

Distr.
RESTRINGIDA

LC/R.882 (Sem.55/4)
20 de Marzo de 1990

ORIGINAL: ESPAÑOL

C E P A L
Comisión Económica para América Latina y el Caribe

Reunión sobre Perspectivas de la Integración en
América Latina y Europa en el Area del Comercio
Intrarregional y de la Situación de los Países
de Mercado Insuficiente, patrocinada por la
Comisión Económica para América Latina y el Caribe
(CEPAL) y el Gobierno de Francia */

Santiago de Chile, 2 y 3 de abril de 1990

EL COMERCIO INTRALATINOAMERICANO Y SUS PERSPECTIVAS
EN LA DECADA DE 1990 **/

*/ Esta reunión se efectúa en el marco del convenio del Gobierno de Francia con la CEPAL, FRA/89/S89, destinado a la realización de un seminario sobre integración económica regional.

**/ Documento preparado por el señor Alfredo Fuentes Hernández, Consultor del Proyecto de Integración y Cooperación Regional de la División de Comercio Internacional y Desarrollo de la CEPAL. Las opiniones expresadas en este trabajo, el cual no ha sido sometido a revisión editorial, son de la exclusiva responsabilidad de su autor y pueden no coincidir con las de la Organización.

INDICE

	<u>Página</u>
I. INTRODUCCION	1
II. INSERCIÓN EXTERNA DE LAS ECONOMÍAS LATINOAMERICANAS: TENDENCIAS RECIENTES	3
A. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO INTERNACIONAL	3
B. INSERCIÓN COMERCIAL DE LOS ESQUEMAS DE INTEGRACIÓN Y SUS PAÍSES MIEMBROS	7
1. Comercio global	7
2. Exportaciones de manufacturas	11
III. PERSPECTIVAS DEL COMERCIO INTRARREGIONAL EN LA DÉCADA DE 1990	15
A. EL SECTOR EXTERNO Y LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS	15
1. La deuda y los capitales	17
2. Políticas comerciales	18
3. Demanda externa	20
4. Reformas estructurales y crecimiento	21
B. COMPROMISOS DE INTEGRACIÓN Y MECANISMOS DE PAGOS	23
1. Nuevos compromisos de integración	24
2. Mecanismos de pagos y créditos recíprocos	29
C. POSIBILIDADES DE PROFUNDIZAR LA SUSTITUCIÓN EFICIENTE DE IMPORTACIONES EN LA REGIÓN	34
1. Márgenes de sustitución de importaciones	35
2. Factores estratégicos para ampliar la sustitución de importaciones	39
IV. CONSIDERACIONES FINALES	45
Notas	47
CUADROS	55

I. INTRODUCCION

La crisis de la deuda latinoamericana desde mediados de 1982 y la naturaleza de los ajustes aplicados para enfrentar el contexto externo desfavorable trajeron consigo la recesión más grave desde la depresión de los años treinta. El Producto Interno Bruto apenas superó el 1% de crecimiento promedio anual entre 1981 y 1989 y la caída de la producción por habitante se acercó al 10% en esa década. Otros efectos conocidos de la crisis fueron la aceleración de la inflación --en 1989, en promedio, la más elevada de la historia-- y el descenso de las inversiones. Pero, de otro lado, la urgente necesidad de generar divisas, elevar el ahorro interno y la productividad de las inversiones, permitieron ensayar estrategias de crecimiento apoyadas en las exportaciones que, a la postre, mejoraron el panorama comercial de la mayoría de los países de la región.

El esfuerzo sostenido de elevar los volúmenes de exportación se vio restringido por lo sucedido con los hidrocarburos y el deterioro e inestabilidad de los términos de intercambio de los principales productos exportados por la región. Sin embargo, los incentivos otorgados a la producción destinada a los mercados externos, aunados a un comportamiento favorable de la demanda internacional, facilitaron una mayor apertura hacia la economía mundial y el inicio de un cambio estructural en la composición de las ventas externas de las economías regionales.^{1/} Estas transformaciones pueden ilustrarse con la mayor proporción de exportaciones de bienes y servicios respecto del PIB y la significativa participación ascendente de los productos industriales y otros no tradicionales en los ingresos totales de exportación. Empero, este vuelco comercial no impidió que América Latina y el Caribe se marginaran de las corrientes más dinámicas del comercio internacional en el transcurso de la década pasada.

Las mayores exportaciones de manufacturas no encontraron, como en la década de los años setenta, una plataforma de expansión en los mercados intrarregionales. La deuda externa impidió un desarrollo dinámico de este comercio. Ante la necesidad de efectuar transferencias netas de recursos al exterior fue necesario imprimir un drástico viraje a la balanza comercial, generando superávits con el resto del mundo que contrajeron en forma

generalizada las importaciones. Esta reducción de la capacidad de compra regional, no pudo ser compensada por la vía de un aumento importante de la participación de las importaciones intrarregionales en las totales. De esta manera, se deterioraron los coeficientes de integración comercial en los distintos esquemas regionales y subregionales. Los mecanismos de pagos y créditos recíprocos diseñados para el ahorro de divisas, resultaron insuficientes para solucionar los problemas de liquidez y los desequilibrios comerciales que se agudizaron con posterioridad a la crisis.^{2/}

El innegable apoyo político que han recibido en los últimos años los procesos de integración en el área, obliga a analizar nuevamente las tendencias y las perspectivas del comercio intrarregional.^{3/} Ello implica repasar brevemente la naturaleza de la inserción de las economías de América Latina y el Caribe en el comercio mundial, con las necesarias referencias al papel y a las características de los mercados zonales. También, las políticas nacionales y los instrumentos comunitarios que ayudan a determinar los precios, la magnitud y la dirección del intercambio, deben ser examinados. Además de los anteriores objetivos, este trabajo se propone allegar algunas reflexiones sobre las posibilidades de que, en el contexto económico nacional e internacional actual, los países estén dispuestos a dismantelar concertadamente el proteccionismo intralatinoamericano y que esta apertura surta los efectos deseados en la generación de divisas y creación de una división regional del trabajo que eleve la competitividad internacional de sus aparatos productivos.

II. INSERCIÓN EXTERNA DE LAS ECONOMÍAS LATINOAMERICANAS: TENDENCIAS RECIENTES

A. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO INTERNACIONAL

El comercio internacional en los años ochenta, contrariando previsiones pesimistas, se caracterizó por su dinamismo a partir de 1983 y por los importantes cambios en las participaciones relativas que acompañaron a esta expansión.^{4/} Los rasgos explicativos más notables de esta dinámica fueron la vigorosa demanda por importaciones de manufacturas en los países industrializados, el dinamismo comercial de los países en desarrollo principales exportadores de manufacturas y --en una dirección opuesta-- la pronunciada disminución del valor de las transacciones de combustibles. Por otra parte, al finalizar la década se confirmaron dos tendencias que dejaron de ser meramente coyunturales: la primera, el intercambio intraeuropeo occidental se convirtió en la corriente de mayor magnitud en el comercio de mercancías y, la segunda, las transacciones intrapacífico occidental superaron en valor a las transatlánticas.^{5/} También, los desequilibrios comerciales y los movimientos de capitales entre algunos países industrializados introdujeron volatilidad a los tipos de cambio, dieron lugar a medidas proteccionistas y a la búsqueda de replantear las reglas del comercio mundial.

Las cifras agregadas de la evolución del volumen del comercio internacional desde 1979 demuestran, con respecto a Latinoamérica y el Caribe, un esfuerzo exportador que sólo superó al del promedio de países en desarrollo y que tendió a desacelerarse relativamente a partir de la segunda mitad de la década. (Cuadro 1). De otro lado, una vez iniciados los ajustes en 1982-1983, los países de la región pasaron a importar aproximadamente 25% menos en términos reales con relación a 1980, descenso sólo comparable al registrado en los países exportadores de petróleo desde 1986. Pero fue la evolución desfavorable de los precios y de los términos de intercambio la que jugó el rol preponderante en la modificación de las participaciones que detentan las economías de América Latina en el comercio internacional. (Cuadro 2).

En efecto, los países desarrollados de economía de mercado, con un comercio intensivo en manufacturas y apoyados en la fase expansionista de su actividad interna, llegaron a superar, a fines de los años ochenta, el 70% de

los flujos de exportaciones e importaciones mundiales. Al propio tiempo, los países en desarrollo perdieron significación en ambos flujos, principalmente en las exportaciones, al caer del 29% al 20% de las totales. (Cuadro 3). Latinoamérica y el Caribe redujo, igualmente, su importancia en las exportaciones globales de cerca del 6% al 4% y, en las importaciones, de más del 6% al 3.5%, aproximadamente, entre 1980 y 1987.

El auge comercial de los mercados de los principales países industrializados permitió que estos fueran compradores crecientes de sus propias exportaciones de mercancías, hasta ser receptores de casi un 80% de las mismas a fines del decenio. (Cuadro 4). Las mayores inversiones de los empresarios privados, la estabilidad en esta fase del crecimiento económico, los progresos en la depreciación coordinada del dólar, el papel de las empresas transnacionales, y el rol de las innovaciones tecnológicas y de gestión que han permitido encontrar alternativas de especialización competitiva a pequeñas empresas, son argumentos que se suelen mencionar para explicar la nueva dinámica de especialización intraindustrial en el Norte. 6/ Comparativamente, el destino de las ventas de los países en desarrollo no acusó, en promedio, cambios tan marcados desde 1978-1980, aunque se destacan las tendencias al aumento de la proporción exportada a los países socialistas y a los en vías de desarrollo, y la disminución de la correspondiente a los países desarrollados.

La desagregación por productos del crecimiento del comercio mundial en los años ochenta exhibe la continuidad del liderazgo de los productos manufacturados y del conocido patrón de un mayor dinamismo de las exportaciones con respecto a la producción. (Cuadro 5). De acuerdo con las cifras de Naciones Unidas, los cambios más dramáticos en la estructura de las exportaciones e importaciones globales desde 1980 se presentaron en las manufacturas y en los combustibles. (Cuadro 6). En Latinoamérica y el Caribe las modificaciones que trajo la caída de los precios de los combustibles fueron las más significativas. Las exportaciones manufactureras regionales también se elevaron notoriamente y pasaron del 16% al 24% de las totales entre 1980 y 1986; pero en el resto de países en desarrollo el correspondiente esfuerzo manufacturero fue del 19% al 42%. En el cuadro 6 se observa, por otro lado, que la intensidad de las importaciones de manufacturas de la región

(62%), a mediados de los ochenta, era muy similar a la del resto de países en desarrollo.

El destino geográfico de las exportaciones desagregadas según la CUCI, demuestra que los mayores suministros entre países industrializados durante la década de los ochenta resultaron no sólo del crecimiento relativo de las ventas del grupo de manufacturas, sino del de productos alimenticios. (Cuadro 7). La estructura de las exportaciones de América Latina y el Caribe en los mismos años presentó un contraste con relación a la del resto de países en desarrollo, entre otras, por las siguientes razones: Primera, los mercados de países desarrollados fueron claramente más importantes para el crecimiento exportador de la región que para el resto del mundo en desarrollo, sobre todo para las manufacturas. Segunda, las ventas totales de la región a otros países en desarrollo perdieron importancia relativa (como resultado principal de la caída de las exportaciones intralatinoamericanas), lo que no sucedió con el promedio de las transacciones intra-países en desarrollo. Tercera, la proporción de exportaciones de manufacturas dirigidas a los demás países en desarrollo cayó, sin excepción, para los países en desarrollo, pero el descenso fue más pronunciado en las originadas en Latinoamérica y el Caribe. Cuarta, los demás países en desarrollo lograron un mejor comportamiento exportador hacia los mercados de países socialistas que los de la región.

Por último, un examen de la estructura de las importaciones que realizan los países industrializados y en desarrollo, demuestra que las compras efectuadas a Latinoamérica y el Caribe han perdido importancia dentro de sus importaciones totales (Cuadro 8). El esfuerzo exportador manufacturero de la región hacia los países desarrollados apenas logró mantener la bajísima participación en las adquisiciones de estos países. Fueron otros países en desarrollo exportadores de manufacturas los que ganaron espacios como abastecedores de estos productos. Se destaca, igualmente, que los países desarrollados mejoraron su posición dentro de las importaciones de materias primas agrícolas en los diferentes mercados internacionales, rubros que han contado precisamente con el beneficio de las políticas de protección y subsidios a las exportaciones.

En resumen, la revisión de los indicadores anteriores permite confirmar diversas tendencias agregadas del comercio internacional durante la década de

los años ochenta, entre las más sobresalientes: 1) El aumento de los intercambios entre los países industrializados y la mayor proporción que estos pasaron a representar en el comercio mundial; 2) El deterioro de los términos de intercambio de los países en desarrollo y su pérdida de participación en el comercio mundial de exportaciones e importaciones, principalmente de aquellos con estructura comercial intensiva en productos primarios; 3) El comportamiento dinámico de un grupo de países en desarrollo exportadores de manufacturas que lograron participar intensamente en la aceleración del comercio internacional; 4) El mantenimiento del patrón de un mayor crecimiento relativo de las exportaciones e importaciones de manufacturas, siendo los países desarrollados los que más influyeron sobre las importaciones de estos productos y los en vías de desarrollo los que más aceleraron las exportaciones; 5) El esfuerzo de los países de Latinoamérica y el Caribe de modificar la estructura de sus exportaciones en beneficio de las ventas de manufacturas y apoyándose en los mercados de países industrializados en mayor medida que el resto de países en desarrollo; 6) El mejor desempeño exportador de otros países en desarrollo que superaron las tasas de crecimiento de Latinoamérica y mejoraron su posición como abastecedores dentro de las importaciones de manufacturas que realizan los distintos mercados internacionales; 7) En general, la menor importancia de América Latina y el Caribe como mercado de destino para los exportadores del resto del mundo, y el menor papel abastecedor de esta región en el valor de las compras externas de otros países de fuera de la región.

Las tendencias anteriores deben, por supuesto, calificarse por tratarse de promedios que no permiten resaltar esfuerzos de algunos países ni distinguir comportamientos más desagregados en algunas ramas de productos. No obstante, parece confirmarse la hipótesis sostenida por expertos de una marginación de América Latina de las corrientes del intercambio internacional durante la década de los años ochenta. La marcada concentración exportadora que se dio en el área de países desarrollados, sobre todo en los Estados Unidos, como se verá más adelante, plantea la conveniencia de buscar diversificar mercados hacia países desarrollados y en desarrollo que ya vienen mejorando su posición como importadores mundiales y que, ante los ajustes comerciales y fiscales en la economía norteamericana, están recibiendo fuertes

presiones para intensificar su demanda por importaciones (Japón, Alemania, economías asiáticas de industrialización reciente). La mayor integración de los países socialistas a la economía internacional y la formación y consolidación de bloques comerciales de alcance mundial, por otra parte, como es el caso del mercado europeo a partir de 1992, se espera que dinamicen el crecimiento de la producción y del comercio, contrarrestando en alguna medida las fuerzas recesivas que conllevaría la resolución de los grandes desequilibrios que afectan las relaciones entre los principales países industrializados.7/

Los mercados intralatinoamericanos podrían también recuperar el papel que jugaron de apoyar el crecimiento de las exportaciones de los países de la región, sobre todo de productos manufacturados. Ello dependerá, en primer término, del alivio que se logre respecto a la deuda y a su servicio, cuyo impacto en la caída del comercio intrarregional fue evidente durante la década pasada. Por otra parte, dependerá de las posibilidades de profundizar la sustitución ampliada y eficiente de importaciones lo cual, a su vez, estará supeditado a los esfuerzos nacionales orientados a mejorar la calidad de las políticas macroeconómicas y la competitividad de las empresas exportadoras; a los avances que se concreten en la apertura efectiva de los mercados de integración; y a la adopción de algunas políticas comunitarias, tales como las arancelarias, que no discriminen en contra de las exportaciones y que sean compatibles con la aspiración de los países de la región de mejorar su inserción en los diferentes mercados internacionales.

B. INSERCIÓN COMERCIAL DE LOS ESQUEMAS DE INTEGRACIÓN Y SUS PAÍSES MIEMBROS

1. Comercio global

El valor en dólares de las exportaciones de los países de ALADI presentó un marcado contraste entre los países del Grupo Andino y el resto. Los primeros perdieron participación en las totales desde un 35% a un 25%, aproximadamente, entre 1980-1981 y 1986-1987. Ello no extraña si se tiene en cuenta que, con la excepción de Colombia, todas las economías andinas redujeron, incluso en términos nominales, sus ventas al mundo. (Cuadro 9). El crecimiento en el

resto de ALADI resulta explicado por el comportamiento de dos países: Brasil, que pasó de exportar 20 a 33 mil millones de dólares de 1982 a 1988, basando su dinamismo en los productos manufacturados; y Chile, que duplicó sus exportaciones de 3.5 a 7 mil millones de dólares en el mismo período apoyándose en la expansión de las ventas de productos agroindustriales y en la recuperación de los precios del cobre. Las cifras globales de México, de unos 20 mil millones de dólares de exportación al comienzo y al fin de la década, no permiten apreciar la significativa diversificación alcanzada con los productos industrializados, lo que le permitió compensar las pérdidas incurridas por la baja de los precios del petróleo.

El monto total exportado por ALADI se caracterizó por su inestabilidad en el período considerado de 1980 a 1987. El valor máximo alcanzado fue de 89 mil millones de dólares en 1984 que dos años después se redujo en un 19%. Si se incluye en la serie 1988 las ventas alcanzaron los 93 mil millones de dólares. La incidencia de las variaciones de los precios de los productos primarios y, sobre todo, de los combustibles, contribuyen a explicar este comportamiento. A mediados de la década, en 1984, se registró una mejora generalizada de los precios de exportación y de los términos de intercambio y, al año siguiente, esta se revirtió completamente. (Cuadro 10). En 1986 la recuperación en algunos países contrastó con la aguda caída de los términos de intercambio en los principales exportadores de petróleo, lo que se tradujo en el peor año de exportación de la región. En 1987 se registraron dos hechos destacables que permiten contrastar la diferente modalidad de inserción de las economías latinoamericanas. Venezuela explicó más del 30% del aumento de las exportaciones de ALADI, principalmente por la evolución de los precios e ingresos de petróleo, mientras que Brasil enfrentó una caída de sus términos de intercambio pero logró multiplicar sus ventas de manufacturas y explicar un 45% del incremento total exportado por la región.

Los mercados de países desarrollados fueron adquiriendo creciente importancia como destino de las exportaciones de ALADI, principalmente los Estados Unidos que en 1987 ya significaban cerca de un 40%. (Cuadro 9). El grado de integración o coeficiente de suministros, es decir, la proporción que representa el mercado de ALADI en las ventas totales, bajó de 14% a 8.5% entre comienzos de los ochenta y 1985. Desde entonces se tendió a recuperar y a

estabilizarse en alrededor del 10%. En el Grupo Andino el grado de integración siempre ha sido más reducido que en la ALADI y alcanzó a contraerse hasta un mínimo del 3% en 1984, iniciando desde allí una continua recuperación hasta registrar casi el 5.6% en 1987, el más alto coeficiente de las últimas décadas.

No obstante, el comportamiento del denominado coeficiente de abastecimientos (importaciones intrarregionales sobre las totales) indica que, a medida que se fueron recuperando las importaciones totales de las economías del Grupo Andino luego de la crisis de 1983, tendieron a perder participación las de los Países Miembros a causa de las menores adquisiciones de combustibles y también por el desplazamiento de algunas manufacturas, como se explicará más adelante en este trabajo. Es cierto que durante la etapa más crítica de reducción de las importaciones y generación de superávits con el resto del mundo, las compras recíprocas en la subregión aumentaron hasta un máximo de 6.2%, pero en 1987 este coeficiente había llegado a 3.6%. (Cuadro 11).

Los abastecimientos intra-ALADI también se comportaron favorablemente hasta 1984, pero interrumpieron desde allí su tendencia ascendente. Llama la atención que los países con mayor capacidad de importación de la Asociación (Brasil, México, Argentina, Venezuela, Colombia y Chile) presentaron todos, desde 1984-1985, una tendencia a contraer relativamente el porcentaje de compras al resto de los socios de la ALADI. Simultáneamente, todos mostraron aumentos en sus importaciones desde los países desarrollados, principalmente Brasil, Colombia y Chile. En promedio, el Grupo Andino llegó a importar al final del período analizado el 79% de los países desarrollados y de la ALADI el 14.5%. Estos porcentajes, sin embargo, no difieren notablemente de los que se habían registrado a comienzos de los ochenta.

El Cuadro 12 presenta la balanza comercial de los países de ALADI y del Grupo Andino e ilustra sobre las áreas y los países con los cuales se generaron los grandes superávits de la década para poder servir la deuda a partir de 1982. Algunas conclusiones se pueden extraer al respecto: 1) Iniciada la crisis se revirtieron los déficits comerciales de 1980-1981 con los países desarrollados y en desarrollo, principalmente con los Estados Unidos y el Japón. 2) Los países que tuvieron los mayores superávits en la

fase 1983-1985 fueron, en su orden, México, Brasil, Venezuela y Argentina, es decir, los mayores deudores de la región que se vieron en la necesidad de generar excedentes para cubrir sus compromisos; pero la relación superávit/servicio de la deuda pública indica que en ese trienio los saldos positivos apenas alcanzaron para servir la deuda pública de México y fueron inferiores a los pagos realizados por Argentina.^{8/} En los últimos dos años de la serie, 1986-1987, todos los superávits de estos cuatro países llegaron a ser inferiores a los montos destinados al servicio de la deuda. 3) Estados Unidos y los países de la CEE explicaron sustancialmente el comportamiento de la balanza comercial de ALADI en los ocho años estudiados. 4) A nivel intra-esquemas de integración Brasil y México fueron la causa del cambio a signo positivo del balance comercial entre el Grupo Andino y ALADI desde 1984 y, México, Venezuela y Brasil justificaron los superávits obtenidos con los países del CARICOM y del Mercado Común Centroamericano.

Los Países Miembros del Mercado Centroamericano, por su parte, no lograron modificar en los años ochenta la situación deficitaria de su balanza comercial y, más bien, vieron incrementar el desbalance con terceros a cifras sin precedentes. (Cuadro 13). Las exportaciones centroamericanas, lo mismo que las de ALADI y Grupo Andino se concentraron en el mercado de los Estados Unidos (más del 40% en 1985-1986), tradicionalmente el principal receptor de estas exportaciones. Tal comportamiento resultó de una mayor diversificación y volumen de productos no tradicionales colocados en aquel mercado. La Comunidad Económica Europea, mercado representativo de materias primas agrícolas, logró mantenerse como la segunda área de destino de las exportaciones de esta subregión (25% en 1985-1986).

Pero fue el comercio intracentroamericano el que registró una violenta caída y sólo llegó a significar el 12% del total exportado a mediados de la década, frente al 25% de 1980-1981. El continuo decrecimiento de estos flujos a partir de 1980 fue consecuencia de las dificultades de balanza de pagos que enfrentaron dichas economías, lo que precipitó el incumplimiento de los compromisos resultantes de las liquidaciones de la Cámara de Compensación Centroamericana, como se detalla más adelante. También, los problemas estructurales derivados del modelo de sustitución de importaciones y el progresivo debilitamiento de los nexos comerciales a raíz de los graves

conflictos entre los países de la región, fueron causa directa del deterioro de las transacciones intrarregionales. (Cuadro 14).

