.6	-911.1	-937.5	-968.4	-1131.2	-1352.7	-1722.8	-1881.0	-2135.8	-2121.7	-2047.2	-1742.2
SALDO EMBARQUES	-144.2	-158.9	-146.8	-187.6	-241.7	-314.1	-296.5	-290.7	-319.4	-376.6	-472.1	-538.8	-602.3	-569.6	-480.8	-437.2
EMBARQUES: (crédito)	4.7	4.7	4.9	4.8	5.3	5.7	6.7	13.2	30.2	27.6	29.5	19.3	17.6	21.0	22.2	18.1
Fletes:																3.7
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros
Otros serv. de embarques
EMBARQUES: (débito)	-148.9	-163.6	-151.7	-192.4	-247.0	-319.8	-303.2	-303.9	-349.6	-404.2	-501.6	-558.1	-619.9	-590.6	-503.0	-455.3
Fletes:	-39.4	-48.3	-23.6	-29.0	-26.9	-65.2	-75.9	-86.0	-104.4	-131.7	-176.4	-173.3	-244.4	-231.5	-171.8	-139.4
Marítimos
Aéreos
Otros
Seguros	-4.5	-5.4	-6.3	-6.4	-15.2	-13.2	-15.2	-17.2	-20.9	-26.4	-35.3	-34.7	-48.9	-46.3	-34.3	-27.9
Otros serv. de embarques
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-6.0	-1.2	3.5	0.0	9.4	16.4	18.5	9.3	10.4	31.3	52.1	54.7	31.0	27.1	67.6	77.4
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	20.2	24.2	30.1	36.2	56.2	74.3	78.2	77.7	92.2	130.6	173.9	173.0	176.5	159.0	193.9	191.2
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-26.2	-25.4	-26.6	-36.2	-46.8	-57.9	-59.7	-68.4	-81.8	-99.3	-121.8	-118.3	-145.5	-131.9	-126.3	-113.8
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE	36.1	57.8	54.5	55.3	110.7	179.0	184.8	181.4	129.6	148.9	290.4	195.3	153.8	162.8	124.9	48.6
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (crédito)	73.8	104.8	108.8	109.7	192.1	263.0	276.3	293.3	266.8	322.9	537.1	424.8	386.7	374.5	327.2	266.6
Fletamiento de medios de transporte	38.6	60.8	64.6	43.0	57.0	106.1	118.2	136.0	109.2	141.0	227.1	151.1	138.0	124.1	94.0	55.6
Otros servicios n.i.e
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)	-37.7	-47.0	-54.3	-54.4	-81.4	-84.0	-91.5	-111.9	-137.2	-176.0	-246.7	-229.5	-232.9	-211.7	-202.3	-218.0
Serv. portuarios	-13.1	-17.4	-18.7	-20.3	-20.2	-19.3	-21.8	-24.6	-18.5	-35.1	-61.6	-61.8	-69.6	-67.6	-68.9	-72.5
Fletamiento de medios de transporte
Otros servicios n.i.e.	-37.7	-47.0	-54.3	-54.4	-81.4	-84.0	-91.5	-111.9	-137.2	-176.0	-246.7	-229.5	-232.9	-211.7	-202.3	-218.0

(continuación)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Concepto																
SALDO VIAJES	113.2	146.3	186.4	450.5	475.3	429.1	477.8	600.5	747.0	909.7	999.2	1039.6	1032.1	1076.7	1152.1	1334.2
VIAJES: (crédito)	166.6	203.8	256.2	567.8	602.1	606.7	648.6	751.4	926.6	1130.0	1285.4	1378.2	1468.7	1531.9	1617.1	1766.5
VIAJES: (débito)	-53.4	-57.5	-69.8	-117.3	-126.8	-177.6	-170.8	-150.9	-179.6	-220.3	-286.2	-338.6	-436.6	-455.2	-465.0	-432.3
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	23.6	26.2	26.0	18.4	27.8	17.9	15.8	8.7	18.8	14.8	7.8	-18.7	13.7	-16.9	18.5	-2.1
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	30.6	34.5	36.6	40.7	52.9	49.7	57.0	64.5	77.4	86.3	89.4	97.4	112.3	75.3	100.9	61.3
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado con sector oficial no residente	7.1	7.0	9.3	6.1	9.5	12.7	15.8	18.3	19.9	24.5	27.2	31.0	37.1	12.6	17.8	18.5
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-7.0	-8.3	-10.6	-22.3	-25.1	-31.8	-41.2	-55.8	-58.6	-71.5	-81.6	-116.1	-98.6	-92.2	-82.4	-63.4
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-0.6	-0.7	-1.1	-5.4	-7.0	-4.2	-4.6	-6.1	-8.1	-9.0	-11.1	-30.7	-15.0	-15.9	-13.0	-13.2
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-3.0	-3.3	-4.6	-6.9	-10.3	-12.5	-24.6	-17.9	-0.1	-	-
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	8.8	15.8	11.3	41.0	-38.5	15.0	12.7	-21.0	-52.9	-86.8	-88.2	-124.2	-224.3	-343.3	-361.5	-220.1
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	103.1	109.7	120.8	234.8	217.0	255.0	283.8	256.5	271.5	296.6	396.7	396.2	378.0	296.8	306.7	239.3
Renta del trabajo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros bienes y servicios	31.5	37.5	35.1	100.1	68.8	67.6	82.7	73.7	67.9	74.8	116.6	108.4	90.5	13.0	16.6	17.3
Seguros no mercancías	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comunicaciones	-	-	-	-	-	0.4	0.3	0.5	0.4	0.4	0.5	1.5	1.5	1.5	1.5	-
Publicidad	-	-	-	-	-	1.3	1.2	1.1	1.0	1.2	1.0	0.9	1.2	1.3	1.3	1.4
Comisiones y honorarios	-	-	-	-	-	3.0	2.9	3.4	4.5	3.9	6.4	9.0	8.2	9.8	4.3	4.8
Procesamiento y transferencia de bienes	27.7	28.6	29.5	32.8	30.3	56.6	72.4	68.6	62.0	69.4	108.7	96.9	79.6	-	-	-
Otros, n.i.e.	3.8	8.9	5.6	67.3	38.5	6.3	5.9	0.1	0.0	0.1	0.0	0.1	0.0	0.4	3.9	3.2
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-94.3	-93.9	-109.5	-193.8	-255.5	-240.0	-271.1	-277.5	-324.4	-383.4	-484.9	-520.4	-602.3	-640.1	-668.2	-459.4
Renta del trabajo	-3.0	-	-0.3	-2.3	-3.4	-3.3	-2.5	-2.7	-3.0	-2.7	-4.6	-8.6	-11.0	-14.1	-20.9	-15.4
Renta de la propiedad	-1.9	-2.0	-0.7	-1.1	-1.3	-1.7	-2.0	-4.1	-3.4	-4.9	-5.6	-5.7	-8.6	-10.8	-10.3	-12.4
Otros bienes y servicios	-8.3	-7.0	-5.1	-32.7	-51.0	-35.6	-48.8	-60.9	-84.9	-112.5	-146.4	-159.9	-179.4	-202.9	-207.9	-174.5
Seguros no mercancías	-2.0	-2.1	-2.8	-4.6	-5.4	-4.6	-6.7	-8.6	-11.8	-16.3	-24.1	-25.9	-41.8	-34.8	-30.4	-26.9
Comunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Publicidad	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Comisiones y honorarios	-2.1	-2.6	-1.1	-3.9	-3.5	-18.0	-26.7	-39.9	-62.3	-83.7	-88.5	-98.9	-101.8	-129.1	-85.8	-135.5
Procesamiento y transferencia de bienes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros, n.i.e.	-4.2	-2.3	-1.2	-24.2	-42.1	-12.0	-14.4	-10.8	-9.0	-10.6	-31.5	-31.1	-31.4	-36.5	-87.7	-10.9

(continuación)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO SERV. FACTORIALES	-219.0	-233.3	-254.0	-356.5	-442.4	-279.7	-343.5	-453.1	-421.4	-657.7	-731.9	-585.3	-482.4	-490.4	-792.2	-492.1
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	29.1	26.5	27.7	155.9	187.5	208.7	92.6	102.1	156.3	206.9	297.2	462.7	503.9	338.3	202.3	237.5
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-248.1	-259.8	-281.7	-512.4	-629.9	-488.4	-436.1	-555.2	-577.7	-864.6	-1029.1	-1048.0	-986.3	-828.7	-994.5	-729.6
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-220.1	-230.1	-244.5	-250.9	-304.3	-196.4	-239.9	-330.9	-309.3	-490.6	-634.9	-453.4	-346.8	-192.9	-276.6	-246.7
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	1.1	0.2	0.7	1.8	1.7	2.4	1.9	1.8	2.2	2.4	2.6	37.3	62.0	42.4	15.0	2.4
EN EL EXTRANJERO: (crédito)																
Reinversión de utilidades																
Otros ingresos de la inversión directa																
Dividendos																
Intereses																
Otros ingresos n.i.e.																
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA																
EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-221.2	-230.3	-245.2	-252.7	-306.0	-198.8	-241.8	-332.7	-311.5	-493.0	-637.5	-490.7	-408.8	-235.3	-291.6	-249.1
Reinversión de utilidades																
Otros egresos de la inversión directa																
Dividendos	-59.4	-60.5	-67.0	-13.1	-17.2	-9.3	-34.8	-206.1	-88.3	-181.4	-222.6	-191.7	-35.8	-54.2	-132.0	-87.2
Intereses																
Otros ingresos n.i.e.	-59.4	-60.5	-67.0	-13.1	-17.2	-9.3	-13.6	-34.2	-18.7	-15.9	-52.3	-21.7	-33.3			
Otros ingresos n.i.e.																
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN	1.1	-3.2	-9.5	-105.6	-138.1	-83.3	-103.6	-122.2	-112.1	-167.1	-97.0	-131.9	-135.6	-297.5	-515.6	-245.4
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EN																
EL EXTRANJERO: (crédito)	28.0	26.3	27.0	156.1	185.8	206.3	90.7	100.3	154.1	204.5	294.6	425.4	441.9	295.9	187.3	235.1
Sector oficial residente	4.5	4.1	4.5	3.8	17.3	43.1	60.1	76.6	124.4	159.6	231.9	343.7	354.9	226.8	139.5	194.3
Gobierno Central																
Banco Central																
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión	4.5	4.1	4.5	3.8	17.3	0.0		0.0	0.1	0.1			0.0	0.9	5.2	93.5
privada n.i.e.																
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EX-	0.9	1.3	1.3	1.2	2.2	0.1	0.1	0.4	0.5	0.3	0.4	0.9	2.1	3.4	1.9	1.4
TRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-26.9	-29.5	-36.5	-259.7	-323.9	-289.6	-194.3	-222.5	-266.2	-371.6	-391.6	-557.3	-577.5	-593.4	-702.9	-480.5
Sector oficial residente	-4.6	-4.5	-5.4	-6.7	-11.8	-9.1	-6.2	-3.9	-18.5	-39.1	-34.6	-55.5	-48.8	-65.7	-76.9	-82.3
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión del	-2.8	-2.2	-2.4	-5.1	-7.8	-10.2	-11.0	-6.8	-3.8	-15.8	-19.7	-57.9	-71.0	-96.1	-98.8	-100.8
sector privado n.i.e.																
Compañías transnacionales																
Bancos comerciales																
Otros n.i.e.	-2.8	-2.2	-2.4	-5.1	-7.8	-10.2	-11.0	-6.8	-3.8	-15.8	-19.7	-57.9	-71.0	-96.1	-98.8	-100.8

