

**INT-0079**

CONVENIO IPEA - CEPAL  
PROYECTO: COOPERACION ECONOMICA Y  
COMPLEMENTACION INDUSTRIAL LATINO  
AMERICANA: BRASIL - GRUPO ANDINO

Distr.  
INTERNA  
E/CEPAL/BRAS/IN.3 Add 1  
15 de Octubre de 1981  
Original: Español



EL COMERCIO EXTERIOR DE BRASIL Y DEL GRUPO ANDINO

VOLUMEN I.

ANEXO I.a.

.

EL COMERCIO EXTERIOR DE BRASIL Y DEL GRUPO ANDINO

<u>INDICE</u>	<u>PAG</u>
I. - EL INTERCAMBIO COMERCIAL EN AMERICA LATINA	1
II. - EVOLUCION DEL COMERCIO EXTERIOR DE BRASIL	6
1.- Exportaciones	6
2.- Importaciones	11
3.- El intercambio comercial de Brasil con ALALC	14
III. - EVOLUCION DEL COMERCIO EXTERIOR DEL GRUPO ANDINO	21
1.- Comercio con todo el mundo	21
2.- Comercio intra-andino	22
IV. - EL INTERCAMBIO DE BRASIL CON EL GRUPO ANDINO	27
1.- Análisis global	27
2.- Análisis por países	31
V. - APENDICE ESTADISTICO	

I. EL INTERCAMBIO COMERCIAL EN AMERICA LATINA

El intercambio comercial entre los países de América Latina fué en el pasado muy reducido. Ello era consecuencia de la estructura económica de los países de la región, donde la actividad de exportación estaba conformada por uno o dos productos primarios que se vendían a los grandes centros industriales del mundo. A su vez, los países latinoamericanos importaban la mayoría de los productos manufacturados, los cuales precedían en su totalidad de los países industrializados (EEUU y Europa). El comercio entre los países latinoamericanos se concentraba casi exclusivamente en el intercambio de productos agrícolas que por razones de clima no podían desarrollarse en algunos países de la región. Es así que Brasil importaba productos de clima templado de Argentina, en tanto éste país importaba productos de clima tropical especialmente de Brasil.

El proceso de industrialización que se aceleró en América Latina después de los años treinta no permitió incrementar el intercambio entre los países de la región, dado que ese impulso de la actividad industrial se basó casi exclusivamente en la sustitución de importaciones. Los países latinoamericanos comenzaron a producir artículos manufacturados en actividades con tecnologías menos complejas. Ello gravitó en que en vez de lograrse una complementariedad entre las actividades industriales de la región se desarrollaron áreas similares en los distintos países. Algunos países, específicamente los de mayor tamaño de la región, tuvieron un desarrollo industrial más rápido, lo cual les permitía producir artículos manufacturados que en otros países de la región aún no era factible, pero ello no contribuyó a ampliar el comercio dado que los países de menor desarrollo relativo preferían continuar abasteciéndose en los grandes centros industriales ya que los niveles de precios y calidad eran claramente más favo-

rables que los correspondientes a las producciones regionales. Por otra parte, no había ningún mecanismo para compensar esos mayores costos y la menor calidad. Dar una preferencia a los países más industrializados de la región significaba un deterioro en las relaciones externas de los países menos industriales de la región, dado que de ninguna forma iban a incrementar sus exportaciones con nuevos productos a aquellos países.

Ese panorama se mantuvo incambiado hasta la década de los cincuenta en que se desenvuelve la idea de integración como vía para la emancipación económica e impulsar el desarrollo económico y social en la región latinoamericana. Ese pensamiento se concretó en 1960 con la creación de ALALC, cuyo objetivo era la formación de una zona de libre comercio en América Latina.

En un comienzo la integración en el marco de ALALC tuvo cierto éxito, ya que permitió recuperar algunas corrientes comerciales que se realizaban en base a convenios bilaterales y que habían desaparecido con la reaparición del multilateralismo en las relaciones comerciales internacionales. Asimismo, algunas nuevas corrientes comerciales se concentraron aprovechando los márgenes de preferencias obtenidas en los primeros años de ALALC, pero dichas ventajas fueron aprovechadas por los países más industrializados del área.

La aparición de estas nuevas corrientes comerciales provocó ciertos temores en los restantes países por la falta de equidad en los beneficios de la integración. Ello afectó el avance en las negociaciones para la desgravación arancelaria entre los países miembros de ALALC. Ese mismo hecho fue el que estimuló la creación de un nuevo proceso de integración pero limitado sólo a los países de la sub-región andina. Esta integración sub regional fue concebida como forma de atenuar los desequilibrios en el potencial económico de los países de América Latina.

El intercambio entre los países integrantes del Acuerdo de Cartagena se amplió considerablemente durante la década de los setenta, aprovechando las preferencias arancelarias. Sin embargo, el volumen del comercio entre esos países es aún reducido, así como se observa un estancamiento en la ampliación de ese proceso de integración a nivel institucional.

El comercio entre los países de América Latina se expandió considerablemente durante la década de los setenta, en parte al mayor intercambio mencionado entre los países del Grupo Andino, como también a la expansión de las exportaciones brasileñas hacia la región. Esta expansión se debió al propio crecimiento que tuvieron las exportaciones brasileñas en general, y en especial las manufacturas de actividades no tradicionales. El proceso de integración en el ámbito de ALALC facilitó ese incremento de las exportaciones, pero no fué el elemento determinante. La política de promoción de exportaciones que aplicó Brasil fué el factor principal en ese hecho, el cual tuvo un efecto más significativo en América Latina dada la cercanía de dichos mercados y la mayor facilidad de contactos comerciales por las similitudes culturales y lingüísticas.

Los escasos avances en la integración latinoamericana se deben en buena medida a la heterogeneidad en las etapas del desarrollo económico que se encuentran los países de la región. Asimismo, la industrialización en América Latina se basó principalmente en la protección a la producción interna para estimular la sustitución de importaciones, dándose escasa importancia a la integración.

El proceso de integración latinoamericana en el marco de ALALC no logró los objetivos planteados en el Tratado de Montevideo de 1960. La zona de libre comercio, objetivo central de ese proceso, no se logró realizar dentro de los plazos que establecía

el Tratado. Ello obligó a prorrogar esos plazos para la concreción de la Zona de libre comercio. Sin embargo, esa prórroga tampoco permitió lograr ese objetivo, ya que el proceso de integración había entrado en un período de claro estancamiento.

Estos hechos condujeron a la formulación de un nuevo tratado, conocido como Tratado de Montevideo de 1980, que creó ALADI (Asociación Latinoamericana de Integración). Los objetivos centrales de este nuevo Tratado son la integración económica de América Latina, es decir contiene un enunciado más amplio que el del Tratado de Montevideo de 1960. Las diferencias principales entre los dos mecanismos, se encuentran en la flexibilidad del nuevo proceso. Esa flexibilidad se desprende en la desaparición de plazos estrictos para el cumplimiento de determinadas etapas del proceso de integración, así como permite la concreción de acuerdos de alcance parcial entre algunos países miembros de ALADI, en los cuales las ventajas otorgadas entre esas partes, no son extensivas a las demás partes contratantes.

En el momento actual se está discutiendo la vinculación del Tratado anterior con el nuevo. El principal aspecto a aclarar es el referente a las obligaciones que tenían los países anteriormente por las concesiones que habían otorgado a las otras partes contratantes y que caducan con la desaparición de ALALC. Estas negociaciones están orientadas a establecer en el marco de ALADI concesiones entre los países similares a las que estaban vigentes en ALALC en el momento de la entrada del nuevo Tratado de Montevideo.

## II. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DE BRASIL

El comercio exterior brasileño tuvo grandes alteraciones durante la década de los setenta. Los hechos más sobresalientes fueron la expansión de las exportaciones de bienes manufacturados, las cuales representan actualmente una porción significativa en las ventas externas del país, y una reestructuración de las importaciones, por el incremento de la participación del petróleo, debido a los aumentos de precios en este rubro y por una ampliación del proceso de sustituciones de importaciones. Asimismo, las dificultades en el balance de pagos, que se incrementaron sensiblemente después de 1974, como consecuencia de esos aumentos en el precio del petróleo, obligar a implantar severas medidas restrictivas de las importaciones, las cuales contribuyeron a esa reestructuración de importaciones.

### 1. Exportaciones

#### a. A Nivel Global

Las exportaciones de bienes de Brasil tuvieron en la década de los setenta un incremento de 5,9% anual a precios constantes. En los productos primarios el aumento fué de sólo 1,2% anual en promedio, en cambio en los productos manufacturados de actividades no tradicionales (1/) el aumento llegó a 21,9% anual; las exportaciones de manufacturas de actividades tradicionales tuvieron un incremento algo inferior, cerca de un 9,3% anual. Estas tendencias provocaron un cambio total en la estructura de exportaciones; los productos primarios que en el trienio 1964-66

---

1/ Se consideran exportaciones de productos manufacturados no tradicionales las correspondientes a las secciones VI, VII y XV a XVIII de la Nomenclatura Brasileira de Mercadorias (NBM).

representaban un 83% de las exportaciones brasileñas se reduzieron a 43,3% en 1979. Esta expansión fué inferior a la registrada al final de la década de los sesenta y comienzos de la de los setenta, período donde se registró los incrementos más elevados de la historia brasileña. Sin embargo, debe tenerse presente que en bienes manufacturados no tradicionales se mantiene aun la tendencia altamente expansiva de años anteriores. En cambio, en productos primarios de origen agropecuario, se nota en los últimos años un claro estancamiento, lo cual contrasta con el registrado en el período 1965-72, donde hubo un crecimiento a tasas muy elevadas.

En el incremento de las exportaciones de bienes manufacturados de actividades no tradicionales tuvo una participación relevante la industria automotriz, la cual explicó un 30% del aumento registrado entre 1971 y 1979 (2/). Otras actividades de la metal-mecánica y de material eléctrico y electrónico fueron responsables por un 31% del incremento de las exportaciones en el período mencionado. Asimismo, tuvieron una participación significativa en ese incremento los productos siderúrgicos (17%), los productos químicos (8%) y los productos de papel y celulosa (7%).

Esta expansión de las exportaciones de las manufacturas de actividades no tradicionales se debió principalmente a los factores siguientes:

i. Política de promoción de exportaciones. Esto consistió especialmente en exoneración impositivas, subsidios y amplias líneas de créditos. Estas políticas se perfeccionaron en la segunda mitad de la década de los sesenta y a comienzo de la década

---

2/ Si se excluye los productos de la siderurgia el porcentaje se eleva a 36%.

da de los setenta. En diciembre de 1979 se eliminaron los subsidios, pero se mantuvieron otros mecanismos de estímulo a las exportaciones. Ultimamente se reestableció estos subsidios a la exportación.

ii. Mejoramiento del nivel de eficiencia de ciertas actividades industriales. El desarrollo industrial tuvo un avance significativo en la década de los cincuenta en base a la sustitución de importaciones. La dimensión del mercado interno permitió mejorar los niveles de eficiencias en varias ramas industriales. Esta maduración contribuyó decisivamente a que el país iniciara la exportación de bienes manufacturados de actividades no tradicionales, para lo cual se contó con amplios estímulos fiscales y crediticios.

iii. Participación de las empresas multinacionales. Una parte significativa de las exportaciones de bienes manufacturados de actividades no tradicionales es realizada por las empresas multinacionales con filiales en Brasil. Esta elevada participación es consecuencia de las políticas de distribución de la producción que realizan las casas matrices entre sus filiales en distintos países. Asimismo, las empresas multinacionales usan la exportación como forma de fortalecer su posición en el mercado interno. Esto último es el interés principal de sus actividades en Brasil dada la dimensión que ha alcanzado el mercado en los últimos años, el cual a su vez está muy protegido frente a la competencia externa. Los instrumentos de promoción establecidos a través del régimen de BEFIEX facilitaron esa acción de las empresas multinacionales. En efecto, las empresas que entran en dicho régimen se les permite importar con reducción o exoneración de aranceles por un monto relacionado con el compromiso de exportación. Ello permite la ampliación y modernización de la empresa, así como una utilización más adecuada de la capacidad instalada.

Las exportaciones de bienes manufacturados de actividades tradicionales y semimanufacturadas tuvieron una expansión significativa, pero inferior a los correspondientes a las actividades no tradicionales. En estos rubros tuvo una incidencia apreciable la política de promoción de exportaciones, así como el desarrollo de la siderurgia impulsada por empresas estatales.

En los productos primarios se observó un crecimiento reducido en la última década debido básicamente al estancamiento registrado en la exportación de café. El desarrollo de la soja permitió compensar el estancamiento en los productos agrícolas tradicionales de exportación. En los últimos años se observó también un cierto estancamiento en la exportación de soja. En 1980 este rubro recuperó el dinamismo de años anteriores.

#### b. Destino de Las Exportaciones

Las exportaciones con destino a los países de ALALC tuvieron en la última década un crecimiento de 12% anual a precios constantes, lo cual es bastante superior que el incremento registrado en el total de exportaciones. Esta evolución hizo elevar la participación de las exportaciones a ALALC de un 11% al final de la década de los sesenta a un 16% en 1979.

Esta mayor expansión de las exportaciones a la región se debió a la participación más alta que tienen en ellos los productos manufacturados de actividades no tradicionales. En efecto, el 38% de las exportaciones en estos rubros se dirigen hacia los países miembros de ALALC, mientras que en los restantes rubros la participación es de sólo 8%. En algunas ramas industriales como la de productos químicos y la metal mecánica las exportaciones a los países de ALALC oscila entre 42% y 44% del total.

La expansión del comercio hacia la región no tuvo una incidencia significativa el aprovechamiento del régimen de preferen

dado que el incremento del comercio se registró principalmente en partidas no negociadas. La participación de productos negociados fué descendiendo en las importaciones de todos los países de ALALC, excepto Brasil, durante la década de los setenta. Por otra parte sólo el 43% de las exportaciones de Brasil a ALALC corresponden a partidas que fueron negociadas. Asimismo, las exportaciones intrazonales de productos negociados crecieron entre 1968 y 1977 a una tasa anual de 15%, en cambio, las exportaciones de productos no negociados lo hicieron a una tasa de 30%.