La situación deficitaria de Centroamérica con el mundo responde en gran medida a la relación comercial con los países de ALADI. Hasta mediados de los años ochenta el 65% del déficit global de los cinco Países Miembros se generó con la Asociación. (Cuadro 15). Estos desequilibrios han obedecido principalmente a las importaciones de combustibles y, en menor medida, a las de manufacturas. A partir de 1985, con las menores compras de petróleo y sus derivados, los déficits aparecen más explicados por las crecientes adquisiciones de rubros manufactureros y semimanufactureros a México y Brasil, y en segunda instancia, a Venezuela y Colombia. Centroamérica exporta, por su lado, materias primas de origen agropecuario (carnes, cueros y preparados, azúcar refinada, maderas aserradas, caucho y gomas naturales, productos de cartón, aceites vegetales, etc.).

Los patrones descritos de especialización entre la ALADI y el MCCA en la década de los ochenta, permiten ilustrar la relación asimétrica que suele registrarse entre las economías regionales. Los países de mayor desarrollo realizan esencialmente importaciones intensivas en recursos naturales y exportan manufacturas a los de menor desarrollo y a los intermedios. Esta falta de correspondencia en la composición de los flujos de comercio, tiende a repetirse entre los países de desarrollo intermedio y los de menor desarrollo relativo y no ha podido ser corregida con el sólo otorgamiento de preferencias arancelarias.^{9/}

2. Exportaciones de manufacturas

Las transformaciones en la composición de las exportaciones de la ALADI segmentadas por mercados de destino (totales, intra-ALADI y resto mundo), durante la pasada década, pueden apreciarse en los cuadros 16 y 17, según la clasificación UNCTAD. A comienzos de los ochenta más de un 40% de las exportaciones totales estaban representadas por combustibles pero en 1986-1987 ese porcentaje había disminuido a cerca del 16% al 28% de las totales, fundamentalmente como consecuencia de las mayores ventas al resto del mundo. Tanto en el mercado de ALADI como en el extrarregional, perdieron

participación las exportaciones de combustibles y ganaron las de manufacturas. Sin embargo, la composición de los flujos intrarregionales fue más inestable que la del resto, si se observa, por ejemplo, que el porcentaje de las ventas manufactureras fluctuó de 33% a 47% entre el comienzo de la crisis y 1987.

El comercio intrarregional mantuvo el conocido patrón de ser más intensivo en bienes manufacturados que el dirigido a terceros países y menos intensivo en productos alimenticios y combustibles. Este patrón se registró también con respecto a las exportaciones del Grupo Andino hacia la ALADI y hacia el resto del mundo. (Cuadro 17). La participación de las manufacturas en cada dólar de exportación dirigido a la ALADI fue significativa en varios países, salvo en aquellos de la zona andina cuya dotación de recursos los ha convertido en abastecedores de combustibles y minerales (Bolivia, Chile, Ecuador y Venezuela). Pero México logró modificar radicalmente a partir de 1983 la estructura de sus ventas a la ALADI, en forma tal que en 1986-1987 alrededor del 57% eran productos manufacturados. Paraguay mantuvo y aumentó su papel de oferente de materias primas agrícolas al resto de ALADI y no logró revertir la tendencia decreciente de sus ventas de manufacturas a estos mercados.

Pese a la importancia de los productos manufacturados en el valor de las exportaciones dirigidas a los socios de ALADI, las cifras del Cuadro 18 confirman que, en promedio, el mercado regional perdió significación en las manufacturas vendidas al mundo, de 37 a sólo un 18% entre 1980-1987. La magnitud de este resultado estuvo influida por el comportamiento exportador de Brasil y México, pero la tendencia comentada se registró en todos los Países Miembros, salvo en Argentina que recuperó en los últimos dos años el coeficiente de integración de manufacturas que tenía a comienzos de la década. No obstante lo anterior, cabe destacar que las exportaciones a la ALADI continuaron representando porcentajes elevados de los totales manufactureros (entre 30 y 40%), exceptuando a México, Brasil, Perú y Venezuela.

La utilización de una clasificación diferente de manufacturas (según las Secciones 5 a 8 de la CUCI, menos Capítulos 67 y 68), permite apreciar un comportamiento más desagregado de diferentes rubros manufactureros durante la década de los años ochenta, así como comparar entre mercados de destino. (Cuadros 19 y 20). En primer lugar, el comercio intra-ALADI aumentó su

intensidad en productos químicos (14% a 24%) y la disminuyó en maquinaria y equipo de transporte (40% a 30%, aproximadamente). Las manufacturas según el material y los artículos manufacturados diversos no experimentaron cambios destacables en los ocho años de la serie. Al tomar solamente las exportaciones del Grupo Andino al mercado de ALADI, se corrobora el mismo comportamiento y, también, una disminución de los productos clasificados según el material (Cuadro 20). En segundo lugar, la distribución de las exportaciones extrarregionales ganó claramente en maquinaria y equipo y perdió en manufacturas según material. De esta manera, la sección de maquinaria alcanzó a representar a fines de la década casi el 35% de las exportaciones globales de manufacturas de los países de ALADI.

Por último, la misma clasificación CUCI de los Cuadros 21 a 24 permite resumir y complementar algunos conceptos expuestos anteriormente acerca de lo sucedido con las exportaciones manufactureras en los once países de ALADI: 1) La composición regional de las exportaciones totales varió en favor de las manufacturas de 23% a 38% entre 1980 y 1987 (de acuerdo con la clasificación UNCTAD, más restringida en cuanto a productos, la variación había sido de 16% a 28%). Este resultado fue determinado esencialmente por los países no andinos de ALADI (Cuadro 21); 2) La mayoría de los países comenzó a registrar la favorable tendencia de mayor dinamismo manufacturero a partir de la crisis de 1982-1983, momento en el cual se desplomaron los coeficientes de integración de manufacturas y fue necesario reorientar los nuevos esfuerzos exportadores hacia los mercados más dinámicos de los países desarrollados (Cuadros 21, 22 y 23); 3) Bolivia, Perú, Ecuador, Chile y Colombia presentaron comportamientos atípicos. Los dos primeros disminuyeron marcadamente las ventas nominales de estas cuatro secciones de manufacturas entre principio y fin del período, por razones vinculadas a desincentivos de la política económica y limitaciones de la oferta exportable. Ecuador y Chile también disminuyeron, en menor medida, el valor correspondiente en dólares, pero registraron una recuperación continua desde 1984; la magnitud de la caída que presentó Chile en la participación de estas manufacturas en sus exportaciones totales se explica también por el notable incremento de las exportaciones de productos primarios. Colombia inició una recuperación de las manufacturas desde 1985, pero el mayor crecimiento de otros subgrupos de productos (petróleo y derivados, carbón y

otros primarios) no permitió que el porcentaje de manufacturas regresara a los niveles de 1981-1982 (Cuadro 21); 4) A pesar de que el comercio intrarregional se tornó más intensivo en productos químicos, ello no impidió que se diera una ligera disminución del rol del mercado de ALADI en las ventas al mundo de estos productos: 34% en 1986-1987 versus 37% en 1980-1981. Sin embargo, ese 34% era el más elevado entre todos los subgrupos de manufacturas a fines de los años ochenta (Cuadro 24). La pérdida de intensidad de maquinaria y equipo en el intercambio zonal llevó, por otra parte, a que el coeficiente de integración de este rubro se precipitara del 46% al 16% en el período. También la ALADI perdió significación como mercado para los exportadores de manufacturas clasificadas según el material y artículos manufacturados diversos; y 5) El coeficiente promedio total de integración de manufacturas, según la CUCI, se redujo de 31% a 16% (Cuadro 23). No obstante, ocho de los once países de ALADI vendían a sus socios, al finalizar la década, una proporción más alta de productos manufacturados, lo que es indicativo del valor que todavía retienen estos mercados.

Las exportaciones no tradicionales de Centroamérica, por su lado, presentaron las tendencias que se exponen a continuación (Cuadros 25 a 30): 1) El comercio recíproco, representativo de manufacturas y semimanufacturas, perdió participación en las exportaciones totales del 25% a sólo un 13% entre 1980 y 1987. El grado de integración disminuyó en todos los países; con menor intensidad en Guatemala; 2) También perdieron importancia los productos tradicionales en el comercio total si se compara su participación durante las últimas dos décadas.^{10/} Ello no sucedió en Honduras y ni en Nicaragua y en este último país los bienes tradicionales mejoraron su posición; 3) Honduras fue también una excepción al aumento generalizado de las exportaciones no tradicionales a terceros mercados, aumento que permitió un cambio apreciable en la composición de las ventas centroamericanas. Este cambio puede igualmente observarse en los indicadores de quantum exportado, cuando se hacen comparaciones interdécadas para cada país; 4) Algunos grupos manufacturados presentaron una dinámica de crecimiento bastante acelerada en el resto del mundo, en sectores como el textil y confecciones, productos químicos, medicamentos, calzado, etc. (Cuadro 31).^{11/}

III. PERSPECTIVAS DEL COMERCIO INTRARREGIONAL EN LA DECADA DE 1990

La evolución del comercio intralatinoamericano en la presente década dependerá de tres factores principales, estrechamente relacionados. En primer lugar, de cuales son las posibilidades de que se mantengan vigentes las circunstancias adversas del sector externo y las estrategias de ajuste comercial adoptadas que contribuyeron a que el intercambio regional perdiera significación en los países de la región. En segundo lugar, de la importancia real que puedan adquirir los compromisos y mecanismos de apertura recíproca de mercado y de financiamiento del comercio para enfrentar la crisis de la coyuntura y para apuntalar las estrategias nacionales de desarrollo a largo plazo. Y, en tercer lugar, de la posibilidad de avanzar en la superación de desequilibrios cualitativos y cuantitativos en el comercio intrarregional, y de obstáculos en materia de servicios que acompañan al comercio exterior, que no han contribuido a profundizar la sustitución eficiente de importaciones en mercados de integración ni a crear especializaciones regionales o subregionales más estables y aceptables entre las partes.

A. EL SECTOR EXTERNO Y LAS POLITICAS ECONOMICAS

La evolución del comercio intrarregional no es independiente de lo que suceda con el comercio global. Ante la crisis de la deuda los superávits se obtuvieron principalmente a través de una reducción dramática de las importaciones. El esfuerzo exportador regional se vio limitado durante la década frente a factores tales como la magnitud del endeudamiento y de las transferencias externas de recursos; la composición de las exportaciones intensivas en productos primarios y la marcada inestabilidad y disminución de los términos de intercambio; las inconsistencias observadas en el manejo de las políticas de tipo de cambio y la inestabilidad, en general, de la política económica. De otro lado, si bien los exportadores respondieron favorablemente a la evolución de la demanda externa, esta fue más pausada que en décadas anteriores y, luego de la recesión mundial 1981-1982, estuvo marcada por la incertidumbre y el aumento del proteccionismo selectivo.

Tales condiciones, sumadas a la inicial baja participación de las exportaciones de manufacturas en las totales y así como en el producto interno bruto, no permitieron un ajuste de naturaleza expansiva y este debió basarse, en gran medida, en la compresión de las importaciones.^{12/} Fue esta disminución generalizada de las importaciones la causa principal de la baja de las exportaciones recíprocas, ya que, por lo menos a nivel agregado, no hubo inicialmente una desustitución regional de importaciones. La participación de las importaciones recíprocas en el total de importaciones no retrocedió en el momento del ajuste. Las exportaciones intrarregionales cayeron al modificarse el componente del ingreso o del gasto regional, mas no por un efecto de sustitución de oferentes que se reflejara en una disminución del coeficiente agregado de abastecimiento.

Ahora bien, la reducción nominal del intercambio recíproco fue el fruto de la depresión de la demanda interna y de la elevación de aranceles, recargos no arancelarios, imposición de restricciones cambiarias y de otra índole a todas las importaciones, incluso a las provenientes de los socios de integración. Las grandes devaluaciones dirigidas a favorecer una reasignación de recursos hacia los bienes comerciables, en vez de incentivar, desalentaron el comercio recíproco debido a las modificaciones abruptas en la magnitud, la dirección y el balance de las corrientes históricas de comercio. Además, la simultaneidad y disparidad de las devaluaciones no contribuyó a que se modificaran en forma racional y sostenida los costos comparativos entre los países latinoamericanos, sino a que cambiaran notablemente respecto a los países industrializados, lo que estimuló el volumen de las ventas al resto del mundo.^{13/}

La integración comercial en la década de 1990 es a todas luces incompatible con un esquema de ajuste recesivo propiciado por el alto endeudamiento externo. Cabe, entonces, repasar algunas condiciones internas y externas que habrían cambiado a lo largo de la década de los ochenta y que permitirían prever políticas del sector externo más favorables al desarrollo del intercambio regional. Estas condiciones tienen que ver con la magnitud de la deuda, su servicio y los nuevos capitales; la orientación de los instrumentos de política comercial a nivel nacional; la evolución de la demanda externa; y las posibilidades de introducir reformas estructurales en

las economías regionales para recuperar su capacidad de crecimiento a largo plazo. Estas cuatro materias se comentan brevemente a continuación.

1. La deuda y los capitales

Los 415.900 millones de dólares a que ascendió la deuda externa total desembolsada de América Latina y el Caribe al finalizar 1989, significaron el segundo año consecutivo en que esta se reduce en términos reales.^{14/} Dada la reducción de las corrientes de nuevos capitales, la fuente más importante del endeudamiento adicional nominal ha pasado a ser la acumulación de atrasos en el servicio de los compromisos vigentes. La relación intereses/exportaciones comenzó a reducirse sistemáticamente desde el 40% de 1982 hasta el 30% en 1989 y la relación deuda/exportaciones de bienes y servicios, que había alcanzado un máximo de 423% en 1986, bajó durante los años siguientes hasta el 316% en 1989. Se hizo también evidente la baja sostenida de los precios en el mercado secundario de los pagarés de la deuda externa que, en términos ponderados, llegaron a 27.5 centavos en noviembre de 1989. Ya en 1988 los principales bancos privados acreedores habían logrado protegerse mediante la contabilización de "reservas perdidas" y reduciendo su "exposición" en América Latina así como la participación de los préstamos a la región en su capital primario.^{15/}

Se ha logrado, pues, disminuir los riesgos para la estabilidad financiera internacional y ampliar el margen de maniobra de los países. Varios de ellos están avanzando en negociaciones para recomprar su propia deuda y otras alternativas de negociación en los mercados secundarios. Sin embargo, las transferencias netas de recursos al exterior (ingresos netos de capitales menos pagos netos de utilidades e intereses) han seguido siendo elevadas y en los últimos ocho años superaron la cifra de 200 mil millones de dólares. Este persistente carácter de exportador de recursos financieros le ha representado a la región un sacrificio anual equivalente a aproximadamente 4% de su producto interno bruto. Hoy se reconoce la necesidad de reducir primero el monto de la deuda o de las corrientes de su servicio, como condición para aumentar los flujos de recursos que demandarán los cambios estructurales. Además, se reconoce la necesidad de aumentar significativamente las

importaciones sin generar desequilibrios adicionales en la cuenta corriente, lo que implica reducir los pagos de intereses.

El Plan Brady ha presentado alternativas de reducción voluntaria de la deuda con el respaldo de recursos públicos y de obtención de préstamos para apoyar programas de ajuste. Estas propuestas se comenzaron a concretar en algunos países desde 1989, aunque en su instrumentación han surgido preocupaciones acerca de la insuficiencia de recursos para garantizar operaciones razonables de disminución del endeudamiento en un número suficiente de países y acerca de la falta de incentivos para que la banca privada acuda voluntariamente a estos arreglos.^{16/} La reducción de las transferencias también puede obtenerse a través de bajas en las tasas internacionales de interés real, lo que dependerá de las políticas de los principales países industrializados, especialmente de la evolución de los déficits estadounidenses y de la contención de una posible reacceleración inflacionaria.

Se ha hecho evidente que la concesión de nuevos préstamos y la capitalización parcial de obligaciones anteriores demandarán esfuerzos continuados de reasignación de recursos y mejoras sostenidas en la calidad de las políticas nacionales. Los países en desarrollo y ahora los países socialistas están inmersos en una competencia generalizada por atraer capitales tanto de los organismos multilaterales, como de los bancos e inversionistas privados y todos hacen esfuerzos por cumplir con las reglas que implica el reciclaje desde los países con superávit de capital. La integración y la cooperación en América Latina en asuntos sobre financiamiento internacional podría contribuir a mejorar los términos de negociación en estas materias. Pero no habría que forjarse expectativas respecto al regreso a las condiciones de abundancia de capital del pasado. El comercio exterior constituirá por lejos la principal fuente de financiamiento del desarrollo de los países de América Latina en la década de 1990.

2. Políticas comerciales

El comercio intralatinoamericano en la presente década se verá favorecido por los pasos más decididos que se comenzaron a dar en los años ochenta orientados

a desplazar recursos hacia la producción de bienes comerciables. Las restricciones comerciales impuestas después de 1982 se han continuado relajando y en la mayoría de los países de ALADI se están introduciendo reformas al sistema de protección a la producción nacional, racionalizando el nivel y estructura de los aranceles y disminuyendo el papel de los mecanismos para-arancelarios. Estas medidas se han acompañado de políticas cambiarias más realistas y de una serie de incentivos a las exportaciones no tradicionales, en forma tal que el instrumento cambiario ha pasado a jugar un papel más preponderante en la búsqueda de equilibrar la cuenta corriente. (Cuadro 32).

Contextos competitivos, como los que supone la integración de mercados en América Latina, se verán apoyados con una regionalización de estrategias de promoción de exportaciones que disminuyan la rentabilidad relativa de los mercados domésticos. La reducción y racionalización de la protección frente a terceros, otorgará mayor relevancia a los instrumentos que eleven la rentabilidad y la competitividad de las ofertas exportables. Asimismo, cabría esperar una menor inestabilidad en las fluctuaciones "desintegradoras" de los tipos de cambio bilaterales, a medida que las exportaciones no tradicionales dirigidas al mundo van elevando su participación en las totales y mostrando los beneficios de su más alta elasticidad precio e ingreso en el comportamiento de la balanza comercial.

Las negociaciones orientadas a poner en funcionamiento los mercados ampliados previstos en los tratados y declaraciones de integración tendrían, en general, mayores posibilidades de concretarse durante los años noventa, dadas las crecientes coincidencias en el modelo de desarrollo a largo plazo. Aunque, también, se haría evidente la necesidad de armonizar políticas disímiles de incentivos a las exportaciones que distorsionen la competencia en los mercados compartidos. Cabe constatar que, luego de casi una década de "flexibilización" de compromisos en los esquemas de integración y crítica a los supuestos enfoques "comercialistas" en la integración regional, se están retomando metas ambiciosas de profundización de la apertura recíproca, adopción de compromisos arancelarios frente a terceros y coordinación de algunas políticas del sector externo en el Grupo Andino, ALADI y entre grupos más reducidos de países.

3. Demanda externa

En tercer lugar, la evolución de la demanda externa es crucial para la continuación de un cambio estructural en la composición exportadora de la región y recuperación de su capacidad de importación. Esta demanda depende de las políticas macroeconómicas y de la cooperación económica para corregir los desequilibrios y promover un crecimiento estable entre los países industrializados, principales receptores de los productos básicos y manufacturas que vende la región. Se ha avanzado en la discusión y en la comprensión de los dilemas inherentes a la corrección de los desbalances internos y externos e introducción de mayor estabilidad a los mercados cambiarios y financieros, fuertemente interdependientes.^{17/} Esta comprensión no ha impedido, sin embargo, que se mantengan presiones y medidas proteccionistas que distorsionan el intercambio y la producción mundial.

Con el resurgimiento de presiones inflacionarias a finales de los años ochenta también se ha quitado pié a la posibilidad de volver a intentar políticas activas post-Keynesianas de crecimiento y empleo utilizadas en el pasado. El endurecimiento reciente de las políticas monetarias estaría confirmando la prioridad de los gobiernos de los principales países industriales de luchar contra la inflación y continuar adoptando políticas estructurales más conservadoras, para prevenir una erosión de las condiciones de mayor liberación de mercados en sus economías. No extraña que las proyecciones recientes sobre la actividad económica en el mundo industrializado muestren una desaceleración en los primeros años de la década. Pero el crecimiento se mantendría en forma sostenida, aún en presencia de desequilibrios y de tensiones acumuladas que se irían enfrentando con políticas de oferta, una cooperación pragmática en el frente macroeconómico, y la instrumentación de políticas agresivas de integración económica entre algunos países.

Los riesgos de una interrupción del crecimiento en el norte continuarán dependiendo de la posibilidad de una recesión en los Estados Unidos a raíz de la búsqueda de cerrar sus brechas de ahorro interno y externo, del combate contra la inflación y de los lentos progresos en mejorar la productividad. El extraordinario monto del endeudamiento de las empresas norteamericanas a lo

largo de la década pasada ha vuelto más frágil a esta economía frente a las posibilidades de recesión o de choques externos. Una recesión traería el riesgo de presenciar una cascada de incumplimientos de pagos en el país más endeudado del mundo.^{18/} De otro lado, es sabido que el proteccionismo atenta contra un mayor dinamismo de la producción y el comercio internacional y retarda los ajustes estructurales. Siendo el comercio la principal fuente de financiamiento de la región en los próximos años, las definiciones de la Rueda Uruguay del GATT sobre las medidas que imponen los países industrializados en sectores como los textiles, productos agrícolas y básicos, serán cruciales para la prosperidad de América Latina a fin de siglo.

4. Reformas estructurales y crecimiento

La continuidad de un dinamismo en la economía mundial, principalmente de los renglones manufactureros, no es garantía de que los efectos se transmitan a las exportaciones y al crecimiento de Latinoamérica y el Caribe. Está comprobado que la alta proporción de productos básicos en la estructura de las exportaciones regionales desvirtuó en buena parte los esfuerzos de incrementar los volúmenes exportados en la década anterior, debido al comportamiento de los precios externos. También, los ajustes no surtieron los efectos reactivadores deseados por la baja participación de las exportaciones totales y de manufacturas en la producción regional. Al comenzar los años noventa se constatan progresos en la mayoría de los países de la región, tanto por los indicadores descritos en este trabajo sobre la participación de las manufacturas en las exportaciones totales como, en menor medida, en el grado de apertura exportadora. (Cuadro 33). En Centroamérica se retrocedió, sin embargo, tanto en los indicadores de apertura importadora como exportadora. (Cuadro 34).

Por otra parte, los expertos coinciden en que para lograr en la presente década un ajuste que no resienta el crecimiento económico, no bastan políticas de reasignación de recursos hacia la producción de bienes transables internacionalmente y reorientación del gasto interno hacia los productos no comerciables. Es imprescindible aumentar el volumen de la inversión, de acuerdo con las nuevas prioridades. En los años ochenta la inversión y hasta

el consumo tuvieron que sacrificarse por la reversión de las transferencias netas de recursos y ello restringió las transformaciones estructurales.^{19/} Durante los próximos años tienden a disminuir la urgencia y la magnitud del esfuerzo de balanza comercial para los pagos de intereses y, así también, la fuerte compresión de las importaciones y del gasto que frenaron el crecimiento y, de paso, el comercio intrarregional. Cabe, por tanto, suponer que el aumento en los niveles de ahorro podrá irse materializando en mayores inversiones y que los efectos expansivos del ajuste superarán los efectos contractivos de las políticas reductoras del gasto.