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

(continuación)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Concepto																
SALDO VIAJES	-154.4	-147.4	-192.4	-237.0	-290.3	-346.4	-285.2	-98.8	-139.0	-138.2	-37.1	-21.8	-547.9	-266.0	61.9	-363.5
VIAJES: (crédito)	123.1	150.2	163.7	206.6	280.0	343.1	389.4	514.8	575.7	770.4	998.0	1090.9	1005.9	763.1	897.6	595.3
VIAJES: (débito)	-277.5	-297.6	-356.1	-443.6	-570.3	-689.5	-674.6	-613.6	-714.7	-908.6	-1035.1	-1112.7	-1553.8	-1029.1	-835.7	-958.8
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	-91.1	-114.2	-148.2	-144.1	-128.9	-46.1	-80.0	-77.7	-84.4	-348.3	-374.5	-451.5	-487.4	-390.7	-386.3	-306.4
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	52.0	58.3	58.4	86.3	122.1	112.0	80.6	106.6	107.0	166.7	143.1	152.6	154.8	128.2	139.1	158.9
Interoficiales										2.6	3.9	3.5	2.2	4.3	7.2	9.1
Sector oficial con sector privado no residente						6.1	5.8	10.5	7.5	25.8	18.2	22.4	15.5	28.9	37.9	37.6
Sector privado con sector oficial no residente						105.9	74.8	95.0	99.5	138.3	120.9	125.5	137.1	95.1	94.0	112.2
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-143.1	-172.5	-206.6	-230.4	-251.0	-158.1	-160.6	-184.3	-191.4	-515.0	-517.6	-604.1	-642.2	-518.9	-525.4	-465.3
Interoficiales	-1.4	-1.7	-2.3	-1.7	-1.4	-3.5	-3.3	-1.1	-21.0	-6.5	-2.7	-4.9	-4.5	-3.5	-24.9	-46.6
Sector oficial con sector privado no residente						-142.2	-145.8	-171.6	-160.3	-473.6	-486.3	-589.8	-634.4	-511.1	-489.2	-410.6
Sector privado con sector oficial no residente						-13.4	-11.5	-10.5	-8.8	-34.9	-28.6	-9.4	-3.3	-4.3	-11.3	-8.1
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-145.5	-114.0	-144.7	-129.3	-211.3	-233.6	-308.7	-409.8	-473.6	-194.1	-434.0	-666.9	-888.8	-921.5	-724.8	-938.3
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	181.7	234.4	270.2	349.0	488.3	596.8	597.5	841.1	991.4	1214.8	1429.6	1391.9	1396.3	963.5	1229.4	1396.8
Renta del trabajo	29.0	24.0	26.0	32.2	36.2	29.6	35.0	75.4	87.2	90.6	113.8	143.9	68.2	49.1	38.0	23.4
Renta de la propiedad	3.0	3.0	2.2	2.4	2.4	143.3	140.8	137.8	167.8	25.8	22.1	35.4	42.0	40.6	44.1	36.5
Otros bienes y servicios	149.7	207.2	242.1	314.5	449.4	422.6	421.8	626.6	738.9	1098.6	1293.6	1212.7	1287.3	872.8	1148.5	1337.9
Seguros no mercancías	20.7	42.9	33.8	29.7	51.9	91.6	97.8	103.8	179.9	161.2	218.3	228.8	269.3	162.8	160.3	174.2
Comunicaciones																
Publicidad	11.0	11.0	9.8	11.9	13.2	17.0	20.8	25.7	32.6	38.8	53.4	60.1	64.0	55.6	53.3	44.7
Comisiones y honorarios																
Procesamiento y transformación de bienes																
Otros, n.i.e.	118.0	153.3	198.5	272.9	384.3	314.0	303.2	497.1	526.4	898.6	1021.9	923.8	954.0	654.4	934.9	1119.0
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-327.2	-348.4	-414.9	-478.3	-699.6	-830.4	-906.2	-1250.9	-1465.0	-1408.9	-1863.6	-2058.8	-2285.1	-1885.0	-1954.2	-2335.1
Renta del trabajo	-15.0	-15.0	-19.5	-17.9	-31.2	-23.1	-50.6	-45.9	-40.4	-76.6	-119.6	-130.2	-173.9	-140.8	-190.7	-184.6
Renta de la propiedad	-10.0	-1.0	-6.5	-8.3	-8.4	-228.3	-275.6	-188.1	-227.4	-49.2	-70.1	-68.0	-81.9	-76.5	-57.7	-72.5
Otros bienes y servicios	-302.2	-332.3	-388.9	-452.2	-660.0	-579.0	-579.9	-1016.7	-1197.2	-1283.1	-1672.6	-1860.7	-2029.1	-1667.5	-1707.0	-2079.0
Seguros no mercancías	-46.4	-53.6	-56.9	-59.3	-78.7	-77.6	-121.4	-145.1	-137.7	-164.8	-209.5	-249.6	-275.6	-244.7	-334.7	-329.6
Comunicaciones																
Publicidad	-12.0	-10.0	-7.6	-10.7	-8.4	-49.8	-3.5	-4.7	-3.8	-2.6	-2.6	-11.8	-15.5	-23.5	-29.7	-30.5
Comisiones y honorarios	-9.0	-9.0	-10.9	-15.5	-18.0	-20.6	-28.9	-35.0	-42.6	-46.5	-52.1	-37.7	-39.7	-71.6	-58.4	-41.6
Procesamiento y transformación de bienes																
Otros, n.i.e.	-234.8	-259.7	-313.5	-366.7	-554.9	-431.0	-426.1	-831.9	-1013.1	-1069.2	-1408.4	-1561.6	-1698.3	-1327.7	-1284.2	-1677.3

Cuadro 7
 PAISES DE MEDIANO CRECIMIENTO: COMERCIO DE SERVICIOS
 SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO (*)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS	-1139.2	-1053.8	-1137.7	-1804.9	-3646.0	-4003.7	-3124.7	-1560.0	-2701.8	-4078.2	-3989.6	-5398.0	6248.8	13050.3	11894.2	7449.1
EXPORTACIONES FOB	2184.6	2253.8	2689.4	3356.3	4573.0	4782.8	5509.7	7411.7	9118.1	12571.3	21707.4	25500.7	26410.2	26647.6	28744.6	26662.3
IMPORTACIONES FOB	-3323.8	-3307.6	-3827.1	-5161.2	-8219.0	-8786.5	-8634.4	-8971.7	-11819.9	-16649.5	-25697.0	-30898.7	-20161.4	-13597.3	-16850.4	-19213.2
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES	-227.8	-142.4	-113.4	14.2	-142.1	-855.6	-1223.0	-1123.4	-1792.1	-3039.0	-6060.4	-10334.2	-13719.5	-8443.2	-9203.7	-8203.2
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	1975.3	2205.3	2601.3	3345.5	4451.2	4552.9	5106.7	5120.7	7111.6	9528.1	14683.7	18456.2	13955.4	12458.2	13686.1	12785.5
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	-2203.1	-2347.7	-2714.7	-3331.3	-4593.3	-5408.5	-6329.7	-6244.1	-8903.7	-12567.1	-20744.1	-28790.4	-27674.9	-20901.4	-22889.8	-20988.7
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES	449.5	571.8	730.2	1170.2	1462.0	1141.0	1212.4	1328.3	1332.6	1298.5	265.9	-1202.5	-641.1	1323.3	1671.5	1308.3
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	1888.2	2105.5	2470.2	3145.0	3961.0	4037.5	4535.2	4414.9	5828.3	7289.4	9178.2	10739.5	6743.6	6768.3	7938.7	7953.0
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	-1438.7	-1533.7	-1740.0	-1974.8	-2499.0	-2896.5	-3322.8	-3086.6	-4495.7	-5990.9	-8912.3	-11942.0	-7384.7	-5445.0	-6267.2	-6644.7
SALDO EMBARQUES	-212.4	-213.6	-251.7	-340.6	-531.7	-554.0	-547.7	-645.0	-766.9	-1015.4	-1663.7	-1837.8	-1165.6	-569.6	-737.4	-749.1
EMBARQUES: (crédito)	6.5	11.3	9.9	7.2	11.1	12.1	15.5	18.0	20.4	21.4	61.0	63.3	107.4	272.3	225.0	243.9
Fletes	1.3	1.5	1.5	2.5	5.3	4.8	6.5	7.8	9.8	10.4	12.5	10.8	9.2	8.5	7.8	8.7
Marítimos	1.0	1.0	1.0	1.4	3.1											
Aéreos																
Otros	0.6	0.8	1.1	1.1	1.5	2.6	2.9	3.1	3.1	2.2	4.3	4.8	3.1	1.0	0.5	1.3
Seguros																
Otros serv. de embarques																
EMBARQUES: (débito)	-218.9	-224.9	-261.6	-347.8	-542.8	-566.1	-563.2	-663.0	-787.3	-1036.8	-1724.7	-1901.1	-1273.0	-841.9	-962.4	-993.0
Fletes	-95.3	-104.5	-116.1	-145.8	-222.0	-220.5	-245.4	-338.2	-343.8	-398.4	-717.0	-721.3	-610.2	-364.9	-405.2	-413.6
Marítimos																
Aéreos																
Otros																
Seguros	-5.1	-5.3	-6.3	-7.7	-13.1	-12.1	-14.0	-27.6	-24.6	-28.9	-56.4	-55.9	-45.7	-20.6	-23.3	-24.1
Otros serv. de embarques																
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-35.1	-29.5	-27.7	-29.5	-40.1	-70.6	-79.7	-39.5	-71.9	-108.2	-173.1	-336.6	-49.5	137.8	117.6	141.6
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	44.3	54.5	68.4	77.0	98.0	110.4	116.4	151.8	182.7	222.7	298.9	288.5	316.6	373.9	406.7	417.1
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-79.4	-84.0	-96.1	-106.5	-138.1	-181.0	-196.1	-191.3	-254.6	-330.9	-472.0	-625.1	-366.1	-236.1	-289.1	-275.5
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE	39.8	53.2	70.1	118.6	230.7	190.1	168.9	160.8	39.9	0.0	154.1	36.7	-150.1	-55.1	39.6	40.7
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES:																
(crédito)	56.9	78.3	94.8	158.0	285.0	271.0	266.2	245.6	236.4	306.8	831.5	840.5	754.2	660.8	735.4	713.9
Servicios portuarios	29.1	42.6	52.5	57.6	140.9	136.0	123.5	119.0	77.5	84.0	187.9	147.8	78.9	57.7	70.9	52.6
Fletamento de medios de transporte																
Otros servicios n.i.e	27.8	35.7	42.3	100.4	144.1	135.0	142.7	126.6	158.9	222.8	643.6	692.7	675.3	603.1	664.5	661.3
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES:																
(débito)	-17.1	-25.1	-24.7	-39.4	-54.3	-80.9	-97.3	-84.8	-196.5	-306.8	-677.4	-803.8	-904.3	-715.9	-695.8	-673.2
Serv. portuarios	-3.7	-6.7	-7.8	-6.0	-9.0	-10.0	-6.2	-8.3	-9.1	-11.8	-22.9	-16.7	-41.7	-31.0	-21.3	-20.1
Fletamento de medios de transporte																
Otros servicios n.i.e.	-13.4	-18.4	-16.9	-33.4	-45.3	-70.9	-91.1	-76.5	-187.4	-295.0	-654.5	-787.1	-862.6	-684.9	-674.5	-653.1