El incremento que tuvieron las exportaciones brasileñas a la región de bienes manufacturados de actividades no tradicionales se explica por la cercanía de dichos mercados y a la facilidad que tuvieron los exportadores de aprovechar los incentivos en el ámbito de América Latina. En estos mercados no se plantearon dificultades con los subsidios otorgados a las exportaciones brasileñas, debido a que no son competitivos de la producción interna. En los rubros competitivos prácticamente no hay comercio, ya que en casi todos los países de América Latina, las importaciones de productos competitivos de la producción nacional están prohibidos. Asimismo, las exportaciones a la región fueron realizadas a través de empresas multinacionales, las cuales tienen en general varias filiales en América Latina.

Los márgenes de preferencias obtenidas en las negociaciones de las partes contratantes de ALALC en los primeros años de vigencia del Tratado de Montevideo se fueron reduciendo por las propias políticas nacionales. Ello significó que la Lista Nacional de cada país de ALALC fué perdiendo importancia, no habiendo sido compensado por el avance de las concesiones resultantes de Acuerdos de Complementación. Este instrumento tuvo cierto éxito después de su reestructuración, cuando se eliminó el efecto de la cláusula sobre nación más favorecida, pero luego entró en un estancamiento, siendo escaso su participación en la liberación del comercio regional.

Las exportaciones hacia ALALC tuvieron también alteraciones durante la década de los setenta en lo referente a destino por países. Las exportaciones a la Argentina, que en 1969 ascendían a 67% del total exportado a ALALC, reducen su participación a 29% en 1979, habiendo estado en niveles más bajo en años anteriores. En cambio, aumentan la participación de las exportaciones de Chile que pasa de un 9% en 1969 a un 15% en 1979 y las exportaciones al Grupo Andino aumentan de un 6% en 1969 a un 23% en 1979. Estas alteraciones en la participación de los distintos mercados, se explica por la aparición de nuevas corrientes de exportación de productos manufacturados de actividades no tradicionales. Por otra parte, la menor participación del mercado argentino se debe a que en las exportaciones a ese país tienen una importancia mayor los productos tradicionales.

Las exportaciones brasileñas mostraron en la década de los setenta una diversificación tanto en mercados como en productos. En la diversificación por mercados, además de los mencionados en América Latina, debe recordarse la penetración de las exportaciones brasileñas en Africa y el Medio Oriente. Esta diversificación se ha consolidado, ya que el incremento de las corrientes exportadoras ha sido en forma sostenida en cada uno de los mercados. En la diversificación por productos también se observa una clara consolidación, especialmente en los bienes manufacturados de actividades no tradicionales. Los volúmenes de exportación en un elevado número de partidas muestran incrementos significativos año a año, siendo escasas las partidas donde el monto comercializado presenta grandes fluctuaciones.

## 2. Importaciones

### a. A Nivel Global

El comportamiento de las importaciones tuvo dos periodos distintos durante la década de los setenta. Entre 1970 y 1974,

las importaciones aumentaron a precios constantes en 24% anual, mientras entre 1974 y 1979 fué de sólo 1%. Este cambio en el comportamiento se explica por las dificultades que enfrentó el país por la crisis del petróleo.

La participación del petróleo aumentó como consecuencia de los incrementos del precio de este rubro registrados a partir de 1973. Las importaciones de petróleo ascendían en 1969 a un 10% de monto total de importaciones mientras en 1979 dicho porcentaje se llevó a un 36%. Se estima que en 1980 esa participación de las compras de petróleo ascenderá a casi 50%. Esta elevada dependencia en el petróleo obligó a las autoridades a aplicar medidas restrictivas a las importaciones y estimular el proceso de sustitución de importaciones como forma de enfrentar las dificultades en materia de balanza de pagos. Esta sustitución se registró principalmente en productos metálicos, ferrosos y no ferrosos, y, en menor medida, en maquinaria eléctrica y no eléctrica y material de transporte.

b. Las Importaciones por País de Origen

Las importaciones provenientes de los países desarrollados continúan teniendo una elevada participación, un 55%, aunque ha disminuído apreciablemente después de las crisis del petróleo, que contribuyeron a elevar sustancialmente la participación de las importaciones procedentes del Medio Oriente, los cuales representan actualmente en 27% del total.

Las importaciones procedentes de los países miembros de ALALC oscilaron alrededor de un 10% del total de importaciones durante la década de los setenta, no habiendo mostrado ningún cambio significativo en la composición por productos y por país de procedencia.

El monto de importaciones de Brasil procedentes de ALALC no difiere apreciablemente del de exportaciones hacia esa región. Sin embargo, la composición por producto es por el contrario bastante distinta. En efecto, mientras en las exportaciones hay un claro predominio de bienes manufacturados de actividades no tradicionales, alrededor de un 60% de las exportaciones hacia la Zona, en las importaciones sucede lo contrario. En estas predominan productos agropecuarios, y minerales, casi sin proceso de transformación industrial. Por otra parte, prácticamente sólo de Argentina y México hay una importación algo diversificada de productos manufacturados.

Las importaciones brasileñas de los países del Grupo Andino asciende a sólo un 2% del total de importaciones. Si se excluye el petróleo y derivados importados de Venezuela dicho porcentaje baja a 1%. Los únicos rubros de importación que merecen mencionarse, además del petróleo, son los minerales provenientes de Perú.

Las importaciones realizadas por Brasil desde los países de ALALC corresponden en un alto porcentaje a productos negociados, lo cual contrasta con lo sucedido con las exportaciones donde han predominado los productos no negociados.

En el año 1976 se elevan sustancialmente las importaciones procedentes de ALALC debido a la preferencia que otorgó unilateralmente Brasil a los países de ALALC al no hacer extensiva una serie de restricciones a la importación, especialmente el depósito previo, a las compras realizadas en dichos países.

Esta preferencia unilateral se eliminó en diciembre de 1979, con lo cual el problema de las márgenes de preferencia volvió a la situación anterior. Posteriormente, durante el año 1980, se estableció un impuesto transitorio de 15% a las impor-

taciones de cualquier procedencia (3/), no habiendo en esta oportunidad una excepción a los países de ALALC. Asimismo, Brasil ha recurrido a las cláusulas de salvaguardia previstas en el Tratado de Montevideo de 1960 para prohibir la importación de ciertos productos agro-industriales de la región, especialmente de Argentina, a efectos de proteger actividades internas que tenían dificultades para competir con la producción regional.

### 3. El Intercambio Comercial de Brasil con ALALC

El comercio de Brasil con los países integrantes de la ALALC tuvo en dinamismo superior al registrado con el resto del mundo. Sin embargo, ese dinamismo difícilmente puede atribuirse que se debió en forma significativa al programa de liberación realizado en el marco de la ALALC.

Ese programa de liberación se basó en tres instrumentos: las listas nacionales, las listas especiales para los países de menor desarrollo relativo (Bolivia, Ecuador, Paraguay y Uruguay) y los acuerdos de complementación. El primer instrumento fue el que tuvo mayor incidencia, dado que el comercio de productos incluidos en las listas nacionales representó un 90% del intercambio de productos negociados. Los acuerdos de complementación tuvieron cierto dinamismo durante la década de los setenta, cuando se reestructuró este instrumento. El comercio de productos negociados a través de los acuerdos de complementación asciende actualmente a 7% del total del intercambio de productos negociados.

---

3/ Este impuesto se elevó luego a 25%.

El programa de liberación tuvo un avance rápido en las negociaciones; en 1962 se incluyeron en las listas nacionales 8517 items y en 1963 se negociaron 4702 items. Posteriormente, este proceso de negociación es estancó ya que se redujo el número de nuevos items incluidos en las listas nacionales. El programa de liberación tuvo un nuevo avance como consecuencia de la reestructuración de los acuerdos de complementación. Esta reestructuración permitió concretar varios acuerdos y con ellos se incorporan un número apreciable de items en el programa de liberación. Sin embargo, ello no logró romper el estancamiento del proceso de integración.

Las márgenes de preferencias otorgadas a través del programa de liberación se fueron deteriorando como consecuencia de las políticas nacionales que generalizaron reducción o eliminación de los aranceles a las importaciones de cualquier procedencia como forma de estimular determinadas actividades internas en base a facilidades para su adquisición en el exterior de bienes de capital y materias primas. Este hecho es claro observado en Brasil, donde las importaciones con reducción o eliminación de aranceles que no discriminan el lugar de preferencia superan a las otorgadas en el marco de ALALC. Por otra parte, algunos rubros importantes en cuanto a volúmenes de comercio, como carne y trigo, son importados por instituciones estatales las cuales están exentas de impuestos. La importación de dichos productos de países de ALALC no depende en absoluto del margen de preferencia otorgado en la Lista Nacional, sino de la negociación que realizaron las instituciones pudiendo efectuarse incluso con exportadores de países no integrantes de ALALC.

En el Cuadro 8 se presenta la situación a setiembre de 1978 de las márgenes de preferencia en ALALC, observándose en él elevado número de concepciones donde el margen de preferencia fué disminuído. Los casos más significativos fueron los de Argenti-

na y Chile, que por la política de apertura en el comercio exterior que aplicaron en los últimos años, provocando una reducción de las márgenes de preferencias en un 95% de las concesiones.

Los acuerdos de complementación no lograron el éxito esperado, ya que sólo en tres actividades se lograron formalizar algunos acuerdos: electro-electrónico, químico-farmacéutico y máquinas de oficinas. Los acuerdos de complementación solamente fueron eficaces en los casos donde existían empresas multinacionales con filiales en más de un país miembro de ALALC. Se ha detectado que prácticamente es imposible concretar un acuerdo de complementación donde no actúen empresas multinacionales en las condiciones indicadas anteriormente.

Este estancamiento del proceso de integración culmina con la firma de un nuevo Tratado de Montevideo, en el cual se transforma ALALC en ALADI (Asociación Latino Americana de Integración). Esta nueva institución tiene características bastante diferentes a su antecesora. En particular se da mayor flexibilidad al proceso de integración y se eliminan los plazos para el cumplimiento de dicho proceso. Se abre el camino a acuerdos bilaterales entre las partes contractantes, ya que se elimina la cláusula de la nación más favorecida.

Esta reestructuración del proceso de integración tendrá que buscar mecanismo para encarar el problema de la distribución equitativa de los beneficios de la integración. Esta distribución resulta extremadamente difícil debido a la heterogeneidad existente en la región en cuanto a las etapas del proceso de desarrollo, así como a la diversidad en el tamaño de las economías.

En la última década se observó claramente el fortalecimiento de las exportaciones de bienes manufacturados de actividades no tradicionales desde los países grandes, especialmente

Brasil, hacia el resto de la Zona. Este fortalecimiento se realizó al margen del programa de liberación de ALALC, dado que el incremento de comercio se realizó en productos no negociados. Por otra parte, la penetración de los países medianos y pequeños en el mercado brasileño con productos no tradicionales fue muy reducido, incluso Argentina y México tampoco lograron un avance significativo en sus exportaciones de bienes manufacturados hacia Brasil.

Esa evolución del comercio intrazonal muestra por su parte un foco potencial de inestabilidad dadas las diferencias que tienen las estructuras de las exportaciones de los países de la región.

En efecto, Brasil ha ampliado sus exportaciones en base a productos manufacturados de actividades no tradicionales que emplean en general tecnologías mucho más complejas en relación al nivel existente en América Latina. En cambio, Brasil importa del resto de América Latina principalmente productos primarios, agrícolas y minerales; la importación de productos manufacturados es muy reducida. Estos hechos impiden una consolidación de las corrientes comerciales nacidas en la década de los setenta, ya que esa disparidad podrá estimular la adopción de medidas proteccionistas a efectos de desarrollar la producción nacional de bienes manufacturados que actualmente son importadas de Brasil.

Esas distorsiones observadas en la evolución del comercio zona, que puede frustrar el desarrollo del proceso de integración en el futuro, puede explicarse por dos factores principales.

El primer factor es el que tiene que ver con las características que tienen las estructuras productivas de la región, especialmente en lo referente a la producción industrial. La

estructura productiva de Brasil muestra un grado de desarrollo industrial más elevado, habiendo logrado un avance significativo en su proceso de sustitución de importaciones. Este proceso se inició en las actividades con tecnologías más simples; actualmente se están cubriendo actividades con tecnologías notoriamente más complejas. En los restantes países de ALALC se observa en cambio estructuras productivas donde el grado de desarrollo industrial es menos elevado que el de Brasil, variando además apreciablemente de un país a otro. Asimismo, el proceso de industrialización de dichos países siguió exactamente los mismos patrones que Brasil, es decir se basó en la sustitución de importaciones comenzándose por actividades con tecnologías más simples, prácticamente las mismas por las cuales inició Brasil, y continuándose con actividades con tecnologías más complejas. Sin embargo dichos países no han llegado a actividades que Brasil ya las ha implantado. Ello significa que la actividad industrial de Brasil cubre prácticamente casi todas las áreas que han desarrollado los otros países de ALALC, en cambio, a la inversa no sucede lo mismo. En efecto, muchas actividades desarrolladas por Brasil aún no comenzaron el proceso de sustitución de importaciones. Por lo tanto, en la etapa actual del desarrollo latinoamericano la complementación de las economías presenta serias dificultades. Brasil podría complementarse con los otros países en base al intercambio de manufacturas brasileñas por productos primarios, agrícolas o minerales en el cual los países de América Latina tienen experiencia. Esto repetiría en cierta forma las relaciones que a nivel mundial hay entre países industrializados desarrollados y países subdesarrollados exportadores de productos primarios. Sin embargo, esto se lograría en una situación de inestabilidad muy grande, en especial para Brasil, dado que deberá competir con los países desarrollados en la exportación de manufacturas. Por otra parte, los países de América Latina tradicionalmente han exportados sus productos primarios hacia los países desarrollados y difícilmente Brasil podrá sustituirlos

como comprador, dado que en muchos rubros es competidor de ellos en sus colocaciones en los mercados de los países industrializados.