También existe coincidencia sobre el hecho de que las reformas estructurales, además de exigir una reorientación de las señales de precios y aumento del volumen de recursos de inversión, obligarán a aumentar la eficiencia de las inversiones y de la economía en general. Mientras que en los años treinta la crisis pudo solucionarse temporalmente mediante la clausura de los mercados internos, la actual crisis sólo puede ser enfrentada con un incremento de la productividad, lo que implica mantener un contacto fluido y permanente con los desarrollos tecnológicos, comerciales y financieros internacionales.^{20/} Uno de los componentes importantes de esta búsqueda de eficiencia es el aprendizaje y el desarrollo tecnológico que puedan fomentarse a través de las exportaciones y de estrategias de desarrollo más abiertas, sobre lo cual existe un amplio debate.^{21/} El hecho es que las exportaciones manufactureras de varios países de América Latina han aumentado en complejidad tecnológica. Ello, sin tener que desvincularse de su base de recursos naturales locales. Así, a medida que se superan los sesgos antiexportadores y aumenta la complejidad exportadora se hará más evidente la importancia de las "políticas de oferta" para elevar la competitividad.

Pero tal vez el principal obstáculo para elevar el ahorro y la productividad en la región, lo constituyen los problemas observados en la conducción de las políticas macroeconómicas en varios países. Fuertes devaluaciones seguidas de rezagos cambiarios; tasas de interés reales exageradas que generan conductas especulativas en los agentes económicos; agudos deterioros de los salarios reales y retrocesos en la inversión social que agudizan los conflictos internos; déficit fiscales persistentes por la imposibilidad de recaudar nuevos recursos y racionalizar los subsidios de las

empresas públicas, son todos ejemplos de los desequilibrios no resueltos bajo los programas de estabilización. Aún teniendo en cuenta las severas restricciones que impone la deuda en las finanzas públicas, la distribución del ingreso y los recursos disponibles para la inversión, también hoy se reconocen los vacíos, errores de percepción y desaciertos de las políticas macroeconómicas que contribuyeron al saldo de retrocesos en el ámbito económico y social.^{22/} Cuando estas inconsistencias se dan entre países comprometidos en un proceso de integración, no puede tampoco esperarse un desarrollo adecuado y estable del intercambio recíproco, menos cuando se atraviesan procesos hiperinflacionarios.^{23/}

Recapitulando, la evolución más razonable de la situación de la deuda, la continuación del crecimiento económico en los países de la OECD, la reducción de barreras proteccionistas y de los impedimentos macroeconómicos al desarrollo de las exportaciones en la región, las políticas de fomento al desarrollo tecnológico, y los avances exportadores ya logrados durante la pasada década, sugieren un mejor comportamiento del sector externo de América Latina en el último tramo del presente siglo.^{24/} Bajo este escenario, el comercio intralatinoamericano se verá favorecido, especialmente el alto componente de bienes manufacturados que este representa.

La recuperación del intercambio regional puede lograrse por dos vías: mediante el efecto ingreso de recuperación de las importaciones necesarias para el crecimiento y mediante una sustitución eficiente de importaciones. La evolución en los años más recientes de los coeficientes de abastecimiento en el Grupo Andino y en la ALADI, comentada en el capítulo anterior, indica que habrá que cuidarse de los riesgos de una desustitución de importaciones a medida que se recupera la capacidad de compra regional en los años noventa. Varios factores y políticas que podrían mejorar las posibilidades de sustituir eficientemente compras realizadas a terceros se tratan en las secciones siguientes de este trabajo.

B. COMPROMISOS DE INTEGRACION Y MECANISMOS DE PAGOS

Una de las motivaciones centrales de la integración de América Latina continúa siendo ensanchar, en forma preferencial, las dimensiones de las economías

nacionales para lograr sustituir con eficiencia las importaciones provenientes de terceros países. Esta ampliación de mercados implica adoptar compromisos en el campo de las políticas comerciales para establecer el grado deseado de preferencias recíprocas entre las partes. Por otro lado, un instrumento esencial que ha acompañado desde un comienzo la formación de mercados regionales ha sido el de pagos y créditos que permita compensar multilateralmente las operaciones de intercambio, para evitar que los saldos deudores inhiban la apertura. En esta sección del trabajo se presentan algunos avances operativos y conceptuales registrados en estos campos durante los últimos años y que podrían favorecer la sustitución deseada de importaciones hacia fin del siglo.

1. Nuevos compromisos de integración

La crisis del intercambio regional y la preocupación de los gobiernos por recuperar la efectividad de los instrumentos de los programas de integración, permitió registrar avances y rectificaciones en los acuerdos regionales y subregionales a partir de la segunda mitad de la década. El Protocolo de Quito modificadorio del Acuerdo de Cartagena, suscrito el 11 de Mayo de 1987; la Ronda Regional de Negociaciones, el Acuerdo Regional para la Recuperación y Expansión del Comercio, la profundización de la Preferencia Arancelaria Regional y el Plan de Acción en favor de los países de menor desarrollo relativo, en la ALADI; y la aprobación del nuevo Régimen Arancelario y Aduanero Centroamericano, constituyen ejemplos de los esfuerzos orientados a reactivar el comercio y a otorgar igual importancia a otros campos de la integración.^{25/}

Paralelamente, se fueron dando un sin número de aproximaciones bilaterales entre los países latinoamericanos. Algunas, para convenir fórmulas ad-hoc de pagos y de preferencias ante los problemas globales de balanza de pagos y de desequilibrios intrarregionales que no podían superarse en el seno de los acuerdos formales de integración. Otras, para pactar instrumentos adicionales de ampliación de mercados y de cooperación económica, más selectivos y flexibles. El Programa de Integración Argentino-Brasileño puesto en marcha a mediados de 1986 y los acuerdos de cooperación e integración del

Grupo de los Tres (Colombia, México y Venezuela), reflejan esta última tendencia así como la voluntad de comprometerse más decididamente en otras áreas como la de investigación tecnológica, la cultura, una apertura acelerada en ciertos sectores productivos, el desarrollo fronterizo, las telecomunicaciones y los servicios en general.

El examen de estos acuerdos de integración entre grupos más acotados de países confirma, nuevamente, las posibilidades de acelerar la apertura intrarregional, sin desvirtuar o relegar los marcos multilaterales. En lo que respecta a la incorporación de nuevas áreas, tal como se ha señalado por un experto, "dadas las exigencias del momento, es urgente estimular el comercio, pero en las otras iniciativas de integración o cooperación hay un potencial que tendría que aprovecharse si se quiere mantener una base que sirva en el futuro para tareas de mayor exigencia. Algunas de esas iniciativas se prestan para una acción multilateral, inclusive de alcance latinoamericano; otras se adaptan mejor a fórmulas flexibles de carácter bilateral o de un número limitado de países".^{26/} Las declaraciones políticas de los Primeros Mandatarios en los años ochenta se encargaron de mantener el horizonte multilateral de largo plazo del mercado común latinoamericano y de mostrar alternativas de cooperación que ayuden al proceso de reformas estructurales internas y a afrontar conjuntamente las relaciones con el resto del mundo.^{27/}

En 1989 se dieron pasos significativos en cuanto a compromisos de formación de mercados de integración. Producido el cambio de gobierno en Argentina, se ratificó conjuntamente el interés de avanzar hacia la formación de un mercado común y coordinación de políticas económicas con el Brasil, en un lapso de diez años. Se esperaba que las nuevas autoridades de Brasil, que ya han anunciado un programa global de mayor apertura económica, persistan en un proceso acelerado de integración y creación de un indiscutible "bloque" geoeconómico y político en el cono sur, al que ya se ha sumado el Uruguay. El ritmo que logre imprimirse a este programa de integración dependerá, en buena medida, de los progresos en la solución de los desequilibrios financieros internos y externos en ambas economías. Estos se traducen en desbordes inflacionarios y fluctuaciones cambiarias que confieren inestabilidad a las relaciones comerciales e inhiben las inversiones para aprovechar los nuevos

mercados. Señalan algunos que la estabilización macroeconómica tendría que preceder a todo movimiento hacia una apertura avanzada entre estos países.^{28/}

Otro obstáculo a este programa en la presente década serán el bajo nivel de eficiencia de la industria argentina en relación a la de su vecino; la creciente autosuficiencia brasileña en productos que podría importar de otros países de la región; la oposición que genera en Argentina la configuración de un déficit cuantioso en manufacturas y de un patrón abastecedor de productos agrícolas en las primeras etapas de formación del mercado común; las resistencias en el Uruguay por la inflación importada cuando las monedas locales de sus socios están sobrevaloradas y por tener que adquirir algunos productos con márgenes de preferencia elevados; y las restricciones arancelarias y para-arancelarias impuestas en años anteriores que aún se mantienen y aplican al comercio entre las partes.

En cuanto a los mercados regionales y subregionales de integración, se dieron también pasos importantes que se destacan a continuación. En el Grupo Andino la Declaración de Galápagos y el "Diseño Estratégico para la Orientación del Grupo Andino", dieron lugar a una renovación de compromisos para consolidar el mercado ampliado y mejorar el acceso a terceros mercados; entre ellos: 1) Adelanto de los plazos de terminación del Programa de Liberación, adopción del Arancel Externo Común y desmonte del comercio administrado; 2) Armonización de algunas políticas directamente vinculadas a la formación del espacio andino, concretamente, los incentivos a las exportaciones intrasubregionales y los regímenes arancelarios de excepción; 3) Búsqueda de coordinar otras políticas económicas y de fortalecer los mecanismos financieros y de pagos; y 4) Impulso de nuevas iniciativas conjuntas en materias como el transporte y las comunicaciones; circulación de capitales y personas; reestructuración y modernización tecnológica en algunos sectores y relaciones económicas externas del Grupo.

El cumplimiento de las nuevas metas en materia de desgravación de productos que se encontraban en la Nómina de Reserva, programa de liberación por parte de Bolivia y Ecuador, desmonte anticipado de las Listas de Excepciones, adopción del Arancel Externo Común, eliminación de algunas franquicias y adopción de topes a los incentivos a las exportaciones intrasubregionales, permitiría crear una zona de libre comercio a fines de

1995, sólo restringida por un conjunto residual de excepciones y con una protección bastante homogénea frente a terceros, dado el estado del proceso de adopción gradual del AEC en ese momento. La unión aduanera se configuraría en 1999, con algunos rasgos de mercado común, si se logran cumplir otros compromisos previstos de armonización. Es decir, se ha retornado a un escenario de compromisos como el vigente a comienzos de la década del setenta, que por diversas razones conocidas no fue posible cumplir.^{29/}

Desde ya es posible prever las dificultades de abrir totalmente la competencia en el mercado subregional y de armonizar las políticas que ello requiere. Sin embargo, hay ahora más posibilidades de avanzar que en los años setenta, por distintas razones, entre ellas: 1) Las mayores coincidencias en cuanto al agotamiento de los modelos de desarrollo basados en la sustitución indiscriminada de importaciones y la necesidad de evitar una marginación adicional de los mercados mundiales. Reformas introducidas recientemente a las políticas comerciales en países como Venezuela y Ecuador, considerados los "proteccionistas" del Grupo, confirman esta nueva lógica de internacionalización en las economías subregionales; 2) Las menores "interferencias" de la programación industrial en la formación del mercado andino.^{30/} El espacio económico subregional, señala la Declaración de Galápagos, "debe ser un contexto competitivo en el que rija la lógica del mercado, salvo una razonable protección frente a las importaciones provenientes de terceros países y el tratamiento preferencial a los Países Miembros de menor desarrollo relativo, basado en esquemas compatibles con la aceleración del proceso de integración"; 3) El significativo progreso alcanzado en la operación del régimen jurisdiccional del Acuerdo de Cartagena; 4) La dinámica y el liderazgo que le pueden imprimir Colombia y Venezuela a la apertura intrarregional, con posible mayor celeridad a sus compromisos bilaterales. Esto, a su vez, dependerá del progreso de los programas de ajuste en Venezuela y de las reorientaciones que se impriman al manejo de la deuda externa colombiana, cuyo servicio en la presente década ha comenzado a plantear evidentes rigideces a su desarrollo económico y social.

En el terreno de la integración regional, la reunión ministerial del Grupo de los Ocho, convocada para elaborar un programa operativo de integración de los países de América Latina, emitió la Declaración de Buenos

Aires, en Diciembre de 1989, con un conjunto de acuerdos y medidas específicas que permiten prever un avance de la integración. Estos acuerdos se dieron en los siguientes campos: 1) Eliminación de restricciones no arancelarias: Se ratificó el compromiso de removerlas con un plazo máximo al 1º de Abril de 1990, específicamente para los productos que se benefician de la Preferencia Arancelaria Regional (PAR). Pese a haberse eximido los productos que hacen parte de la Lista de Excepciones a la PAR, el intercambio que abarca este desmonte de medidas administrativas, financieras o cambiarias será significativo; 2) Ampliación de la Preferencia Arancelaria Regional: Se profundizó en un 50%, manteniendo los tratamientos diferenciales en función de las categorías de países.^{31/} Venezuela anunció su adhesión a este instrumento de alcance regional y, por otra parte, el Grupo de los Ocho acordó invitar a sumarse al acuerdo de profundización a los cuatro países de ALADI que no forman parte del mismo; 3) Reducción de las Listas de Excepciones a la PAR: Se redujeron en un 10% las listas de productos eximidos de los compromisos de la PAR, también con un plazo máximo al 1º de Abril de 1990;^{32/} y 4) Disminución de obstáculos al comercio y facilitación del mismo: Se recomendó adoptar un acuerdo regional en materia de trámites de solicitudes de importación; incentivar la inversión de capitales y la formación de empresas multinacionales latinoamericanas e incorporar a la agenda de trabajos la problemática del transporte marítimo, terrestre, aéreo, multimodal y de las telecomunicaciones.

En cuanto a los últimos acuerdos entre Colombia, México y Venezuela, la mencionada reunión del Grupo de los Ocho permitió nuevas aproximaciones y definición de mecanismos para la integración del Grupo de los Tres. En el campo de las relaciones comerciales, se convino eliminar las restricciones no arancelarias al intercambio trilateral, exceptuando una lista de productos cuyo valor no supere el 30% de las importaciones recíprocas, meta que se aspira cumplir antes del 30 de Junio de 1990. Asimismo, se acordó ampliar los niveles de la preferencia arancelaria regional entre los tres países más allá de los niveles convenidos en ALADI. Es destacable que tanto México como Colombia y Venezuela adelantan un definido proceso de apertura comercial que puede imprimir mayor coherencia a la profundización de su apertura recíproca.

2. Mecanismos de pagos y créditos recíprocos

La crisis de la deuda demostró que cuando todas las economías de la región aportan recursos financieros al exterior se presentan problemas de liquidez para pagar los saldos deudores en el comercio recíproco. Los países se muestran en general más dispuestos a dejar de pagar los déficits entre ellos dado que el intercambio regional no proporciona divisas sino que las ahorra y ante la inclinación a cumplir primero con los acreedores extrarregionales para conseguir nuevo financiamiento externo. Si bien los desequilibrios siempre han existido en las transacciones regionales, estos no se habían convertido en un factor de rompimiento del comercio bajo escenarios diferentes de balanza de pagos. Ahora bien, durante la crisis no ocurrió simplemente, como suele señalarse, una "agudización" de los desequilibrios.

En efecto, las cifras del Cuadro 35 dejan varias enseñanzas generales acerca del comportamiento de la balanza comercial de los países de ALADI entre 1980 y 1987. Algunas de ellas se presentan a continuación: 1) A partir de 1982-1983 todos los países le imprimieron un vuelco a la balanza comercial con el resto del mundo, conducta comercial que se reflejó en los índices positivos de los saldos globales; 2) El balance de cada País Miembro con el resto de ALADI se comportó en forma diferente al correspondiente con el resto del mundo y, sobre todo, presentó una marcada inestabilidad; 3) Algunos países registraron al comienzo de la crisis cambios drásticos en su posición acreedora o deudora. Por ejemplo, Ecuador pasó a ser deficitario permanente y Brasil, principal acreedor de la región, tuvo que afrontar un déficit cercano a los mil millones de dólares en 1982-1983. México se convirtió en superavitario; y 4) Otros países acentuaron a comienzos de los ochenta la magnitud de su signo en balanza comercial pero, a medida que la década transcurría, redujeron sus déficits o sus superávits. Bolivia y Venezuela disminuyeron progresivamente sus balances positivos hasta convertirse, este último país, en deficitario desde 1986. Chile y Colombia, luego de aumentar sus déficits, los redujeron desde 1984.

Es preciso profundizar sobre las causas de las fluctuaciones de los desequilibrios comerciales y sus perspectivas, partiendo de las exportaciones e importaciones a nivel bilateral. A nivel general, es posible apreciar la

significación del Brasil y el papel de productos como el petróleo y el gas; igualmente, el rol que pueden jugar las políticas económicas nacionales a mediano plazo en la tarea de incrementar las exportaciones.^{33/} También, durante la crisis, y a juzgar por los reclamos concretos recibidos en los organismos de integración, muchos productos considerados como "sensibles" por la competencia que generaban a las producciones domésticas, fueron objeto de mayores restricciones. En lo que respecta a los pagos recíprocos, elemento central subyacente a la caída del comercio regional, pudo comprobarse que la escasez de divisas lleva a los países deficitarios a tratar de corregir su posición para no perder monedas duras al cancelar las compensaciones multilaterales y, a los países superavitarios, a la imposibilidad de extender créditos adicionales a los importadores netos dadas sus estrecheces financieras.

Los mecanismos de pagos existentes en los esquemas de integración no pudieron evitar que las dificultades del sector externo se tradujeran en una caída del intercambio regional. Cuatro razones pueden enfatizarse a este respecto: 1) Hubo restricciones "autónomas" al comercio, es decir, que fueron más allá de lo que demandaba la situación de escasez de divisas. Estas restricciones, al menos en el caso del Grupo Andino, estuvieron vinculadas a la falta de perfeccionamiento del mercado ampliado (argumentos sobre competencia distorsionada y distribución inequitativa de beneficios). Las condiciones recesivas y exigencias de ajuste comercial permiten, en general, que prosperen más fácilmente las demandas por protección. Los mecanismos de pagos no pueden ni fueron diseñados para enfrentar este tipo de situaciones; 2) Los instrumentos de pagos, como lo señala el INTAL, tampoco solucionan sino reflejan los desequilibrios comerciales.^{34/} Una vez compensados los saldos resultantes del uso de las líneas de crédito que se conceden los países, los Bancos Centrales deben proceder a cancelar oportunamente los que resulten en su contra; 3) Cuando son muchos los países que enfrentan problemas de liquidez, los mecanismos previstos para el financiamiento de corto plazo de los saldos de la compensación multilateral resultan insuficientes. Además, los sistemas vigentes no contemplan sistemas de créditos de mediano y largo plazo ni la multilateralización de sus saldos; y 4) Los dispositivos comunitarios que tienen por finalidad proveer financiamiento de mediano plazo a los países

que enfrentan dificultades de iliquidez generadas por déficits globales de su balanza de pagos, tampoco puede atender demandas generalizadas.

La abundante literatura producida en los últimos años acerca de la eficacia restringida o la total paralización de los mecanismos de pagos y créditos en los diferentes esquemas de integración de Latinoamérica y el Caribe, demuestra que estos instrumentos, si bien idóneos tal como fueron concebidos, resultaron inadecuados para cumplir sus objetivos bajo las condiciones extremas de generalización de la crisis de balanza de pagos.^{35/} Basados en esta experiencia, las numerosas propuestas de los organismos regionales y de los estudiosos sobre estos temas, orientadas a perfeccionar y complementar los mecanismos financieros vigentes, han estado dirigidas, principalmente, a los siguientes objetivos:

a) Mejorar la eficacia de los mecanismos de apoyo a los desequilibrios globales de balanza de pagos;

b) Suplir la insuficiencia de recursos (monto, modalidades) que permitan a los acreedores netos financiar los saldos que deben pagar los deudores al final de la compensación o disminuir las necesidades de divisas asociadas a los pagos intrarregionales;

c) Encontrar mecanismos financieros que incentiven los equilibrios en el comercio recíproco o que estimulen mayores compras a los países deficitarios;
y

d) Solucionar la situación de los créditos intrarregionales incumplidos durante la década de los ochenta, es decir, la deuda intralatinoamericana.

En cuanto al primer objetivo, se encuentran propuestas que abarcan el fortalecimiento de esquemas como el Fondo Andino de Reservas, el Segundo Mecanismo del Acuerdo de Santo Domingo, el Fondo de Estabilización Regional del CARICOM y el Fondo Centroamericano de Estabilización Monetaria. Su viabilidad depende de la difícil consecución de recursos externos para complementar los limitados aportes de los países. Dentro de la agenda de prioridades para los próximos años, cabe hacer énfasis en la importancia de culminar el proceso de ratificación del recién constituido Fondo Latinoamericano de Reservas y concretar la vinculación y los aportes de capital de los Bancos Centrales de países no andinos al mismo. La viabilidad económica de este instrumento ha sido técnicamente demostrada con la

participación de todos los países de América Latina, así como su potencial de complementar al FMI en el financiamiento de los ajustes de balanza de pagos.^{36/} En Centroamérica seguirá siendo primordial lograr el apoyo de la comunidad financiera internacional, dirigido al fortalecimiento del FOCEM, a fin de que este pueda cumplir más efectivamente sus funciones de apoyo a la estabilización y el ajuste económico en la región.

En cuanto al segundo objetivo, las iniciativas principales han estado dirigidas a captar recursos extrarregionales para financiar la compensación multilateral de saldos; ampliar los periodos de compensación (más de cuatro meses); introducir unidades de cuenta latinoamericanas y otros títulos que ayuden a "desdolarizar" el comercio; y constituir o fortalecer fondos regionales de apoyo financiero.^{37/} Las propuestas de instrumentos de desdolarización, entre ellas unidad de cuenta argentino-brasileña, han encontrado resistencias basadas en los desequilibrios en el intercambio, y la mayor o menor liquidez que puedan proporcionar los saldos dentro y fuera de la región. También, se ha argumentado en su contra la existencia de un componente importado de divisas en las transacciones intrazonales que obligaría a mantener un mínimo de convertibilidad en los pagos intrarregionales.

Estos y otros obstáculos a la inconvertibilidad se han ido tomando en cuenta en propuestas técnicas recientes para poner en vigencia una moneda latinoamericana de alcance restringido o el Gaucho.^{38/} De otra parte, salta a la vista el potencial de la extensión del número de tenedores del Peso Andino, tanto para normalizar los pagos resultantes de la compensación, como para servir de medio de pago en otras transacciones. Se ha señalado, igualmente, la perspectiva de este instrumento de convertirse en una moneda latinoamericana equivalente al dólar de los Estados Unidos. A medida que se elimine la obligación de recompra, la extensión indefinida de su tenencia generaría intereses como cualquier activo de reserva, lo que se añadiría a la posibilidad de su aceptación por terceros países que reconocerían su valor internacional.^{39/}

Otra propuesta reciente, vinculada a la extensión de los plazos de la compensación, es la creación de un "segundo piso" en el Convenio de Compensación de Pagos de la ALADI, basado en un mecanismo de líneas de crédito

bilaterales, con plazos hasta de tres años y una fórmula de multilateralización similar a la existente.^{40/} Este esquema funcionaría con independencia del Primer Mecanismo del Acuerdo de Santo Domingo e inicialmente entre los Bancos Centrales que estén en posibilidad de otorgarse estas líneas. Experiencias previas en materia de financiamiento del intercambio de bienes de capital ayudarían a la puesta en marcha de una fórmula de esta naturaleza.