(continuación)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	475.3	583.3	678.5	926.3	1018.1	952.4	728.5	1050.2	1187.5	1387.6	1103.0	224.6	522.4	1241.0	1240.2	846.4
VIAJES: (crédito)	1292.1	1443.3	1631.6	1979.8	2297.5	2448.3	2519.2	2440.2	3564.0	4574.5	5587.1	6677.8	2978.7	3060.7	3624.2	3286.9
VIAJES: (débito)	-816.8	-860.0	-953.1	-1053.5	-1279.4	-1495.9	-1790.7	-1390.0	-2376.5	-3186.9	-4484.1	-6453.2	-2456.3	-1819.7	-2384.0	-2440.5
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	95.6	105.9	104.8	112.5	127.7	116.8	141.8	119.9	131.7	161.3	168.4	202.7	241.4	227.8	234.8	262.5
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	116.7	123.6	127.1	137.3	154.0	158.5	186.6	190.7	229.7	276.6	296.8	325.0	352.6	378.9	380.1	424.9
Interoficiales	1.9	1.9	2.0	2.1	2.3	2.3	2.3	8.1	12.8	27.4	10.9	8.3	3.3	9.5	7.5	2.7
Sector oficial con sector privado no residente								15.8	21.5	21.3	25.2	30.0	25.6	26.6	22.4	19.3
Sector privado con sector oficial no residente								166.8	195.3	227.8	260.6	286.8	323.7	342.7	350.3	402.9
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	21.1	-17.7	-22.3	-24.8	-26.3	-41.7	-44.8	-70.8	-98.0	-115.3	-128.4	-122.3	-111.2	-151.1	-145.3	-162.4
Interoficiales	-4.5	-4.9	-5.4	-5.6	-5.9	-5.3	-5.4	-5.7	-5.9	-17.6	-8.6	-9.6	-9.4	-11.0	-14.0	-16.4
Sector oficial con sector privado no residente	-16.2	-12.3	-16.5	-18.6	-19.6	-35.6	-38.7	-49.4	-75.3	-79.7	-100.6	-90.1	-77.2	-113.4	-105.7	-117.5
Sector privado con sector oficial no residente	-0.4	-0.5	-0.4	-0.6	-0.8	-0.7	-0.7	-15.6	-17.0	-18.0	-19.3	-22.4	-24.7	-26.6	-25.6	-28.5
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	86.3	72.5	156.2	382.9	657.3	506.3	800.6	681.9	812.3	873.2	677.2	507.9	-39.7	341.4	776.7	766.2
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	371.7	394.5	538.4	785.7	1115.4	1037.2	1431.3	1368.6	1595.1	1887.4	2102.9	2544.4	2234.1	2021.7	2567.3	2866.3
Renta del trabajo	124.3	113.0	129.3	142.4	163.5	181.8	263.1	275.2	310.7	212.5	178.4	212.3	195.3	159.5	245.2	303.8
Renta de la propiedad								1.6	1.3	1.9	1.8	0.6	0.1	0.1	0.1	0.2
Otros bienes y servicios	247.4	281.4	409.0	643.4	951.9	855.1	1168.2	1091.7	1283.3	1672.9	1922.7	2332.8	2038.5	1862.1	2322.0	2562.3
Seguros no mercancias	75.6	77.1	129.1	154.1	164.0	214.8	326.6	231.6	304.7	394.8	487.1	632.7	438.6	386.4	376.5	390.2
Comunicaciones								6.0	3.8	4.1	5.3	2.7	2.8	2.8	3.5	3.5
Publicidad																
Comisiones y honorarios	8.1	8.6	9.9	11.1	13.3	13.7	14.5	68.7	83.1	95.6	94.9	93.5	90.6	98.1	121.9	97.1
Procesamiento y transformación de bienes	81.0	102.3	165.0	277.8	443.8	455.3	534.5	524.2	513.3	638.2	771.8	979.9	850.1	818.9	1156.2	1281.3
Otros, n.i.e.	82.7	93.4	105.0	200.4	330.8	171.3	292.6	261.2	378.4	540.2	563.6	624.0	656.4	555.9	663.9	790.2
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-285.4	-322.0	-382.2	-402.8	-458.1	-530.9	-630.7	-686.7	-782.8	-1016.2	-1425.7	-2036.5	-2273.8	-1680.3	-1790.6	-2100.1
Renta del trabajo	-2.0	-2.0	-2.5	-2.5	-2.8	-3.2	-12.4	-8.1	-7.3	-8.1	-11.5	-7.6	-3.8	-3.8	-7.9	-6.8
Renta de la propiedad	-1.5	-1.7	-1.6	-1.7	-1.9	-1.7	-14.7	-200.0	-211.3	-342.4	-533.0	-833.5	-567.5	-251.9	-285.2	-294.7
Otros bienes y servicios	-281.9	-318.3	-378.1	-398.6	-295.7	-383.1	-473.1	-478.6	-564.3	-664.7	-881.2	-1195.5	-1702.7	-1424.5	-1497.6	-1798.5
Seguros no mercancias	-95.3	-115.3	-156.0	-163.7	-185.8	-259.9	-272.0	-276.6	-308.3	-389.3	-495.9	-667.4	-547.7	-437.7	-511.0	-505.4
Comunicaciones																
Publicidad																
Comisiones y honorarios																
Procesamiento y transformación de bienes																
Otros, n.i.e.	-186.6	-203.0	-222.1	-234.9	-109.9	-123.2	-201.1	-202.0	-256.0	-275.4	-385.3	-528.1	-1155.0	-986.8	-986.6	-1293.1

(conclusión)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Concepto																
SALDO SERV. FACTORIALES	-677.3	-714.2	-843.6	-1156.0	-1604.1	-1996.6	-2435.4	-2451.7	-3124.7	-4337.5	-6326.3	-9131.7	-13078.4	-9766.5	-10875.2	-9511.5
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	87.1	99.8	131.1	200.5	490.2	515.4	571.5	705.8	1283.3	2238.7	5505.5	7716.7	7211.8	5689.9	5747.4	4832.5
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-764.4	-814.0	-974.7	-1356.5	-2094.3	-2512.0	-3006.9	-3157.5	-4408.0	-6576.2	-11831.8	-16848.4	-20290.2	-15456.4	-16622.6	-14344.0
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-432.1	-428.4	-524.0	-677.0	-843.1	-922.9	-788.1	-511.5	-805.0	-1114.5	-1590.7	-2019.1	-1505.7	-529.0	-723.9	-850.4
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA																
EN EL EXTRANJERO: (crédito)																
Reinversión de utilidades	0.1	0.1	0.1	0.4	0.8	0.4	0.9	1.1	1.4	1.2	5.5	3.2	5.9	7.6	4.0	5.1
Otros ingresos de la inversión directa	0.1	0.1	0.1	0.4	0.8	0.4	0.9	1.1	1.4	0.8	3.8	3.2	2.4	5.5	3.9	4.6
Dividendos																
Intereses																
Otros ingresos n.i.e.																
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA																
EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-432.1	-428.5	-524.1	-677.4	-843.9	-923.3	-789.0	-512.6	-806.4	-1115.7	-1596.2	-2022.3	-1511.6	-536.6	-727.9	-855.5
Reinversión de utilidades																
sobre inversión directa	-145.3	-141.3	-148.7	-225.4	-319.6	-360.6	-353.6	-285.8	-535.2	-679.9	-1033.0	-1391.0	-803.0	-269.4	-347.2	-345.9
Otros egresos de la inversión directa																
Extranjera	-286.8	-286.9	-375.5	-452.1	-524.3	-562.6	-435.4	-227.2	-271.1	-436.0	-563.4	-631.1	-708.6	-267.1	-381.6	-508.7
Dividendos																
Intereses																
Otros ingresos n.i.e.	-286.8	-286.9	-375.5	-452.1	-524.3	-562.6	-435.4	-227.2	-271.1	-436.0	-563.4	-631.1	-708.6	-267.1	-381.6	-508.7
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN	-245.2	-285.8	-319.6	-479.0	-761.0	-1073.7	-1647.3	-1940.2	-2319.7	-3223.0	-4735.6	-7112.6	-11572.7	-9237.5	-10151.3	-8661.1
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EN																
EL EXTRANJERO: (crédito)	87.1	99.7	131.0	200.1	489.4	515.0	570.6	704.7	1281.9	2237.5	5500.0	7713.5	7205.9	5682.3	5743.4	4827.4
Sector oficial residente	7.5	6.5	7.1	15.0	23.7	22.1	33.9	54.1	84.2	107.9	111.1	86.3	50.5	68.7	72.9	84.5
Gobierno Central																
Banco Central																
Sector oficial n.i.e.	7.5	6.5	7.1	15.0	23.7	22.1	33.9	54.1	84.2	107.9	111.1	86.3	50.5	68.7	72.9	84.5
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión																
privada n.i.e.	79.6	93.2	123.9	185.2	465.7	493.0	536.7	650.5	1197.7	2129.6	5388.9	7627.2	7155.3	5613.6	5670.5	4742.9
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EX-																
TRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-332.3	-385.5	-450.6	-679.1	-1250.4	-1988.7	-2217.9	-2644.9	-3601.6	-5460.5	-10235.6	-14826.1	-18778.6	-14919.8	-15894.7	-13488.5
Sector oficial residente	-20.2	-32.3	-40.6	-51.5	-82.5	-97.5	-113.3	-164.4	-243.3	-328.5	-478.3	-635.3	-813.0	-698.6	-916.6	-1050.9
Sector oficial extranjero	-3.9	-4.2	-4.7	-6.2	-8.6	-9.9	-11.5	-12.7	-19.2	-23.6	-24.0	-24.0	-58.1	-112.6	-50.6	-49.1
Otra renta de inversión del																
sector privado n.i.e.	-308.2	-349.0	-405.3	-621.4	-1159.3	-1481.3	-2093.0	-2467.8	-3339.2	-5108.5	-9733.5	-14166.8	-17908.4	-14108.7	-14926.4	-12388.5
Compañías transnacionales																
Bancos comerciales	-15.5	-27.4	-44.5	-92.4	-334.3	-356.8	-1637.4	-1983.9	-2721.6	-4199.9	-6391.8	-8680.3	-11732.4	-9217.0	-10150.9	-8607.0
Otros n.i.e.	-292.7	-321.6	-360.8	-529.0	-825.0	-1124.5	-25.8	-47.3	-66.7	-88.2	-155.0	-205.3	-226.4	-179.4	-155.0	-99.7