Esas características estructurales del sector industrial en América Latina se debe principalmente a que la industrialización se hizo por un proceso de imitación y no de innovación tecnológica. Ello determinó que todos los países de América Latina adoptaran el mismo proceso de industrialización, pasando paulatinamente de tecnologías más accesibles a las más complejas. Por otra parte, la dotación de factores es similar en América Latina, por lo tanto se adoptaron primero tecnologías basadas en recursos abundantes como la mano de obra, pasando luego en forma lenta a tecnologías que utilizan recursos más escasos, como el capital.

El otro factor que ha dificultado un mayor intercambio con Brasil es el referente a las políticas muy restrictivas que ha adoptado este país en los últimos años en materia de importaciones, en especial después de la crisis del petróleo. Estas políticas se orientaban a estimular la sustitución de importaciones, otorgando una elevada protección a las actividades internas. En general, se ha observado que esta política es indiscriminada, incentivando la sustitución de cualquier rubro que se esté importando, no interesando mayormente el nivel de eficiencia de la producción interna. En el caso de la agricultura se ha adoptado una posición extrema, ya que se propicia el autoabastecimiento total de alimentos. En la industria parece que se ha revisado el objetivo de sustitución a cualquier precio debido a las dificultades observadas en el desarrollo de algunos programas sectoriales, como en el caso de los metales no ferrosos.

Las mayores dificultades en la balanza de pagos han estimulado la aplicación de medidas restrictivas a las importaciones;

en un primer momento se trató de no afectar el comercio intrazonal, pero últimamente esas medidas se han extendido a las importaciones procedentes de ALALC. No obstante que dichas medidas son de carácter coyuntural, por lo cual tendrían que ser transitorias, en los hechos se han hecho casi permanentes debido al prolongado período en que las políticas restrictivas se han mantenido.

### III. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DEL GRUPO ANDINO

#### 1. Comercio Con Todo el Mundo

El nivel de exportación de los países andinos ha crecido significativamente desde un total de exportaciones de 4.400 millones de dólares en 1968 a 24.700 millones de dólares en 1979, es decir con un incremento anual de 17% en promedio. La estructura de estas exportaciones ha tenido una cierta variación, dado que el cuántum de exportación de productos tradicionales(1/) realmente disminuye en el período, mientras que el cuántum de exportación de los demás productos (no tradicionales) aumenta significativamente. Esto se ha dado paralelamente a un fuerte incremento de los precios tanto de productos tradicionales como de los productos no tradicionales.

El destino de las exportaciones andinas continúa siendo principalmente los Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea, los cuales representan el 38.5% y el 12.6% respectivamente del total exportado por el Grupo Andino en 1977.

El nivel de las exportaciones andinas al mundo depende en una alta proporción de las exportaciones de combustibles, las que ascendieron a 15,610 millones de dólares en 1979, el 63% del total. Esto explica también la alta participación de Venezuela en las exportaciones andinas, con un 58% del total. Esta participación llegó a un 77% en 1974 como consecuencia del alta del precio de petróleo registrado en el último trimestre de 1973. Posteriormente, la participación de Venezuela en las exportaciones andinas disminuyó por la reducción del volumen fí

---

1/ Los productos tradicionales son: minerales en general, petróleo y gas, algodón, azúcar, banana, cacao y derivados básicos, café, carnes, lanas, harina y aceite de pescado.

sico de exportación decidida por el propio país como conservación de dicho recurso natural.

Las importaciones totales de los países andinos también aumentaron significativamente desde un monto de 3.400 millones de dólares en 1968 a 18.600 millones de dólares en 1979, con un incremento anual de 17% en promedio. El origen de las importaciones andinas continúa concentrado en los Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea con el 37.4% y el 23.6% del total importado en 1977, respectivamente.

La participación de Venezuela en las importaciones es también muy elevada. Ella ascendía a 51% en 1968; con posterioridad a 1973 aumentó significativamente, llegando en 1979 a 57%. Esta mayor participación de Venezuela se debió al incremento que tuvo la capacidad para importar por el aumento del precio del petróleo.

## 2. Comercio Intra-Andino

El comercio subregional tuvo una evolución significativa en el período 1968-77, ya que se decuplicó en valor en dólares a precios corrientes, pasando de 78 millones de dólares de exportación en 1968 a 873 millones en 1977. En volumen físico de exportación aumentó en el período 1968-77 a una tasa de 13% anual.

El petróleo tiene una elevada participación en el comercio subregional, habiendo llegado a 47% en 1977. Las exportaciones son realizadas en un 72% por Venezuela y un 27% por Ecuador. El principal comprador de petróleo en el Grupo Andino era Perú con un 65% del total importado (exclusivamente de otros países andinos). Posteriormente Perú dejó de importar y se transformó en un incipiente exportador, cuando entró a funcionar el oleoduto trasandino que permite salir a la costa su producción de la zona oriental del país.

Las exportaciones de productos no tradicionales ascendieron a 40% del total de exportaciones en 1977; en las exportaciones al todo el mundo dicho porcentaje fué de sólo 9%.

La evolución del comercio subregional ha sido mucho más dinámica que la evolución del comercio de los países miembros con el resto del mundo. Esto ha permitido que la participación del comercio andino tenga un permanente aumento: la participación relativa de las exportaciones recíprocas alcanza a 5.4% de las exportaciones totales de 1977, habiendo crecido a partir de solamente 1.6% en 1968. Se ha de notar, sin embargo, que esta participación del comercio andino para 1977 está bastante diferenciada entre los países, siendo mayor el promedio para Ecuador (12.5%) y Colombia (12.3%), y menor para Perú (4.5%). Las exportaciones de Venezuela son muy reducidas, estando, integradas exclusivamente por petróleo y derivados. La participación de Bolivia en las exportaciones subregionales es prácticamente nula; la participación en las importaciones entre los países andinos es también insignificante. El comercio de este país con otros países de América Latina, Argentina y Brasil, tiene una importancia muy superior al correspondiente a los países del Grupo Andino en su conjunto. En efectos, mientras las exportaciones e importaciones de Bolivia con estos países eran en 1977 1,4% e 3,8% respectivamente, las cifras correspondientes para el resto de ALALC ascendían a 25,3% y 27,9%.

El nivel del comercio andino por países para 1977 puede apreciarse en la matriz de comercio intrasubregional: los países de mayor exportación son Venezuela (37% del total), Colombia (34%) y Ecuador (20%). La alta participación de Venezuela y Ecuador se explica por las exportaciones de combustibles. Si se excluye estas exportaciones, los países de mayor exportación serían Colombia (65% del total), Perú (15%) y Ecuador (13%).

La estructura del intercambio andino para 1977, según

sectores productivos, muestra una participación relativa en las exportaciones de 51% para minería (47% petróleo), 34% para industria y 15% para agricultura. La comparación con la estructura para 1969 muestra una disminución relativa de las exportaciones agrícolas (24% en 1969) y, aunque hubo un importante crecimiento en valores absolutos, las exportaciones industriales han mantenido su participación (35% en 1969). Las exportaciones de petróleo y minerales siguen siendo el principal flujo de comercio (41% en 1969 y 51% en 1977).

La participación de las exportaciones de manufacturas al Grupo Andino, en relación con las exportaciones al mundo, ha alcanzado a 28% en 1977, constituyéndose, en la actualidad, el Grupo Andino como el principal mercado de los productos manufactureros andinos. Los principales rubros industriales en el comercio andino son alimentos y bebidas; productos metálicos, maquinaria y equipo; metálicos básicos; productos minerales no metálicos. Esta participación del mercado andino en el total de exportaciones manufactureras es más importante para Colombia (34%) y Ecuador (18%), y de menor importancia para Perú (6%), Bolivia (5%) y Venezuela (3%).

El comercio andino en proceso de liberación (2/) alcanzó el 75% del comercio total aunque una gran parte de este comercio es en petróleo y derivados. Una mejor representación de la estructura del comercio subregional es su desagregación en 30% de comercio en liberación, 45% de comercio en petróleo, y 25% para el comercio de los demás bienes.

---

2/ Comprende los productos incorporados en las nóminas de Desgravación Automática, apertura inmediata a Bolivia y Ecuador, Lista Común y los Programas Metal-mecánico y Petroquímico.

El comercio andino sujeto al programa de desgravación automática, constituye la proporción más importante del intercambio comercial; alcanzó el 65% del comercio total en 1977 y tuvo un ritmo de expansión particularmente notable. Cuando se descuenta el petróleo, el crecimiento de los productos de la nómina de desgravación automática es 25% anual en 1969-1973 y 49% anual en el período 1974-1977.

El comercio andino de productos de los programas metal-mecánico y petroquímico ha dado señales de muy rápida expansión, alcanzando 20 millones de dólares en 1977, aunque este comercio es todavía limitado a un 2% del comercio andino de dicho año.

El comercio andino en la nómina de apertura inmediata a Bolivia y Ecuador tuvo un fuerte dinamismo el haberse incrementado de un nivel nulo en 1969 a 24,3 millones de dólares en 1977, pero ello favoreció casi exclusivamente a Ecuador, dado que sólo 0,3 millones de dólares correspondieron a Bolivia.

El intercambio andino ha dado lugar a la generación de nuevas relaciones comerciales entre los países miembros no existentes en 1969. Esta generación de nuevas corrientes de comercio, de productos manufacturados, especialmente, es una manifestación de la apertura preferencial del mercado y de una evolución favorable a la industria andina que va haciéndose competitiva, a nivel internacional. Esta tendencia evidencia que la integración es un vehículo que acelerará la industrialización andina, a partir de la primera etapa de sustitución de importaciones, hacia una etapa de mayor eficiencia en la producción industrial.

El intercambio andino de productos incluidos en los programas sectoriales de integración es todavía limitado pero de rápida expansión. Este comercio permite apreciar los primeros'

esfuerzos de los sectores industriales de los países miembros para iniciar nuevas producciones andinas sobre la base de un mercado ampliado.

El análisis de las características de las exportaciones andinas (excluyendo petróleo) muestra, en primer lugar, que se ha dado un proceso de diversificación en el período 1969-1977. En general, se puede observar una disminución significativa del índice de concentración Gini que se reduce desde niveles cercanos a la unidad, en 1969 (máxima concentración). Los países, para los cuales esta diversificación de las exportaciones por productos (excluyendo petróleo) es más significativa, son Colombia (coeficientes Gini en el rango 20%-29% para 1975-1977) y Perú (coeficientes Gini en el rango 24%-36% para 1975-1977). Ecuador alcanza una diversificación intermedia, mientras que Venezuela y Bolivia son los países donde todavía se observa una cierta concentración de las exportaciones en unos pocos productos.

En relación con la intensidad de empleo de las exportaciones andinas (excluyendo petróleo), se puede afirmar que predominan las exportaciones con intensidad media de empleo. Ecuador es el país para el cual las exportaciones son más intensivas en empleo, con un 95% de productos ubicados en el rango de alta y mediana intensidad. Venezuela es el país donde las exportaciones son menos intensivas en empleo, con un 95% de las exportaciones clasificadas como de baja intensidad de empleo. Perú y Colombia tienen una estructura similar de distribución de exportaciones por empleo con un 55% de mediana intensidad y un 33% de baja intensidad de empleo, mientras que Bolivia clasifica el 80% de las exportaciones como de mediana intensidad en empleo.

Finalmente otra característica de las exportaciones subregionales que es importante destacar, es el relativo alto número de productos manufacturados cuyo principal mercado de exportación es uno de los países miembros.

#### IV.- EL INTERCAMBIO DE BRASIL CON EL GRUPO ANDINO

##### 1. Análisis Global

El comercio entre Brasil y los países del Grupo Andino tuvo una expansión significativa en los últimos años. En efecto, al final de la década de los sesenta las exportaciones brasileñas a la sub-región eran muy reducidas, alrededor de 16 millones de dólares, las cuales representaban sólo un 0,7% del total exportado. Al final de la década de los setenta, las exportaciones de Brasil superaban los 550 millones de dólares, cerca de un 4% del total exportado. En las importaciones se registró también una expansión, aunque de menor magnitud que en las exportaciones. En 1981 las importaciones superaran los mil millones de dólares, pero este gran incremento se debe casi exclusivamente a las mayores compras de petróleo en Venezuela. Sin embargo, pese a ese crecimiento del comercio, el intercambio entre Brasil y el Grupo Andino continua siendo escaso, teniendo una participación muy marginal en ambos lados. Por otra parte, las cifras globales esconden un mayor desequilibrio si se analizan las estadísticas por países y por productos.

El intercambio comercial presenta en 1980 un saldo favorable para el Grupo Andino; ello se explica por las importaciones de petróleo de Brasil procedentes de Venezuela, las cuales tuvieron en este año un incremento significativo tanto en volumen físico como en el precio en dólares del barril del petróleo. En años anteriores se observó una situación distinta, dado que las importaciones de petróleo tenían una participación menor en el valor de las compras de Brasil procedentes del Grupo Andino. Las importaciones de petróleo de Brasil ascendieron en 1980 a un 70% de lo importado del Grupo Andino. Por lo tanto, si se excluye el petróleo de las transacciones, el intercambio entre

Brasil y el Grupo Andino mostraría un saldo favorable muy grande a favor del primero; las exportaciones de Brasil al Grupo Andino serían más 3 veces superior a las importaciones no petroleras desde la sub-región.

Asimismo, en las importaciones no petroleras de Brasil, procedentes del Grupo Andino, los minerales tienen una elevada participación, los cuales representaron casi un 70% de esas importaciones en el año 1979. El resto está integrado por importaciones de ganado en pie (15% de las importaciones no petroleras), lo cual se realiza en forma esporádica, y una serie de productos, donde en no más de seis partidas se registraron transacciones significativas (conserva de pescado, sombreros de paja, sulfato cíprico benceno, vidrio y partes y piezas para motores).