En lo que respecta al tercer objetivo, también aparecen numerosas propuestas sobre dispositivos no convertibles que, además de disminuir las necesidades de divisas, estimularían un desarrollo del comercio en forma equilibrada o inhibiendo la acumulación de obligaciones entre los Bancos Centrales. El paso más avanzado en esta dirección ha sido la adopción de un sistema especial de pagos aplicable a las transacciones intracentroamericanas, mediante el uso del "Derecho de Importación Centroamericana", DICA.^{41/} Ya se han realizado algunas operaciones con este mecanismo, pero su mayor utilización dependerá de la posibilidad de financiar el componente importado del incremento del comercio y de su progresiva extensión como medio de pago a otras transacciones.^{42/}

También en la búsqueda de incentivar los equilibrios en el comercio recíproco, la CEPAL ha propuesto esquemas asociativos para lograr una compensación, aún parcial, del comercio. La CAF en el Grupo Andino, el BCIE en Centroamérica y el CDB en el Caribe podrían establecer convenios con LATINEQUIP para canalizar la adquisición de bienes de capital de origen regional, logrando la incorporación de partes y piezas locales, de manera de atenuar los desequilibrios existentes.^{43/}

En materia del cuarto objetivo, la deuda intralatinoamericana, los Ministros de Hacienda del Grupo de los Ocho han tratado el tema en dos oportunidades (Río de Janeiro, Diciembre de 1988 y Brasilia, Abril de 1989) buscando reducir su monto y mejorar las condiciones financieras de su servicio a través de "negociaciones optativas y voluntarias, seguridad de la continuidad del financiamiento, concesionalidad a los países deudores de menor desarrollo y mejoramiento de la información disponible sobre el tema".^{44/} Esta deuda es principalmente de carácter público y abarca el financiamiento de proyectos y la compensación del comercio intrarregional. A fines de 1987 ascendía aproximadamente a 16.700 millones de dólares y sus acreedores

principales eran Venezuela, Brasil, Argentina y México. Los mayores deudores se encontraban entre los países de menor tamaño y desarrollo relativo de la región. A nivel intracentroamericano la acumulación de saldos comerciales desde 1981 llevó esta deuda a niveles críticos (superiores a los 700 millones de dólares) que vienen erosionando los intentos de recuperar el intercambio zonal.

Las diferentes propuestas de negociación de la deuda intralatinoamericana presentadas hasta el momento se destacan por la búsqueda de establecer la relación "deuda-finanzas-comercio", para reanimar el intercambio entre las partes y estimular vinculaciones en proyectos de desarrollo. También, se hace evidente la conveniencia de que las Secretarías de los esquemas de integración participen más activamente en el seguimiento de estas deudas y en la evaluación de acciones para su solución. Más importante aún resulta la mayor atención de la ALADI a la situación de la deuda externa global y a la coordinación ante los acreedores externos, dado el efecto de la disminución de las transferencias netas en la reactivación del comercio regional. Esta contribución se podría ofrecer a través de la promoción de reuniones de autoridades y expertos de los Bancos Centrales, complementando así otros esfuerzos que a nivel regional han desplegado la CEPAL y el SELA.

C. POSIBILIDADES DE PROFUNDIZAR LA SUSTITUCION EFICIENTE DE IMPORTACIONES EN LA REGION

En las secciones anteriores de este trabajo se consideró la importancia y los factores que inciden en la recuperación de la capacidad de compra regional, como requisito crucial para reactivar el comercio intralatinoamericano. También, el papel que juegan las políticas económicas nacionales, los compromisos de apertura recíproca y los esquemas de pagos en el aumento del intercambio y de la interdependencia comercial. Es preciso complementar estos enfoques con una visión general de la magnitud de la sustitución eficiente de importaciones que podría generarse y las posibilidades de lograrla de acuerdo al tamaño y nivel de desarrollo de las economías latinoamericanas. Se hace necesario, entonces, presentar una visión más desagregada del intercambio, de sus desequilibrios y de las alternativas operativas disponibles para aumentar

los niveles de abastecimiento, creando, al mismo tiempo, especializaciones más estables entre grupos de países.

1. Márgenes de sustitución de importaciones

El desafío de profundizar la sustitución eficiente de importaciones es de considerable magnitud en términos de reorientación del comercio y de las inversiones que ello demandaría. Tan sólo sustituir el 15% de las importaciones de manufacturas que los países de ALADI realizan del resto del mundo implicaría más que duplicar el valor de las exportaciones intrarregionales de esos mismos productos, tomando como base el período trienal 1985-1987.^{45/} El potencial sustitutivo es impresionante e igualmente lo es el esfuerzo de comercialización. La mayor parte de la infraestructura económica de comercialización y transportes de los Países Miembros se ha desarrollado en función de las relaciones con países industrializados, lo que suele representar mayores costos para el comercio intrazonal dada la menor densidad del tráfico dentro de la región.^{46/}

Los Cuadros 36 a 40 presentan la desagregación productiva de la demanda mundial por importaciones en las economías de ALADI y permiten presentar algunos comentarios sobre las posibilidades de especialización y dinamización del comercio recíproco. En primer lugar, existe una asimetría entre el rol importador mundial y regional de los países grandes como Brasil, México, Venezuela, Argentina y Colombia. Estos adquirirían aproximadamente el 83% de las importaciones totales en el trienio 1985-1987 y sólo el 66% de las intrarregionales. Sin embargo, esto obedece al comportamiento de las importaciones de los tres primeros países, ya que Argentina y Colombia pesaban relativamente más como importadores de sus socios que dentro del total de adquisiciones de ALADI al mundo (Cuadro 36).^{47/}

En segundo lugar, la asimetría es más acentuada en el caso de las importaciones de manufacturas (Secciones 5, 6, 7 y 8 de la CUCI). Los cinco países adquirirían el 82% de las manufacturas provenientes del mundo y el 60% de las intrarregionales. De nuevo, esta situación resulta del rol importador más restringido dentro de la región de México, Brasil y Venezuela. Puede, entonces, destacarse la importancia de las políticas comerciales de estos

cinco países para jalonar las compras intrarregionales, totales y de manufacturas, especialmente el potencial de dinamización que podrían tener aquellas economías cuya participación en las importaciones regionales se encuentra por debajo de la participación en las importaciones totales.

En tercer lugar, las importaciones totales de los Países Miembros de ALADI aumentaron su intensidad en manufacturas durante la década pasada, a partir de 1984, llegando estos productos a superar el 70% de cada dólar de importación. (Cuadros 36 y 37). Como era de esperarse, el rubro de manufacturas que más se afectó relativamente durante la crisis de comienzos del ochenta fue el de maquinaria y equipo de transporte, pero luego se recuperó desde el mencionado año en forma tal que las importaciones provenientes del sector metalmecánico continúan siendo, por lejos, las más significativas en la canasta de adquisiciones totales de la región. Los productos químicos registraron la dinámica más notable del conjunto de las manufacturas, pasando del 10% al 17% de las importaciones entre 1982 y 1987. Simultáneamente, se configuró un proceso de drástica caída de los combustibles explicado, principalmente, por las menores compras de Brasil, Colombia y Chile, que lograron mayores grados de suministros domésticos.

En cuarto lugar, las importaciones intra-ALADI también ganaron intensidad en manufacturas de un 48% a un 57% entre 1980-1981 y 1986-1987. Las tasas de crecimiento más estables y dinámicas durante el período fueron las de productos químicos. Entre tanto, las adquisiciones recíprocas de maquinaria y equipo, a diferencia de lo sucedido en las importaciones del resto del mundo, apenas lograron recuperar la participación que detentaban al iniciarse la década. (Cuadro 36). Dentro de las secciones representativas de productos basados en recursos naturales lo más sobresaliente fue la inestabilidad de las importaciones de productos alimenticios y la dramática caída de los combustibles y lubricantes.

En quinto lugar, al tomar solamente el subconjunto de importaciones de manufacturas, resulta notable como varió la composición mundial en favor de la sección de productos químicos, principalmente por el dinamismo de las compras intrarregionales (Cuadro 38). Casi todos los países de ALADI han visto aumentar la participación de los rubros químicos en sus adquisiciones manufactureras intrarregionales y del resto del mundo, pero con mayor

intensidad en el primer caso, lo que confirma la creciente competitividad que han venido adquiriendo estas industrias apoyándose en cambios tecnológicos y en las ventas a los mercados vecinos. Por otro lado, en la mayoría de los países en porcentaje más alto de las importaciones de manufacturas provino de los sectores metalmecánicos, con coeficientes que fluctuaron entre el 40% y el 65% durante la década.

La sección 7 de maquinaria y equipo continuó siendo más significativa dentro del subconjunto de importaciones del resto del mundo que dentro de otro subconjunto de las intra-ALADI (ver últimas columnas del Cuadro 38), reflejo del nivel de industrialización de la región y de la necesidad actual de continuar adquiriendo las ofertas de bienes y equipos principalmente en los países industrializados. Obsérvese, además, que durante los ochenta las tasas de variación de las compras de estos bienes fueron más estables cuando se trataba de proveedores del resto del mundo. Sin embargo, los coeficientes intra-ALADI de maquinaria y equipo siguieron siendo elevados y alcanzaron un promedio de 33% en los ocho años estudiados. Países como Brasil, Colombia, Argentina y Ecuador mostraron una participación intrarregional de las importaciones de maquinaria y equipo por debajo del promedio mencionado de la ALADI, mientras que Venezuela y México presentaron compras intrarregionales relativamente más intensivas en estos productos, aunque en forma muy decreciente en el caso de este último país. (Cuadro 38).

En sexto lugar, los coeficientes desagregados de abastecimiento permiten afirmar que, pese a la alta proporción de las manufacturas metalmecánicas en el comercio de importación, su contenido latinoamericano es el más bajo con respecto a todas las demás agrupaciones de bienes. (Cuadro 39). De cada dólar de importación de estos productos, cerca del 7% provino de los países de ALADI entre 1980 y 1987. Los mismos coeficientes a nivel país, confirman el patrón comentado de que los países más grandes muestran componentes regionales bastante bajos en esta agrupación: México y Brasil entre 2% y 3% y Venezuela y Colombia 6%, en promedio, durante el período mencionado. En contraste, países con los componentes más elevados son Paraguay, Uruguay y Bolivia, que son los de menor desarrollo relativo y más atrasados industrialmente.

El mayor grado de abastecimiento a nivel de subgrupos manufactureros se registró en las importaciones clasificadas según el material (superior al 20%

al final de la década). Salvo México, todos los países de ALADI mejoraron, entre principio y fin de período, sus componentes regionales en las adquisiciones de estas manufacturas; lo mismo sucedió con las importaciones de productos químicos. (Cuadro 39). En los artículos manufacturados diversos, desde 1983 los países de ALADI han venido "castigando" en mayor medida a las importaciones provenientes de sus socios que a las del resto del mundo; ello refleja, ante todo, la evolución de los coeficientes de abastecimiento de Brasil, Colombia, México, Venezuela y Ecuador. En este subconjunto de productos se encontrarían, pues, situaciones en que se ha discriminado a los socios por razones que van más allá de las limitaciones de pagos, tal como se ha sostenido en este trabajo.

En séptimo lugar, el coeficiente agregado de abastecimiento de los cuatro subgrupos de manufacturas, incluido en el Cuadro 40, confirma que, si bien el comercio de importación intrarregional se volvió más intensivo en manufacturas, el proceso de sustitución de importaciones manufactureras se tendió a estancar desde 1984. Los mismos coeficientes vistos a nivel país resaltan la gran importancia de ALADI para las demandas de Paraguay, Bolivia y Uruguay, cuyo nivel de desarrollo industrial les permite encontrar ofertas competitivas de bienes manufacturados en los países de mayor desarrollo relativo. Por otro lado, salta a la vista que Brasil y, especialmente, México tienen coeficientes de abastecimientos que se encuentran por debajo del promedio de ALADI, lo que refuerza la argumentación del potencial de ampliación del comercio intralatinoamericano si estos dos países aumentaran sus demandas por ciertas manufacturas del resto de países a cambio de sus colocaciones de bienes y servicios de capital. Venezuela y Colombia también presentan un potencial evidente de sustitución de importaciones y articulación manufacturera con el resto de ALADI.

Por último, pese a su inestabilidad, es destacable que los productos alimenticios adquiridos a los países de ALADI ganaron participación dentro de las importaciones globales de los mismos rubros. (Cuadro 39). Lo mismo sucedió con las importaciones de bebidas y tabaco. El examen de los índices de abastecimiento de Brasil en productos de las secciones 0 a 4, basadas en recursos naturales y materias primas con algún grado de procesamiento, corrobora su patrón de inserción en la región como demandante de estas

producciones para sus sectores de transformación industrial y como oferente de productos manufacturados, especialmente de bienes y equipos del sector metalmeccánico.

2. Factores estratégicos para ampliar la sustitución de importaciones

Como fundamento en los indicadores y en los obstáculos al desarrollo del comercio presentados anteriormente, pueden plantearse diversas estrategias comerciales para sustentar una profundización de la sustitución eficiente de importaciones entre los países de América Latina que buscan su mayor integración. Entre ellas las siguientes:

a) Estrategias basadas en los ejes de dinamización del comercio recíproco

Se trataría de impulsar el comercio y una especialización más eficiente entre las partes, basándose en "locomotoras" latinoamericanas. En primer lugar, sobresale el papel de Brasil y México, economías con una gran capacidad de importación pero con un bajo componente regional en las mismas, lo que da una idea del potencial de crecimiento de sus compras al resto de países.^{48/} Tal como se ha señalado, las áreas naturales de dinamización son diferentes en ambos casos. México se proyectaría hacia la región de Centroamérica y el Caribe; no obstante su vecindad y relación especial con los Estados Unidos le continuará significando una favorable diferencia de costos de transporte, calidad y estabilidad en las importaciones provenientes de este país. Brasil tendría el potencial de interconectarse más activamente con todos los países suramericanos y, también, con toda el área del Caribe, pero la mayor dificultad para elevar sus abastecimientos proviene de su estado avanzado y competitivo de industrialización reciente.^{49/}

Sin embargo, a medida que Brasil transita hacia estadios más desarrollados en sus distintos sectores industriales, puede ir dejando espacios a las importaciones de productos de las industrias tradicionales, en reciprocidad por la colocación de sus bienes más avanzados tecnológicamente, principalmente de las ramas metalmeccánicas. Si bien el Brasil puede presentar actualmente ventajas "absolutas" de precios en su producción industrial, podrían propiciarse equilibrios intraindustriales con los demás países identificados áreas donde la competitividad "relativa" favorece a los demás

países, es decir, acudiendo a la identificación de ventajas comparativas en el comercio intralatinoamericano. Ello exigiría aproximaciones más desagregadas al análisis del intercambio, a nivel de productos, empresas y de países.^{50/} Este enfoque de los equilibrios basados en competitividades relativas reveladas no excluye, por supuesto, el desarrollo de ventajas comparativas dinámicas a través del aprendizaje en aquellos países que, con políticas económicas apropiadas, busquen también transitar hacia estadios más avanzados de la industrialización.

Quienes han abordado el tema de los efectos potenciales del liderazgo de Brasil, comparan su proyección regional al estímulo industrializador ejercido por el Japón sobre los países del sudeste asiático, dada su privilegiada situación geográfica y de industrialización con respecto al resto de países.^{51/} Atentan contra su capacidad de absorción los bajos coeficientes de apertura global de la economía y de abastecimiento regional en sus importaciones de manufacturas, como se ilustraba anteriormente. También, inciden el bajo grado de apertura del sector industrial y el retroceso que registró el grado de industrialización de su economía en los años ochenta. Escenarios que contemplan mejoras en estos indicadores, así como en las tasas de crecimiento de la economía brasileña, producen incrementos espectaculares de las exportaciones manufactureras del resto de países de la ALADI, equivalentes a cerca del 20% anual, adicionalmente al crecimiento normal que tendrían esas exportaciones.^{52/}

Otra expresión importante de esta estrategia basada en los ejes de dinamización del comercio se encuentra en las relaciones interregionales con los países de Centroamérica. Se vio que los déficits de esta región están explicados en buena parte por el comercio con los países mayores de ALADI. Este aparente conflicto puede modificarse aprovechando el significativo potencial de complementariedad de intereses derivado del poder de compra (importaciones y proyectos de inversión) que los países de menor desarrollo relativo de esta región tienen en materia de bienes de capital, tecnologías y servicios, e, igualmente, de su urgente necesidad de seguir aumentando las exportaciones no tradicionales. En este caso también las estructuras competitivas relativas permitirían que los países centroamericanos encuentren los espacios que necesitan en los mercados regionales. A este respecto se ha

propuesto que "los propios países de mayor desarrollo contribuyan con sus empresas, sus tecnologías y servicios técnicos, a la generación de oferta exportable en los países de menor desarrollo relativo, abriéndoles simultáneamente sus mercados para los productos así originados y sus canales de comercialización externa para los que no puedan absorber".53/

b) Estrategias basadas en las relaciones de vecindad

Pese a los esfuerzos de integración económica en América Latina, las limitaciones de integración física, de comercialización y transporte entre los países de la región, principalmente entre los más distantes, no han contribuido a una diversificación que modifique en forma importante el patrón de concentración del comercio entre países vecinos. Las evaluaciones efectuadas para medir las tendencias a la concentración o a la dispersión de los mercados regionales, demuestran que, si bien ha habido una ligera tendencia a la diversificación, esta se explica en buena parte por las exportaciones de los grandes exportadores de petróleo, las exportaciones de manufacturas de Brasil y la diversificación que había logrado el Perú dentro de la ALADI. Por otra parte, los países más integrados de la región son los que presentan mayores niveles de concentración de mercados, es decir, Bolivia, Uruguay y Paraguay y, en menor medida, Chile. En general, el comercio con los países vecinos es el que determina el alto grado de concentración de las exportaciones intrarregionales.54/

Cálculos recientes preparados por el INTAL sobre la concentración del comercio intralatinoamericano en 1987, permiten destacar la siguiente situación existente a fines de los años ochenta. (Cuadro 41):55/

i) De los once países que integran la Asociación, ocho de ellos comercializaban más del 50% de las exportaciones dirigidas a la región en tres países. Seis de ellos lo hacían en más del 60%, también concentradas en tres países.

ii) Entre los diez países de ALADI que tienen frontera común, ocho de ellos comercializaban más del 50% de sus colocaciones en los países vecinos.

iii) Más del 60% de las exportaciones intra-ALADI se dirigen a países vecinos.

Por otra parte, si los análisis se realizan para las importaciones, la situación de concentración resulta ser superior. En este caso, diez países de

la ALADI concentran en sólo dos países de la región más del 50% de sus compras. Se confirma, también, que Brasil es el principal proveedor en la región (diez países), y que abastece más del 30% de las compras intrarregionales. Cabe advertir que los cálculos efectuados para las exportaciones e importaciones incluyen las relaciones comerciales con los países de ALADI, MCCA, Panamá, Haití, Cuba y República Dominicana, con lo cual los porcentajes de concentración serían superiores si se consideraran únicamente las transacciones dentro de ALADI.

Los resultados anteriores destacan, nuevamente, la importancia de las fronteras comunes y la existencia de bloques de comercio en el sur y en el norte de Suramérica y en Centroamérica y el Caribe. Así, entonces, independientemente de los avances que se vayan logrando en el comercio con los mercados más distantes, una estrategia para dinamizar el comercio recíproco y la cooperación económica hacia fin del presente siglo, debería estar apoyada en el mayor reconocimiento de estos patrones de integración revelada, en sus experiencias fronterizas y de relaciones entre algunos países, que no necesariamente coinciden con los grupos tradicionales de integración. El marco de la ALADI permite una gran flexibilidad a este respecto. Desde la década anterior se comenzaron a gestar este tipo de aproximaciones "dinamizadoras" de la integración, basadas en la racionalidad económica de los menores costos de transporte; el tamaño de los mercados y el elevado comercio existente; la capacidad de producción instalada y la mayor facilidad de lograr bilateralmente las articulaciones intraindustriales deseadas.

Se ha argumentado también la utilidad de esta mayor flexibilidad en las aproximaciones de integración económica regional, para agilizar la solución de conflictos fronterizos pendientes, facilitar el tratamiento del tema de la polarización y de la distribución equitativa de los beneficios de la integración y aumentar el poder geopolítico de negociación de aquellas áreas o subregiones que se integran en forma más efectiva.

c) Estrategias basadas en la remoción de obstáculos económico-institucionales al comercio exterior

La mejora de la calidad de las políticas económicas nacionales, la búsqueda de introducir mayor competitividad a las producciones domésticas y la profundización de la apertura intrarregional, contribuirán a mejorar la rentabilidad de las producciones comerciables y a crear un ambiente más

propicio para el desarrollo del comercio entre los países de la región. Sin embargo, se hace necesario profundizar la cooperación económica y las acciones a nivel nacional para remover otros obstáculos que no permiten que las ofertas exportables puedan acceder en forma competitiva a los mercados de la región. Estas acciones de cooperación pueden conceptualmente enmarcarse en el campo de los servicios, buscando que estos, principalmente los que acompañan al comercio exterior, aún desde la etapa de producción, se conviertan en agentes dinámicos del intercambio recíproco.

La cooperación señalada comprende, en esencia, la facilitación de los movimientos regionales o subregionales de factores de producción, para imprimir mayor eficiencia nacional a la prestación de servicios comerciales y lograr un aprovechamiento de las economías de escala que pueden obtenerse de las operaciones en los mercados ampliados y, en general, en los mercados internacionales. Las tipologías desarrolladas sobre servicios, de acuerdo con la identificación de los usuarios, permiten destacar la importancia de reforzar acciones en materia de "servicios infraestructurales" (tales como el suministro de transporte, energía, puertos, telecomunicaciones, servicios básicos de información, etc.); "servicios al productor" (incluyendo actividades desde el inicio del proceso de transformación, hasta la comercialización, el empaque, el almacenamiento y otros servicios similares que le permitan al productor llevar las mercancías a los usuarios finales); y "servicios al consumidor" (contemplando actividades de post-venta, entrenamiento, créditos y seguros, etc.).^{56/}

Además de las necesarias acciones nacionales para mejorar la prestación de estos servicios, un camino efectivo para concretar la cooperación entre los países sobre estas materias es insistir en el fortalecimiento de la todavía incipiente red de vinculaciones empresariales regionales. Estos nexos tienen la virtud de facilitar la instalación de una competencia más abierta en los mercados de integración, permiten llevar adelante iniciativas conjuntas de sustitución eficiente de importaciones, dan fluidez a las inversiones e intercambios de tecnología que acompañan a las corrientes comerciales, y aseguran una distribución más equitativa de los beneficios de los negocios del comercio exterior. Ya existen antecedentes importantes de cooperación empresarial en América Latina, en actividades como la fabricación de equipos,

la consultoría y la construcción, que suelen tener al sector público como principal fuente de demanda. En el Grupo Andino la constitución de Empresas Multinacionales Andinas ha facilitado la realización de operaciones productivas de bienes y servicios que involucran a varios Países Miembros.