(*) Países de mediano crecimiento: Costa Rica, Guatemala, Honduras, México y Panamá.
Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 8
 PAISES DE BAJO CRECIMIENTO(*): COMERCIO DE SERVICIOS
 SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS	1852.9	1563.9	1386.0	3484.4	7698.0	1504.1	3111.7	777.5	448.7	7098.9	6346.5	4352.1	5085.9	13218.3	14117.6	13781.2
EXPORTACIONES FOB	7590.3	7586.4	7962.8	11691.4	20517.6	16503.8	19166.1	22114.7	22799.2	32729.0	39415.6	39813.8	34298.8	32515.1	33423.6	31009.1
IMPORTACIONES FOB	-5537.4	-6022.5	-6576.8	-8207.0	-12819.6	-14999.7	-16054.4	-21337.2	-22350.5	-25630.1	-33069.1	-35461.7	-29212.9	-19296.8	-19306.0	-17227.9
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES	-2127.4	-2334.3	-2142.4	-2584.1	-3183.2	-3268.3	-3425.8	-4810.2	-6388.1	-8469.2	-9637.2	-13447.3	-16837.7	-14737.8	-14656.8	-13654.8
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	1133.6	1129.0	1192.3	1683.7	2558.3	2952.7	3096.9	3894.7	4836.8	6755.9	9878.7	11032.6	9096.0	7310.2	7729.7	7145.0
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	-3261.0	-3463.3	-3334.7	-4267.8	-5741.5	-6221.0	-6522.7	-8704.9	-11224.9	-15225.1	-19515.9	-24479.9	-25933.7	-22048.0	-22386.5	-20799.8
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES	-930.2	-1010.2	-961.1	-1113.9	-1604.2	-2228.6	-2250.9	-3116.8	-4325.5	-5501.4	-6108.1	-7189.8	-6733.7	-3482.1	-3476.2	-2519.9
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	997.8	1030.6	1107.7	1375.7	1980.8	2091.8	2263.6	2899.6	3361.3	4425.1	5733.0	5531.3	5200.1	4916.8	4675.4	4570.0
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	-1928.0	-2040.9	-2068.9	-2489.9	-3585.1	-4320.7	-4514.6	-6017.1	-7687.0	-9926.6	-11841.5	-12721.6	-11934.2	-8399.0	-8151.6	-7090.8
SALDO EMBARQUES	-418.6	-466.3	-507.3	-559.5	-773.9	-1136.9	-1103.5	-1306.4	-1496.8	-1560.9	-1695.7	-1815.2	-1347.7	-732.5	-636.2	-553.4
EMBARQUES: (crédito)	131.4	138.9	159.8	219.4	327.6	317.7	365.2	454.8	502.0	683.7	763.4	710.6	759.8	770.3	794.8	721.4
Fletes	56.7	63.7	79.3	108.7	175.6	139.8	188.0	243.8	252.0	338.2	406.1	449.3	422.8	460.7	431.5	420.3
Marítimos	3.2	2.5	2.6	1.0	1.6	1.9	2.3	3.3	2.9	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6
Aéreos	1.5	2.0	2.9	4.1	5.9	12.7	10.2	12.8	11.3	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9
Otros	7.0	9.0	10.9	9.7	2.5	1.3	0.1	0.1	0.3	4.2	6.5	5.9	4.4	5.3	5.1	3.0
Otros serv. de embarques																
EMBARQUES: (débito)	-550.0	-605.2	-667.1	-779.1	-1101.5	-1454.6	-1468.7	-1761.2	-1998.8	-2244.6	-2259.1	-2525.8	-2107.5	-1502.8	-1431.0	-1274.8
Fletes	-125.1	-122.1	-135.9	-167.3	-231.8	-316.2	-294.4	-339.4	-314.6	-458.7	-603.5	-432.1	-366.1	-317.6	-262.7	-264.8
Marítimos																
Aéreos	-0.9	-0.9	-1.1	-1.9	-3.0	-2.2	-2.2	-3.4	-2.3	-1.0						
Otros																
Seguros	-23.6	-25.0	-27.9	-29.5	-38.6	-13.0	-13.8	-17.2	-19.4	-27.9	-15.3	-15.0	-9.0	-10.3	-9.8	-11.4
Otros serv. de embarques	-1.0	-3.5	-3.6	-5.7	-5.7	-23.0	-11.4	-12.6	-19.2	-30.5	-16.8	-21.6	-12.8	-15.3	-14.2	-16.2
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-107.0	-135.7	-99.1	-115.5	-193.1	-207.0	-154.8	-149.9	-194.4	-330.7	-459.2	-374.9	-248.3	-309.1	-313.2	-232.1
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	44.4	26.9	31.5	34.7	53.8	68.8	93.4	178.1	203.4	228.9	312.3	378.6	396.5	294.3	331.4	360.6
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-151.4	-162.6	-130.6	-150.2	-246.9	-275.8	-248.2	-328.0	-397.8	-559.6	-771.5	-753.5	-644.8	-603.4	-644.6	-592.7
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE	16.3	-19.5	-60.9	-52.3	13.7	-138.3	-158.0	-147.6	-111.4	-128.9	-390.0	-358.7	-110.1	72.6	-561.5	-362.6
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (crédito)	213.0	207.1	206.7	290.2	521.9	404.2	365.7	543.8	677.1	920.9	1128.3	1221.4	980.6	1070.4	810.9	729.5
Servicios portuarios																
Fletamiento de medios de transporte																
Otros servicios n.i.e	0.2															
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)	-196.7	-226.6	-267.6	-342.5	-508.2	-542.5	-523.7	-691.4	-788.5	-1049.8	-1518.3	-1580.1	-1090.7	-997.8	-1372.4	-1092.1
Serv. portuarios	-2.2	-2.2	-2.4	-2.4	-4.4	-21.2	-9.0	-10.0	-16.9	-39.8	-40.1	-41.9	-20.2	-32.6	-23.7	
Fletamiento de medios de transporte																
Otros servicios n.i.e.	-194.5	-224.4	-268.4	-343.3	-509.2	-550.9	-519.3	-684.4	-791.4	-1044.8	-1505.2	-1552.0	-1072.1	-965.2	-1348.7	-1092.1

(continuación)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	-209.3	-132.7	-148.3	-117.2	-111.5	-172.7	-600.2	-919.4	-1717.1	-2410.9	-3034.1	-3079.1	-2798.1	-1095.7	-977.4	-319.4
VIAJES: (crédito)	299.4	336.2	342.5	408.8	587.9	691.3	650.3	815.4	1024.4	1196.9	1499.6	1492.4	1550.6	1317.0	1491.2	1645.6
VIAJES: (débito)	-508.7	-468.9	-490.8	-526.0	-699.4	-864.0	-1050.5	-1734.8	-2741.5	-3607.8	-4533.7	-4571.5	-4348.7	-2412.7	-2468.6	-1965.0
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	0.1	-17.7	14.1	5.1	-66.0	-106.7	-87.5	-127.0	-73.3	-146.6	129.8	-190.0	-300.9	-291.4	-164.9	-246.4
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	135.0	150.7	172.2	175.5	182.2	201.3	270.1	298.8	319.7	448.2	604.5	327.8	259.0	243.2	248.8	202.5
Interoficiales						1.0	1.0	0.8	1.5	0.9	0.5	2.1	2.0	2.2	4.5	
Sector oficial con sector privado no residente	0.8	0.8	1.3	0.8	1.4	1.1	9.4	96.4	96.4	205.1	283.7	7.1			11.6	5.1
Sector privado con sector oficial no residente	134.2	149.9	170.9	174.7	180.8	200.2	259.8	298.1	221.8	240.9	320.4	319.8	256.9	241.0	232.8	197.4
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-134.9	-168.4	-158.1	-170.4	-228.2	-308.0	-357.6	-425.8	-393.0	-594.8	-474.7	-517.8	-559.9	-534.6	-613.7	-468.9
Interoficiales	-23.7	-19.0	-28.0	-36.6	-30.4	-36.2	-38.4	-51.2	-63.5	-88.8	-92.7	-82.8	-104.1	-99.5	-88.7	-80.9
Sector oficial con sector privado no residente	-111.2	-149.3	-130.1	-133.7	-197.5	-271.7	-319.1	-375.8	-242.2	-324.1	-380.5	-433.8	-454.7	-434.1	-323.8	-367.0
Sector privado con sector oficial no residente																
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-211.7	-236.4	-159.7	-274.8	-493.5	-467.3	-347.0	-467.2	-732.7	-923.5	-859.3	-1372.4	-1929.0	-1126.1	-823.0	-806.9
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	174.6	170.8	195.0	246.9	307.4	408.5	518.9	608.7	634.7	946.5	1424.9	1400.5	1253.6	1221.6	998.3	910.4
Renta del trabajo	8.6	11.2	9.2	13.2	16.6	17.3	13.7	23.9	54.4	101.5	94.4	71.2	62.3	66.3	84.1	37.0
Renta de la propiedad	9.0	5.0	5.4	9.5	10.8	18.2	23.1	14.0	3.8	2.6	3.9	5.9	12.1	2.1	4.1	8.1
Otros bienes y servicios	157.0	154.6	180.5	224.2	280.0	372.9	482.3	570.7	576.3	841.1	1326.7	1322.5	1179.1	1153.2	911.1	866.3
Seguros no mercancías	53.8	46.6	49.6	39.6	56.7	78.2	78.8	84.6	85.3	137.9	167.7	153.2	221.1	106.5	41.0	64.8
Comunicaciones																
Publicidad																
Comisiones y honorarios	7.6	7.5	3.9	18.8	12.2	34.5	61.1	68.6	67.6	50.4	36.4	92.8	54.0	187.5	9.0	76.1
Procesamiento y transformación de bienes																
Otros, n.i.e.	95.6	98.7	126.3	160.9	206.1	251.2	330.5	417.5	423.4	653.0	1122.6	1076.5	904.0	859.2	861.3	725.4
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-386.3	-409.2	-354.7	-521.7	-800.9	-875.8	-865.9	-1075.9	-1367.4	-1870.0	-2284.2	-2772.9	-3182.6	-2347.7	-1821.3	-1717.3
Renta del trabajo	-2.8	-2.5	-3.4	-7.7	-8.9	-10.8	-13.9	-14.9	-37.5	-48.9	-114.9	-123.3	-106.1	-44.1	-48.3	-48.7
Renta de la propiedad	-71.1	-81.3	-56.7	-85.2	-104.4	-76.0	-50.8	-71.7	-92.4	-92.8	-132.1	-297.2	-401.8	-563.4	-476.4	-447.2
Otros bienes y servicios	-312.4	-325.4	-294.6	-428.9	-687.6	-789.0	-801.4	-988.3	-1239.2	-1727.0	-2037.1	-2352.2	-2674.9	-1741.2	-1296.8	-1222.4
Seguros no mercancías	-72.7	-83.4	-43.0	-59.0	-89.7	-106.4	-128.6	-129.0	-90.2	-165.8	-236.5	-261.2	-372.2	-129.8	-161.0	-131.3
Comunicaciones	-1.0	-0.2	-0.2	-0.2	-0.4	-0.4	-0.5									
Publicidad																
Comisiones y honorarios	-1.5	-1.5	-0.9	-1.8	-1.0	-1.3	-1.3	-1.4				-1.1	-6.4	-4.0	-5.1	
Procesamiento y transformación de bienes	-84.2	-70.1	-87.8	-117.6	-262.8	-354.0	-273.5	-345.6	-423.2	-792.0	-574.0	-785.3	-988.1	-301.5	-288.0	-325.9
Otros, n.i.e.	-153.0	-170.2	-162.7	-250.3	-320.5	-326.9	-397.5	-512.3	-725.8	-769.2	-1226.6	-1304.6	-1308.2	-1305.9	-842.7	-765.2