Frente a esa situación exportaciones de Brasil al Grupo Andino muestran un panorama completamente distinto. La elevada expansión de estas exportaciones se basó principalmente en bienes manufacturados, presentando una clara diversificación. Esta evolución de las exportaciones brasileñas se explica principalmente por el desarrollo industrial que tuvo el país, así como las políticas de estímulos aplicados a la exportación de bienes manufacturados.

En resumen, el comercio entre Brasil y el Grupo Andino se observa una clara asimetría: Brasil exporta manufacturas mientras el Grupo Andino casi exclusivamente materias primas. Asimismo, las exportaciones brasileñas ascienden a sólo un 3% del total importado por los países del Grupo Andino. Ello significa que las exportaciones de Brasil hacia la subregión es aún incipiente.

Estas características observadas en el comercio entre Brasil y el Grupo Andino, puede explicarse por una serie de fac

tores. En primer lugar debe tenerse presente que tanto la economía de Brasil y las de los países del Grupo Andino fueron hasta hace pocos años básicamente agro-exportadoras o minero-exportadoras, donde se exportaban algunos productos primarios hacia los centros industriales de hemisferio norte y se importaban la mayor parte de los productos manufacturados. En esas condiciones resultaba imposible la generación de comercio entre esas dos áreas. Por otra parte la similitud climática no favorecía un comercio de productos agrícolas.

Posteriormente, se inició el proceso de sustitución de importaciones lo cual contribuyó a aislar los países, ya que no hubo una especialización en las producciones, sin una clara competitividad entre ellas. Las altas barreras proteccionistas implantadas para estimular la sustitución de importaciones afectaron principalmente a los rubros donde podría haber eventualmente cierto comercio entre Brasil y los países del Grupo Andino.

El desarrollo industrial que tuvo Brasil en los últimos 12 años provocaron cambios sustanciales en la estructura de comercio exterior del país. En las exportaciones se registró una creciente participación de bienes manufacturados elaborados con procesos de transformación cada vez más complejos. En las importaciones se incrementó la participación de materias primas (minerales y combustibles), mientras decreció la de bienes de consumo.

En los países del Grupo Andino la industrialización es muy desigual de un país a otro, pero además está en un nivel bastante más bajo que el que alcanzó Brasil en la última década.

Esta clara diferencia en las estructuras económicas es uno de los factores determinantes de las características que tiene actualmente el comercio entre Brasil y los países del Grupo Andino. Por un lado Brasil tiene necesidades crecientes en materia de minerales y combustibles por su expansión industrial; en

muchos de esos rubros su producción interna es insignificante pero cubrir sus requerimientos, por lo tanto, debe recurrir a importaciones, muchas de las cuales proceden de los países del Grupo Andino que tienen un desarrollo muy grande en minería y petróleo. Por otra parte, las incipientes exportaciones de bienes manufacturados encuentran en los países del Grupo Andino un mercado considerable y en expansión. La penetración de estos mercados fué factible en aquellos rubros donde no había producción nacional, en los cuales los niveles arancelarios no eran muy elevados. Este hecho explica que las exportaciones de bienes de la metal-mecánica, ascendieron en 1979 a casi en 45% del total de exportaciones de Brasil a los países del Grupo Andino, mientras que las de bienes de industrias tradicionales representaron sólo un 16%.

Otro factor que ha limitado el comercio entre Brasil y el Grupo Andino es la distancia que existe entre los mercados de ambas áreas. Apesar de que cuatro de los cinco países andinos tienen fronteras con Brasil, sólo Bolivia tiene comunicación por vía terrestre. La comunicación con los otros países del Grupo Andino sólo se pueden realizar por vía marítima, pero por el bajo nivel del comercio actual, la frecuencia de las líneas es escasa.

Finalmente el bajo nivel de importaciones de Brasil procedente del Grupo Andino se explica además por la política restrictiva de importaciones que se aplica por problemas de balanza de pagos.

Por otra parte, las negociaciones realizadas en el marco de ALALC tuvieron escasa incidencia sobre el comercio de Brasil con el Grupo Andino. Se negociaron un número elevado de partidas pero en pocas se materializó una corriente comercial.

## 2. Análisis Por Países

Este análisis del intercambio debe ser completado con un estudio sobre el comercio bilateral de Brasil con cada país del Grupo Andino. Esta desagregación resulta necesaria por las diferencias muy notorias que hay de un caso a otro. En particular, debe tenerse presente que Venezuela importa 11 veces el valor correspondientes a Bolivia. Por otra parte, el mercado venezolano representa alrededor de un 60% del total mercado andino. Asimismo, las estructuras económicas de los países del Grupo Andino son muy diferentes entre ellas, habiendo una gran heterogeneidad en la sub-región.

### a. Bolivia

El comercio de Brasil con Bolivia es muy favorable al primero, tanto en valor como en su composición. El saldo comercial a favor de Brasil siempre ha sido muy elevado. En general las exportaciones brasileñas fueron más del doble que las importaciones de bienes procedentes de Bolivia. En 1979 esta relación fué menos desfavorable por una importación muy elevada de ganado bovino en pie que realizó Brasil desde Bolivia.

Las exportaciones de Brasil para Bolivia están muy diversificadas. Tuvieron un gran crecimiento hasta 1977, mostrando luego un estancamiento. En ese año, las importaciones procedentes de Brasil representaron un 22% del total importado por Bolivia. Este porcentaje disminuyó posteriormente, ascendiendo a 14% en 1979. Esta menor participación de las exportaciones brasileñas se debió a que se incrementó el comercio con otros países, mientras las importaciones de Brasil se mantuvieron estancadas en valor.

La expansión excepcional de las compras de Bolivia en Brasil hasta 1977 reflejó la creación de una nueva fuente de abaste

cimiento de productos manufacturados. Posteriormente tuvo un retroceso por la reacción de los abastecedores tradicionales, los cuales adecuaron sus condiciones de venta en el mercado boliviano a las nuevas condiciones por la aparición de Brasil como proveedor. Asimismo, debe haber influido también la aparición de nuevos competidores de la producción brasileña. Otro factor que pudo haber incidido en esas tendencias es el desvío de la exportación brasileña hacia otros mercados más atractivos, tales como Argentina, Chile, México y los países desarrollados. Ello se puede verificar por el hecho de que las exportaciones brasileñas de bienes manufacturados tuvo una tasa de crecimiento elevada en los últimos años, mientras a los países andinos mostró un claro estancamiento a partir de 1977.

Las importaciones de Brasil procedentes de Bolivia están integradas por no más de seis productos: tres agrícolas, dos minerales y caucho natural. El valor importado oscila apreciablemente de un año a otro, debido a las fluctuaciones en la importación de bienes agrícolas. El arroz se importó por 3,6 millones de dólares en 1978, mientras en 1979 no se importó. En cambio, el ganado bovino en pie que se importó por 9,5 millones de dólares en 1978, se elevó a 32,2 millones de dólares en 1979, reduciéndose dicho valor sensiblemente en 1980.

La explicación de esta reducida exportación de Bolivia a Brasil radica a que su producción esportable es competitiva con la brasileña, no habiendo casi complementación entre ellos.

#### b. Colombia

El comercio de Brasil con Colombia presenta también un desequilibrio muy grande. Las exportaciones brasileñas hacia ese país muestran una expansión considerable en los últimos 10 años, presentando además una clara diversificación. En cambio,

las exportaciones de Colombia a Brasil son muy reducidas y muestran, a su vez, un claro estancamiento.

Las exportaciones de Brasil a Colombia ascendieron en 1979 a 165 millones de dólares, mientras las importaciones desde ese país sólo elegeron a 7 millones de dólares.

En las exportaciones de Brasil en 1979 tuvo una participación considerable la gasolina, con un monto de 53 millones de dólares. Esta exportación se explicaba por los excedentes que tenía Brasil en este rubro, pero que a partir de 1981 desapareció por utilizarse para mezclarle con dissel que se consume internamente. Este hecho explica la caída considerable que tuvo la exportación de Brasil a Colombia.

En los restantes rubros se mantuvo la tendencia expansiva de los años anteriores, lo cual está demostrando una clara penetración de Brasil en el mercado Colombiano. Los rubros que tienen mayor relevancia en las exportaciones brasileñas son los de la industria automotriz, de la metal-mecánica y de la siderúrgica, los cuales representan casi el 80% del total exportado, excluida la gasolina.

En las importaciones de Brasil procedentes de Colombia muy pocos rubros tienen un valor significativo. Se importó más de un millón de dólares en 1978 y 1979 en partes y piezas para motores. En 1979 se importó 1.5 millón de dólares en benceno. El cemento se importó por 2.1 millones de dólares en 1978, y 700 mil dólares en 1979. Este cemento se utilizó para abastecer Manaus.

Esta escasa importación de Colombia, pese a que la producción exportable de este país tiene cierta diversificación, se explica porque la misma es claramente compé

titiva de la brasileña. Por otra parte, los problemas de transporte son mayores, las líneas marítimas tienen aun escasa frecuencia, lo que dificulta y encarece el comercio entre Brasil y Colombia.

c. Ecuador

El comercio de Brasil con el Ecuador es más reducido que con los otros países integrantes del Grupo Andino.

Las exportaciones de Brasil hacia Ecuador eran prácticamente inexistente al final de la década de los sesenta. Posteriormente comenzaron a incrementarse pero situanse actualmente alrededor de los 40 millones de dólares, las cuales representan sólo un 2% del total importado por Ecuador. Estas exportaciones están también muy diversificadas, aunque hay un claro predominio de los productos de la industria metal-mecánica, las cuales participan con casi un 75% del total exportado por Brasil a Ecuador.

Las importaciones de Brasil procedentes de Ecuador son muy pequeñas. En 1979 ascendieron a 7 millones de dólares, los cuales corresponden a dos productos: conserva de atún que se importa por 1,1 millón de dólares y sombrero de paja por 5,1 millones de dólares. Estos dos productos están negociados en ALALC, teniendo Ecuador en ellos un margen de preferencia significativo.

En 1978 la importación brasileña procedente de Ecuador fue más elevada, ya que ese año se importó petróleo crudo por 10 millones de dólares.

El bajo nivel de comercio de Brasil con Ecuador se explica por los mismos factores que los mencionados para los otros países, pero en este caso las dificultades de transporte son mayores. Ecuador es el país de América del Sur que más está alejado de Brasil por vía marítima.

Sin embargo, pese al bajo nivel del comercio actual es factible que a corto plazo el comercio de Brasil con Ecuador tenga una expansión significativa. Ello se basa en que, por un lado, los exportadores como los servicios de consultoría e ingeniería brasileños, han penetrado claramente en el mercado ecuatoriano; por lo tanto, es factible que la exportación hacia ese país podrá tener un aumento apreciable. Por otro lado, Brasil podrá aumentar sus compras de petróleo desde Ecuador, ya que ello le permitirá reducir su dependencia del abastecimiento del Medio Oriente. La dificultad que se plantea es que ya Ecuador tiene contratos de ventas por la totalidad de su petróleo. Es factible que cuando venzan estas, se podrá lograr liberar algunas partidas para Brasil. Por el valor que tiene el petróleo crudo, con 10.000 barriles diarios que Brasil consiga en Ecuador aumentará el valor de la importación de este país en 130 millones de dólares.

d. Perú

El comercio de Brasil con Perú es también reducido, lo cual se explicó por los mismos factores indicados anteriormente, pero se debe adicionar que como en el caso de Ecuador, los problemas de transporte se acentúan por la distancia que hay por vía marítima entre los centros económicos de Brasil y Perú.

Las exportaciones de Brasil a Perú mostraron, además, fuertes fluctuaciones en los últimos años debido a los problemas que tuvo Perú en materia de importaciones. En efecto, en 1976 las exportaciones a Perú ascendieron a 80 millones de dólares, descendiendo en años siguientes hasta menos de la mitad. En 1979 se exportó sólo por 44 millones de dólares.

En 1980 se produjo un repunte sustancial en las exportaciones de Brasil a Perú, llegando a triplicarse en relación al

valor de 1979. Este cambio se debió casi exclusivamente a la modificación del régimen de importación en Perú, la cual consistió básicamente en una apertura de la economía peruana.

Este hecho merece recalcarlo especialmente, ya que mostró el claro aprovechamiento que pudo hacer Brasil de la apertura de una economía latinoamericana, repitiéndose así la experiencia ya registrada anteriormente en casos semejantes con Chile, Argentina y Uruguay. Brasil pudo colocar en Perú productos de su industria manufacturera más sofisticada sin ningún margen de preferencia especial en competencia con las producciones de los países desarrollados, especialmente Japón.

Las exportaciones de Brasil a Perú son muy diversificadas, con predominio de productos de la industria metal-mecánica. En la expansión de las exportaciones que se registró en 1980, el sector automotriz tuvo una elevada participación.

Las importaciones de Brasil procedentes de Perú son de mayor magnitud que las correspondientes a los otros tres países del Grupo Andino analizados anteriormente. Esa mayor importación se explica exclusivamente por las compras de metales que hace Brasil en Perú (cobre, zinc y plata), las cuales representaron en 1979 casi el 90% de lo importado de ese país. El resto está compuesto de productos químicos derivados de la refinación de cobre, conserva de pescado (bonito) y aceitunas. Es decir, tienen, como en los otros países andinos, escasas diversificación las importaciones brasileñas de productos peruanos.

Un mayor comercio entre Brasil y Perú es factible desde el punto de vista de las exportaciones brasileñas si se mantiene la actual apertura de la economía peruana, lo cual quedó demostrado con los resultados obtenidos en 1980. Asimismo, estas exportaciones se pueden expandir en base a productos agrícolas

las y agroindustriales, los cuales tuvieron en el pasado una participación importante (maiz y aceite de soja) y posteriormente desaparecieron debido principalmente a las dificultades que tuvo la producción interina brasileña en esos rubros.

e. Venezuela

Finalmente, Venezuela es el principal mercado de productos brasileños entre los países del Grupo Andino. Por otra parte, es con el único país de la sub-región que Brasil ha tenido déficit en su intercambio.