Sin embargo, persisten limitaciones en muchos países derivadas de la aplicación de las legislaciones y procedimientos administrativos nacionales. La complejidad de esto dificulta, en la práctica, la radicación de capitales, la constitución de compañías, las transferencias de tecnologías, la contratación de expertos, los giros de utilidades, el acceso al crédito, el pago de impuestos, las operaciones de exportación e importación, el desplazamiento de personal directivo y técnico, etc. Estos dispositivos suelen manifestarse en altísimos costos de gestiones y trámites burocráticos difíciles de soportar para cualquier empresa de la región.^{57/} Introducir mejoras en estos campos será esencial para lograr una mejor inserción en los mercados internacionales al tiempo que se fortalecen los vínculos intralatinoamericanos. Los beneficios que puede reportar la denominada "ingeniería de negocios" en América Latina (acciones de "ingeniería" financiera, tecnológica y comercial a través de la puesta en común de proyectos, recursos financieros, tecnológicos y accesos a mercados) dependerán en buena parte de los progresos en la remoción de estos obstáculos económico-institucionales.^{58/}

IV. CONSIDERACIONES FINALES

La integración económica y otras medidas orientadas a impulsar una mayor interdependencia comercial en América Latina, no pueden concebirse independientemente de las estrategias orientadas a superar las rigideces y los atrasos en las economías regionales y su marginación de las corrientes del comercio internacional. En la década de los años ochenta la crisis de la deuda facilitó el inicio de una reorientación en la asignación de recursos nacionales y permitió registrar algunos avances en la superación del viejo patrón de división internacional del trabajo. Durante la década de los años noventa, de insistirse en la aplicación de políticas macroeconómicas y estructurales que eviten desbordes inflacionarios, estimulen el ahorro productivo, la eficiencia de la inversión, y mejoren la situación relativa de los bienes comerciados, habrá un ambiente más favorable a la profundización de la apertura intralatinoamericana en los mercados de bienes, servicios y factores de producción.

Pero dichas políticas no serán suficientes para recuperar el crecimiento económico si no se acompañan de mercados más abiertos en el norte y de nuevos recursos financieros externos para el desarrollo. La posición deudora de la región y la más agresiva competencia por atraer capitales en la economía mundial, permiten prever que los recursos para el financiamiento de las inversiones y del desarrollo en general, provendrán casi exclusivamente del comercio exterior y del ahorro doméstico. Habiéndose agotado el patrón de ajuste recesivo fundamentado en la compresión de las importaciones, serán las exportaciones las encargadas de generar las divisas y los efectos dinámicos que ayuden a transformar las estructuras productivas y comerciales de la región. La prioridad de volcarse a los mercados internacionales puede encontrar un importante apoyo en la mayor eficiencia que podría obtenerse de una efectiva apertura y especialización entre los países de América Latina.

La integración de los mercados regionales que propicie una eficiente sustitución y la mayor apertura al mundo que favorezca la eficiencia exportadora de la región, constituyen estrategias complementarias en las que puede basarse la reconsideración de los modelos de desarrollo basados en altas protecciones de los mercados domésticos. En ambos casos es imprescindible

introducir un mayor grado de competencia en las economías nacionales. Las asimetrías existentes a nivel Norte-Sur, que también se reflejan a nivel intralatinoamericano, no constituyen un obstáculo insalvable a las aperturas que habrá que realizar. Programas "anunciados" de liberalización total en un quinquenio, como en el caso del Grupo Andino, o en diez años entre Argentina y Brasil, por ejemplo, pueden permitir una mejor preparación de los agentes económicos.

Además, el aprovechamiento de la apertura comercial y de la capacidad de importación de países que actúen como "locomotoras" en la región especialmente si tienen los mercados más desarrollados y, también, la mejor utilización del potencial de los mercados de países vecinos, facilitarán la dinamización de la integración y la configuración de patrones de especialización competitivos y menos conflictivos desde el punto de vista de la distribución de los beneficios del intercambio.

Pero la intensificación real del comercio entre las economías de América Latina no sólo exigirá mejorar la "capacidad de compra" regional, actuar a nivel macroeconómico e instalar mecanismos selectivos de integración. Se hace necesario trabajar, simultáneamente, en la remoción de obstáculos que no permiten que las ofertas exportables lleguen a los mercados de destino. La asociación y los acercamientos empresariales binacionales o regionales, está demostrado, puede fortalecer la prestación de los servicios, capitales y otros recursos que acompañan al comercio exterior. La racionalidad de los programas de fomento a la cooperación empresarial y de las acciones orientadas a facilitar sus operaciones intrarregionales es indiscutible.

La apertura al mundo de las economías regionales no debe hacer perder de vista la necesidad de mantener el acceso preferencial de los exportadores latinoamericanos. Estos, está demostrado, responden a los incentivos de precios derivados de los márgenes de preferencia, sobre todo cuando dichos márgenes son estables en el tiempo y son adecuadamente difundidos a la comunidad exportadora. También, los esfuerzos negociadores en la presente década deberían evitar la adopción de una gran variedad de instrumentos que se traducen en múltiples tratamientos preferenciales a un mismo tipo de producto, y hacen difícil su aplicación en las aduanas importadoras.

En este sentido, habría que tratar de profundizar unos pocos instrumentos de efecto claro, como es el caso de la preferencia arancelaria regional, disminuyendo las listas de excepciones que desvirtúan sus alcances. Una Rueda Regional de Negociaciones Comerciales dedicada exclusivamente a este propósito favorecería, además, el fortalecimiento del marco multilateral de la integración y permitiría dar pasos más firmes hacia la meta vigente del mercado común latinoamericano en el próximo siglo. Sin embargo, es sabido que este objetivo no es sólo de índole comercial y no excluye las responsabilidades de los gobiernos de realizar las transformaciones estructurales en nuestros países. "Es cierto que sin integración no habrá desarrollo económico en América Latina. Pero no es menos cierto que si no se crean al mismo tiempo las condiciones sociales del desarrollo, si los países latinoamericanos no transforman paralelamente sus estructuras, no distribuyen mejor el ingreso nacional, no amplían los beneficios de la educación, no mejoran las condiciones de bienestar y de salud, tampoco se producirá la integración".^{59/}

Notas

1/ Véase BID, "Progreso Económico y Social en América Latina, Informe 1989". Capítulo I. Washington D.C.

2/ Fuentes A. y Villanueva J., "Economía Mundial e Integración de América Latina". Editorial Tesis, Buenos Aires, 1989, pp. 130 a 142.

3/ Las declaraciones y planes de acción más recientemente adoptados en apoyo a la integración latinoamericana han sido, en 1989, el Compromiso Andino de Paz, Seguridad y Cooperación (Declaración de Galápagos), a nivel subregional; y la Declaración de Buenos Aires, del Grupo de los Ocho, a nivel de la integración regional.

4/ En 1989 la recuperación de la economía internacional se convirtió en la más prolongada en tiempos de paz, desde que se registra este tipo de estadísticas en 1854.

5/ A nivel de tasas de crecimiento, las corrientes más dinámicas en 1980-1988 fueron la "Transpacífico" (entre Norteamérica y la región del Pacífico Occidental) y la "Intrapacífico Occidental" (Australia, China, Filipinas, Hong Kong, Indonesia, Japón, Corea, Malasia, Nueva Zelanda, Singapur, Tailandia y Taiwan). Véase GATT, Comunicado, N° 1453. Febrero 21 de 1989.

6/ Respecto a las nuevas manifestaciones y características del comercio intraindustrial, consúltese Cohen S. y Zysman J., "Manufacturing Matters: The Myth of the Post Industrial Economy", Nueva York, 1987.

7/ Los progresos en la corrección de los desajustes fiscales y externos han sido lentos y han continuado reflejándose en alteraciones de las paridades cambiarias, movimientos bursátiles bruscos y en tasas de interés reales elevadas. La acumulación de tensiones potencialmente desestabilizadoras ha llevado a algunos a plantear dudas sobre las posibilidades de un "aterrizaje suave" de la economía norteamericana. Ver FLACSO, "Informe sobre la Coyuntura Económica Internacional". N° VII, Buenos Aires, Mayo de 1989. Por otro lado, fuerzas expansivas se ilustran en reportes como el de Cecchini, respecto a los efectos del desmantelamiento de barreras intra-europeas. Este concluye que el producto comunitario se elevaría entre 2.5% y 6.5% en 1992; pero un trabajo reciente de Baldwin argumenta que Cecchini subestimó significativamente las ganancias dinámicas del crecimiento a largo plazo a partir de 1992. Baldwin, R., "The Growth Effects of 1992". Columbia University, Economic Policy, N° 9, October 1989.

8/ BID, "Progreso Económico ...", Op.cit., Apéndice Estadístico.

9/ Fuentes, Villanueva, "Economía Mundial ...", Op.cit., p. 111.

10/ La SIECA clasifica como productos básicos tradicionales a los siguientes: café en oro, cacao en grano, azúcar sin refinar, bananos, carnes frescas, camarones, harina de pescado y productos derivados del petróleo.

11/ Véase Samayoa, Otto, "La evolución del comercio centroamericano y sus determinantes". Guatemala, Julio de 1989; trabajo preparado para el Instituto de Integración de América Latina.

12/ Bianchi, A., Devlin, R., Ramos, J., "El proceso de ajuste en América Latina 1981-1986". Revista de Estudios Internacionales, Universidad de Chile, N° 79, 1987. Señalan los autores que, a pesar de los esfuerzos para elevar las exportaciones (y no sólo comprimir las importaciones) el ajuste se logró en gran medida a expensas del crecimiento. Hubo políticas de reasignación, pero la magnitud del vuelco que debía imprimirse a la Balanza Comercial, el tiempo breve para hacerlo, y la evolución desfavorable de la economía mundial, hicieron que estas políticas mostraran sus efectos a corto plazo en el nivel de demanda. El efecto ingreso superó al de sustitución, lo que acentuó el impacto recesivo de las políticas reductoras del gasto.

13/ French-Davis, R., Muñoz, O., "Crecimiento, industrialización y políticas comerciales en América Latina: 1950-1986". Apuntes CIEPLAN N° 73, Noviembre 1988.

14/ Del valor mencionado de la deuda en 1989, aproximadamente 88 mil millones de dólares correspondieron al Grupo Andino, 298 mil millones de dólares al resto de ALADI y 20 mil millones de dólares al Mercado Común Centroamericano. Véase CEPAL, "Balance Preliminar de la Economía de América Latina y el Caribe 1989". Santiago de Chile, 1989.

15/ Devlin, Robert, "An overview of the crisis, Debt Adjustment and Development in Latin America". Documento de Trabajo presentado al Seminario auspiciado por la Fundación Raúl Prebisch, México, Octubre 1988.

16/ CEPAL, "Balance ...", Op.cit., p. 16.

17/ Se ha progresado en la cooperación internacional, así como en las discusiones y análisis técnicos sobre los problemas de coordinación referentes a la meta de lograr una tasa más satisfactoria de crecimiento de la economía mundial, sin avivar la inflación; y lograr tasas de cambio más estables y balances sostenidos de pagos, sin recurrir al proteccionismo. Véanse ponencias del Seminario organizado por el Fondo Monetario Internacional y el Instituto HWWA en Hamburgo, mayo de 1988. Fondo Monetario Internacional, "Economic Policy Coordination". Washington D.C., 1988.

18/ Presentación de Wayne Angeli, Miembro del Consejo de Gobernadores de la Reserva Federal Americana, en el Simposio de Davos de 1990. Resumen publicado en el Diario "ECONOMIC" en Berna, el 5 de Febrero de 1990.

19/ Bianchi, Leopoldo, "Deuda externa, integración regional y modelos de desarrollo en América Latina". Mimeo, Universidad Libre de Berlin, 1987, p. 14.

20/ Mármora, Leopoldo. "Deuda externa, integración regional y modelos de desarrollo en América Latina". Mimeo, Universidad Libre de Berlin, 1987, p. 14.

21/ Los trabajos del Banco Mundial denotan creciente evidencia sobre la más rápida adopción de nuevas tecnologías e introducción de innovaciones que mejoran la productividad, en países en desarrollo con estrategias comerciales orientadas hacia afuera. Algunas investigaciones sobre desarrollo tecnológico e industrialización en países de América Latina encuentran que el desarrollo tecnológico y surgimiento de ventajas comparativas dinámicas es más complejo y cumple ciertas etapas en el desarrollo de la empresa y de la política comercial. Pero también confirman que el progreso hacia tecnologías más avanzadas y hacia una base productiva más amplia, conlleva un mayor contacto con los mercados externos y la búsqueda de acrecentar la rentabilidad en todos los mercados. Véase una amplia bibliografía sobre el tema en los documentos de base del "World Development Report" del Banco Mundial de 1987, (pp. 91, 129, 180 y ss.). También el Informe del BID de 1989 incluye una discusión sobre el tema y numerosas citas de trabajos realizados en países en desarrollo y de América Latina (pp. 34-54).

22/ En cuanto a las experiencias y dilemas inherentes a la inflación en Latinoamérica y las estrategias más notables de estabilización impulsadas en la década pasada; véase CEPAL "Tres ensayos sobre inflación y políticas de estabilización". Estudios e Informes de la CEPAL N° 64. Santiago de Chile, 1986.

23/ Un trabajo reciente ilustra los obstáculos que se oponen al éxito del programa de integración Argentina-Brasil debido a la compleja evolución del tipo de cambio real entre el Cruzado y el Austral. Bodin de Moraes, Pedro. "Brasil y la integración latinoamericana: es una alternativa viable hacia el desarrollo, o hay que renunciar a ella?". Revista, Integración Latinoamericana.

Nº 18, Agosto 1989. INTAL, Buenos Aires.

24/ Ejercicios econométricos preparados para medir los determinantes de las exportaciones de los países del Grupo Andino y de Centroamérica en las décadas de 1970 y 1980, dirigidas a diferentes mercados, confirman que las no tradicionales reaccionan en forma significativa al crecimiento de la demanda externa, principalmente de los Estados Unidos. En cuanto a la rentabilidad relativa, se confirma la gran importancia de la tasa de cambio real, aunque en el caso de Centroamérica se comprueba que la política cambiaria no ha sido consistente con el proceso exportador, salvo en Costa Rica. Véase Peñaranda, César. "Evolución y determinantes de las exportaciones del Grupo Andino en la década de los ochenta" y Samayoa, Otto. "La evolución ..., Op.cit., preparados para el INTAL y presentados al Seminario de Lima sobre estas materias, en Agosto de 1989.

25/ Un análisis detallado de los principales avances de integración y cooperación que se han dado en ALADI, Grupo Andino y Mercado Común Centroamericano, así como de las posibilidades de que los nuevos acuerdos surtan efectos, puede encontrarse en Salgado, Germánico, "Integración Latinoamericana: Problemas de hoy y nuevos rumbos". Ponencia presentada al Coloquio sobre estrategias de desarrollo, en Ciudad de México, Octubre de 1988, auspiciado por la Fundación Raúl Prebisch y el ITAM de México.

26/ Ibid., p. 49.

27/ Un ejemplo de estas Declaraciones que fueron enriqueciendo el marco conceptual de la integración y cooperación regional frente a la crisis, fue el "Compromiso de Acapulco para la Paz, el Desarrollo y la Democracia". Un análisis sobre el mismo se encuentra en Fuentes, Alfredo, "Concertación política para el desarrollo". Revista Integración Latinoamericana Nº 133. INTAL, Buenos Aires, Abril de 1988.

28/ Bodin de Moraes, P. "Brasil y la ...". Op.cit., p. 69.

29/ Fuentes, Villanueva. "Economía Mundial ...". Op.cit., pp. 143-147.

30/ Un resumen de las razones que llevaron al fracaso de la programación industrial andina, puede encontrarse en Perry, Guillermo. "Integración latinoamericana: De la crisis a la madurez". Revista Integración Latinoamericana Nº 148. Buenos Aires. Agosto de 1989.

31/ La estructura porcentual de las preferencias de la PAR quedará así:

<u>PAIS OTORGANTE</u>	<u>PAIS RECEPTOR</u>		
	<u>FMDR</u>	<u>PDI</u>	<u>PMD</u>
FMDR	15	9	6
PDI	21	15	9
PMD	30	21	15

FMDR: País de menor desarrollo relativo.

PDI: País de desarrollo intermedio.

PMD: País más desarrollado.

32/ El número de productos en las listas de excepciones a la PAR se modificó así:

	<u>ACTUAL</u>	<u>NUEVO</u>
PMDR	2.400	2.160
PDI	1.200	1.080
PDM	600	540

33/ Verifíquese, por ejemplo, cómo fue cambiando, al final de los ochenta, la posición de balanza comercial con la región de países como México, Chile, Colombia y Brasil, a raíz del mejor comportamiento de sus exportaciones no tradicionales. También puede verse cuál fue la suerte de los saldos de Perú y Argentina.

34/ Revista Integración Latinoamericana. N° 139, Buenos Aires, Octubre de 1988. Editorial.

35/ Entre los trabajos que pueden consultarse a este respecto y que resumen experiencias y propuestas en ALADI, Grupo Andino, MCCA y CARICOM, se encuentran: CEMLA. "Seminario sobre cooperación financiera y monetaria en América Latina". Mimeo, México, Agosto de 1987. INTAL, Integración Latinoamericana, N° 139, op.cit. Revista dedicada al tema de los Sistemas de Pagos y Unidades de Cuenta en América Latina. ALADI. "Análisis de las posibilidades de Cooperación Financiera y Monetaria en el marco de la ALADI"; documento ALADI/SEC/Estudio 53, Abril de 1989. CEMLA, Boletín. Varios Números. Esta última publicación contiene extensa bibliografía sobre estos temas a lo largo de los años ochenta.

36/ Fernández, Javier, "Un Fondo Latinoamericano". CEMLA, Boletín. Vol. XXXI, N° 3. Mayo-Junio 1985. SELA, Análisis de la viabilidad de un Fondo de Reservas a nivel Latinoamericano". Documento SP/CL/XIII o D.T. 10, 1986. ALADI, "Análisis de las posibilidades ...". Ibid.

37/ Titelman, Daniel. "La cooperación regional en los campos financiero y monetario: Situación actual y perspectivas". Mimeo, CEPAL/PNUD, Santiago de Chile, Octubre de 1988.

38/ Ver, por ejemplo, propuestas de Dadone (moneda latinoamericana) y Da Rocha e Silva (gaucho) en sus trabajos incluidos en Integración Latinoamericana. N° 139. Op.cit.

39/ Fernández, Javier. "Balanza de pagos, liquidez, y sistemas de pagos en América Latina". Integración Latinoamericana. Ibid.

40/ Gana, Eduardo. "Propuestas para dinamizar la integración". Pensamiento Iberoamericano. N° 15, Madrid 1989.

41/ El convenio regulador de los DICAS se suscribió en Managua en 1996. Ver Integración Latinoamericana, N° 139. Op.cit., p. 67.

42/ Castro Pérez, Olivier. "Estrategia para incrementar el comercio intracentroamericano y notas sobre la adopción de una moneda común latinoamericana". Ibid., p. 12.

43/ CEPAL, "Integración Regional: Desafíos y Opciones". Documento LC/R.640. Santiago de Chile, Febrero de 1988, p. 81.

44/ INTAL. Integración Latinoamericana, N° 145, Mayo de 1987. Editorial. Este número está dedicado a estudios sobre las características y posibles soluciones a la deuda intralatinamericana. Brasil es el país que más ha avanzado en renegociaciones de esta deuda con Paraguay, Costa Rica y Bolivia.

45/ Fuentes, A. "Integración y Desarrollo de América Latina en el decenio de 1990". Integración Latinoamericana, Agosto de 1989, p. 59.

46/ Lejavitzter, Moisés. "Obstáculos al comercio intralatinamericano y esfuerzos tendientes a su reactivación". Publicado en CEMLA, Boletín, Vol. XXXI, N° 4, Julio-Agosto de 1985.

47/ México importó, por ejemplo, el 23% de las importaciones totales de ALADI en 1985-1987 y sólo el 5% de las intra-ALADI, mientras que los porcentajes para Argentina eran de 9% y 19%, respectivamente.

48/ Otros polos con perspectivas de activar el comercio son las economías de Venezuela, Colombia y Argentina, aunque en menor medida que Brasil y México. Otra visión de "grupos dinamizadores" del comercio permitiría destacar el rol de Brasil-Argentina, del Grupo Andino y del Grupo de los Tres.

49/ CEPAL "Integración e Industrialización en América Latina: Más allá del ajuste". Documento LC/R.569. Santiago de Chile, 6 de abril de 1987.

50/ Ejercicios basados en coeficientes agregados de competitividad relativa muestran, por ejemplo, que la industria brasileña es varias veces más competitiva que la argentina; pero, al relativizar esta ventaja, resulta ser más alta en sectores metalmeccánicos e intermedios y baja en sectores de bienes de consumo no duradero. Ibid., p. 74.

51/ Ibid., p. 75.

52/ Ibid. La fórmula utilizada para medir el efecto dinamizador del Brasil fue la siguiente:

$$\frac{\text{Importaciones provenientes de la región}}{\text{PIB}} = \frac{\text{Importaciones provenientes de la región}}{\text{Importaciones totales de manufacturas}} = \frac{\text{Importaciones totales de manufacturas}}{\text{PIB industrial}} \times \text{Grado de industrialización}$$

53/ Peña, Félix, "La cooperación intrarregional y el papel de la banca de fomento en la promoción de inversiones y el financiamiento del comercio exterior". Ponencia presentada en ALIDE XVI, México, 1986 y publicada en las

memorias de dicha Asamblea: "Ajuste Estructural y Desarrollo: El Desafío de los próximos años y la función de la Banca de Desarrollo". Lima, 1986.

54/ BID. "Progreso Económico y Social en América Latina". 1984. Informe dedicado a la integración económica. Páginas 126 a 130. Las evaluaciones de concentración geográfica de mercados abarcaron el período 1962-1982.

55/ Cornejo, Rafael. "El comercio regional global". Mimeo, Buenos Aires, 1989.

56/ CEPAL. "Cooperación Latinoamericana en Servicios: Antecedentes y Perspectivas". Estudios e Informes de la CEPAL, N° 68. Santiago de Chile, 1988, pp. 92 y s.s.

57/ BID. "Progreso ...", 1984. Op.cit., p. 181.

58/ Véase el concepto de "Ingeniería de negocios en Peña, Félix. "La cooperación ...". Op.cit., p. 322.

59/ Herrera, Felipe. "América Latina: Desarrollo e Integración". Editorial Emisión, Santiago de Chile, 1986. Capítulo III, p. 211.

CUADROS

CUADRO 1

EVOLUCION DEL VOLUMEN DEL COMERCIO INTERNACIONAL POR REGIONES

(INDICES DE VOLUMEN)

1980 = 100

GRUPO DE PAISES	1979	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
1) PAISES DESARROLLADOS	E 96	102	101	104	114	118	121	128	139
(PD)	I 100	98	97	100	111	117	126	134	145
2) TOTAL PAISES EN DE-	E 109	95	89	91	95	93	107	113	128
SARROLLO (PED)	I 90	116	112	109	109	102	101	108	121
PED DE AMERICA LATI-	E 106	110	109	116	122	120	118	118	132
NA Y EL CARIBE	I 89	109	92	76	77	76	75	73	76
3) PED SEGUN CATEGORIAS									
a) P.PALES EXPORTADO-	E 116	84	73	69	67	62	78	72	83
RES DE PETROLEC	I 84	127	125	112	103	90	75	70	72
(PEP)									
b) OTROS PED									
b1. PRINCIPALES	E 87	119	117	129	155	158	168	203	238
EXPORTADORES	I 94	107	100	102	110	109	123	146	177
DE MANUFACTU-									
RAS (PEM)									
b2. AMERICA LATINA	E 110	107	112	111	111	104	108	103	102
Y CARIBE EXCLU-	I 91	108	97	91	93	89	84	82	84
YENDO PEM Y PEP									

NOTA : E = Exportaciones

I = Importaciones

FUENTE : UNCTAD; Handbook of International Trade and Development Statistics. 1988.