(conclusión)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO SERV. FACTORIALES	-1197.2	-1324.0	-1181.2	-1469.9	-1578.9	-1039.4	-1174.8	-1692.7	-2062.4	-2967.7	-3528.7	-6257.0	-10103.6	-11255.6	-11180.6	-11134.0
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	135.8	98.4	84.6	308.0	577.5	860.9	833.3	995.1	1475.5	2330.8	4145.7	5501.3	3895.9	2393.4	3054.3	2575.0
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-1333.0	-1422.4	-1265.8	-1777.9	-2156.4	-1900.3	-2008.1	-2687.8	-3537.9	-5298.5	-7674.4	-11758.3	-13999.5	-13649.0	-14234.9	-13709.0
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-867.2	-903.2	-662.8	-1060.8	-1088.0	-666.5	-401.4	-806.0	-783.8	-1265.3	-1371.0	-1519.1	-1044.4	-989.2	-899.3	-843.7
RENTA DE LA INVERSION DIRECTA																
EN EL EXTRANJERO: (crédito)	3.0	2.0	2.0	2.6	11.0	5.1	12.5	10.7	10.6	16.4	27.4	30.7	15.5	25.3	10.6	10.2
Reinversión de utilidades												0.1	0.1	0.1		
Otros ingresos de la inversión directa	3.0	2.0	2.0	2.6	11.0	5.1	12.5	10.7	10.6	16.4	27.4	30.6	15.3	25.2	10.6	10.2
Dividendos																
Intereses																
Otros ingresos n.i.e.	3.0	2.0	2.0	2.6	11.0	5.1	12.5	10.7	10.6	16.4	27.4	30.6	15.3	25.2	10.6	10.2
RENTA DE LA INVERSION DIRECTA																
EXTRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-870.2	-905.2	-662.8	-1063.4	-1099.0	-671.6	-413.9	-816.7	-794.4	-1281.7	-1398.4	-1549.8	-1059.9	-1014.5	-909.9	-853.9
Reinversión de utilidades																
sobre inversión directa	-19.6	-18.2	-23.7	-15.9	-12.3	11.2	-19.6	-146.5	-153.8	-236.7	-385.6	-422.0	-169.0	-214.8	-298.5	-396.0
Otros egresos de la inversión directa	-850.6	-886.8	-639.1	-1047.3	-1086.8	-682.8	-394.2	-668.9	-640.4	-1046.4	-1011.5	-1127.8	-890.8	-798.7	-612.4	-459.0
Dividendos	-410.3	-588.3	-325.5	-661.1	-617.4	-460.7	-22.3	-24.2	-27.7	-24.8	-10.7	-13.2	-35.1	-10.4	-12.7	-45.0
Intereses	-507.6	-734.3	-890.0	-1393.1	-4490.0	-2485.7	-7.7	-11.6	-16.9	-18.6	-21.2	-13.2	-35.1	-10.4	-12.7	-45.0
Otros ingresos n.i.e.	-594.7	-695.6	-826.4	-1331.9	-6231.6	-2371.8	-364.6	-633.1	-596.0	-1003.0	-979.6	-1114.6	-855.7	-788.3	-599.7	-459.0
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSION	-330.0	-420.8	-518.4	-409.1	-490.9	-372.9	-773.4	-886.7	-1278.6	-1702.4	-2157.7	-4737.9	-9059.2	-10266.4	-10281.3	-10290.3
OTRA RENTA DE LA INVERSION EN EL EXTRANJERO: (crédito)	132.8	96.4	84.6	305.4	566.5	855.8	820.8	984.4	1464.9	2314.4	4118.3	5470.6	3880.4	2368.1	3043.7	2564.8
Sector oficial residente	80.3	68.5	52.9	109.0	321.2	544.9	599.3	433.7	821.7	1306.2	2308.7	2481.2	1749.3	1204.5	1391.9	1234.5
Gobierno Central		5.0	3.3	6.0	7.2	8.5	2.3	2.3	2.5	10.3	40.3	31.8	8.8			
Banco Central		12.0	10.0	6.5	15.5	27.7	5.8	7.0	10.0	43.9	148.4	156.8	86.1	104.8	135.3	117.8
Sector oficial n.i.e.	68.3	53.5	43.1	87.5	286.3	513.3	591.2	424.4	809.2	1252.0	2120.0	2292.6	1654.4	1099.7	1256.6	1116.7
Sector oficial extranjero												0.1				
Otra renta de inversión privada n.i.e.																
OTRA RENTA DE LA INVERSION EXTRANJERA EN EL PAIS: (débito)	-462.8	-517.2	-603.0	-714.5	-1057.4	-1228.7	-1594.2	-1871.1	-2743.5	-4016.8	-6276.0	-10208.5	-12939.6	-12634.5	-13325.0	-12855.1
Sector oficial residente	-214.5	-219.9	-253.9	-201.9	-361.3	-425.0	-531.6	-689.2	-1248.4	-1415.2	-1994.0	-2719.1	-3107.5	-3425.9	-4247.8	-4271.9
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión del sector privado n.i.e.	-248.3	-297.3	-349.1	-512.6	-695.9	-803.8	-1062.7	-1181.8	-1483.0	-2564.9	-4258.1	-7463.3	-9801.1	-9177.1	-9039.2	-8540.9
Compañías transnacionales																
Bancos comerciales																
Otros n.i.e.	-248.3	-297.3	-349.1	-512.6	-695.9	-803.8	-960.0	-948.3	-1119.9	-2037.8	-3308.0	-5824.2	-7105.1	-6565.6	-6696.1	-6202.8

(**) Perú, Haití, Chile, Bolivia, El Salvador, Uruguay, Argentina, Venezuela y Nicaragua.

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 9
PAISES DE INGRESO MEDIANO ALTOS(*): COMERCIO DE SERVICIOS
SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS	573.3	21.4	-280.2	1576.9	71.9	-4520.5	-1449.9	-436.8	-3131.8	-1043.6	-949.2	1863.2	12867.7	32880.7	38322.9	32717.4
EXPORTACIONES FOB	9929.4	10477.9	12029.5	18026.5	28610.8	25629.0	29570.6	34824.1	37619.0	51483.9	71309.4	79973.5	72776.6	73319.8	81533.1	76559.6
IMPORTACIONES FOB	-9356.1	-10456.5	-12309.7	-16449.6	-28538.9	-30149.5	-31020.5	-35260.9	-40750.8	-52527.5	-72258.6	-78110.3	-59908.9	-40439.1	-43210.2	-43842.2
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES	-2945.9	-3234.3	-3161.1	-3944.8	-5217.8	-6495.8	-7699.1	-9455.0	-12372.5	-16894.6	-23212.1	-33622.7	-44313.5	-33406.7	-33948.3	-32181.1
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	3063.6	3340.9	3862.2	5363.7	7727.8	7979.7	8356.8	9416.5	12598.0	17303.3	25650.5	31166.0	24522.5	20371.2	22764.6	21962.0
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	-6009.5	-6575.2	-7023.3	-9308.5	-12945.6	-14475.5	-16055.9	-18871.5	-24970.5	-34197.9	-48862.6	-64788.7	-68836.0	-53777.9	-56712.9	-54143.1
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES	-717.2	-724.1	-718.8	-574.9	-1146.0	-1940.6	-2160.2	-2664.6	-4039.9	-5718.9	-8047.6	-10057.3	-10034.5	-3687.5	-2843.5	-2364.6
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	2823.5	3132.7	3538.5	4584.9	6023.0	6315.9	6765.9	7437.5	9321.0	11695.5	14992.9	16947.3	12146.9	11837.9	12997.9	13204.8
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	-3540.7	-3856.9	-4257.4	-5160.1	-7169.1	-8256.8	-8926.2	-10122.8	-13361.1	-17414.5	-23040.9	-27005.1	-22181.8	-15525.5	-15841.4	-15570.3
SALDO EMBARQUES	-490.6	-567.9	-629.1	-707.8	-1262.6	-1442.8	-1307.3	-1466.5	-1756.1	-1917.8	-2481.3	-2626.8	-1685.0	-363.3	-416.7	-327.1
EMBARQUES: (crédito)	198.8	203.6	246.6	356.5	475.2	531.2	613.6	707.1	826.6	1076.4	1269.0	1397.4	1456.3	1648.0	1684.4	1733.9
Fletes	118.0	124.4	167.2	239.6	357.2	346.0	420.2	490.3	571.0	728.7	866.8	1104.9	1035.5	1082.9	1108.0	1199.1
Marítimos																
Aéreos																
Otros																
Seguros	13.0	13.0	9.9	15.6	8.5	9.8	16.3	6.0	7.3	13.5	38.7	22.7	18.9	18.4	18.6	20.1
Otros serv. de embarques																
EMBARQUES: (débito)	-689.4	-771.5	-875.7	-1064.3	-1737.8	-1974.0	-1920.9	-2173.6	-2582.7	-2994.2	-3750.3	-4024.2	-3141.3	-2011.3	-2101.1	-2061.0
Fletes	-164.6	-191.2	-233.3	-287.6	-596.2	-526.0	-453.0	-468.8	-510.9	-639.2	-977.7	-936.9	-870.8	-491.5	-467.3	-507.1
Marítimos																
Aéreos																
Otros																
Seguros	-5.0	-8.0	-3.3	-3.6	-8.4	-12.1	-15.0	-15.0	-8.7	-18.2	-42.2	-42.7	-37.3	-11.9	-19.5	-17.0
Otros serv. de embarques																
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-125.1	-132.4	-100.2	-117.6	-205.3	-263.2	-265.7	-220.7	-297.0	-486.4	-719.4	-728.8	-465.0	-297.8	-246.5	-44.6
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	81.2	87.7	104.9	121.8	160.5	175.7	184.2	292.9	350.6	404.0	560.3	650.6	611.2	566.2	651.9	808.8
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-206.3	-220.1	-205.1	-239.4	-365.8	-438.9	-449.9	-513.6	-647.6	-890.4	-1279.7	-1379.4	-1076.2	-864.0	-898.4	-853.4
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE	-84.9	-140.6	-216.9	-438.3	-413.6	-631.8	-744.5	-770.6	-949.4	-1394.1	-1970.7	-2062.1	-1668.2	-1035.5	-1571.3	-1135.5
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (crédito)	271.4	281.8	278.3	417.4	737.8	700.2	652.2	819.9	880.3	1169.6	1920.8	2091.9	1777.3	1886.1	1862.7	1801.0
Servicios portuarios	79.1	91.0	89.7	103.6	189.6	182.6	165.7	257.8	163.6	147.5	249.2	238.8	178.8	118.9	138.0	130.0
Fletamiento de medios de transporte																
Otros servicios n.i.e	192.3	190.8	188.6	313.8	568.2	517.6	486.5	562.1	716.7	1022.1	1671.6	1853.1	1598.5	1767.2	1724.7	1671.0
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)	-356.3	-422.4	-495.2	-855.7	-1171.4	-1332.0	-1396.7	-1590.5	-1829.7	-2563.7	-3891.5	-4154.0	-3445.5	-2921.6	-3434.0	-2936.5
Serv. portuarios	-63.0	-78.2	-91.2	-124.0	-223.7	-401.9	-476.8	-533.5	-548.4	-310.1	-648.1	-825.4	-646.9	-953.5	-967.6	-835.6
Fletamiento de medios de transporte																
Otros servicios n.i.e.	-293.3	-344.2	-404.0	-731.7	-947.7	-930.1	-919.9	-1057.0	-1281.3	-2253.6	-3243.4	-3328.6	-2798.6	-1968.1	-2466.4	-2100.9