Las exportaciones de Brasil a Venezuela eran muy reducidas a fines de la década de los sesenta, posteriormente tuvo una gran expansión, llegando a su nivel máximo en 1978 con 219 millones de dólares. En 1979 hubo una cierta declinación, pero en 1980 se recupera nuevamente superando los niveles de 1978. Sin embargo, pese a esa evolución que tuvo la exportación de Brasil hacia Venezuela, su participación en las importaciones de este país es muy reducido, menos del 2% del total de las compras en el exterior.

Las exportaciones a Venezuela de algunos rubros tuvieron un crecimiento fuerte hasta 1976 y 1977 y luego declinaron apreciablemente. En algunos de ellos, básicamente en productos agrícolas, la exportación disminuyó en 1978 y 1979 debido a problemas en la producción interna brasileña. En otros rubros, principalmente en bienes de la industria automotriz la caída en la exportación se debió a dificultades encontradas en el mercado venezolano para colocar los productos brasileños, resultantes de políticas proteccionistas o por la competencia de otros países exportadores.

El valor de las importaciones de Brasil procedente de Ve

nezuela tuvo un crecimiento significativo en la última década, del orden de 20% anual en promedio. Esta expansión se debió casi exclusivamente al aumento del precio del petróleo en el mercado internacional.

El 92% de las importaciones procedentes de Venezuela es tan compuesta por petróleo y derivados. El resto de las importaciones corresponden a aluminio, productos siderúrgicos y un producto petroquímico (dodecibenceno).

La importación procedente de Venezuela reúne las mismas características que las de los otros países del Grupo Andino, salvo que por la presencia del petróleo se puede llegar a un valor de importación notoriamente más elevado que en los otros casos.

La última crisis del Medio Oriente que surgió por la guerra de Irán-Iraq obligó a Brasil a reducir su dependencia del abastecimiento de petróleo de esa zona conflictiva. Por ese motivo trató de ampliar las compras en otras fuentes que hasta el momento tenían escasa participación, entre las cuales sobresalía Venezuela por su alto nivel de producción interna. Es por ello que la importación de Brasil procedente de Venezuela creció sustancialmente en 1980, no sólo en valor sino también en volumen físico. Para 1981 se prevé que la importación de Venezuela llegará a casi mil millones de dólares.

Las exportaciones brasileñas hacia Venezuela no tendrán en 1981 un aumento similar al de las importaciones, por lo cual se espera un elevado déficit de Brasil en el intercambio comercial con Venezuela. Sin embargo, este déficit no debe crear expectativas falsas sobre posibilidades de exportar a Venezuela. Pese al déficit el comercio de Brasil con Venezuela presenta la misma asimetría observada en el intercambio con los otros países del Grupo Andino. El petróleo es un bien que no tiene dificul-

tad para exportarse a los precios actuales a cualquier parte del mundo sin ningún tipo de compensación hacia el importador.

Por consiguiente, Brasil no podrá utilizar su condición de gran importador de petróleo para mejorar su capacidad de negociación con Venezuela, mientras persista la actual situación en el mercado mundial de petróleo. Ello sólo podrá utilizarse para casos muy específicos, como en algunos rubros de origen a gropecuario (soja y azúcar), pero tendrá en el mejor de los ca sos en alcance limitado.

Por otra parte, debe tenerse presente que Venezuela no tiene ninguna dificultad para abastecerse en cualquier parte del mundo, dada su condición de país exportador de petróleo. Por lo tanto, su necesidad de exportar nuevos productos para aumentar su capacidad para importar no tiene la urgencia que se observa en la mayoría de los países latinoamericanos, y en especial ' en los otros cuatro países del Grupo Andino. Ello significa que Venezuela no estará dispuesta a ofrecer preferencias especiales a las exportaciones brasileñas. Asimismo, las exportaciones ' brasileñas en Venezuela tienen que enfrentar a la competencia ' muy fuerte de los países desarrollados que tienen en ese mercado una red de representaciones muy amplia y eficiente, además ' de una larga tradición de proveedores.

Las importaciones procedentes de Venezuela de otros pro ductos que no sean petróleo y derivados es muy reducida debido a que no hay saldos exportables en casi ningún rubro en que Bra sil es un potencial importador. En general la producción venezolana es competitiva de la producción brasileña, por lo cual ' por las políticas proteccionistas y restrictivas a las importaciones resulte imposible crear corrientes comerciales. Venezue la ha desarrollado ultimamente ciertas actividades industriales que utilizan tecnologías sofisticadas, las cuales podrían ser

complementarias de la producción brasileña. Sin embargo, hasta el momento, por diversos motivos, Venezuela no ha tenido excedentes en esas producciones que le permitieran exportar.

V. - APENDICE ESTADISTICO

CUADRO 1

BRASIL: EXPORTACIONES GLOBALES

(Millones de Dólares)

	Exportación Promedio Anual			Tasas de crecimiento anual			
	1964-66	1971-73	1977-79	1964-66/71-73		1971-73/77-79	
				(*)	(**)	(*)	(**)
1. Productos Primarios	1318,7	2828,5	6598,6	11,5	15,2	1,2	
2. Productos semimanufact.	139,8	450,0	1451,0	18,2	21,5	6,7	
3. Productos manufacturados	123,8	986,4	5086,8	34,5	31,4	15,4	
a. Tradicionales *	40,3	573,2	2126,1	46,1	24,4	9,3	
b. No tradicionales(1/)	83,5	413,2	2960,7	25,7	38,8	21,9	
T O T A L	1582,3	4264,9	13136,4	15,2	20,6	5,9	

(\*) - Precios Corrientes

(\*\*)- Precios Constantes

(1/) Se consideran exportaciones de productos manufacturados no tradicionales los correspondientes las secciones VI, VII y XV a XVIII de la Nomenclatura Brasileira de Mercadorias (NBM).

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 2

BRASIL: EXPORTACIONES GLOBALES

(Millones de Dólares)

	1971	Partic. %	1979	Partic. %	Tasa de cre- cim. anual (%)
1. Productos Primarios	1982,1	68,3	6608,3	43,3	16,2
2. Productos Industrial.	828,2	28,5	8477,1	55,6	33,7
a. Prod. Metal-mecán.	146,2	5,0	2610,9	17,1	43,3
b. Prod. Químicos	49,4	1,7	374,0	2,5	28,8
c. Prod. Plásticos y de Cancho	10,5	0,4	144,6	0,9	38,8
d. Prod. de Papel y Celulosa	13,3	0,5	310,4	2,0	48,3
e. Siderurgia	50,7	1,7	159,1	5,0	40,3
f. Metales No Ferros.	6,9	0,2	110,0	0,7	41,4
g. Ind. Tradicionales	572,2	19,7	4168,1	27,3	28,2
3. Transacciones Espec.	93,6	3,2	159,0	1,0	6,8
<u>T O T A L</u>	<u>2903,9</u>	<u>100,0</u>	<u>5244,4</u>	<u>100,0</u>	<u>23,0</u>

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 3

BRASIL: EXPORTACIONES DE BIENES MANUFACTURADOS

NO TRADICIONALES

(Millones de Dólares)

	1971	1979	Increment.	Distribución del Incremento
1. Metal-mecánica .....	146,2	2610,9	2464,7	60,8
a. Automotriz .....	25,2	1239,7	1214,5	30,0
b. Resto equipo de transporte ...	13,1	251,0	237,9	5,9
c. Material eléctrico .....	26,6	218,7	192,1	4,7
d. Máquinas de oficinas .....	27,2	154,0	126,8	3,1
e. Máquinas p/ const. de carret..	9,1	143,2	134,9	3,3
f. Máquina agrícola .....	1,6	89,5	87,9	2,2
g. Electro-domésticos y simil....	9,4	117,8	108,6	2,7
h. Herramientas y otros artículos de metal .....	11,2	139,1	127,9	3,2
i. Artículos de precisión .....	3,4	70,4	67,0	1,7
j. Máquinas específicas para la industria .....	8,9	67,8	58,9	1,5
k. Máquinas herramientas .....	4,6	59,9	55,3	1,4
l. Otras m̄q. para la industria .	5,9	59,8	53,9	1,3
2. Productos químicos .....	49,4	374,0	324,6	8,0
3. Productos plásticos y de caucho .	10,5	144,6	134,1	3,3
4. Papel y celulosa .....	13,3	310,4	297,1	7,3
5. Siderurgia .....	50,7	759,1	708,4	17,5
6. Metales no ferrosos .....	6,9	110,0	103,1	2,5
<u>T O T A L</u> .....	<u>256,0</u>	<u>4309,0</u>	<u>4053,0</u>	<u>100,0</u>

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 4

BRASIL: EXPORTACIONES (FOB) POR PAÍSES  
(Millones de Dólares)

AÑO		Total	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venez.	Grupo Andino	Argent.	Chile	México	Paraguay	Uruguay	Resto ALALC
1966	Valor	1.741,4	n/d	6,9	0,3	9,9	n/d	n/d	113,1	22,6	6,2	2,5	20,0	164,4
	%	100,0	n/d	0,4	...	0,6	n/d	n/d	6,5	1,3	0,4	0,1	1,0	9,4
1967	Valor	1.654,0	n/d	2,3	0,5	3,7	n/d	n/d	97,6	21,7	6,9	3,6	17,9	147,7
	%	100,0	n/d	0,1	...	0,2	n/d	n/d	5,9	1,4	0,4	0,2	1,1	8,9
1968	Valor	1.881,3	2,6	2,0	0,3	6,7	4,0	15,9	118,8	23,2	11,1	5,2	19,2	177,5
	%	100,0	0,1	0,1	...	0,4	0,2	0,8	6,4	1,2	0,6	0,3	1,0	9,4
1969	Valor	2.311,0	3,9	2,3	0,3	4,9	4,5	15,9	170,9	24,1	14,0	6,6	22,7	238,3
	%	100,0	0,2	0,1	...	0,2	0,2	0,7	7,4	1,0	0,6	0,3	1,0	10,3
1976	Valor	10.128,3	100,5	32,7	14,0	80,2	125,2	352,6	331,1	81,8	142,2	132,1	162,6	849,8
	%	100,0	1,0	0,3	0,1	0,8	1,2	3,5	3,3	0,8	1,4	1,3	1,6	8,4
1977	Valor	12.120,2	140,8	61,8	21,3	56,3	199,7	479,9	373,0	130,3	106,8	185,2	205,2	1000,5
	%	100,0	1,2	0,5	0,2	0,4	1,6	4,0	3,1	1,1	0,9	1,5	1,7	8,3
1978	Valor	12.658,9	133,8	113,3	43,9	34,2	218,6	543,8	348,9	191,1	178,0	224,3	133,2	1075,5
	%	100,0	1,1	0,9	0,3	0,3	1,7	4,3	2,8	1,5	1,4	1,8	1,0	8,5
1979	Valor	15.244,4	126,8	165,3	34,9	43,8	198,4	569,2	718,4	362,8	291,9	324,4	208,1	1905,6
	%	100,0	0,8	1,1	0,2	0,3	1,3	3,7	4,7	2,4	1,9	2,1	1,4	12,5
1980	Valor	14.400,1	107,6	98,8	32,6	71,1	145,2	455,3	742,9	309,5	350,9	286,6	211,3	1900,2
En Sept.	%	100,0	0,7	0,7	0,2	0,5	1,0	3,2	5,2	2,2	2,4	2,0	1,5	13,2

n/d - No disponible.

Fuente: Boletim do Banco Central do Brasil.

CUADRO 5

BRASIL: IMPORTACIONES (CIF) POR PAÍSES  
 \$ (Millones de Dólares)

AÑO	Total	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venez.	Grupo Andino	Argent.	Chile	México	Paraguay	Uruguay	Resto ALALC
1966	Valor 1.496,2	0,5	0,9	...	7,3	70,4	79,2	117,0	17,4	14,8	0,3	9,4	158,9
	§ 100,0	...	0,1	...	0,5	4,7	5,3	7,9	1,1	1,0	...	0,6	10,6
1967	Valor 1.667,4	0,3	1,2	0,3	6,8	54,5	63,1	123,3	16,0	17,9	1,0	5,2	163,4
	§ 100,0	...	0,1	...	0,4	3,3	3,8	7,3	1,0	1,1	0,1	0,3	9,8
1968	Valor 2.131,9	0,4	2,8	0,4	6,7	66,7	77,0	152,7	20,9	18,2	0,4	7,5	199,7
	§ 100,0	...	0,1	...	0,3	3,1	3,6	7,1	1,1	0,9	...	0,4	9,4
1969	Valor 2.264,7	0,7	1,9	0,7	8,4	60,8	72,5	155,9	29,5	21,0	0,4	12,0	218,8
	§ 100,0	...	0,1	...	0,4	2,7	3,2	7,0	1,3	0,9	...	0,5	9,7
1976	Valor 12.383,0	15,7	10,3	5,9	53,6	96,6	182,1	429,3	266,9	184,2	27,0	81,2	988,6
	§ 100,0	0,1	0,1	...	0,5	0,8	1,5	3,5	2,2	1,5	0,2	0,6	8,0
1977	Valor 12.023,4	23,4	4,9	4,9	64,8	145,8	243,8	453,2	311,4	208,0	33,2	93,2	1099,0
	§ 100,0	0,2	...	...	0,6	1,2	2,0	3,8	2,6	1,7	0,3	0,8	9,1
1978	Valor 13.683,1	35,9	4,1	15,4	58,5	126,3	240,2	544,4	264,7	196,3	46,5	130,2	1182,1
	§ 100,0	0,3	...	0,1	0,4	0,9	1,8	4,0	2,0	1,4	0,3	1,0	8,7
1979	Valor 17.961,3	88,6	6,9	7,0	101,1	227,8	431,4	896,0	411,8	246,2	71,0	185,3	1810,3
	§ 100,0	0,5	...	...	0,6	1,3	2,4	5,0	2,3	1,4	0,4	1,0	10,1
1980	Valor 17.296,2	41,2	5,8	4,5	75,3	374,3	501,1	581,8	318,2	311,0	68,6	135,7	1415,2
En Sept.	§ 100,0	0,2	...	...	0,4	2,2	2,9	3,4	1,9	1,8	0,4	0,8	8,2

Fuente: Coletim do Banco Central do Brasil.