CUADRO 2

INDICES DE PRECIOS DE EXPORTACION - TERMINOS DE INTERCAMBIO

Y PODER DE COMPRA DE LAS EXPORTACIONES

1980 = 100

GRUPO DE PAISES	1979	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
1) P. DESARROLLADOS									
P.E	89	96	92	88	86	86	97	109	116
T.I	107	98	100	101	100	101	110	111	113
P.C.	103	100	101	105	114	119	133	142	157
2) P. EN DESARROLLO									
P.E	67	105	97	88	87	85	64	73	72
T.I	78	109	104	97	98	96	71	75	71
P.C	87	103	92	89	94	89	82	92	101
PED AMERICA LA-									
P.E	73	97	89	84	83	67	70	74	76
TINA Y CARIBE									
T.I	87	100	94	92	93	91	78	76	74
P.C	93	110	102	106	114	109	92	90	100
3) PED SEGUN CATEGORIAS									
a) P.E. PETROLEO									
P.E	60	112	106	93	91	89	52	63	55
T.I	68	118	116	104	104	101	55	62	51
P.C	79	100	84	71	69	63	43	45	42
b) P.E. MANUFAC-									
TURAS									
P.E	85	94	89	87	87	85	87	90	96
T.I	102	95	94	95	96	95	101	96	99
P.C	95	115	114	126	151	154	175	208	250
c) AMERICA LATI-									
NA Y CARIBE									
P.E	77	90	78	77	75	72	73	75	85
T.I	95	92	82	85	84	82	81	78	85
EXCLUYENDO PEM									
P.C	104	98	83	94	93	85	88	80	86

NOTA : PE = Indices de valor unitario de exportaciones
 TI = Indices de términos de intercambio ; Relación de valor unitario de exportaciones con respecto al valor unitario de las importaciones
 PC = Indices de poder de compra de las exportaciones ; Indices del valor de las exportaciones deflactados por los índices del valor unitario de las importaciones.

FUENTE : Ver Cuadro 1

CUADRO 3

DISTRIBUCION DEL VALOR DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MUNDIALES

POR AREAS GEOGRAFICAS

(Valor en Miles de Millones de dólares y participación porcentual)

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987
1) VALOR EXPORT.	2.002.0	1.976.1	1.840.0	1.917.7	1.911.1	1.932.2	2.127.7	2.493.5
VALOR IMPORT.	2.062.1	2.045.4	1.910.9	1.884.1	1.992.0	2019.6	2.210.5	2.573.1
2) PAISES DESA-	E 62.5	62.1	62.8	63.5	64.2	65.8	69.5	69.5
RROLLADOS	I 68.2	65.3	64.9	65.3	67.4	68.1	70.1	71.4
3) PAISES EN	E 28.6	28.6	26.9	25.4	25.1	23.6	19.9	20.3
DESARROLLO	I 22.9	25.5	25.5	24.3	22.7	20.9	19.0	18.7
4) PAISES SO-	E 8.8	9.2	10.3	11.1	10.7	10.6	10.7	10.2
CIALISTAS	I 8.9	9.2	9.6	10.3	9.9	10.9	10.9	9.9
5) AMERICA LA-	E 5.5	5.9	5.8	5.8	5.8	5.5	4.2	3.6
TINA Y EL	I 5.9	6.3	5.5	4.5	4.2	4.1	3.7	3.3
CARIBE								
6) ALADI	E 4.0	4.5	4.4	4.5	4.6	4.5	3.4	3.1
	I 4.1	4.4	3.7	2.7	2.6	2.5	2.4	2.3
7) P.PALES EXP.	E 5.8	6.6	6.7	7.3	8.2	8.2	8.1	8.9
DE MANUFACT.	I 6.9	7.3	7.0	7.0	7.1	6.8	6.7	7.4

FUENTE : Ver Cuadro 1

CUADRO 4

DESTINO DE LAS EXPORTACIONES MUNDIALES

(%)

ORIGEN	DESTINO	PAISES DESARROLLADOS	PAISES SOCIALISTAS	PAISES EN DESARROLLO TOTAL	OTROS
PAISES DESARROLLADOS	1978 - 1980	71.5	4.9	23.0	14.9
	1981 - 1983	69.6	4.6	24.6	15.6
	1984 - 1986	74.6	4.3	19.7	14.3
	1987	77.9	3.5	17.9	14.3
PAISES EN DESARROLLO	1978 - 1980	70.7	3.8	24.4	20.6
	1981 - 1983	64.9	4.7	29.7	24.3
	1984 - 1986	63.7	6.6	28.2	23.2
	1987	65.8	7.7	25.7	21.3
PEP	1978 - 1980	75.8	1.6	22.0	20.8
	1981 - 1983	68.8	1.6	28.9	26.7
	1984 - 1986	64.1	2.1	32.5	29.6
	1987	66.4	2.9	30.1	26.6
OTROS PED	1978 - 1980	65.1	6.3	27.1	20.4
	1981 - 1983	61.0	7.3	30.4	22.3
	1984 - 1986	63.6	8.9	26.2	20.2
	1987	65.6	9.3	24.3	19.5

FUENTE : Ver Cuadro 1

CUADRO 5CRECIMIENTO DEL VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONESY DE LA PRODUCCION MUNDIAL DE MERCANCIASPOR GRUPOS DE PRODUCTOS

(Porcentaje medio de variación anual)

	<u>1970 - 1980</u>	<u>1980 - 1988</u>
<u>EXPORTACIONES</u>		
Productos Agropecuarios	4.5	2.0
Productos de las industrias extractivas	1.5	0.5
Manufacturas	7.0	5.0
T O T A L :	<u>5.0</u>	<u>4.0</u>
<u>PRODUCCION</u>		
Productos Agropecuarios	2.0	2.0
Productos de las industrias extractivas	2.5	- 0.5
Manufacturas	4.5	3.5
T O T A L :	<u>4.0</u>	<u>2.5</u>

FUENTE : GATT, documento 1453, Febrero 21 de 1989

CUADRO 6

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES POR SUBGRUPOS DE PRODUCTOS

(8)

GRUPOS DE PRODUCTOS	AÑOS	MUNDO		PAISES DESARROLLADOS		PAISES EN DESARROLLO		PAISES SOCIALISTAS (EUROPA)		AMERICA LATINA Y EL CARIBE	
		EXP. e IMP.	EXP.	IMP.	EXP.	IMP.	EXP.	IMP.	EXP.	IMP.	EXP.
PRODUCTOS ALIMENTICIOS (CUCI 0 + 1 + 22 + 4)	1970	14.7	12.0	15.2	26.3	13.5	11.0	13.3	40.9	11.0	
	1980	11.8	11.4	11.4	13.7	11.6	6.9	14.9	33.3	9.8	
	1986	10.4	9.4	10.5	15.7	10.7	5.0	10.5	35.0	9.7	
MATERIAS PRIMAS AGRICOLAS (CUCI 2 - 22 - 27 - 28)	1970	5.3	4.7	6.1	9.9	4.3	5.8	6.9	5.8	3.0	
	1980	4.1	3.8	4.4	4.4	3.1	4.4	4.1	3.2	1.9	
	1986	3.2	3.0	3.2	3.6	3.2	3.3	3.1	3.0	2.2	
MINERALES Y METALES CUCI 27 + 28 + 67 + 68	1970	12.8	12.4	13.8	13.7	8.3	13.9	13.7	18.7	8.3	
	1980	8.6	9.8	8.4	5.3	7.3	9.2	12.4	11.2	6.8	
	1986	6.9	7.1	6.5	6.2	6.7	7.4	8.0	12.9	5.5	
COMBUSTIBLES (CUCI 3)	1970	9.2	3.4	9.7	32.4	7.8	9.6	5.8	24.7	11.7	
	1980	20.4	5.9	22.5	56.9	16.1	24.2	12.5	36.0	23.7	
	1986	12.4	5.1	11.4	31.5	12.9	27.3	20.2	24.3	18.0	
MANUFACTURAS CUCI 5 al 8 - (67 + 68)	1970	55.4	65.8	53.8	17.4	62.0	51.4	56.4	9.5	63.8	
	1980	53.2	67.2	51.7	18.9	58.5	48.3	54.0	15.7	55.9	
	1986	64.1	73.1	66.2	41.8	62.5	46.4	53.2	24.0	61.8	

FUENTE : Ver Cuadro 1. Este cuadro indica de cada 100 vendidos (comprados) al mundo, como se distribuyeron a nivel de grupos de productos las exportaciones (importaciones) mundiales, de países desarrollados, en desarrollo, socialistas y de América Latina y el Caribe.

CUADRO 7

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES POR DESTINO Y GRUPOS DE PRODUCTOS

GRUPOS DE PRODUCTOS	AÑOS	EXPORTACIONES DE PAISES DESARROLLADOS			EXPORTACIONES DE PAISES EN DESARROLLO			EXPORT. DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE					
		PD	PS	ALC	PD	PS	ALC	PD	PS	ALC			
TODOS LOS PRODUCTOS	1970	76.4	19.2	3.8	6.2	71.6	19.9	7.1	6.5	73.8	19.4	6.5	17.3
	1980	72.7	21.9	4.9	5.5	70.8	24.3	3.7	8.0	65.3	26.1	7.6	21.4
	1986	76.6	18.6	4.0	4.3	63.9	27.7	7.5	6.2	66.6	22.8	9.7	16.4
PRODUCTOS ALIMENTICIOS (CUCI 0 + 1 + 22 + 4)	1970	77.2	18.4	4.3	5.0	73.8	15.3	10.5	3.7	77.8	10.0	12.1	7.4
	1980	70.9	20.7	7.6	4.9	64.6	21.8	12.6	5.2	66.0	14.4	18.6	9.2
	1986	75.7	19.7	4.0	4.5	63.9	22.3	12.9	4.0	64.7	15.2	19.1	8.0
MATERIAS PRIMAS AGRICOLAS (CUCI 2 - 22 - 27 - 28)	1970	83.6	11.3	4.8	2.7	62.4	22.0	15.6	4.0	68.3	24.6	6.8	16.7
	1980	81.3	12.7	6.0	2.5	61.1	27.9	10.9	3.9	63.4	23.4	12.3	14.4
	1986	78.2	16.2	5.6	2.7	55.6	32.0	12.0	4.9	53.7	29.9	16.0	20.0
MINERALES Y METALES (CUCI 27 + 28 + 67 + 68)	1970	80.5	14.0	5.1	4.3	82.1	9.6	6.0	3.4	87.0	7.9	4.8	7.2
	1980	70.4	19.3	10.1	4.2	71.5	22.2	5.9	8.6	71.4	22.0	6.0	17.9
	1986	71.4	18.2	9.0	3.2	62.4	26.3	10.4	6.0	67.1	22.4	10.1	12.4
COMBUSTIBLES (CUCI 3)	1970	84.6	8.4	1.2	3.4	74.3	20.7	1.0	10.0	65.6	33.4	0.0	32.2
	1980	86.7	8.1	0.9	2.0	75.7	21.5	1.3	8.8	69.5	29.7	0.1	26.7
	1986	86.4	9.0	0.9	2.6	62.4	32.7	3.4	10.0	69.3	27.0	2.4	23.7
MANUFACTURAS (CUCI 5 al 8 - (67 + 68))	1970	74.7	21.1	3.6	7.2	60.2	31.9	9.1	8.3	55.6	42.8	1.6	41.0
	1980	71.5	24.1	4.0	6.3	62.9	34.4	2.3	8.6	51.8	46.3	1.9	39.6
	1986	76.6	19.3	3.7	4.6	65.9	25.9	7.7	4.3	67.4	29.4	2.7	23.3

NOTA : PD = Países Desarrollados PED = Países en Desarrollo PS = Países Socialistas ALC = América Latina y el Caribe

FUENTE : Ver Cuadro 1. Este cuadro indica, de cada 100 % de exportaciones de los subgrupos de productos de la primera columna, como se distribuyeron geográficamente las ventas de países desarrollados, en desarrollo y de América Latina y el Caribe.

ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES POR SUBGRUPOS DE PAISES

SEGUN ORIGEN Y GRUPOS DE PRODUCTOS

GRUPOS DE PRODUCTOS	AÑOS	IMPORTACIONES DE PAISES DESARROLLADOS			IMPORTACIONES DE PAISES EN DESARROLLO			IMPORT. DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE					
		PD	PS	ALC	PD	PS	ALC	PD	PS	ALC			
TODOS LOS PRODUCTOS	1970	77.9	18.5	3.5	5.9	72.2	19.0	8.7	5.8	74.6	19.9	5.5	16.3
	1980	69.6	26.2	4.1	5.0	64.8	27.8	7.4	6.1	60.8	34.2	5.1	18.7
	1986	77.8	18.6	3.5	4.1	62.3	26.6	11.0	4.6	64.7	26.6	8.7	15.0
PRODUCTOS ALIMENTICIOS (CUCI 0 + 1 + 22 + 4)	1970	62.5	33.2	4.4	16.9	61.4	28.5	10.1	9.0	64.9	27.0	8.1	25.9
	1980	68.0	28.8	3.1	14.6	60.6	29.6	9.8	9.7	62.7	31.3	6.0	27.4
	1986	68.9	27.8	3.3	13.3	58.5	31.6	9.9	10.1	65.6	28.2	6.3	26.3
MATERIAS PRIMAS AGRICOLAS (CUCI 2 - 22 - 27 - 28)	1970	66.1	26.2	8.7	5.2	46.1	47.7	6.2	9.7	51.6	40.0	8.1	30.8
	1980	68.6	23.0	8.4	3.5	47.0	45.9	7.1	5.7	54.2	38.0	8.5	20.6
	1986	74.6	18.1	7.3	3.1	51.9	35.0	13.1	5.7	55.4	34.3	10.2	24.6
MINERALES Y METALES (CUCI 27 + 28 + 67 + 68)	1970	74.0	21.2	4.8	9.5	78.2	15.1	6.8	5.2	77.4	16.9	5.7	15.2
	1980	78.7	16.6	4.6	7.2	77.1	18.4	4.5	8.0	66.4	28.4	5.2	25.9
	1986	79.0	17.2	3.8	8.2	64.4	23.3	12.3	8.8	61.4	29.3	9.3	26.7
COMBUSTIBLES (CUCI 3)	1970	30.3	64.2	5.6	13.4	13.8	82.0	4.2	31.3	11.7	84.2	4.1	64.1
	1980	21.6	70.9	7.5	8.4	8.7	86.8	4.6	15.5	5.5	90.2	4.3	35.4
	1986	39.0	50.0	11.0	9.1	11.9	76.6	11.5	10.3	10.9	75.3	13.6	29.1
MANUFACTURAS (CUCI 5 al 8 - (67 + 68))	1970	93.1	5.0	1.9	0.8	84.2	8.6	7.3	1.9	88.3	6.9	4.9	5.7
	1980	89.1	8.5	2.4	1.2	81.6	12.7	5.7	2.9	83.0	12.4	4.7	9.7
	1986	86.0	12.1	1.9	1.5	75.7	16.7	6.6	2.3	81.0	12.5	6.5	8.3

NOTA : PD = Países Desarrollados PED = Países en Desarrollo PS = Países Socialistas ALC = América Latina y el Caribe

FUENTE : Ver Cuadro 1 : Este Cuadro indica de cada 100 % de importaciones de los subgrupos de productos de la primera columna, cómo se distribuyeron geográficamente las compras de países desarrollados, en desarrollo y de América Latina y el Caribe.

EXPORTACIONES TOTALES DE LOS PAISES DE ALADI SEGUN DESTINO

CUADRO 9

DESTINO	ANO	PAISES EXPORTADORES											ALADI	
		ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN		G.ANDINO
PAISES DESARROLLADOS 80		44.7	59.0	60.2	76.4	66.5	53.3	90.8	50.6	68.9	43.7	59.7	62.4	65.6
PAISES DESARROLLADOS 81		38.2	54.6	56.0	70.5	67.6	54.4	87.4	45.2	69.3	43.7	52.6	56.4	62.0
PAISES DESARROLLADOS 82		43.9	47.2	61.3	71.7	71.0	42.1	88.9	46.1	74.6	40.1	58.3	59.9	66.8
PAISES DESARROLLADOS 83		42.5	45.0	64.5	77.3	77.8	60.2	89.2	57.1	77.3	37.6	58.7	62.5	68.6
PAISES DESARROLLADOS 84		45.7	44.9	65.4	80.3	72.0	59.4	90.0	55.1	69.8	43.9	64.6	66.0	70.4
PAISES DESARROLLADOS 85		44.2	37.1	65.3	78.1	73.0	60.6	92.2	60.4	68.0	45.9	73.8	71.3	71.6
PAISES DESARROLLADOS 86		48.7	34.5	66.9	82.2	71.3	72.1	91.4	32.2	66.9	44.0	45.0	60.1	65.5
PAISES DESARROLLADOS 87		50.9	40.3	66.8	74.2	70.5	61.7	89.0	48.2	65.5	51.2	72.2	70.1	71.9
ESTADOS UNIDOS 80		8.7	29.1	17.2	26.7	11.0	31.4	64.6	5.4	32.3	7.7	27.3	28.2	29.2
ESTADOS UNIDOS 81		9.2	27.6	17.6	22.9	15.7	35.0	53.5	5.2	30.3	7.7	13.2	18.2	25.2
ESTADOS UNIDOS 82		13.2	28.8	20.0	22.5	19.3	37.8	53.5	2.6	36.2	7.4	27.9	29.1	31.1
ESTADOS UNIDOS 83		9.6	23.5	23.1	27.6	28.7	54.2	58.2	8.9	41.3	9.8	31.8	33.9	34.3
ESTADOS UNIDOS 84		10.5	18.6	28.5	30.6	26.5	54.3	57.9	5.2	37.4	12.6	41.1	40.0	37.6
ESTADOS UNIDOS 85		12.0	14.1	27.0	31.8	23.1	54.5	59.9	1.2	31.8	15.1	44.0	41.1	37.2
ESTADOS UNIDOS 86		9.9	15.2	27.8	28.4	21.8	60.0	71.9	4.0	32.3	11.9	33.1	34.2	35.4
ESTADOS UNIDOS 87		14.1	16.9	27.0	37.4	21.7	51.4	64.4	3.9	29.3	14.8	53.5	46.1	39.9
CEE 80		30.4	23.3	30.9	36.8	40.5	7.9	15.9	30.8	22.3	31.1	17.1	19.7	24.3
CEE 81		24.1	21.1	27.9	35.5	35.8	4.7	19.2	25.9	18.0	29.6	22.1	21.7	23.9
CEE 82		24.4	14.5	29.5	37.9	34.6	2.7	21.4	29.2	20.3	25.2	17.9	19.2	23.7
CEE 83		23.9	17.5	29.2	38.8	35.0	2.7	18.6	36.7	18.6	21.0	21.1	21.4	23.8
CEE 84		27.9	23.3	25.5	37.8	31.4	2.9	19.1	40.1	19.0	20.6	16.7	18.5	22.2
CEE 85		24.5	20.9	27.2	34.8	34.8	3.9	19.6	50.1	23.9	23.1	20.3	21.1	23.7
CEE 86		29.0	17.7	26.0	39.7	34.5	8.0	11.4	20.5	19.3	26.1	6.4	17.4	20.1
CEE 87		29.0	21.6	26.4	27.0	32.9	7.0	14.6	35.1	21.4	28.7	11.1	15.7	21.3
JAPON 80		2.6	0.9	6.2	3.7	10.9	12.3	4.8	3.6	9.1	0.9	3.6	4.9	5.3
JAPON 81		1.8	0.9	5.3	4.3	10.5	13.3	6.9	8.4	15.6	1.1	4.9	6.4	5.8
JAPON 82		3.7	1.8	6.5	4.1	12.0	0.7	7.3	7.7	14.8	1.8	3.2	4.4	6.0
JAPON 83		4.8	1.9	6.6	4.4	9.2	1.8	7.0	2.0	12.8	2.0	2.2	3.4	5.6
JAPON 84		3.3	1.1	5.7	3.8	11.2	0.7	8.0	2.4	9.2	2.7	2.1	2.9	5.5
JAPON 85		4.3	0.4	5.5	4.2	10.3	1.0	8.3	1.0	8.1	2.6	2.9	3.4	5.7
JAPON 86		5.7	0.4	6.8	4.9	10.1	2.7	5.5	0.8	10.8	1.5	3.1	4.2	5.8
JAPON 87		3.5	0.5	6.2	4.1	11.2	2.2	6.6	0.7	9.6	1.4	2.7	3.6	5.6
PAISES EN DESARROLLO 80		30.5	36.0	32.7	19.9	30.0	45.1	8.0	49.3	26.5	48.5	39.2	35.6	28.9
PAISES EN DESARROLLO 81		26.9	42.2	36.1	25.8	28.0	36.2	11.4	54.5	25.5	48.0	45.8	40.7	30.4
PAISES EN DESARROLLO 82		32.4	51.9	32.2	23.9	24.7	56.7	10.3	53.9	21.1	48.8	41.7	38.9	28.3
PAISES EN DESARROLLO 83		29.0	52.9	27.4	16.9	18.2	26.2	9.8	42.9	17.2	53.4	39.7	33.8	24.7
PAISES EN DESARROLLO 84		35.2	52.8	27.8	16.3	22.5	39.4	9.0	44.7	24.4	43.7	33.8	31.7	24.6
PAISES EN DESARROLLO 85		34.6	60.1	26.8	17.9	22.1	11.1	7.0	39.5	23.7	40.4	24.3	22.9	21.6
PAISES EN DESARROLLO 86		39.8	64.7	26.5	13.5	25.1	12.6	7.6	67.8	23.9	45.6	14.9	16.9	20.5
PAISES EN DESARROLLO 87		31.9	58.7	27.4	20.7	26.1	28.9	10.0	51.8	26.1	39.4	26.9	26.4	23.3
LATINOAMERICA 80		24.8	35.7	18.7	18.1	24.3	44.4	7.6	45.9	22.0	37.4	37.3	33.6	23.5
LATINOAMERICA 81		20.7	41.5	19.9	24.3	21.5	22.9	9.9	50.8	20.4	28.8	43.0	37.1	23.2
LATINOAMERICA 82		21.2	51.8	16.2	22.7	20.0	36.0	8.7	50.9	15.6	31.2	40.0	35.3	21.2
LATINOAMERICA 83		15.8	52.9	10.9	14.8	12.3	20.0	8.3	41.2	13.7	25.3	39.4	32.4	17.4
LATINOAMERICA 84		21.5	52.8	12.0	14.2	15.2	22.9	7.7	42.1	19.4	27.0	33.4	29.0	17.0
LATINOAMERICA 85		22.2	60.1	10.2	15.2	14.4	10.1	5.8	37.2	17.9	30.0	23.6	21.2	14.0
LATINOAMERICA 86		26.9	64.5	13.4	13.0	17.0	10.2	6.3	66.9	19.3	38.8	14.5	15.8	14.1
LATINOAMERICA 87		24.1	57.8	14.0	19.7	17.4	26.4	8.3	49.1	19.1	31.2	26.3	24.9	16.9

Cuadro 9 (Conclusión)