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	157.7	325.4	347.5	600.6	628.9	395.1	-4.0	-64.2	-706.9	-1249.0	-2188.2	-3044.0	-3160.8	-280.0	65.8	2.3
VIAJES: (crédito)	1500.4	1686.8	1852.9	2243.8	2665.4	2892.8	2887.1	2932.6	4206.7	5337.1	6601.7	7840.9	4025.5	3887.5	4670.8	4481.4
VIAJES: (débito)	-1342.7	-1361.4	-1505.4	-1643.2	-2036.5	-2497.7	-2891.1	-2996.8	-4913.6	-6586.1	-8789.9	-10884.9	-7186.3	-4167.5	-6605.0	-4479.1
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	28.9	-2.1	6.0	8.5	-32.5	-8.0	-25.4	-60.9	-6.4	-273.6	-17.7	-397.1	-480.9	-371.4	-256.3	-274.3
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	243.7	265.5	287.5	323.0	365.4	375.3	407.6	450.7	494.9	713.3	839.2	582.5	531.7	532.0	547.6	546.6
Interoficiales	1.9	1.9	2.0	2.1	2.3	2.3	2.3	2.3	2.3	17.5	3.9	3.5	2.2	4.3	7.2	9.1
Sector oficial con sector privado no residente																
Sector privado con sector oficial no residente																
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	241.8	263.6	285.5	320.9	363.1	366.9	399.5	436.7	388.7	663.6	533.3	549.5	514.0	498.9	492.3	494.8
Interoficiales	-214.8	-267.6	-281.5	-314.5	-397.9	-383.3	-433.0	-511.6	-501.3	-986.9	-856.9	-979.6	-1012.6	-903.4	-803.9	-820.9
Sector oficial con sector privado no residente	-4.5	-4.9	-5.4	-5.6	-5.9	-5.3	-5.4	-5.0	-12.9	-18.4	-13.9	-9.3	-11.0	-10.0	-32.0	-57.5
Sector privado con sector oficial no residente	-209.9	-262.2	-275.7	-308.3	-391.2	-365.1	-415.4	-479.2	-373.8	-733.5	-793.9	-938.8	-975.6	-864.7	-733.9	-725.8
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-0.4	-0.5	-0.4	-0.6	-0.8	-14.1	-12.2	-26.1	-113.4	-235.1	-49.2	-32.7	-26.0	-28.7	-37.9	-37.6
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	203.2	206.6	126.2	79.4	139.0	9.8	186.6	-82.4	-324.3	-398.1	-670.7	-1199.0	-2575.0	-1339.6	-418.5	-586.3
Renta del trabajo	528.0	607.3	768.3	1122.4	1598.7	1640.7	2021.2	2256.3	2561.9	2995.1	3801.9	4384.0	3744.9	3318.1	3580.5	3833.1
Renta de la propiedad	139.3	131.0	146.6	166.2	190.3	211.4	264.1	278.8	331.5	251.0	232.5	248.5	222.8	204.9	286.7	342.9
Otros bienes y servicios	9.0	5.0	5.4	9.5	10.8	153.0	154.7	140.1	162.8	14.2	15.6	24.8	27.6	12.8	15.4	15.2
Seguros no mercancias	379.7	471.1	616.2	946.8	1397.5	1276.2	1602.4	1834.1	2068.8	2728.6	3553.7	4110.7	3495.5	3100.3	3280.5	3477.1
Comunicaciones	96.3	120.4	158.9	178.4	209.6	275.7	355.6	300.1	416.3	509.6	678.1	789.5	656.1	447.9	386.5	421.4
Publicidad							6.0	3.8	6.0	4.1	5.3	2.7	2.8	2.8	3.5	3.5
Comisiones y honorarios	5.0	5.0	1.1	15.5	8.4	26.7	52.0	106.7	122.4	110.6	89.8	152.9	116.5	247.7	95.8	142.8
Procesamiento y transferencia de bienes	81.0	102.3	165.0	277.8	443.8	455.3	534.5	524.2	513.3	638.2	771.8	979.9	850.1	818.9	1156.2	1281.3
Otros, n.i.e.	197.4	243.4	295.4	475.1	737.9	518.5	660.5	897.1	1013.0	1466.3	2008.7	2185.7	1870.0	1583.0	1638.7	1628.1
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-731.2	-813.9	-894.5	-1043.0	-1459.7	-1630.9	-1834.6	-2336.7	-2886.2	-3393.2	-4472.6	-5583.0	-6319.9	-4657.7	-3999.0	-4419.4
Renta del trabajo	-3.3	-3.3	-5.7	-5.0	-18.2	-7.6	-8.4	-9.3	-27.6	-61.3	-118.4	-129.7	-110.4	-42.7	-43.1	-52.8
Renta de la propiedad	-70.0	-80.2	-55.4	-82.3	-258.5	-437.1	-448.0	-431.4	-504.1	-461.0	-694.5	-1150.6	-989.5	-827.5	-764.7	-758.9
Otros bienes y servicios	-657.9	-730.4	-833.4	-953.8	-1183.0	-1186.2	-1378.3	-1894.8	-2355.9	-2892.4	-3658.3	-4302.7	-5220.1	-3788.5	-3192.5	-3608.6
Seguros no mercancias	-140.0	-164.8	-210.7	-217.3	-242.9	-319.2	-363.7	-357.2	-361.1	-463.5	-634.4	-829.4	-867.6	-513.1	-614.0	-631.5
Comunicaciones																
Publicidad																
Comisiones y honorarios																
Procesamiento y transferencia de bienes																
Otros, n.i.e.	-83.0	-69.2	-86.9	-116.8	-262.2	-353.3	-272.5	-345.6	-423.2	-792.0	-574.0	-785.3	-988.1	-301.5	-288.0	-325.9
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-434.9	-496.4	-535.8	-621.7	-677.9	-513.7	-742.1	-1192.0	-1371.6	-1636.9	-2449.9	-2688.0	-3364.4	-2973.9	-2290.5	-2651.2

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO SERV. FACTORIALES	-228.7	-251.1	-244.2	-336.6	-407.1	-654.9	-553.8	-6789.7	-8332.4	-11175.6	-15164.1	-23564.9	-34278.6	-29719.1	-31104.8	-29815.6
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	240.1	208.2	323.7	778.8	1704.8	1643.8	1590.9	1959.0	3277.0	5607.8	10657.6	14218.7	12375.6	8533.3	9766.7	8757.2
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-2468.8	-2718.3	-2765.9	-4148.4	-5776.5	-6218.7	-7129.7	-8748.7	-11609.4	-16783.4	-25821.7	-37783.6	-46654.2	-38252.4	-40871.5	-38572.8
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-1509.1	-1598.0	-1330.7	-2054.7	-2314.6	-1981.3	-1775.4	-2438.9	-2844.4	-3124.6	-3162.6	-4234.4	-4426.5	-2655.6	-2614.3	-3086.1
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	3.0	4.0	2.2	2.4	10.8	7.3	15.0	11.7	12.6	117.6	261.6	241.7	289.2	23.5	8.2	81.1
EN EL EXTRANJERO: (crédito)																
Reinversión de utilidades	3.0	4.0	2.2	2.4	10.8	7.3	15.0	11.7	12.6	117.6	261.6	241.7	289.2	23.5	8.2	81.1
Otros ingresos de la inversión directa																
Dividendos																
Intereses																
Otros ingresos n. i. e.																
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	3.0	4.0	2.2	2.4	10.8	7.3	15.0	11.7	12.6	117.6	261.6	241.7	289.2	23.5	8.2	81.1
EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-1512.1	-1602.0	-1332.9	-2057.1	-2325.4	-1988.6	-1790.4	-2450.6	-2857.0	-3242.2	-3424.2	-4476.1	-4715.7	-2679.1	-2622.5	-3167.2
Reinversión de utilidades	-403.7	-440.8	-327.3	-594.8	-683.8	-630.6	-744.2	-1230.3	-1563.9	-1529.4	-1745.0	-2469.7	-2485.1	-1082.6	-1032.0	-1197.0
Otros egresos de la inversión directa	-1108.4	-1161.2	-1005.6	-1462.3	-1641.6	-1337.9	-1046.2	-1219.1	-1294.2	-1714.3	-1677.9	-2007.6	-2230.5	-1596.4	-1591.6	-1970.3
Dividendos	-395.0	-570.7	-304.0	-635.4	-573.6	-432.2										
Intereses	-504.0	-729.2	-883.8	-1386.4	-4480.9	-2469.5										
Otros ingresos n. i. e.	-871.4	-992.7	-1220.6	-1779.3	-4839.3	-3091.6	-1046.2	-1219.1	-1294.2	-1714.3	-1677.9	-2007.6	-2230.5	-1596.4	-1591.6	-1970.3
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN	-719.6	-912.1	-1111.5	-1314.9	-1757.1	-2573.6	-3763.4	-4350.8	-5488.0	-8051.0	-12001.5	-19330.5	-29852.1	-27063.5	-28490.5	-26729.5
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EN	237.1	204.2	321.5	776.4	1694.0	1656.5	1575.9	1947.3	3264.4	5490.2	10396.0	13977.0	12086.4	8509.8	9758.5	8676.1
EL EXTRANJERO: (crédito)	59.0	44.1	38.0	72.7	270.6	492.9	540.3	393.4	787.0	2128.3	2911.8	3030.8	2129.5	1279.1	1813.4	2082.3
Sector oficial residente																
Gobierno Central																
Banco Central																
Sector oficial n. i. e.	59.0	44.1	38.0	72.7	270.6	492.9	540.3	393.4	787.0	2128.3	2911.8	3030.8	2129.5	1279.1	1813.4	2082.3
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión	178.1	160.1	282.4	703.6	1423.3	1164.8	1035.6	1553.9	2477.3	3360.7	7482.8	10947.6	9956.9	7230.5	7945.0	6593.8
privada n. i. e.																
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EX-	-956.7	-1116.3	-1433.0	-2091.3	-3451.1	-4230.1	-5339.3	-6298.1	-8752.4	-13541.2	-22397.5	-33307.5	-41938.5	-35573.3	-38249.0	-35405.6
TRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-164.3	-157.4	-195.0	-111.7	-240.9	-227.0	-296.7	-398.6	-875.2	-1953.1	-3252.8	-4824.3	-5349.0	-5664.0	-7034.8	-8593.2
Sector oficial residente	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-12.3	-22.7	-4.3	-4.1	-30.0	-31.2	-34.0	-42.1
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión del sector privado n. i. e.	-792.2	-958.7	-1237.8	-1979.4	-3210.0	-4002.8	-5042.3	-5899.2	-7865.0	-11565.7	-19140.4	-28479.2	-36560.7	-29877.9	-31180.3	-26769.3
Compañías transnacionales																
Bancos comerciales	-15.5	-27.4	-44.5	-1000.8	-1782.2	-2218.0	-3797.8	-4552.4	-6252.3	-8871.8	-12558.3	-17095.1	-22104.5	-16873.2	-18325.2	-15237.9
Otros n. i. e.	-776.7	-931.3	-1193.3	-978.6	-1427.8	-1784.8	-781.6	-785.3	-895.3	-1669.4	-2951.6	-5224.4	-6523.8	-6031.7	-6142.5	-5717.6

(*) Chile, Brasil, Argentina, Panamá, México, Uruguay y Venezuela.