## BRASIL: EXPORTACIONES DE BIENES 1979

(Millones de Dólares)

Posición	Total	Bolivia	Colom.	Ecuador	Perú	Venez.	Grupo Andino	Argent.	Chile	México	Parag.	Uruguay	Resto ALALC	Resto Minc
<u>BIENES INDUST. NO TRADICIONALES</u>	4309,0	85,5	102,0	32,7	39,7	119,5	379,4	360,6	276,8	266,9	196,9	150,4	1251,6	2678
(En %) .....	(100,0)	(2,0)	(2,4)	(0,7)	(0,9)	(2,8)	(8,8)	(8,4)	(6,4)	(6,2)	(4,6)	(3,5)	(29,1)	(6,)
1. Metal-mecánica .....	2610,9	57,3	60,3	26,0	31,5	74,5	249,6	179,9	245,8	197,5	138,2	87,5	848,9	151,)
a. Automotriz .....	1239,7	16,9	30,3	8,4	14,4	24,4	94,4	43,6	189,6	48,6	34,2	33,3	349,3	79,)
b. Resto equip. transporte .	251,0	0,8	0,2	...	0,1	...	1,1	0,1	40,0	6,0	6,8	2,0	54,9	19,)
c. Resto metal-mecánica ....	1120,2	39,6	29,8	17,6	17,0	50,1	154,1	136,2	16,2	142,9	97,2	52,2	444,7	52,)
2. Productos químicos .....	374,0	8,7	7,5	1,6	3,3	11,8	32,9	56,5	12,8	32,3	21,0	9,1	131,7	20,)
3. Plásticos y cancho .....	144,6	3,3	3,3	0,6	1,3	5,2	13,7	23,5	7,4	0,8	16,9	12,9	61,5	6,)
4. Papel y celulosa .....	310,4	2,0	1,9	3,3	1,1	5,3	13,6	29,4	3,9	2,4	5,8	3,4	44,9	25,)
5. Siderurgia .....	759,1	11,2	28,0	0,9	2,3	16,2	58,6	60,3	2,9	33,5	11,5	34,1	142,3	55,)
6. Metales no ferrosos .....	110,0	3,0	1,0	0,3	0,2	6,5	11,0	11,0	4,0	0,4	3,5	3,4	*22,3	7,)
<u>BIENES TRADICIONALES</u>	10792,7	41,4	63,3	2,2	4,1	78,9	189,9	357,8	86,0	25,0	127,5	57,6	653,9	994
(En %) .....	(100,0)	(0,4)	(0,6)	...	...	(0,7)	(1,8)	(3,3)	(0,8)	(0,2)	(1,2)	(0,5)	(6,0)	(9)
<u>T O T A L EXPORTACIÓN</u>	15101,7	126,9	165,3	34,9	43,8	198,4	569,3	718,4	362,8	291,9	324,4	208,0	1905,5	1262
(En %) .....	(100,0)	(0,8)	(1,1)	(0,2)	(0,3)	(1,3)	(3,8)	(4,8)	(2,4)	(1,9)	(2,1)	(1,4)	(12,6)	(8)

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 7 -

BRASIL: INTERCAMBIO CON ALALC

(Millones de Dólares)

	Grupo Andino			Resto ALALC			TOTAL		
	Exp.	Imp.	Saldo	Exp.	Imp.	Saldo	Exp.	Imp.	Saldo
1969	15,9	72,5	-56,6	238,3	218,8	19,5	254,2	291,3	-37,1
1976	352,6	182,1	170,5	849,8	988,6	-138,8	1202,4	1170,7	31,7
1979	569,2	431,4	137,8	1905,6	1810,3	95,3	2474,8	2038,1	233,1
<u>Tasas de Crecimiento Anual 1969-79 (en %)</u>									
Precios Corr.	43,0	19,5	-	23,1	23,5	-	25,6	21,5	-
Prec. Const.	27,4	6,5	-	9,7	10,1	-	11,9	8,3	-

Fuente: Boletim do Banco Central do Brasil.

PAISES DE LA ALALC: LA PARTICIPACION PORCENTUAL DE LOS PRODUCTOS NEGOCIADOS  
EN EL VALOR DE LAS IMPORTACIONES INTRAZONALES

País	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Total ALALC	77.9	84.7	88.6	88.1	88.9	86.6	69.8	68.7	69.3	65.0	59.7	54.4	50.0	44.2	44.4	43.3
Argentina	85.5	90.4	93.6	86.9	95.0	92.8	75.7	78.0	80.5	78.0	76.0	75.9	76.5	65.8	54.5	57.2
Brasil	87.4	90.0	96.2	95.4	96.4	96.1	72.3	75.2	72.5	71.4	71.9	72.4	64.8	68.4	82.8	79.3
Bolivia							11.3	12.0	8.7	6.6	5.8					
Chile	67.3	77.9	90.0	93.1	86.1	84.3	71.5	64.0	64.4	59.8	55.5	41.9	33.9			
Colombia	76.6	89.9	92.8	91.8	86.9	85.6	82.2	64.7	79.1	75.9	73.6	64.6	51.3	50.5	47.3	
Ecuador		79.1	83.6	61.2	61.1	58.2	42.3	37.9			26.9	45.7	30.9	17.9	24.1	
México	67.1	83.2	86.6	70.7	86.6	91.7	85.4	80.5	82.7	81.3	61.4	43.8	39.5	42.0		
Paraguay	29.0	19.7	25.5	19.4	26.6	32.1	33.5	30.8	30.6	26.3	25.8	31.0	16.5	17.2	14.5	
Perú	79.0	86.9	82.2	77.6	80.7	78.5	74.4	74.5	83.6	63.1	46.1	39.9	29.4	29.8		
Uruguay	75.5	73.7	66.7	77.0	82.8	70.5	62.6	72.6	66.6	65.1	63.6	52.2	53.2	42.3	14.2	35.9
Venezuela							36.0	33.4	19.2	16.9	18.1	18.5	7.6	5.2	8.9	6.3

Fuente: CEPAL, Oficina de Montevideo, sobre la base de datos suministrados por el Servicio de Estadística de la ALALC.

Notas: La cifra promedio para la ALALC se estimó mediante la ponderación de los datos de los países miembros, Ecuador, Venezuela y Bolivia se incorporaron a partir de 1963, 1968 y 1968 respectivamente. En caso de carencia de datos se tomaron los datos correspondientes a los años precedentes.

ALALC: PROPORCION DE LAS IMPORTACIONES INTRAZONALES QUE CORRESPONDE  
A POSICIONES NEGOCIADAS ENTRE LOS PAISES, 1976

(Sobre la base de importaciones a precios corrientes, cif)

Pais exportador	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela	ALALC
Argentina	-	11.8	56.2	99.9	74.5	99.9	96.0	92.4	65.5	11.1	18.8	54.5
Bolivia a/	7.0	-	2.0	7.9	2.0	0.4	10.1	2.1	13.8	0.3	2.1	5.8
Brasil	94.1	44.9	-	55.1	98.1	99.8	89.2	98.9	44.2	85.9	1.2	82.4
Colombia	41.2	1.9	43.1	-	67.2	26.9	62.5	93.3	73.4	93.5	32.0	47.2
Chile b/	37.4	3.4	38.0	61.3	-	12.5	64.0	65.2	51.3	3.5	3.6	33.9
Ecuador	12.6	-	12.5	19.3	47.9	-	34.5	91.0	19.8	6.5	0.9	24.1
México c/	13.8	1.2	88.2	85.6	77.7	53.7	-	72.7	83.9	33.7	0.6	42.0
Paraguay	12.2	-	16.2	29.5	77.4	70.0	51.5	-	-	11.8	0.6	14.5
Perú	17.6	-	8.7	4.9	3.3	-	28.7	74.2	-	34.1	5.3	6.1
Uruguay	12.5	-	16.7	12.0	16.8	-	22.8	29.8	37.1	-	0.1	14.2
Venezuela	7.0	-	12.6	3.3	7.0	2.4	17.5	32.8	3.3	0.2	-	8.9
<b>Total</b>	<b>40.2</b>	<b>12.9</b>	<b>43.1</b>	<b>24.3</b>	<b>73.2</b>	<b>12.3</b>	<b>69.4</b>	<b>81.5</b>	<b>46.6</b>	<b>54.9</b>	<b>6.8</b>	<b>44.4</b>

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos administrados por el Servicio de Estadística de la ALALC.

a/ Los datos de Bolivia corresponden al año 1972.

b/ Los datos de Chile corresponden al año 1974.

c/ Los datos de México corresponden al año 1975.

CUADRO 8

ALALC: DISTRIBUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES INTRAZONALES SEGÚN

PROGRAMAS DE LIBERACIÓN

(Millones de dólares corrientes, precios cif, porcentajes respectivamente)

AÑO	Lista Nacional		Lista Especial		Acuerdos de Complementación		Total Negociado
	Valor	Porcent.	Valor	Porcent.	Valor	Porcent.	Valor
1962 <u>a/</u>	305.4	96.7	10.4	3.3	-	-	315.8
1963 <u>b/</u>	413.0	96.1	16.2	3.8	0.4	0.1	429.6
1964	544.7	95.3	26.1	4.6	0.6	0.1	571.4
1965	641.7	94.7	34.0	5.0	2.1	0.3	677.8
1966	658.9	94.5	34.5	4.9	4.0	0.6	697.4
1967	632.6	94.1	32.9	4.9	6.7	1.0	672.2
1968 <u>c/</u>	691.7	93.3	30.5	4.1	19.2	2.6	741.4
1969	831.4	93.0	38.3	4.3	24.7	2.7	894.4
1970 <u>d/</u>	842.5	90.3	49.9	5.3	41.2	4.4	933.6
1971 <u>d/</u>	852.0	89.7	53.6	5.6	45.2	4.7	950.8
1972	888.0	89.5	51.3	5.2	53.0	5.3	992.3
1973 <u>d/</u>	1,122.3	89.5	67.9	5.4	64.5	5.1	1,154.7
1974 <u>d/</u>	1,690.8	88.2	117.1	6.1	109.4	5.7	1,917.3
1975 <u>d/</u>	1,623.6	88.4	125.5	6.8	88.2	4.8	1,846.2
1976 <u>d/</u>	1,909.0	88.2	98.0	4.5	156.4	7.2	2,163.4
1977 <u>d/</u>	2,193.7	88.2	128.5	5.2	165.3	6.6	2,487.5

Fuente: CEPAL, sobre la base de datos suministrador por el Servicio de Estadística de la ALALC.

- a/ Argentina, Brasil, Colombia, Chile, México, Paraguay, Perú y Uruguay (8 países).  
b/ Se incorpora Ecuador (9 países).  
c/ Se incorpora Bolivia y Venezuela (11 países).  
d/ Por carencia de datos se repiten las cifras del año precedente en los siguientes casos: Bolivia, 1973-1977; Colombia, 1977; Chile, 1975-1977; Ecuador, 1970-1971; México, 1976-1977.

CUADRO 9 -

ALALC: SITUACIÓN GENERAL DE LOS MARGENES DE PREFERENCIA EN LISTAS NACIONALES

(Relevamiento de septiembre, 1978)

País Otorgante	Número Total de Concesiones	Márgenes de preferencia sin modificaciones y aumentadas		Márgenes de preferencia disminuidas (inclusivo eliminadas e invertidas)	
		Número	%	Número	%
Argentina	1.882	119	6	1.763	94
Bolivia	196	77	39	119	61
Brasil	1.888	1.636	87	252	13
Colombia	782	459	59	323	41
Chile	988	53	5	935	95
Ecuador	1.736	413	24	1.323	76
México	1.216	484	40	732	60
Paraguay	702	338	48	364	52
Perú	501	481	96	20	4
Uruguay	818	491	60	327	40
Venezuela	432	356	72	135	28

Fuente: Grupo de trabajo especial de la ALALC sobre márgenes de preferencia.