DESTINO	AÑO	PAISES EXPORTADORES												
		ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	G.ANDINO	ALADI
ALADI	80	23.0	35.7	17.4	14.0	23.7	18.1	4.3	45.3	17.2	37.1	7.5	11.3	13.8
ALADI	81	19.0	41.5	18.3	19.1	20.8	14.6	5.6	49.9	17.3	28.5	10.8	13.8	14.3
ALADI	82	19.9	51.8	14.3	16.9	19.5	22.5	4.7	50.0	12.9	30.8	8.9	13.1	12.4
ALADI	83	13.1	52.9	9.5	8.5	11.9	8.7	4.2	39.8	11.1	23.7	7.3	9.6	8.9
ALADI	84	17.1	52.6	10.6	7.7	14.8	3.8	4.0	37.9	12.5	26.6	6.8	8.6	9.3
ALADI	85	17.7	59.9	8.8	8.1	13.9	4.9	2.6	32.1	12.0	29.0	5.3	8.0	8.5
ALADI	86	22.7	64.3	11.4	7.8	16.2	6.8	3.3	65.1	15.0	38.1	4.3	8.7	10.5
ALADI	87	20.7	57.5	11.6	11.4	16.8	17.5	3.9	44.6	16.0	29.9	5.4	10.5	10.8
GRUPO ANDINO	80	4.6	4.1	3.7	9.8	5.6	5.9	1.1	0.2	8.2	1.6	1.7	4.0	3.4
GRUPO ANDINO	81	4.2	4.5	5.3	15.4	6.2	6.4	1.1	0.8	9.5	1.3	2.3	4.9	4.0
GRUPO ANDINO	82	5.4	3.8	5.6	14.7	5.5	7.1	0.7	3.1	8.2	2.3	1.8	4.7	3.9
GRUPO ANDINO	83	3.6	2.9	3.2	5.9	4.1	6.5	0.7	2.2	4.8	1.3	2.4	3.5	2.7
GRUPO ANDINO	84	5.0	2.0	3.5	4.7	4.7	2.2	0.9	2.8	7.0	2.1	2.2	3.0	2.8
GRUPO ANDINO	85	5.4	2.5	3.1	6.1	4.5	2.8	1.0	0.6	6.9	1.8	1.8	3.2	2.9
GRUPO ANDINO	86	5.3	3.8	4.3	5.5	4.9	2.0	1.3	1.8	6.1	2.0	2.2	3.5	3.4
GRUPO ANDINO	87	5.7	5.4	4.4	8.1	5.7	14.1	1.7	2.5	5.8	1.4	2.8	5.6	4.1
MCCA	80	0.2	0.0	0.3	0.6	0.1	0.1	1.6	0.0	0.3	0.1	3.0	2.0	1.2
MCCA	81	0.2	0.0	0.3	0.6	0.3	0.1	2.2	0.0	0.4	0.0	2.2	1.6	1.1
MCCA	82	0.3	0.0	0.2	0.5	0.1	0.1	1.9	0.0	0.2	0.0	1.6	1.1	1.0
MCCA	83	0.3	0.0	0.2	0.8	0.1	0.0	1.9	0.0	0.4	0.0	2.2	1.6	1.1
MCCA	84	0.4	0.0	0.3	0.9	0.1	0.1	1.6	0.0	0.5	0.0	2.3	1.6	1.0
MCCA	85	0.5	0.0	0.2	0.9	0.2	0.1	1.3	0.0	0.5	0.0	2.6	1.8	0.9
MCCA	86	0.4	0.0	0.3	0.5	0.4	0.1	1.1	0.1	0.6	0.0	2.0	1.2	0.8
MCCA	87	0.4	0.0	0.5	0.8	0.2	0.1	1.5	0.0	0.9	0.0	2.3	1.5	1.0
CARICOM	80	0.1	0.0	0.3	0.4	0.0	0.0	0.1	0.0	0.7	0.0	1.4	1.0	0.5
CARICOM	81	0.1	0.0	0.4	0.7	0.0	0.1	0.6	0.0	0.0	0.1	1.3	1.0	0.6
CARICOM	82	0.2	0.0	0.5	1.1	0.0	3.4	0.4	0.0	0.0	0.0	1.2	1.2	0.6
CARICOM	83	0.1	0.0	0.4	0.5	0.0	0.0	0.3	0.0	0.0	0.0	1.5	1.0	0.5
CARICOM	84	0.1	0.0	0.2	0.5	0.0	1.2	0.2	0.0	0.0	0.1	1.3	1.0	0.4
CARICOM	85	0.1	0.0	0.2	1.2	0.0	0.0	0.3	0.0	0.4	0.0	1.8	1.3	0.5
CARICOM	86	0.2	0.0	0.3	0.7	0.0	0.0	0.4	0.1	0.1	0.1	0.5	0.4	0.3
CARICOM	87	0.2	0.0	0.4	0.5	0.0	0.0	0.9	0.0	0.0	0.0	1.2	0.8	0.6
PAISES SOCIALISTAS	80	24.8	5.0	7.0	3.8	2.7	1.6	1.1	0.0	3.2	7.6	0.1	1.2	5.2
PAISES SOCIALISTAS	81	35.0	3.2	7.9	3.6	2.6	1.4	1.3	0.3	2.4	7.7	0.1	1.0	6.8
PAISES SOCIALISTAS	82	23.7	0.9	6.4	4.4	2.7	1.3	0.8	0.0	2.6	10.7	0.0	1.0	4.7
PAISES SOCIALISTAS	83	28.5	2.1	7.9	3.6	4.1	0.8	1.0	0.0	1.9	9.0	0.0	0.8	5.9
PAISES SOCIALISTAS	84	19.1	2.4	6.8	2.4	4.6	1.2	0.9	0.1	3.7	11.5	0.0	0.9	4.6
PAISES SOCIALISTAS	85	21.2	2.8	7.3	2.4	4.5	1.6	0.8	0.1	7.7	13.6	1.0	2.1	5.5
PAISES SOCIALISTAS	86	11.5	0.9	6.2	3.5	3.4	1.5	0.9	0.0	7.8	10.3	0.5	2.2	4.2
PAISES SOCIALISTAS	87	17.1	1.0	5.6	2.2	2.4	1.2	1.0	0.0	7.0	9.4	0.6	1.7	4.2
EN MILES DE DOLARES														
TOTAL MUNDIAL	80	8019089	1036155	19862477	3940709	4666791	2480801	15515272	310232	3412866	1058950	19255448	30125979	79558790
TOTAL MUNDIAL	81	9141234	983433	22929398	2953353	3882965	2167935	20057412	295557	2407667	1216631	17492285	26004673	83527870
TOTAL MUNDIAL	82	7623116	895517	19922270	3087930	3579004	2237410	21677977	329806	2813152	1021676	1624592	25258601	79412450
TOTAL MUNDIAL	83	7834825	817945	21642232	3080770	3795143	2165902	20911536	258242	2079494	1044446	14792029	22896140	78382564
TOTAL MUNDIAL	84	8105432	781549	26716864	3324962	3619184	2561970	23822944	334485	2636149	1047344	16080787	25385417	89031670
TOTAL MUNDIAL	85	8394355	671421	25361749	3551695	3856866	2676905	20366907	303070	2895306	888943	14310957	24106284	83278174
TOTAL MUNDIAL	86	6848690	640245	22216996	5107882	4223571	2115722	19074394	231807	1823803	1129698	8730142	18417794	72142950
TOTAL MUNDIAL	87	6356717	569813	26082620	5024297	4997725	2117080	20531615	353472	2041155	1260234	11433861	21186206	80768589

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 10ALADI : TERMINOS DE INTERCAMBIO 1983 - 19881980 = 100

	<u>1980</u>	<u>1983</u>	<u>1984</u>	<u>1985</u>	<u>1986</u>	<u>1987</u>	<u>1988</u>
ARGENTINA	100	86	99	81	73	72	79
BRASIL	100	78	86	84	91	82	86
CHILE	100	84	78	73	79	83	101
MEXICO	100	77	76	72	52	57	52
PARAGUAY	100	90	144	121	127	132	143
URUGUAY	100	94	98	89	103	106	116
<u>GRUPO ANDINO</u>							
BOLIVIA	100	97	102	104	95	92	89
COLOMBIA	100	94	101	92	120	92	90
ECUADOR	100	82	95	97	73	72	67
PERU	100	96	94	90	87	94	108
VENEZUELA	100	104	116	111	54	66	55

FUENTE : BID "Informe Progreso Económico y Social en América Latina 1989".

Cuadro 11

IMPORTACIONES (En porcentajes y valores)

ORIGEN	AÑO	PAISES IMPORTADORES												
		ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	G.ANDINO	ALADI
PAISES DESARROLLADOS	80	68.8	62.2	48.3	75.7	57.4	75.4	92.5	37.8	79.2	36.7	86.3	81.5	69.7
PAISES DESARROLLADOS	81	69.9	61.0	43.5	70.8	60.9	72.3	92.1	39.5	79.5	36.9	85.6	79.8	69.9
PAISES DESARROLLADOS	82	63.4	61.9	41.1	71.0	58.7	80.5	92.3	35.8	78.4	33.6	84.8	80.1	66.1
PAISES DESARROLLADOS	83	63.5	52.1	39.9	70.7	60.8	75.8	92.7	34.6	78.9	28.3	82.3	76.2	62.6
PAISES DESARROLLADOS	84	58.8	48.3	40.0	71.7	59.1	73.0	91.5	39.3	72.8	32.0	82.0	75.9	64.9
PAISES DESARROLLADOS	85	61.0	51.4	47.7	71.7	59.7	78.2	91.3	32.0	70.3	30.9	83.7	77.1	68.6
PAISES DESARROLLADOS	86	60.9	55.4	62.0	75.9	63.9	78.0	93.9	39.7	67.7	37.8	85.8	79.5	75.0
PAISES DESARROLLADOS	87	60.2	49.3	56.1	77.3	63.3	75.6	93.2	39.5	69.7	37.9	84.9	78.8	71.8
ESTADOS UNIDOS	80	22.4	25.5	19.2	39.1	26.0	35.3	68.0	9.6	37.7	9.6	47.7	42.9	36.8
ESTADOS UNIDOS	81	22.0	22.9	17.5	34.0	24.7	35.7	66.6	9.6	39.9	9.6	48.0	42.1	37.8
ESTADOS UNIDOS	82	21.7	29.1	16.8	33.9	25.7	37.4	64.4	8.9	36.6	10.5	45.5	40.8	34.2
ESTADOS UNIDOS	83	21.6	25.5	16.3	35.0	25.6	35.8	66.8	6.6	37.7	7.4	45.8	39.3	32.2
ESTADOS UNIDOS	84	18.3	21.8	16.3	33.8	23.6	30.8	68.1	8.6	33.8	8.4	47.6	39.4	35.1
ESTADOS UNIDOS	85	18.0	20.3	22.3	33.0	24.0	31.2	66.8	7.8	27.6	7.5	47.1	38.5	37.5
ESTADOS UNIDOS	86	17.5	22.3	25.5	35.0	22.0	30.8	70.4	13.6	27.5	8.4	45.7	38.7	40.0
ESTADOS UNIDOS	87	15.5	20.7	19.8	35.3	20.5	29.0	64.5	10.4	22.0	7.9	43.9	36.6	34.1
CEE	80	29.7	23.3	16.4	20.4	18.1	17.9	15.4	17.2	22.5	19.3	22.9	21.8	19.4
CEE	81	29.6	20.8	14.2	19.2	19.7	17.1	16.0	18.4	20.7	17.9	21.0	20.3	18.4
CEE	82	25.6	17.6	13.3	17.8	21.5	21.1	17.7	19.0	21.1	16.4	21.9	20.7	18.1
CEE	83	27.3	16.3	12.9	16.5	23.0	21.5	16.4	20.9	21.9	13.9	22.4	20.1	17.7
CEE	84	24.7	17.2	12.6	18.2	19.2	18.5	14.3	14.9	20.4	17.3	22.4	20.3	16.9
CEE	85	28.1	18.5	14.8	19.4	21.4	22.8	13.8	16.2	23.8	16.7	23.2	22.0	18.2
CEE	86	29.1	19.8	21.2	23.3	22.9	23.9	12.9	17.9	22.5	19.8	26.8	24.9	20.8
CEE	87	28.3	14.9	21.8	22.2	24.5	24.2	16.1	20.6	27.9	21.0	27.2	25.5	22.6
JAPON	80	9.3	9.2	4.7	9.3	8.2	11.8	5.0	9.0	10.2	4.0	8.0	8.9	6.7
JAPON	81	10.2	11.8	5.6	9.6	11.7	12.1	5.2	9.3	9.9	4.6	8.1	9.1	7.4
JAPON	82	8.0	10.9	4.5	12.0	6.6	13.6	5.3	6.2	12.5	2.7	10.2	11.1	7.4
JAPON	83	6.8	6.9	3.9	11.1	5.8	9.3	4.4	4.8	10.2	2.2	5.7	8.5	5.8
JAPON	84	8.2	6.2	4.0	9.6	9.5	14.1	4.3	12.6	8.6	1.8	4.8	7.7	6.0
JAPON	85	7.0	9.6	4.1	11.7	6.4	14.4	5.5	4.9	10.0	2.2	5.7	8.9	6.2
JAPON	86	7.1	9.7	6.2	9.1	9.9	14.4	5.5	6.0	4.7	3.4	6.8	8.0	6.8
JAPON	87	8.2	10.0	6.1	9.1	9.8	14.9	6.6	6.0	8.0	3.2	6.1	8.0	7.2
PAISES EN DESARROLLO	80	30.0	35.5	49.5	21.7	38.8	21.7	6.8	61.7	19.3	61.3	13.0	17.1	28.7
PAISES EN DESARROLLO	81	28.5	36.4	53.7	27.5	34.1	26.8	7.1	59.8	19.9	61.8	13.6	19.2	28.4
PAISES EN DESARROLLO	82	34.8	36.0	54.8	27.4	35.1	18.6	6.9	63.8	21.0	65.5	14.6	19.0	31.6
PAISES EN DESARROLLO	83	34.6	46.1	53.3	26.8	38.6	22.3	4.6	65.1	20.6	69.8	16.4	22.1	33.8
PAISES EN DESARROLLO	84	38.7	46.5	53.9	26.5	40.2	25.9	6.3	60.6	25.8	63.9	17.6	22.9	32.1
PAISES EN DESARROLLO	85	36.3	46.9	47.0	26.4	39.0	20.7	6.7	67.8	29.3	62.7	15.8	21.9	28.7
PAISES EN DESARROLLO	86	36.8	40.9	33.6	22.3	34.8	21.0	4.4	60.2	31.0	60.3	13.6	19.5	22.7
PAISES EN DESARROLLO	87	33.2	48.4	38.5	20.7	34.4	23.1	4.7	60.3	28.0	60.9	14.5	19.9	25.1
LATINOAMERICA	80	21.5	33.5	12.7	20.8	28.7	19.1	6.0	49.7	16.1	37.4	11.1	15.2	14.6
LATINOAMERICA	81	21.3	34.3	14.6	26.5	25.5	22.6	6.0	48.2	17.6	47.1	12.0	17.4	15.4
LATINOAMERICA	82	30.3	34.2	17.1	26.2	31.3	14.7	5.4	48.9	18.7	43.0	12.9	17.2	17.6
LATINOAMERICA	83	32.9	45.3	14.6	26.1	29.8	19.5	3.9	49.8	18.8	53.7	15.0	20.8	18.4
LATINOAMERICA	84	36.6	45.8	16.1	25.8	31.2	22.1	5.2	50.4	23.9	37.3	15.9	21.3	18.8
LATINOAMERICA	85	34.8	46.1	12.6	25.4	30.4	17.4	5.6	55.5	27.5	36.3	13.5	19.9	16.6
LATINOAMERICA	86	34.7	39.9	13.7	21.7	27.1	17.3	3.2	47.3	28.9	50.8	11.5	17.6	15.5
LATINOAMERICA	87	29.6	46.3	12.3	19.8	25.8	17.3	3.3	45.5	25.2	49.1	12.4	17.6	15.7

Cuadro 11 (Conclusión)

Importaciones (En porcentajes y valores)

ORIGEN	AÑO	ARG	DOL	BRA	COL	CHI	PAISES		IMPORTADORES						
							ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	G.ANDINO	ALADI	
ALADI	80	20.3	31.3	11.6	15.0	27.0	11.8	3.4	48.5	14.6	36.3	6.7	10.6	12.3	
ALADI	81	20.0	32.8	13.9	19.2	23.9	13.0	4.3	46.6	15.5	45.9	8.3	12.9	13.2	
ALADI	82	28.8	32.7	16.3	20.9	23.6	12.5	3.9	47.1	17.3	41.6	9.4	13.7	15.3	
ALADI	83	32.2	44.6	13.6	20.1	28.2	15.6	1.9	48.1	15.9	52.3	10.8	16.4	16.2	
ALADI	84	35.8	45.0	15.0	21.2	28.6	19.3	3.8	49.6	21.5	36.6	11.2	17.2	16.7	
ALADI	85	34.1	44.6	11.9	22.0	29.1	14.8	4.3	54.5	26.3	35.3	9.0	16.3	14.9	
ALADI	86	33.8	38.1	12.4	17.0	25.5	15.7	2.6	46.4	27.3	50.4	8.1	14.3	13.8	
ALADI	87	29.0	43.7	11.4	15.4	25.2	15.2	2.3	44.5	24.0	48.6	9.2	14.6	14.1	
GRUPO ANDINO	80	4.8	4.6	3.4	8.1	12.9	6.2	0.4	0.1	3.7	5.7	2.5	4.2	3.7	
GRUPO ANDINO	81	5.6	3.7	4.9	11.7	10.0	5.6	0.3	0.2	3.5	14.2	2.6	4.9	4.2	
GRUPO ANDINO	82	9.4	3.3	6.6	11.0	10.1	5.5	0.2	0.2	2.6	13.2	3.0	4.9	5.3	
GRUPO ANDINO	83	10.4	3.8	5.1	12.5	12.0	6.7	0.1	0.1	3.1	16.2	2.2	6.2	5.7	
GRUPO ANDINO	84	10.1	5.7	4.4	12.4	12.0	4.4	0.3	0.1	3.6	0.6	2.3	5.7	4.8	
GRUPO ANDINO	85	12.0	4.0	2.4	10.5	14.4	4.2	0.2	0.1	4.9	0.7	2.2	5.0	4.0	
GRUPO ANDINO	86	10.9	2.5	1.6	6.5	10.7	4.2	0.2	0.1	6.9	1.4	1.8	3.8	3.1	
GRUPO ANDINO	87	6.7	2.0	2.2	5.4	8.5	4.1	0.4	1.7	6.7	0.5	2.1	3.6	3.1	
FLCA	80	0.0	0.2	0.0	0.1	0.0	0.2	0.2	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	
FLCA	81	0.0	0.1	0.0	0.1	0.1	0.7	0.4	0.0	0.1	0.0	0.1	0.1	0.2	
FLCA	82	0.0	0.2	0.0	0.1	0.1	0.5	0.4	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2	0.1	
FLCA	83	0.0	0.1	0.0	0.1	0.0	2.0	0.3	0.0	1.0	0.0	0.1	0.4	0.2	
FLCA	84	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	1.3	0.3	0.0	0.4	0.0	0.1	0.3	0.1	
FLCA	85	0.1	0.0	0.0	0.2	0.0	0.5	0.3	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	
FLCA	86	0.2	0.0	0.0	0.2	0.0	0.6	0.1	0.0	0.2	0.0	0.1	0.1	0.1	
FLCA	87	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0	0.8	0.2	0.0	0.1	0.0	0.1	0.2	0.1	
CARICOM	80	0.1	0.0	0.2	0.1	0.2	0.5	0.1	0.3	0.0	0.3	0.5	0.3	0.2	
CARICOM	81	0.0	0.0	0.2	0.2	0.1	0.6	0.1	0.3	0.0	0.2	0.8	0.5	0.2	
CARICOM	82	0.4	0.0	0.2	2.0	0.1	0.1	0.1	0.6	0.0	0.3	0.3	0.6	0.3	
CARICOM	83	0.0	0.0	0.3	0.2	0.1	0.2	0.1	0.1	0.0	0.2	0.5	0.3	0.2	
CARICOM	84	0.0	0.0	0.4	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.1	0.2	
CARICOM	85	0.0	0.0	0.1	0.2	0.0	0.3	0.2	0.0	0.1	0.0	0.2	0.1	0.2	
CARICOM	86	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.3	0.0	0.0	0.1	0.0	0.2	0.2	0.2	
CARICOM	87	0.3	0.0	0.1	0.0	0.1	0.1	0.1	0.0	0.2	0.0	0.3	0.2	0.1	
PAISES SOCIALISTAS	80	1.2	2.3	2.2	2.5	0.6	2.8	0.7	0.4	1.5	2.0	0.7	1.4	1.4	
PAISES SOCIALISTAS	81	1.6	2.6	2.8	1.6	1.6	0.9	0.8	0.6	0.6	1.3	0.8	1.0	1.5	
PAISES SOCIALISTAS	82	1.7	2.1	4.1	1.6	1.6	1.0	0.7	0.4	0.6	0.9	0.6	0.9	2.0	
PAISES SOCIALISTAS	83	1.9	1.8	6.8	2.5	0.5	1.8	0.3	0.2	0.5	1.9	0.4	1.3	3.1	
PAISES SOCIALISTAS	84	2.6	5.2	6.1	1.7	0.6	1.1	0.4	0.1	1.3	4.0	0.4	1.1	2.6	
PAISES SOCIALISTAS	85	2.7	1.6	5.3	1.1	1.1	1.1	0.6	0.2	0.3	6.4	0.5	0.8	2.3	
PAISES SOCIALISTAS	86	2.3	3.7	4.4	1.7	1.0	1.0	0.7	0.1	1.2	1.9	0.5	1.0	2.0	
PAISES SOCIALISTAS	87	4.3	2.3	5.4	1.3	1.9	0.6	0.8	0.2	2.3	1.2	0.6	1.1	2.6	
EN MILLONES DE DOLARES															
TOTAL MUNDIAL	80	10536563	654052	25613048	4651852	4943790	2252435	18646919	614529	2687058	1604037	12259482	22504879	84463765	
TOTAL MUNDIAL	81	9426025	898167	24775016	5192138	6111146	1917686	23600560	599532	3971077	1624342	13557895	25536963	91673584	
TOTAL MUNDIAL	82	5335219	485656	21968607	5459946	3463862	1757628	11898624	671722	2941947	1106813	13396152	24041329	68486176	
TOTAL MUNDIAL	83	4502822	542269	17248341	4962688	2694587	1506711	7634381	545828	2233244	773041	5784685	15029597	48428597	
TOTAL MUNDIAL	84	4583052	487780	15209970	4482072	3126178	1715226	11137630	585643	1667216	774989	7005984	15358278	50775740	
TOTAL MUNDIAL	85	3812720	690889	14316407	4060453	2668529	1689145	11817224	499090	1399155	703816	7303643	15143285	48961071	
TOTAL MUNDIAL	86	4721610	668308	15722323	3837597	2863260	1741803	14751688	576138	1944449	864540	8588366	16780523	56280082	
TOTAL MUNDIAL	87	5813274	765015	16579588	4226908	3719471	1890741	12760714	595357	2968920	1141897	10282890	20134474	60744775	