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

Cuadro 10
PAISES DE INGRESOS MEDIANOS BAJOS(*) : COMERCIO DE SERVICIOS
SERVICIOS EN DOLARES CORRIENTES DE CADA AÑO

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ITEMS DE REFERENCIA																
SALDO MERCANCIAS	277.1	-169.2	478.9	547.3	-462.2	-1120.7	-156.6	247.4	-52.2	1494.4	-253.3	-3492.6	-3496.3	-1233.6	1570.2	1985.0
EXPORTACIONES FOB	3647.6	3508.8	4298.4	5480.2	7760.4	7863.9	9402.4	11656.5	12310.6	17575.8	17606.6	15807.7	14551.6	14009.4	15597.7	13329.3
IMPORTACIONES FOB	-3370.5	-3678.0	-3779.5	-4932.9	-8222.6	-8984.6	-9559.0	-11409.1	-12362.8	-14263.4	-17859.9	-19300.3	-18047.9	-15243.0	-14027.5	-11344.3
SALDO SERV. E INVISIBLES TOTALES	-997.4	-1057.7	-1127.9	-1489.3	-1911.4	-2107.3	-2077.9	-2452.9	-3001.8	-3464.9	-3675.6	-5426.3	-5838.5	-5992.4	-6388.2	-5638.8
TOTAL SERV. E INVISIBLES (crédito)	733.3	760.9	853.8	1053.3	1509.6	1714.9	2093.1	2458.2	2755.3	3903.9	4939.7	4869.4	4753.7	3904.3	4168.9	3892.2
TOTAL SERV. E INVISIBLES (débito)	-1730.7	-1818.6	-1981.7	-2542.6	-3421.0	-3822.2	-4171.0	-4911.1	-5757.1	-7368.8	-8815.3	-10295.7	-10592.2	-9896.7	-10557.1	-9531.0
SALDO SERVICIOS NO FACTORIALES	-478.6	-537.8	-507.7	-683.7	-1019.7	-1083.9	-816.0	-1041.0	-1122.4	-1009.7	-1133.7	-1781.9	-1403.0	-1451.6	-1284.2	-1017.5
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (crédito)	680.3	711.6	813.8	960.8	1325.8	1546.8	1893.9	2234.2	2424.0	3270.3	3642.3	3660.1	3867.6	3253.1	3609.7	3448.3
TOTAL SERV. NO FACTORIALES (débito)	-1158.9	-1249.4	-1321.5	-1644.5	-2345.5	-2630.7	-2709.9	-3275.2	-3546.4	-4280.0	-4976.0	-5442.0	-5270.6	-4704.7	-4893.9	-4465.8
SALDO EMBARQUES	-274.4	-296.9	-313.4	-385.7	-550.7	-620.8	-566.1	-712.5	-805.0	-911.0	-1036.2	-1189.1	-991.3	-885.1	-848.8	-539.6
EMBARQUES: (crédito)	83.2	96.7	98.9	116.0	220.3	220.7	261.4	340.4	279.3	382.8	438.7	420.3	372.2	320.4	285.7	346.7
Fletes	27.0	28.1	29.8	31.3	82.6	85.1	92.9	108.0	104.0	163.8	175.2	154.7	147.2	135.7	102.1	98.0
Marítimos	43.2	47.6	49.3	55.8	85.8	80.1	112.0	137.6	125.6	124.3	113.2	95.5	94.9	81.2	73.8	89.3
Aéreos	5.5	7.0	6.1	16.2	22.2	20.0	20.6	23.3	28.8	36.9	28.6	18.9	21.0	22.4	32.8	38.6
Otros																
Seguros	2.6	3.8	5.4	3.5	3.9	2.6	2.9	3.0	2.4	1.9	3.3	3.3	1.8	0.7	0.3	0.4
Otros serv. de embarques																
EMBARQUES: (débito)	-357.6	-393.6	-412.3	-501.7	-771.0	-841.5	-827.5	-1052.9	-1084.3	-1293.8	-1474.9	-1609.4	-1363.5	-1205.5	-1134.5	-886.3
Fletes	-292.1	-318.8	-326.3	-398.4	-570.2	-668.1	-695.0	-905.0	-870.9	-786.9	-764.2	-758.7	-617.9	-539.4	-524.3	-501.8
Marítimos																
Aéreos	-0.9	-0.9	-1.1	-1.9	-3.0	-2.2	-2.2	-3.4	-2.3	-1.0						
Otros																
Seguros	-30.8	-32.9	-37.9	-39.8	-61.8	-36.4	-28.8	-41.6	-40.6	-53.4	-43.1	-42.2	-29.9	-27.0	-31.6	-29.5
Otros serv. de embarques																
SALDO SERV. DE PASAJEROS	-26.4	-53.2	-56.4	-65.9	-69.8	-70.7	-56.7	-62.1	-22.3	-31.7	-43.5	-63.8	-25.4	-27.8	10.4	-20.8
SERV. DE PASAJEROS: (crédito)	51.3	37.5	43.4	50.8	71.9	89.9	98.2	131.7	170.7	206.5	231.6	232.7	267.0	211.0	241.7	230.5
SERV. DE PASAJEROS: (débito)	-77.7	-90.7	-99.8	-116.7	-141.7	-160.6	-154.9	-193.8	-193.0	-238.2	-275.1	-296.5	-292.4	-238.8	-231.3	-251.3
SALDO OTROS SERV. DE TRANSPORTE	-38.7	-59.4	-57.1	-54.8	-171.1	-177.1	-173.7	-214.1	-237.4	-238.7	-267.8	-309.6	-377.2	-238.0	-286.8	-201.7
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (crédito)	84.6	94.6	104.1	133.8	156.5	181.9	246.5	250.1	256.2	316.1	412.4	492.7	434.0	456.9	400.5	353.2
Servicios portuarios	28.0	33.9	31.2	42.2	42.7	43.3	91.8	80.7	69.2	91.5	120.9	168.4	159.5	167.6	151.3	152.1
Fletamento de medios de transporte																
OTROS SERVICIOS DE TRANSPORTES: (débito)	-123.3	-154.0	-161.2	-188.6	-327.6	-359.0	-420.2	-664.2	-493.6	-554.8	-680.2	-802.3	-811.2	-694.9	-687.3	-554.9
Serv. portuarios	-76.9	-93.2	-98.1	-99.0	-160.1	-181.7	-204.5	-196.9	-207.5	-236.4	-323.3	-335.7	-378.7	-305.2	-257.2	-243.5
Fletamento de medios de transporte	-10.0	-12.0	-6.5	-11.9	-13.2	-27.9	-33.5	-57.2	-57.6	-68.5	-92.4	-100.2	-75.1	-62.0	-62.5	-68.0
Otros servicios n. i. e.	-36.4	-48.8	-59.8	-80.9	-159.7	-179.0	-186.8	-213.1	-248.3	-284.7	-291.5	-380.2	-359.0	-327.7	-367.6	-243.4

(cont. Inusación)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	-48.4	-28.0	-18.9	-40.3	-25.7	20.4	27.2	72.3	12.9	55.4	184.2	125.0	298.6	113.4	215.0	109.9
VIAJES: (crédito)	207.6	232.6	270.6	333.0	481.5	568.0	647.2	807.8	903.2	1140.0	1406.7	1347.2	1430.1	1168.3	1258.8	951.3
VIAJES: (débito)	-256.0	-260.6	-289.5	-373.3	-507.2	-547.6	-620.0	-735.5	-890.3	-1084.6	-1222.5	-1222.2	-1131.5	-1054.9	-1043.8	-841.4
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	-24.3	-25.1	-36.8	-32.5	-9.8	-23.4	5.8	-15.5	-6.4	-62.3	-31.4	-18.8	-32.8	-56.0	-33.7	13.8
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	55.0	61.1	66.1	73.6	90.9	94.1	127.0	141.4	156.9	173.2	199.7	217.0	228.3	211.1	212.6	231.0
Interoficiales							1.0	6.6	12.0	13.4	11.4	10.4	5.3	11.7	12.0	2.7
Sector oficial con sector privado no residente	0.8	0.8	1.3	0.8	1.4	1.1	9.4	15.8	21.5	21.3	25.2	30.0	25.6	26.6	23.7	19.3
Sector privado con sector oficial no residente	54.2	60.3	64.8	72.8	89.5	93.0	116.7	119.2	123.3	138.4	163.1	176.7	197.3	172.7	177.0	209.0
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	-79.3	-86.2	-102.9	-106.1	-100.7	-117.5	-121.2	-156.9	-163.3	-215.5	-231.1	-235.8	-261.1	-267.1	-246.3	-217.2
Interoficiales	-21.3	-18.7	-29.2	-34.7	-27.0	-34.0	-34.8	-40.6	-59.7	-71.8	-57.4	-59.2	-67.4	-69.9	-61.4	-47.9
Sector oficial con sector privado no residente	-58.0	-67.4	-73.7	-71.3	-73.5	-83.1	-86.4	-117.6	-104.0	-143.9	-173.5	-174.9	-190.7	-193.9	-184.8	-169.3
Sector privado con sector oficial no residente												-1.5	-3.1	-3.3		
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-66.4	-75.2	-25.1	-104.5	-192.6	-212.3	-52.5	-109.1	-64.2	158.6	61.0	-325.6	-274.9	-358.1	-340.3	-379.1
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	198.6	189.1	230.7	253.6	304.7	392.2	513.6	562.8	657.7	1051.7	1153.2	950.2	1136.0	885.4	1210.4	1335.6
Renta del trabajo	22.5	17.2	17.9	21.6	26.0	17.3	47.7	95.7	120.8	153.6	154.1	178.9	103.0	70.0	80.6	21.3
Renta de la propiedad	3.0	3.0	2.2	2.4	2.4	8.5	9.2	13.3	10.1	16.1	12.2	17.1	26.6	30.0	32.8	29.6
Otros bienes y servicios	173.1	168.8	210.8	229.7	276.1	364.8	457.0	453.6	528.1	882.1	987.0	754.7	1006.3	784.5	1097.0	1284.6
Seguros no mercancias	53.8	46.1	53.3	45.0	63.0	108.8	147.4	119.4	153.0	183.7	194.2	224.4	271.9	206.6	190.0	206.3
Comunicaciones																
Publicidad	21.7	22.1	22.5	26.3	30.3	38.5	44.4	56.3	60.9	74.2	94.9	93.5	92.1	93.5	88.4	75.1
Comisiones y honorarios																
Procesamiento y transferencia de bienes																
Otros, n.i.e.	97.6	100.6	135.0	158.4	182.8	217.5	265.2	277.9	314.2	624.2	697.9	436.8	642.3	484.4	818.6	1003.2
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	-265.0	-264.3	-255.8	-358.1	-697.3	-604.5	-566.1	-671.9	-721.9	-893.1	-1092.2	-1275.8	-1410.9	-1243.5	-1550.7	-1714.7
Renta del trabajo	-16.5	-16.2	-19.7	-23.1	-24.7	-29.5	-68.5	-59.6	-57.6	-92.3	-127.6	-131.4	-173.4	-146.0	-203.8	-187.3
Renta de la propiedad	-12.6	-3.8	-9.4	-12.9	-14.0	-11.9	-23.5	-28.4	-27.0	-23.4	-40.7	-48.1	-61.7	-64.3	-54.6	-55.5
Otros bienes y servicios	-235.9	-244.2	-226.7	-322.2	-658.7	-563.2	-474.0	-583.9	-637.7	-775.6	-923.9	-1098.3	-1175.9	-1032.9	-1292.5	-1472.9
Seguros no mercancias	-74.4	-87.5	-45.2	-64.7	-111.3	-124.7	-158.3	-193.5	-175.1	-256.4	-307.5	-348.8	-327.9	-299.1	-392.7	-334.8
Comunicaciones																
Publicidad	-12.0	-10.0	-7.6	-10.7	-8.4	-49.8	-3.5	-4.7	-3.8	-2.6	-2.6	-11.8	-15.5	-23.5	-29.7	-30.5
Comisiones y honorarios	-10.5	-10.5	-11.8	-17.3	-19.0	-21.9	-30.2	-36.4	-42.6	-46.5	-52.1	-38.8	-46.1	-75.6	-63.5	-41.6
Procesamiento y transferencia de bienes																
Otros, n.i.e.	-139.0	-136.2	-162.1	-229.5	-306.8	-366.8	-282.0	-349.3	-416.2	-470.1	-561.7	-696.9	-786.4	-634.7	-806.6	-1066.0