CUADRO 10

BRASIL: IMPORTACIONES REALIZADAS AL AMPARO DE LOS ACUERDOS DE  
COMPLEMENTACIÓN DE ALALC  
(En millones de dólares)

Acuerdo de Complementación						
Nº	Denominación	1975	1976	1977	1978	1979
1	Maquinas estadísticas	3,8	5,9	6,5	9,0	9,3
2	Válvulas electrónicas	0,2	1,6	1,9	0,6	0,6
3	Aparatos eléctricos, mecánicos y térmicos de uso doméstico	-	-	-	...	0,1
5	Química	1,3	3,8	5,1	10,0	27,4
9	Generación, transmisión y distribución de electricidad	0,3	0,7	5,3	3,4	3,3
10	Máquinas de Oficina	0,1	4,9	11,0	15,6	23,5
11	Máquinas de Oficina	-	6,6	12,2	8,5	-
12	Electrónica y comunicaciones eléctricas	0,9	6,0	11,7	22,5	18,3
13	Fonográfico	-	-	-	-	-
14	Refrigeración, aire acondicionado y aparatos eléctricos, mecánicos y térmicos de uso doméstico	0,1	-	0,1	...	0,1
15	Químico-farmacéutico	2,0	4,1	5,3	7,7	10,6
16	Química derivada del petróleo	-	1,4	2,1	3,3	4,4
17	Refrigeración, aire acondicionado y aparatos eléctricos, mecánicos y térmicos de uso doméstico	0,2	7,7	10,4	14,1	11,0
18	Fotografía	0,1	3,3	5,9	23,1	45,3
19	Electrónica y comunicaciones eléctricas	0,4	...	0,4	0,8	1,8
20	Pigmentos y colorantes	0,1	0,5	2,5	0,8	1,4
21	Industria química (excedentes y faltantes)	-	-	0,1	0,7	5,5
T o t a l		9,5	46,5	80,5	120,1	162,6

Fuente: ALALC

CUADRO 11

BRASIL: DISCRIMINACION POR GRUPOS DE PAISES DE LAS IMPORTACIONES  
AL AMPARO DE LOS ACUERDOS DE COMPLEMENTACION DE ALALC  
(En millones de dólares)

	1975	1976	1977	1978	1979
Grupo Andino <sup>1/</sup>	-	...	-	0,3	0,9
Resto ALALC <sup>2/</sup>	9,5	46,5	80,5	119,8	161,7
Total	<u>9,5</u>	<u>46,5</u>	<u>80,5</u>	<u>120,1</u>	<u>162,6</u>

1/ Solo están en el Acuerdo de Complementación N° 5

2/ La casi totalidad corresponde a Argentina y Mexico

Fuente: ALALC

CUADRO 12

GRUPO ANDINO: EXPORTACIONES POR PAÍSES, 1976-79

(Millones de Dólares)

País	1976	1977	1978	1979
Bolivia	575	658	641	779
Colombia	2255	2727	3221	4062
Ecuador	1163	1224	1516	2134
Perú	1361	1726	1941	3474
Venezuela	9342	9661	9173	14289
T O T A L	<u>14696</u>	<u>15996</u>	<u>16492</u>	<u>24738</u>

Fuente: CEPAL

CUADRO 13

GRUPO ANDINO: IMPORTACIONES (FOB) POR PAÍSES, 1976-79

(Millones de Dólares)

País	1976	1977	1978	1979
Bolivia	562	644	790	931
Colombia	1665	1979	2753	3248
Ecuador	1048	1361	1315	1645
Perú	2100	2164	1601	2091
Venezuela	7213	10340	11023	10700
T O T A L	12588	16488	17482	18615

Fuente: CEPAL

CUADRO 14

GRUPO ANDINO: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES POR SECTORES PRODUCTIVOS 1969 Y 1977 (\*)

(Millones de Dólares y Porcentajes)

	Agropecuarios		Mineros		Petróleo y Derivad.		Industriales		Total	
	Subregión	Mundo	Subregión	Mundo	Subregión	Mundo	Subregión	Mundo	Subregión	Mundo
1969 - Valor	22.7	970.9	5.8	810.6	34.0	2,982.5	33.2	165.7	96.0	4,936.2
%	24	20	6	16	35	60	35	3	100.0	100.0
1977 - Valor	127.5	2,993.6	37.2	1,541.6	408.7	10,974.2	299.1	1,084.9	873.2	16,607.5
%	15	18	4	9	47	66	34	7	100.0	100.0

Fuente: JUNAC

(\*) La suma de los parciales no es necesariamente igual al total por cuanto existe un rubro de partidas no correlacionables que no se ha incluido.

CUADRO 15

GRUPO ANDINO: ESTRUCTURA DEL COMERCIO INTRASUBREGIONAL

(Miles de Dólares)

	1969			1977			Estimado para 1978		
	Export.	Import.*	Saldo	Export.	Import.*	Saldo	Export.	Import.*	Saldo
<u>BOLIVIA</u>	<u>3,298</u>	<u>2,696</u>	<u>602</u>	<u>11,279</u>	<u>15,435</u>	<u>-4,156</u>	<u>22,000</u>	<u>21,000</u>	<u>1,000</u>
Petróleo	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros Tradic.	2,228	72	3,156	7,933	935	6,998	} 22,000	21,000	1,000
No Tradic.	70	2,624	-2,554	3,346	14,500	-11,154			
<u>COLOMBIA</u>	<u>37,734</u>	<u>20,478</u>	<u>17,256</u>	<u>298,824</u>	<u>213,471</u>	<u>85,371</u>	<u>415,000</u>	<u>335,000</u>	<u>80,000</u>
Petróleo	11,480	521	10,959	2,555	131,508	-128,953	-	200,000	-200,000
Otros Tradic.	5,394	10,927	-5,533	60,284	34,146	26,138	} 415,000	135,000	280,000
No Tradic.	20,860	9,030	11,830	236,003	47,817	188,186			
<u>ECUADOR</u>	<u>7,521</u>	<u>29,395</u>	<u>-21,874</u>	<u>170,055</u>	<u>78,841</u>	<u>91,214</u>	<u>120,000</u>	<u>85,000</u>	<u>35,000</u>
Petróleo	-	17,902	-17,902	108,654	8,380	100,274	45,000	5,000	40,000
Otros Tradic.	5,308	1,164	4,144	22,544	3,789	18,755	} 75,000	80,000	-5,000
No Tradic.	2,213	10,329	- 8,116	38,857	66,672	-27,815			
<u>PERÚ</u>	<u>17,310</u>	<u>31,314</u>	<u>-14,004</u>	<u>71,754</u>	<u>317,193</u>	<u>-245,439</u>	<u>125,000</u>	<u>85,000</u>	<u>40,000</u>
Petróleo	15	15,158	-15,143	2,749	266,318	-263,569	5,000	45,000	-40,000
Otros Tradic.	12,644	9,108	3,536	10,098	8,580	10,518	} 120,000	40,000	80,000
No tradic.	4,651	7,048	- 2,397	49,907	42,295	7,612			
<u>VENEZUELA</u>	<u>30,111</u>	<u>12,091</u>	<u>18,020</u>	<u>321,328</u>	<u>248,318</u>	<u>73,010</u>	<u>235,000</u>	<u>385,000</u>	<u>-155,000</u>
Petróleo	22,488	2	22,486	294,772	2,524	292,245	200,000	-	200,000
Otros Tradic.	352	6,055	-5,703	7,214	69,623	-62,409	} 35,000	385,000	-350,000
No Tradic.	7,271	6,034	1,237	19,342	176,171	-156,829			
<u>SUBREGIÓN</u>	<u>95,974</u>			<u>873,258</u>			<u>917,000</u>		
Petróleo	33,983			408,730			250,000		
Otros Tradic.	26,926			117,073			} 667,000		
No Tradic.	35,065			347,455					

Fuente: JUNAC

(\*) Elaborado con base en los datos de exportaciones de los países de origen, por lo que el total subregional es igual al de las exportaciones.

CUADRO 16

GRUPO ANDINO: COMERCIO INTRASUBREGIONAL

Promedio Anual 1969-1977

	Exportaciones			Importaciones(*)			Bal.Comerc.
	Valor en millones de US dólar.	% de las exportac. nacionales	% de las exportac. subregion.	Valor en millones de US dólar.	% de las importac. nacionales	% de las exportac. subregion.	Valores promedio anual mill.US dólar.
<b>BOLIVIA</b>	14.3	100.0	4.0	7.8	100.0	2.2	6.5
Tradicional	13.4	93.6	5.8	0.2	2.6	0.1	13.2
(Petróleo)	(9.0)	(62.7)	5.5	(n/s)	(n/s)	(n/s)	(9.0)
(Resto)	(4.4)	(30.9)	6.7	(0.2)	(2.6)	0.3	(4.2)
No tradicion.	0.9	6.4	0.7	7.5	96.9	5.9	-6.6
(Desgravados)	(0.7)	(4.9)	(1.6)	(0.3)	(3.8)	(0.7)	(0.4)
<b>COLOMBIA</b>	117.9	100.0	32.8	69.6	100.0	19.3	48.3
Tradicional	34.1	28.9	14.7	50.2	72.1	21.7	-16.1
(Petróleo)	(7.0)	(5.9)	4.2	(25.3)	(36.4)	15.4	(-18.3)
(Resto)	(27.1)	(23.0)	40.7	(24.8)	(35.7)	37.2	(2.3)
No tradicion.	83.8	71.1	65.4	19.4	27.9	15.1	64.4
(Desgravados)	(23.0)	(19.5)	(53.9)	(11.1)	(15.9)	(26.1)	(11.9)
<b>ECUADOR</b>	80.1	100.0	22.3	64.4	100.0	17.9	15.7
Tradicional	66.6	83.2	28.8	30.2	46.9	13.1	36.4
(Petróleo)	(53.2)	(66.4)	32.3	(28.7)	(44.6)	17.5	(24.5)
(Resto)	(13.5)	(16.8)	20.2	(1.5)	(2.3)	2.3	(12.0)
No tradicion.	13.5	16.8	10.5	34.1	53.1	26.6	-20.6
(Desgravados)	(12.9)	(16.1)	(30.3)	(1.1)	(1.7)	(2.6)	(11.8)
<b>PERU</b>	35.7	100.0	9.9	148.5	100.0	41.3	-112.8
Tradicional	15.4	43.2	6.7	127.0	85.5	59.4	-111.6
(Petróleo)	(0.6)	(1.7)	0.4	(110.3)	(74.3)	67.0	(-109.6)
(Resto)	(14.8)	(41.5)	22.2	(16.7)	(11.2)	25.1	(-1.9)
No tradicion.	20.3	56.8	15.8	21.5	14.5	16.8	-1.2
(Desgravados)	(3.8)	(10.6)	(9.0)	(14.4)	(9.7)	(33.8)	(-10.6)
<b>VENEZUELA</b>	111.5	100.0	31.0	69.3	100.0	19.3	42.2
Tradicional	101.7	91.2	44.0	23.6	34.0	10.2	78.1
(Petróleo)	(94.9)	(85.1)	57.6	(0.3)	(0.4)	0.2	(94.6)
(Resto)	(6.8)	(6.1)	10.2	(23.3)	(33.6)	35.0	(-16.5)
No tradicion.	9.8	8.8	7.6	45.7	66.0	35.6	-35.9
(Desgravados)	(2.2)	(2.0)	(5.2)	(15.8)	(22.8)	(37.1)	(-13.6)
<b>SUBREGIÓN</b>	359.6	100.0	100.0	-	-	-	-
Tradicional	231.2	64.3	100.0	-	-	-	-
(Petróleo)	(164.7)	(45.8)	100.0	-	-	-	-
(Resto)	(66.0)	(18.5)	100.0	-	-	-	-
No tradicion.	128.3	35.7	100.0	-	-	-	-
(Desgravados)	(42.6)	(11.8)	(100.0)	-	-	-	-

Fuente: Documento JUNAC.

(\*) Elaborado con base en los datos de exportaciones de los países de origen, por lo que el total subregional es igual al de las exportaciones.

CUADRO 17

GRUPO ANDINO: EXPORTACIONES INTRASUBREGIONALES POR  
PRINCIPALES NOMINAS DEL PROGRAMA DE LIBERACIÓN  
(Millones de Dólares)

	1969			1974			1977		
	Tradic.	No Trad.	Total	Tradic.	No Trad.	Total	Tradic.	No Trad.	Total
<b>BOLIVIA</b>									
Desgravación Automát. (sin excepción) .....	2.5	0.1	2.6	14.4	0.4	14.8	7.4	1.0	8.4
(con excepción) .....	(2.5)	(0.1)	(2.6)	(14.4)	(0.4)	(14.8)	(7.4)	(1.0)	(8.4)
Apertura inmediata ..	-	-	-	-	4.8	4.8	-	0.3	0.3
Reserva .....	-	-	-	-	-	-	-	-	-
A. Bo. y Ec.....	-	-	-	14.2	-	14.2	-	0.4	0.4
Otros .....	0.7	-	0.7	0.1	-	0.1	-	2.2	2.2
TOTAL .....	3.2	0.1	3.3	28.7	4.2	33.9	7.4	3.9	11.3
<b>COLOMBIA</b>									
Desgravación Automát. (sin excepción) .....	9.7	4.3	14.0	9.0	41.6	50.6	45.3	144.9	190.2
(con excepción) .....	(9.7)	(3.3)	(13.0)	(9.0)	(22.9)	(31.9)	(45.3)	(76.4)	(121.7)
Apertura inmediata ..	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva .....	-	1.1	1.1	0.1	10.0	10.1	1.0	25.8	26.8
A. Bo. y Ec.....	6.1	8.6	14.7	0.7	38.8	39.5	0.1	48.3	48.4
Otros .....	-	1.1	1.1	-	8.1	8.1	16.2	17.2	33.4
							(PM 4.1)	(PPQ 3.0)	
TOTAL .....	15.8	15.1	30.9	9.8	98.5	108.3	62.6	236.2	298.8
<b>ECUADOR</b>									
Desgravación Automát. (sin excepción) .....	1.3	1.8	3.1	54.5	9.7	64.2	109.2	23.6	132.8
(con excepción) .....	(1.3)	(1.8)	(3.1)	(54.5)	(9.7)	(64.2)	(109.2)	(23.6)	(132.8)
Apertura inmediata ..	-	0.2	0.2	4.4	7.0	11.4	12.9	11.1	24.0
Reserva .....	-	-	-	-	-	-	-	0.4	0.4
A. Bo. y Ec.....	-	0.1	0.1	-	0.2	0.2	-	0.2	0.2
Otros .....	4.0	0.1	4.1	12.2	0.8	13.0	9.1	3.5	12.6
							(PM 2.2)	(PPQ -)	
TOTAL .....	5.3	2.2	7.5	71.1	17.7	88.8	131.2	38.8	170.0
<b>PERÚ</b>									
Desgravación Automát. (sin excepción) .....	0.7	0.2	0.9	5.7	14.4	20.1	10.9	15.0	25.9
(con excepción) .....	(0.7)	(0.1)	(0.8)	(4.4)	(4.8)	(9.2)	(10.3)	(7.9)	(18.2)
Apertura inmediata ..	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva .....	-	-	-	-	0.8	0.8	-	0.5	0.5
A. Bo. y Ec.....	0.5	4.1	4.6	1.2	17.9	19.1	5.3	26.3	31.6
Otros .....	6.5	0.1	6.6	7.8	0.7	8.5	5.7	8.1	13.8
							(PM 1.6)	(PPQ 4.9)	
TOTAL .....	7.7	4.4	12.1	14.7	33.8	48.5	21.9	49.9	71.8
<b>VENEZUELA (*)</b>									
Desgravación Automát. (sin excepción) .....	-	-	-	83.2	2.7	85.9	289.2	5.6	294.8
(con excepción) .....	(-)	(-)	(-)	(83.2)	(1.4)	(84.6)	(289.2)	(2.0)	(291.2)
Apertura inmediata ..	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva .....	-	-	-	10.5	6.6	17.1	5.2	7.6	12.8
A. Bo. y Ec.....	-	-	-	91.9	1.4	93.3	7.6	1.0	8.6
Otros .....	-	-	-	-	2.1	2.1	-	5.2	5.2
							(PM -)	(PPQ 4.4)	
TOTAL .....	-	-	-	185.6	12.8	198.4	302.0	19.4	321.4
<b>SUBREGIÓN</b>									
Desgravación Automát. (sin excepción) .....	14.2	6.4	20.6	168.8	68.8	235.6	462.0	190.1	652.1
(con excepción) .....	(14.2)	(5.3)	(19.5)	(165.5)	(39.2)	(204.7)	(461.4)	(110.9)	(572.3)
Apertura inmediata ..	-	0.2	0.2	4.4	11.8	16.2	12.9	11.4	24.3
Reserva .....	-	1.1	1.1	10.6	17.4	28.0	6.2	34.3	40.5
A. Bo. y Ec.....	6.6	12.8	19.4	108.0	58.3	166.3	13.0	76.2	89.2
Otros .....	11.2	1.3	12.5	20.1	11.7	31.8	31.0	36.2	67.2
							(PM 7.9)	(PPQ 12.3)	
TOTAL .....	32.0	21.8	53.8	309.9	168.0	477.9	525.1	348.2	873.3

Fuente: JUNAC.

(\*) Venezuela no pertenecía al Grupo Andino en 1969.

CUADRO 18

BRASIL: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS DE LA METAL-MECANICA

(Millones de Dólares)

	Grupo Andino			Total al Mundo		
	1977	1978	1979	1977	1978	1979
1. Material de transporte	108,5	126,2	98,2	826,7	1231,1	1490,7
a. Automotriz	97,4	117,2	97,1	767,9	1060,0	1239,7
b. Resto	11,1	9,0	1,1	58,8	171,1	251,0
2. Máq. cons. carreteras	12,4	27,0	16,3	70,7	105,2	143,2
3. Maquinaria agrícola	7,6	8,1	14,2	49,9	66,5	89,5
4. Máquinas herramientas	6,1	8,5	10,6	19,4	34,4	59,9
5. Máquinas de oficina	9,4	11,3	10,3	112,7	127,5	154,0
6. Herramientas y otros	24,1	27,6	27,3	68,4	99,6	139,1
7. Art. de precisión	5,3	5,4	5,7	31,0	47,6	70,4
8. Electro domésticos	27,2	25,2	28,1	86,7	107,0	157,9
9. Motores eléctricos	8,9	5,7	5,5	17,2	18,5	27,8
10. Equipo para telefonía	10,0	3,3	2,9	26,4	22,5	31,1
11. Material eléctrico	7,3	10,4	10,8	82,1	93,3	111,6
12. Maquinaria industrial	14,5	21,2	19,7	76,4	100,8	135,7
T O T A L	<u>241,3</u>	<u>279,9</u>	<u>249,6</u>	<u>1467,6</u>	<u>2054,0</u>	<u>2610,9</u>

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 19

BRASIL: EXPORTACIONES AL GRUPO ANDINO EN 1976

(Millones de Dólares)

CONCEPTO	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	TOTAL
1. Metal-mecánica .....	47,2	15,8	11,5	38,1	54,4	167,0
2. Industria Química .....	14,0	2,7	1,0	2,9	4,2	24,8
3. Caucho .....	1,5	0,3	0,1	0,2	0,7	2,8
4. Papel y celulosa .....	1,0	...	0,3	0,1	...	1,4
5. Siderurgia.....	3,4	0,1	0,1	0,4	2,4	6,4
6. Metales no-ferrosos ...	0,5	0,1	...	0,4	1,2	2,2
7. Agricultura y agroind..	8,0	10,7	0,2	26,5	48,8	94,2
8. Otras industrias (tra- dicionales) .....	24,9	3,0	0,8	11,5*	13,5	53,7
T O T A L .....	<u>100,5</u>	<u>32,7</u>	<u>14,0</u>	<u>80,1</u>	<u>125,2</u>	<u>352,5</u>

(\*) 8,8 millones de dólares en derivados del petróleo.

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 20

BRASIL: EXPORTACIONES AL GRUPO ANDINO EN 1977

(Millones de Dólares)

CONCEPTO	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	TOTAL
1. Metal-mecánica .....	71,2	27,7	14,3	37,8	90,3	241,3
a. Material de Transp..	27,0	4,1	2,1	23,3	52,0	108,5
b. Resto .....	44,2	23,6	12,2	14,5	38,3	132,8
2. Industria Química .....	23,5	3,8	2,1	3,1	6,5	39,0
3. Caucho .....	2,0	0,8	0,1	0,1	6,9	9,9
4. Papel y celulosa .....	1,7	0,2	1,6	0,1	0,3	3,4
5. Metales no ferrosos ..	1,2	0,9	0,1	0,2	2,4	4,8
6. Siderurgia .....	7,4	3,4	1,6	0,5	11,2	24,1
7. Agricultura y agroind..	6,1	8,8	...	6,0	60,5	81,4
8. Otras industrias (tra- dicionales) .....	27,7	16,2*	1,5	8,5**	21,6	75,5
T O T A L .....	140,8	61,8	21,3	56,3	199,7	479,9

(\*) 12,6 millones de dólares de gasolina.

(\*\*) 6,3 millones de dólares en derivados del petróleo.

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 21

BRASIL: EXPORTACIONES AL GRUPO ANDINO EN 1978

(Millones de Dólares)

CONCEPTO	Bélgica	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	TOTAL
1. Metal-mecánica .....	67,0	49,5	34,9	25,6	102,9	279,9
a. Material de Transp..	24,3	25,7	8,9	10,7	57,2	126,2
b. Resto .....	42,7	23,8	26,0	14,9	45,7	153,7
2. Industria Química .....	21,2	6,6	2,4	2,7	11,2	44,1
3. Caucho .....	2,5	2,3	0,2	0,4	5,9	11,3
4. Papel y celulosa .....	2,1	0,6	1,4	0,4	1,9	6,4
5. Metales no ferrosos ..	1,1	1,8	0,1	0,1	2,8	5,9
6. Siderurgia .....	7,6	9,8	0,9	1,0	5,9	25,2
7. Agricultura y agroind..	7,3	3,5	2,6	0,4	58,4	72,2
8. Otras industrias (tra- dicionales) .....	25,0	39,1*	1,4	3,6**	29,6	98,7
T O T A L .....	133,8	113,2	43,9	34,2	218,6	543,7

(\*) 34,9 millones de dólares de gasolina.

(\*\*) 1,8 millones de dólares de derivados de petróleo.

FUENTE: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 22

BRASIL: EXPORTACIONES AL GRUPO ANDINO EN 1979

(Millones de Dólares)

CONCEPTO	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	TOTAL
1. Metal-mecánica .....	57,3	60,3	26,0	31,5	74,5	249,6
a. Material de Transp..	20,4	30,5	8,4	14,5	24,0	98,2
b. Resto .....	36,9	29,8	17,6	17,0	50,1	151,4
2. Industria Química .....	21,2	11,2	2,6	3,8	13,8	52,6
3. Caucho .....	2,0	2,2	0,4	0,9	3,2	8,7
4. Papel y celulosa .....	2,0	1,9	3,3	1,1	5,3	13,6
5. Metales no ferrosos ..	3,0	1,0	0,3	0,2	6,5	11,0
6. Siderurgia .....	11,3	28,0	0,9	2,3	16,2	58,7
7. Agricultura y agroind..	5,6	1,7	0,1	0,9	39,6	47,9
8. Otras industrias (tra- dicionales) .....	24,5	59,1*	1,3	3,1	39,3	127,2
T O T A L .....	<u>126,9</u>	<u>165,3</u>	<u>34,9</u>	<u>43,8</u>	<u>198,4</u>	<u>569,3</u>

(\*) 52,6 millones de dólares de gasolina.

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 23

BRASIL: IMPORTACIONES (CIF) DESDE PAÍSES DEL GRUPO ANDINO EN 1978

(Millones de Dólares)

(Entre parentesis: partidas superiores a 1 millón de dólares)

Grupos y Posiciones	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venez.	Total Grupo Andino
<b>T O T A L</b>	<u>36,9</u>	<u>5,3</u>	<u>16,6</u>	<u>62,6</u>	<u>139,8</u>	<u>261,2</u>
<b>1. Productos Agropecuarios y Agroindustriales</b>	<u>19,2</u>	<u>0,3</u>	<u>1,6</u>	<u>6,1</u>	<u>0,1</u>	<u>27,3</u>
01.02.01.02 Bovinos p/ consumo	(9,5)	...	...	...	...	...
08.01.05.01 Castañas	(2,8)	...	...	...	...	...
10.06.03.00 Arroz	(3,6)	...	...	...	...	...
16.04 Prep. y cons. de pesc.	...	...	(1,2)	(5,4)	...	...
40.01.02.00 Caucho natural	3,3	...	...	...	...	...
<b>2. Productos Minerales</b>	<u>16,9</u>	<u>2,2</u>	<u>10,0</u>	<u>11,9</u>	<u>128,7</u>	<u>169,7</u>
25.23 Cemento	...	(2,1)	...	...	...	...
26.01 Casiterita y otros minerales de antimonio	(15,2)	...	...	...	...	...
27.09.01.00 Petróleo en bruto	...	...	(10,0)	...	(104,4)	...
Resto 27 Derivados de Petróleo	(1,6)	...	...	...	(24,3)	...
71.05.01.00 Plata en bruto	...	...	...	(11,3)	...	...
<b>3. Productos Industriales</b>	<u>0,8</u>	<u>2,8</u>	<u>5,0</u>	<u>55,9</u>	<u>11,0</u>	<u>75,5</u>
<b>a) Productos Químicos</b>	...	<u>0,5</u>	<u>0,2</u>	<u>2,6</u>	<u>2,1</u>	<u>5,4</u>
28.16.01.00 Amoniaco	...	...	...	...	(2,1)	...
28.38.14.00 Sulfato cúprico	...	...	...	(2,1)	...	...
<b>b) Metales Comunes</b>	<u>0,2</u>	...	...	<u>41,6</u>	<u>5,7</u>	<u>47,5</u>
73 Hierro	...	...	...	...	(5,6)	...
74.01 Cobre	...	...	...	(29,4)	...	...
79.01 Zinc	...	...	...	(12,1)	...	...
<b>c) Otros</b>	<u>0,6</u>	<u>2,3</u>	<u>4,8</u>	<u>0,4</u>	<u>3,2</u>	<u>11,3</u>
65.02.01.00 Sombreros de paja	...	...	(4,5)	...	...	...
85.01 Motores y partes y piezas	...	(1,1)	...	...	...	...

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

CUADRO 24

BRASIL: IMPORTACIONES (CIF) DESDE EL GRUPO ANDINO EN 1979

(En millones de dólares)

(Entre parentesis: partidas superiores a 1 millón de dólares)

Grupos y Posiciones	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venez.	Total Grupo Andino
<u>T O T A L</u>	<u>89,3</u>	<u>8,0</u>	<u>7,5</u>	<u>107,1</u>	<u>243,8</u>	<u>455,7</u>
1. <u>Productos Agropecuarios y Agroindustriales</u>	<u>44,5</u>	<u>0,4</u>	<u>1,6</u>	<u>7,6</u>	<u>0,1</u>	<u>54,2</u>
01.02.01.02 Bovinos p/ consumo	(32,2)	...	...	...	...	...
08.01.05.01 Castañas	(3,1)	...	...	...	...	...
07.03.05.00 Aceitunas	...	...	...	(1,6)	...	...
16.04 Prep. y cons. de pesc.	...	...	(1,2)	(5,6)	...	...
40.01.02.00 Caucho natural	...	...	...	...	...	...
2. <u>Productos Minerales</u>	<u>43,8</u>	<u>1,2</u>	...	<u>20,2</u>	<u>225,4</u>	<u>290,6</u>
25.23 Cemento	...	(1,2)	...	(0,1)	...	...
26.01 Casiterita y otros minerales de antimonio	(42,6)	...	...	(0,1)	...	...
27.09.01.00 Petróleo en bruto	...	...	...	...	(187,6)	...
Resto 27 Derivados de Petróleo	(1,2)	...	...	...	(37,8)	...
71.05.01.00 Plata en bruto	...	...	...	(20,0)	...	...
3. <u>Productos Industrialiales</u>	<u>1,0</u>	<u>6,4</u>	<u>5,9</u>	<u>79,3</u>	<u>18,3</u>	<u>110,9</u>
a) <u>Productos Químicos</u>	...	2,6	0,3	3,7	2,6	9,2
28.38.14.00 Sulfato cúprico	...	...	...	(2,2)	...	...
29.01.30.00 Benceno	...	(1,6)	...	...	...	...
38.19.29.00 Dodecibenceno	...	...	...	...	(2,6)	...
b) <u>Metales Comunes</u>	0,3	0,1	...	74,9	13,3	88,6
73 Hierro	...	...	...	...	(4,3)	...
74.01 Cobre	...	...	...	(62,5)	...	...
76.01.01.00 Aluminio	...	...	...	...	(9,0)	...
79.01 Zinc	...	...	...	11,8	...	...
c) <u>Otros</u>	0,7	3,7	5,6	0,7	2,4	13,1
65.02.01.00	...	...	(5,4)	...	...	...
70 Vidrio	...	(1,1)	...	...	...	...
85.01 Partes y pieza mot.	...	(1,4)	...	...	...	...
92.11.03.00 Toca-discos	...	...	...	...	(1,4)	...

Fuente: CEPAL, elaborado en base a datos de CACEX.

•

•

•

•