(conclusión)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Concepto																
SALDO SERV. FACTORIALES	-518.8	-519.9	-620.2	-805.6	-891.7	-1023.4	-1261.9	-1411.9	-1879.4	-2455.2	-2741.9	-3644.4	-4435.5	-4540.8	-5104.0	-4621.3
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	53.0	49.3	40.0	92.5	183.8	168.1	199.2	224.0	331.3	633.6	1097.4	1209.3	886.1	651.2	559.2	443.9
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-571.8	-569.2	-660.2	-898.1	-1075.5	-1191.5	-1461.1	-1635.9	-2210.7	-3088.8	-3839.3	-4853.7	-5321.6	-5192.0	-5663.2	-5065.2
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-289.4	-242.4	-288.4	-408.6	-491.7	-407.2	-536.2	-524.6	-655.5	-883.2	-826.8	-731.8	-665.8	-835.8	-836.7	-772.5
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	3.0	2.1	2.3	2.8	3.2	6.5	6.7	8.1	10.2	19.3	29.0	24.6	19.5	17.2	18.4	10.2
EN EL EXTRANJERO: (crédito)						1.2	2.3	2.3	2.5	3.4	11.6	9.2	8.0	13.1	7.0	4.6
Reinversión de utilidades																
Otros ingresos de la inversión directa	3.0	2.1	2.3	2.8	3.2	5.3	4.4	5.8	7.7	15.9	17.4	14.2	11.4	5.2	11.5	5.6
Dividendos																
Intereses																
Otros ingresos n.i.e.	3.0	2.1	2.3	2.8	3.2	5.3	4.4	5.8	7.7	15.9	17.4	14.2	11.4	5.2	11.5	5.6
RENTA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	-292.4	-244.5	-290.7	-411.4	-494.9	-413.7	-542.9	-532.7	-665.7	-902.5	-855.8	-756.4	-685.3	-853.0	-855.1	-782.7
EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)																
Reinversión de utilidades																
sobre inversión directa	-43.7	-49.6	-81.9	-63.7	-98.3	-128.1	-149.6	-180.4	-221.5	-150.8	-125.2	-135.8	-105.4	-145.7	-145.7	-155.1
Otros egresos de la inversión directa	-248.7	-194.4	-209.0	-347.7	-396.7	-285.6	-393.3	-352.6	-444.0	-751.8	-730.8	-620.5	-580.0	-707.4	-710.3	-627.8
Dividendos	-25.6	-25.2	-27.3	-30.6	-34.8	-57.1	-58.6	-44.1	-64.9	-37.8	-58.5	-31.5	-6.2	-31.1	-40.1	-39.4
Intereses	-7.7	-4.5	-5.4	-95.0	-165.4	-11.1	-15.4	-44.1	-22.0	-24.2	-27.7	-19.7	-41.5	-17.9	-21.2	-9.9
Otros ingresos n.i.e.	-215.4	-164.7	-176.3	-222.1	-176.5	-217.6	-339.7	-264.6	-357.3	-690.0	-644.6	-569.3	-532.3	-658.4	-649.0	-578.5
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN	-229.4	-277.5	-331.8	-397.0	-400.0	-616.2	-725.7	-887.3	-1223.9	-1572.0	-1915.1	-2912.6	-3769.7	-3705.0	-4267.3	-3848.8
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EN	50.0	47.2	37.7	89.7	180.6	161.6	192.5	215.9	321.1	614.3	1068.4	1184.7	866.6	634.0	540.8	433.7
EL EXTRANJERO: (crédito)	29.5	32.6	25.1	58.8	144.7	118.0	178.1	188.4	289.5	549.3	979.2	1133.3	823.9	580.3	487.5	403.0
Sector oficial residente																
Gobierno Central	5.0	5.0	3.3	6.0	7.2	8.5	2.3	2.3	2.5	10.3	40.3	31.8	8.8	8.8	8.8	8.8
Banco Central	12.0	10.0	6.5	15.5	27.7	23.1	5.8	7.0	10.0	43.9	148.4	156.8	86.1	104.8	135.3	117.8
Sector oficial n.i.e.	17.5	17.6	15.3	37.3	109.8	86.4	170.0	179.1	277.0	495.1	790.5	944.7	729.0	475.5	352.2	285.2
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión																
privada n.i.e.	20.5	14.5	12.7	31.1	36.0	43.7	14.4	26.0	32.8	64.9	89.1	53.6	42.7	53.9	53.3	30.7
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EX-	-279.4	-324.7	-369.5	-486.7	-580.6	-777.8	-918.2	-1103.2	-1545.0	-2186.3	-2983.5	-4097.3	-4636.3	-4339.0	-4808.1	-4282.5
TRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-137.0	-169.6	-186.4	-242.6	-356.6	-420.7	-483.7	-635.3	-915.8	-1213.1	-1758.4	-2305.2	-2719.8	-2574.4	-2982.1	-2855.7
Sector oficial residente	-3.7	-4.0	-4.5	-6.0	-8.4	-9.7	-11.3	-12.5	-18.9	-36.1	-43.4	-44.9	-59.3	-112.8	-55.7	-49.3
Sector oficial extranjero																
Otra renta de inversión del																
sector privado n.i.e.	-138.7	-151.2	-178.6	-238.0	-235.4	-347.6	-423.2	-455.4	-610.2	-936.8	-1180.4	-1746.0	-1856.9	-1651.9	-1771.2	-1377.4
Compañías transnacionales																
Bancos comerciales																
Otros n.i.e.	-138.7	-151.2	-178.6	-238.0	-235.4	-347.6	-423.2	-455.4	-610.2	-936.8	-1180.4	-1746.0	-1856.9	-1651.9	-1771.2	-1377.4

(*) Bolivia, Honduras, El Salvador, Nicaragua, Costa Rica, Perú, Guatemala, Rep. Dominicana, Paraguay, Ecuador y Colombia.
Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

(continuación)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
SALDO VIAJES	2.3	5.8	9.2	11.8	13.1	17.8	19.9	23.9	25.4	32.1	35.8	42.7	38.6	45.9	43.9	51.3
VIAJES: (crédito)	6.6	10.3	14.3	18.4	18.5	21.9	24.6	30.0	34.2	64.7	76.3	73.0	79.6	85.0	83.4	95.1
VIAJES: (débito)	-4.3	-4.5	-5.1	-6.6	-5.4	-4.1	-4.7	-6.1	-28.8	-32.6	-40.5	-30.3	-41.0	-39.1	-39.5	-43.8
SALDO TRANSACCIONES OFICIALES	0.0	1.2	1.5	2.5	4.9	4.6	6.1	8.4	13.2	17.7	27.2	22.9	33.2	26.9	26.4	29.8
TRANSACCIONES OFICIALES: (crédito)	5.0	6.0	4.1	2.5	2.0	2.4	2.7	4.0	4.6	5.0	5.5	5.9	6.4	7.2	7.8	8.7
Interoficiales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial con sector privado no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector privado con sector oficial no residente	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TRANSACCIONES OFICIALES: (débito)	5.0	6.0	4.1	2.5	2.0	2.4	2.7	4.0	4.6	5.0	5.5	5.9	6.4	7.2	7.8	8.7
Interoficiales	-5.0	-4.8	-2.6	-5.0	-6.9	-7.0	-8.8	-12.4	-17.8	-22.7	-32.7	-28.8	-39.6	-34.1	-34.2	-38.5
Sector oficial con sector privado no residente	-3.8	-2.0	-1.1	-3.6	-4.8	-5.7	-6.9	-12.4	-17.8	-22.7	-32.7	-28.8	-39.6	-34.1	-34.2	-38.5
Sector privado con sector oficial no residente	-1.2	-2.8	-1.5	-1.4	-2.0	-1.3	-1.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-
...
SALDO TRANSACCIONES PRIVADAS	-1.3	1.9	3.1	3.9	6.1	7.9	10.8	3.6	5.5	4.9	6.4	6.8	7.6	8.5	12.3	13.6
TRANSACCIONES PRIVADAS: (crédito)	1.4	3.3	4.6	5.6	7.7	9.6	12.9	1.3	1.6	1.9	2.3	2.6	3.1	3.3	4.1	4.8
Renta del trabajo	0.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros bienes y servicios	1.3	3.3	4.6	5.6	7.7	9.6	12.9	1.3	1.6	1.9	2.3	2.6	3.1	3.3	4.1	4.8
Seguros no mercancias	...	0.1	0.3	0.1	0.2	0.5	0.6	0.6	0.8	0.8	1.0	1.2	1.3	1.5
Comunicaciones
Publicidad
Comisiones y honorarios
Procesamiento y transformación de bienes
Otros, n.i.e.	1.8	2.9	2.9	4.9	7.2	9.0	12.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TRANSACCIONES PRIVADAS: (débito)	1.3	1.4	1.4	0.7	0.5	0.5	0.6	0.8	1.0	1.3	1.5	1.8	2.1	2.1	2.8	3.3
Renta del trabajo	-2.7	-1.4	-1.5	-1.7	-1.6	-1.7	-2.1	-4.9	-7.1	-6.8	-8.7	-9.4	-10.7	-11.8	-16.4	-18.4
Otros bienes y servicios
Seguros no mercancias	...	-1.4	-1.5	-1.7	-1.6	-1.7	-2.1	-4.9	-7.1	-6.8	-8.7	-9.4	-10.7	-11.8	-16.4	-18.4
Comunicaciones
Publicidad
Comisiones y honorarios
Procesamiento y transformación de bienes
Otros, n.i.e.	-1.2	-0.9	-0.9	-0.8	-0.6	-0.7	-1.0
...	-0.5	-0.3	-0.4	-0.7	-0.6	-0.6	-0.6	-4.9	-7.1	-6.8	-8.7	-9.4	-10.7	-11.8	-16.4	-18.4

(conclusión)	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
Concepto																
SALDO SERV. FACTORIALES	-3.6	-5.2	-5.4	-5.0	-6.0	-8.5	-7.1	-12.2	-14.9	-13.5	-14.2	-12.7	-13.8	-14.1	-17.9	-20.2
TOTAL SERV. FACTORIALES (crédito)	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2	0.2	1.0	1.3	2.2	2.6	3.1	4.0	3.6	4.7	4.4	5.2
TOTAL SERV. FACTORIALES (débito)	-3.6	-5.2	-5.4	-5.2	-6.2	-8.7	-8.1	-13.5	-17.1	-16.1	-17.3	-16.7	-17.4	-18.8	-22.3	-25.4
SALDO RENTA DE LA INV. DIRECTA	-3.2	-4.9	-5.0	-3.9	-4.9	-7.7	-5.1	-7.8	-9.2	-7.1	-8.3	-7.1	-7.9	-7.9	-1.5	5.2
RENDA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	-	-	-	0.2	0.2	0.2	1.0	1.3	1.8	2.2	2.6	3.4	3.0	4.0	4.4	5.2
EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reinversión de utilidades	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos de la inversión directa	-	-	-	0.2	0.2	0.2	1.0	1.3	1.8	2.2	2.6	3.4	3.0	4.0	4.4	5.2
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos n.i.e.	-	-	-	0.2	0.2	0.2	1.0	1.3	1.8	2.2	2.6	3.4	3.0	4.0	4.4	5.2
RENDA DE LA INVERSIÓN DIRECTA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
EXTRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-3.2	-4.9	-5.0	-4.1	-5.1	-7.9	-6.1	-9.1	-11.0	-9.3	-10.9	-10.5	-10.9	-11.9	-5.9	-
Reinversión de utilidades	-1.0	-1.0	-1.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
sobre inversión directa	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros egresos de la inversión directa	-2.2	-3.9	-3.6	-4.1	-5.1	-7.9	-6.1	-9.1	-11.0	-9.3	-10.9	-10.5	-10.9	-11.9	-5.9	-
Dividendos	-	-1.3	-0.9	-1.9	-1.9	-1.3	-1.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Intereses	-	-2.6	-2.6	-2.1	-3.1	-6.6	-4.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros ingresos n.i.e.	-2.2	0.0	-0.1	-0.1	-0.1	0.0	-0.1	-9.1	-11.0	-9.3	-10.9	-10.5	-10.9	-11.9	-5.9	-
SALDO OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN	-0.4	-0.3	-0.4	-1.1	-1.1	-0.8	-2.0	-4.4	-5.7	-6.4	-5.9	-5.6	-5.9	-6.2	-16.4	-25.4
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
EN EL EXTRANJERO: (crédito)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial residente	-	-	-	-	-	-	-	-	0.4	0.4	0.5	0.6	0.6	0.7	-	-
Gobierno Central	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Banco Central	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sector oficial extranjero	-	-	-	-	-	-	-	-	0.4	0.4	0.5	0.6	0.6	0.7	-	-
Otra renta de inversión privada n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	0.4	0.4	0.5	0.6	0.6	0.7	-	-
OTRA RENTA DE LA INVERSIÓN EX-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TRANJERA EN EL PAÍS: (débito)	-0.4	-0.3	-0.4	-1.1	-1.1	-0.8	-2.0	-4.4	-6.1	-6.8	-6.4	-6.2	-6.5	-6.9	-16.4	-25.4
Sector oficial residente	-0.4	-0.3	-0.4	-1.1	-1.1	-0.8	-2.0	-4.4	-6.1	-6.8	-6.4	-6.2	-6.5	-6.9	-16.4	-25.4
Sector oficial extranjero	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otra renta de inversión del sector privado n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Compañías transnacionales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bancos comerciales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros n.i.e.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

(*) Haití.

Fuente: elaborado por CEPAL sobre la base de datos proporcionados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