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 12

BALANZA

ORIGEN	AÑO	PAISES IMPORTADORES												
		ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	G.ANDINO	ALADI
PAISES DESARROLLADOS	80	-3661482	204731	-399824	-512376	268674	-376465	-3156274	-75434	224709	-125754	922309	462908	-6687186
PAISES DESARROLLADOS	81	-3100395	-10745	2057293	-1596574	-1098170	-207433	-4223466	-103279	-1487453	-68049	-2401407	-5703612	-12239678
PAISES DESARROLLADOS	82	-38574	122557	3192323	-1659266	509187	-472655	8276222	-88404	-207199	37839	-1900610	-4117173	7771420
PAISES DESARROLLADOS	83	471633	85292	7087534	-1125643	1312044	162011	11574678	-41645	-153734	174082	3891430	2859356	23437682
PAISES DESARROLLADOS	84	1008627	115241	11401270	-545998	759212	270115	11255779	-45660	624467	211086	4637618	5101443	29691757
PAISES DESARROLLADOS	85	1386109	-106156	9719581	-137433	1221827	301616	7998375	23121	985252	190490	4453336	5496615	26036118
PAISES DESARROLLADOS	86	458111	-149131	5119693	1284634	1181871	166091	3592416	-154128	-96171	169988	-3399022	-2193599	5075184
PAISES DESARROLLADOS	87	-263948	-147277	8106873	460948	1169014	-123343	6367658	-64720	-731451	212370	-478518	-1019641	14507606
ESTADOS UNIDOS	80	-1665738	134262	-1486211	-768366	-771904	-18262	-2651758	-42337	89228	-72272	-592366	-1155504	-7845724
ESTADOS UNIDOS	81	-1228172	66106	-303442	-1088042	-900784	73485	-5004287	-42406	-853826	-62870	-4200355	-6002632	-13544593
ESTADOS UNIDOS	82	-152295	116580	276568	-1154332	-196847	188693	3939530	-51141	-56381	-40410	-1563738	-2469178	1306227
ESTADOS UNIDOS	83	-217455	53893	2172388	-889497	398253	635445	7063531	-12690	16449	45185	2049320	1865610	11314822
ESTADOS UNIDOS	84	10867	39607	5119000	-496136	220916	864139	6202776	-32713	421586	66874	3277695	4106891	15694611
ESTADOS UNIDOS	85	318502	-45769	3647812	-211409	250880	930609	4310173	-35512	535971	81404	2855641	4065043	12638302
ESTADOS UNIDOS	86	-146884	-51982	2169311	106216	291169	732235	3325894	-68826	54984	61315	-1000949	-159496	3031298
ESTADOS UNIDOS	87	-4699	-62233	3762899	383698	323915	539478	5003116	-48147	-54707	95371	1599964	2406200	11538655
CEE	80	-691476	89458	1937075	499620	995678	-206723	-403125	-10186	156115	19914	483045	1021515	2869395
CEE	81	-585655	21234	2891995	53110	189334	-225733	78169	-33648	-388318	70118	1009745	470038	3080351
CEE	82	495657	44157	2962126	198883	494433	-310723	2527997	-30903	-49401	75931	-18586	-135670	6389571
CEE	83	645299	55140	4093209	376252	709816	-266330	2634005	-19195	-102531	111349	1816093	1878624	10053107
CEE	84	1126866	97645	4890597	439852	537465	-243976	2952927	46671	159647	81199	1115215	1568383	11204108
CEE	85	986606	12710	4767536	447902	773758	-279317	2369757	71138	358552	88051	1218860	1750707	10815553
CEE	86	612859	-19182	2432984	1133658	801824	-247016	263607	-55846	-85173	123944	-1740177	-957890	2801116
CEE	87	19924	9291	3271810	417304	731208	-309996	947296	1578	-392478	121777	-1530887	-1806766	3466152
JAPON	80	-766068	-50807	23614	-286506	100048	37228	-188924	-44143	35560	-54714	-281307	-545832	-1476019
JAPON	81	-798621	-97090	-176729	-371027	-307525	55409	157991	-31085	-20176	-61524	-239004	-671888	-1889381
JAPON	82	-146426	-36682	299019	-524999	201158	-222732	957932	-16218	48588	-11649	-840782	-1576607	-292791
JAPON	83	69409	-21834	753154	-414734	191503	-100196	1124605	-21200	38719	4221	-7339	-501784	1619908
JAPON	84	-104667	-21938	906307	-304243	108191	-225472	1427850	-65621	98633	13663	8410	-444610	1841113
JAPON	85	95464	-63352	810711	-326456	226252	-217592	1050829	-21164	92931	7596	-972	-515441	1654247
JAPON	86	54479	-62508	539035	-100227	143930	-193240	241262	-32400	105568	-12044	-314677	-565084	369178
JAPON	87	-253569	-73503	606856	-182453	195206	-235318	509605	-32867	-40299	-18535	-322311	-853884	152812
PAISES EN DESARROLLO	80	-718615	140955	-6185862	-228260	-521191	629561	-20150	-226209	385353	-469352	5955250	6882859	-1258530
PAISES EN DESARROLLO	81	-232988	88618	-5029494	-667200	-998590	272327	613676	-197788	-176237	-420432	6171167	5688675	-576949
PAISES EN DESARROLLO	82	610191	289400	-5623719	-760830	-331098	941211	1419494	-251078	-25646	-225997	4811772	5255907	853700
PAISES EN DESARROLLO	83	712343	183074	-3255496	-805783	-349333	232445	1696529	-244659	-103444	18147	4913636	4419928	2997459
PAISES EN DESARROLLO	84	1083167	185560	-781094	-648387	-442891	565500	1442923	-205357	214356	-37441	4205948	4522977	5582284
PAISES EN DESARROLLO	85	1522743	79532	70384	-434541	-188397	-51227	637272	-218522	275850	-82221	2331443	2201057	3942316
PAISES EN DESARROLLO	86	987912	140670	613366	-166072	64153	-98495	788775	-189615	-167984	-5677	148800	-143081	2023908
PAISES EN DESARROLLO	87	100752	-35537	773455	164858	26090	174688	1448766	-175898	-299874	-198690	1593053	1597188	3571663
LATINOAMERICA	80	-284080	150947	466446	-253592	-282478	670585	61559	-163262	318993	-204013	5826537	6713470	6307642
LATINOAMERICA	81	-112202	100148	927620	-659583	-725256	63095	575203	-139197	-205333	-414266	5905696	5204023	5315925
LATINOAMERICA	82	475	297502	-545235	-727476	-367705	547601	1236960	-160434	-110399	-157189	4770335	4777643	4784515
LATINOAMERICA	83	-240051	187119	-153002	-839329	-339207	138989	1446487	-165307	-134309	-151642	4948569	4301039	4690307
LATINOAMERICA	84	61272	189017	761854	-687000	-424086	208169	1258476	-154164	111465	-6405	4254591	4076242	5573199
LATINOAMERICA	85	539642	85183	778857	-494272	-256296	-22419	524775	-164096	132190	11308	2389060	2089742	352392
LATINOAMERICA	86	204264	146246	819973	-166787	-59092	-85680	725729	-117380	-209289	-1260	287694	-27816	1452493
LATINOAMERICA	87	-186964	-24647	1622839	153729	-92015	233256	1296667	-97338	-358457	-167117	1736273	1740154	4116226

Cuadro 12 (Conclusión)

ORIGEN	AÑO	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	PAISES ECU	IMPORADORS MEX	PAR	PER	URU	VEN	G.ANDINO	ALADI
ALADI	80	-291393	164817	474840	-145908	-231424	182854	34125	-157072	194373	-180249	612439	1008495	649322
ALADI	81	-146153	113377	751252	-434798	-655769	65864	101015	-131926	-199781	-397852	764107	308769	-17068
ALADI	82	-20305	304682	-727478	-617546	-116522	285421	563236	-151674	-146183	-145778	186070	12444	-586077
ALADI	83	-421415	190653	-294677	-735617	-308991	-47099	728306	-159549	-123853	-156930	445703	-270213	-883069
ALADI	84	-258431	191919	537588	-695067	-356727	-234009	523177	-164087	-29128	-5311	311757	-454528	-178319
ALADI	85	186553	94140	517589	-603347	-241869	-116983	27218	-174802	-19456	8940	106771	-538875	-215246
ALADI	86	-39585	157390	576638	-253198	-44100	-130009	249684	-116127	-256324	-5871	-311356	-793497	-205758
ALADI	87	-373221	-6554	1127621	-78330	-101208	83246	511592	-106868	-387336	-178507	-332677	-721651	157758
GRUPO ANDINO	80	-135329	12755	-136375	8952	-376940	8068	94746	-83	178282	-74606	29304	237361	-391226
GRUPO ANDINO	81	-140799	11156	14507	-151272	-368291	31547	142153	885	87236	-214610	38119	16786	-549369
GRUPO ANDINO	82	-88787	18196	-322192	-147320	-150681	62561	130043	9004	156776	-122983	-101305	-11092	-556688
GRUPO ANDINO	83	-186134	3078	-174646	-438470	-167062	38849	128767	5122	30600	-111546	222693	-143250	-648749
GRUPO ANDINO	84	-58600	-12087	277364	-398372	-204418	-18499	187931	8814	124926	17983	190339	-113693	115301
GRUPO ANDINO	85	-5543	-10710	428565	-209706	-210493	3455	168513	1526	130583	11103	93379	7001	400672
GRUPO ANDINO	86	-149367	7699	703576	32612	-101043	-29413	222212	3827	-23191	9758	32865	20572	693984
GRUPO ANDINO	87	-29568	15427	783303	177109	-31543	220582	293372	-1009	-78937	12609	112677	446858	1476229
MCCA	80	16347	-1036	62912	18588	4480	-1922	214942	-178	7604	292	563391	586625	885470
MCCA	81	15929	-943	63324	13204	5477	-10861	327983	-144	5722	-99	377855	384977	797447
MCCA	82	17630	-1002	31537	6213	160	-7549	369174	-64	3993	-25	237560	239215	657627
MCCA	83	23195	-713	39265	22391	4130	-29118	375744	-73	-13832	47	317903	296631	738999
MCCA	84	32249	-100	81375	26040	1806	-21520	351561	-28	7892	88	354799	367111	834162
MCCA	85	40296	-247	52205	26249	5920	-6504	217992	4	14519	63	370859	404876	721356
MCCA	86	17809	-57	70793	19430	16987	-9214	182782	38	5855	3	172624	188638	477050
MCCA	87	21142	-324	124295	33667	12114	-12444	288659	-76	14451	31	259007	294357	740522
CARICOM	80	63	-18	-8774	10137	-8075	-10934	-13091	-1816	22761	-4751	198092	220038	183594
CARICOM	81	4620	-73	57554	9747	-2598	-10450	92476	-1994	-296	-1760	113060	111988	260286
CARICOM	82	-10650	-4	55661	-78567	-2059	75896	74020	-3743	381	-3147	150849	148555	258637
CARICOM	83	5230	-63	37776	6197	-1617	-3179	68362	-746	-665	-1241	196515	198805	306569
CARICOM	84	6637	-25	-6148	14489	-301	29824	36897	-573	-933	304	185423	228770	265594
CARICOM	85	6689	2	40995	34539	-307	-4871	28231	-12	9824	214	240182	279676	355486
CARICOM	86	14888	-40	30121	33077	-81	-4659	65395	120	1739	586	19639	49756	160785
CARICOM	87	-5918	-33	97494	26415	-1557	-1694	184622	24	-5925	438	99366	118129	39322
PAISES SOCIALISTAS	80	1862623	36577	817285	30510	95383	-24646	47629	-2654	66125	48626	-62735	45831	2914723
PAISES SOCIALISTAS	81	3048592	7754	1114446	24753	1482	14093	71027	-2768	32704	72861	-85400	-6096	429954
PAISES SOCIALISTAS	82	1716280	-2068	374406	48596	42108	11255	88386	-2443	55878	99379	-82096	31565	2349681
PAISES SOCIALISTAS	83	2148027	7310	539350	-15865	140232	-8813	183458	-1282	28351	79155	-14602	-3619	3085321
PAISES SOCIALISTAS	84	1430586	-6831	886263	3801	146400	11189	181131	-64	75287	88882	-23461	59985	2791883
PAISES SOCIALISTAS	85	1672783	7936	1096459	37797	145158	24961	80116	-619	218071	75656	97043	385808	3455361
PAISES SOCIALISTAS	86	680069	-19501	690725	114356	115688	13599	78555	-588	119006	100459	3783	231243	1896151
PAISES SOCIALISTAS	87	840595	-11987	568744	53589	49039	12520	113860	-1267	76674	104372	9785	140581	1815924
TOTAL MUNDIAL	80	-2517474	382103	-5750571	-711143	-276999	228366	-3131647	-304297	725808	-545087	6995966	7621100	-4904975
TOTAL MUNDIAL	81	-284791	85266	-1845618	-2238785	-2228181	250249	-3543148	-303975	-1563410	-407711	3934390	467710	-814578
TOTAL MUNDIAL	82	2287897	409861	-2046337	-2372016	115142	479782	9779353	-341916	-128795	-85137	2828440	1217272	10926274
TOTAL MUNDIAL	83	3332003	275676	4393891	-1881918	1100556	659191	13277155	-287586	-153750	271405	8967344	7866543	2995399
TOTAL MUNDIAL	84	3522380	293769	11506894	-1157110	493006	846744	12685314	-251158	968933	272355	9074803	10027139	38255930
TOTAL MUNDIAL	85	4581635	-19468	11045342	-508758	1188337	987760	8549683	-196020	1496151	185127	7007314	8962999	34317103
TOTAL MUNDIAL	86	2127080	-28063	6494673	1270285	1360311	373919	4322706	-344331	-120646	265158	247220	1742715	15862868
TOTAL MUNDIAL	87	543443	-195202	9503032	797389	1278254	226339	7770901	-241885	-927765	118337	1150971	1051732	2002388

INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 13

CENTROAMERICA: BALANZA DE COMERCIO, 1970-1987
Millones de US \$

Periodo	Exportacion	Importacion	Baldo
1970	1098.0	1233.9	-135.9
1971	1106.9	1304.2	-197.3
1972	1328.8	1411.8	-83.0
1973	1663.5	1845.7	-182.2
1974	2109.1	2926.2	-817.1
1975	2298.8	2945.5	-646.7
1976	3007.7	3311.9	-304.2
1977	4108.7	4357.7	-249.0
1978	3855.3	4743.5	-888.2
1979	4470.8	5044.2	-573.4
1980	4444.7	5954.7	-1510.0
1981	3820.8	5821.2	-2000.4
1982	3423.3	4726.0	-1302.7
1983	3549.0	4735.6	-1186.6
1984	3806.4	5496.7	-1690.3
1985	3516.6	5280.0	-1763.4
1986	3872.3	4649.7	-777.4
1987	3802.7	5589.5	-1786.8

FUENTE : SIECA, Estadísticas Macroeconómicas de Centroamérica

CUADRO 14

CENTROAMERICA: VALOR DE LAS EXPORTACIONES SEGUN BLOQUES ECONOMICOS
(Millones de dólares)

Bloques económicos y países	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
Total Mundo	1098.0	1107.0	1328.8	1663.4	2110.4	2298.8	3007.8	4108.8	3855.5	4573.3	4444.2	3845.2	3423.5	3548.8	3806.5	3516.8	3872.1
Total América	708.3	740.8	813.9	1080.8	1300.9	1421.4	1927.5	2309.3	2267.1	2778.6	2900.8	2508.3	2175.8	2309.5	2390.5	2105.3	2373.2
MCCA	286.3	272.7	304.7	383.3	532.5	536.4	649.2	785.4	862.7	904.6	1129.1	936.7	765.5	766.6	719.2	485.8	413.4
ALADI	3.7	5.7	9.9	13.0	24.0	38.8	61.8	62.9	30.2	131.3	47.6	130.3	103.2	64.0	55.2	50.6	48.0
CARICOM	6.6	9.6	12.6	15.1	19.6	19.1	17.2	13.8	16.6	21.3	14.9	20.6	27.4	29.0	25.6	36.2	30.0
Canadá	7.5	11.5	9.0	9.9	12.7	22.2	13.5	17.4	16.4	22.5	29.6	44.6	34.3	26.6	40.2	47.5	51.9
Estados Unidos	373.2	407.3	432.5	604.2	635.4	735.1	1115.8	1344.5	1240.1	1590.2	1555.2	1198.0	1079.9	1237.3	1382.6	1344.8	1662.3
Otros países	31.0	34.0	45.2	55.3	76.7	69.8	70.0	85.3	101.1	108.7	124.4	178.1	165.5	186.0	167.7	140.4	167.6
Total CEE	242.9	223.0	299.4	343.1	484.5	551.1	618.7	1150.7	1017.0	1143.6	1022.4	783.3	793.6	690.2	870.7	835.2	1035.0
Rep. Fed. Alemania	147.7	133.8	175.6	186.0	252.5	248.8	345.9	628.3	511.0	548.8	438.9	404.3	363.0	306.8	409.9	422.9	534.7
Bélgica-Luxemburgo	19.7	18.8	25.8	38.3	45.6	45.0	58.7	99.0	112.9	97.3	80.2	75.8	70.8	58.5	63.3	81.5	142.5
Dinamarca	2.8	3.4	5.8	7.8	10.9	8.9	11.0	13.0	13.0	14.1	2.6	4.1	3.5	1.0	1.0	0.7	1.4
Francia	4.7	5.7	11.4	14.0	21.1	15.4	20.0	46.1	43.4	45.1	63.8	47.0	44.4	52.8	51.6	51.0	33.6
Irlanda	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.5	0.8	0.7	0.4	0.7
Italia	25.9	23.6	30.1	32.6	45.3	66.9	40.1	75.3	114.8	138.2	154.2	86.7	104.3	92.8	108.5	122.3	122.8
Países Bajos	36.9	32.0	43.2	51.5	95.6	90.5	134.6	275.6	197.7	262.6	182.9	100.9	97.3	83.8	81.6	60.9	60.4
Reino Unido	5.2	5.5	7.3	12.8	12.3	75.6	8.1	12.9	23.8	35.0	99.0	34.3	53.3	47.7	77.4	5.3	52.9
España	2.5	5.8	9.9	11.7	22.6	26.5	25.4	32.4	26.6	47.8	57.5	29.9	53.5	40.1	71.3	45.9	56.4
Asociación Europea de Libre Comercio	18.2	17.2	22.2	27.2	41.2	47.8	46.3	65.3	45.7	54.4	38.5	40.2	30.8	35.1	41.5	40.1	60.0
Consejo de Ayuda Mutua Económica	14.9	4.0	20.0	25.7	20.8	9.4	25.1	53.7	28.8	19.5	21.0	52.7	73.0	105.8	75.2	146.0	45.9
Otros países de Europa	19.3	20.6	25.7	36.5	70.3	48.2	77.2	113.5	79.6	105.6	123.4	75.5	39.1	36.9	38.6	35.9	42.7
Asia	92.2	99.8	140.6	143.4	176.5	207.3	297.6	408.5	412.7	467.5	322.9	380.2	302.6	309.3	369.3	320.3	298.5
África	1.6	0.4	5.9	5.8	14.3	12.8	13.8	5.7	2.3	1.6	3.9	3.2	6.8	59.5	18.7	24.5	3.4
Oceanía	0.6	0.5	0.4	0.4	1.1	0.5	0.7	1.4	1.2	1.5	10.5	1.5	1.5	2.3	1.3	4.9	1.4
Países no identif.	0.0	0.7	0.7	0.5	0.8	0.3	0.9	0.7	1.1	1.0	0.8	0.3	0.3	0.2	0.7	4.6	12.0

Fuente: SIECA, Series Estadísticas Seleccionadas.

CUADRO 15**CENTROAMERICA: VALOR DEL COMERCIO Y SALDO COMERCIAL CON PAISES DE LA ALADI**

En miles de US \$

Periodo	Centroamerica			Guatemala			El Salvador		
	X	M	Saldo	X	M	Saldo	X	M	Saldo
1970	3690	67931	-64241	1222	12905	-11683	432	7762	-7330
1971	5742	91200	-85458	1154	20276	-19122	539	17665	-17126
1972	9917	141783	-131866	1647	57009	-55362	792	20180	-19388
1973	13004	185492	-172488	3190	44385	-41195	1020	34726	-33706
1974	23965	422241	-398276	6947	116595	-109648	2024	73913	-71889
1975	38757	453529	-414772	5064	120452	-115388	6668	70853	-64185
1976	61755	371539	-309784	6946	103690	-96744	10298	75722	-57424
1977	62891	527117	-464226	9275	146520	-137245	2689	120394	-117705
1978	30185	567256	-537071	8691	162861	-154170	839	116924	-116085
1979	42790	656800	-614010	10627	187634	-177007	6004	138917	-132913
1980	47622	1008066	-960444	22175	239742	-217767	1961	190870	-188909
1981	130393	1063366	-932973	57612	245806	-188194	1426	234309	-232883
1982	103236	907280	-804044	47764	197182	-149418	341	246765	-246424
1983	64001	912748	-848747	45149	160915	-115766	745	242218	-241473
1984	55225	1417952	-1362727	24493	418871	-394378	1283	532242	-530989
1985	50476	1295925	-1245450	16847	408035	-391188	4677	228426	-223749

	Honduras			Nicaragua			Costa Rica		
	X	M	Saldo	X	M	Saldo	X	M	Saldo
1970	280	15052	-14772	1079	13594	-12515	677	18618	-17941
1971	1004	16543	-15539	960	16954	-15994	2085	19762	-17677
1972	1870	18944	-17074	1839	19165	-17326	3769	26485	-22716
1973	820	30058	-29238	2332	29619	-27287	5642	46704	-41062
1974	4322	64072	-59750	6204	71775	-65571	4468	95686	-91418
1975	7016	81898	-74882	1786	81247	-79461	10223	99079	-80856
1976	7616	33482	-25866	7872	77339	-69467	21023	81306	-60283
1977	8220	60363	-52143	16507	112287	-95780	26200	87553	-61353
1978	9622	85179	-75557	2951	87923	-84972	8082	114369	-106287
1979	7710	112620	-104910	3379	76602	-73223	15088	141027	-125959
1980	4854	154425	-149571	313	179612	-179299	18319	243217	-224898
1981	6772	82044	-75272	10815	269304	-249489	53768	240903	-187135
1982	12291	41201	-28910	14530	211226	-196696	28310	210906	-182596
1983	1539	136865	-135326	9120	189299	-180179	7448	183451	-176003
1984	2391	105298	-102907	6873	147577	-140704	20185	213964	-193779
1985	8561	221093	-212532	110	210127	-210017	20281	228245	-207964

X : Exportaciones; M : Importaciones

FUENTE: SIECA, Series Estadísticas Seleccionadas de Centroamérica.

EXPORTACIONES SEGUN UNIDAD: COMPOSICION

CUADRO 16

	AÑO	ARGENTINA		BRASIL		CHILE		MEXICO		PARAGUAY		URUGUAY		ALADI		TOTAL						
		R.MUND	TOTAL	ALADI	R.MUND	TOTAL	ALADI	R.MUND	TOTAL	ALADI	R.MUND	TOTAL	ALADI	R.MUND	TOTAL							
PRODUCTOS	80	47.5	70.2	65.0	11.0	54.4	46.9	18.2	13.5	14.6	2.7	12.9	12.5	32.7	42.1	37.8	47.4	34.2	39.1	19.3	29.0	27.6
ALIMENTICIOS	81	42.6	72.5	66.8	12.6	48.6	42.0	20.2	16.5	17.3	1.3	9.4	8.9	40.0	31.1	35.5	49.2	46.8	47.4	16.7	27.8	26.2
	82	45.3	66.8	62.5	15.3	44.6	40.4	13.6	21.3	19.8	0.9	7.7	7.4	58.9	29.3	44.1	49.7	42.7	44.8	17.9	24.4	23.6
	83	52.3	78.4	75.0	13.3	43.8	40.9	15.5	19.9	19.4	1.3	9.1	8.7	62.3	47.9	53.6	53.1	50.3	51.0	17.9	27.4	26.6
	84	58.3	76.5	73.4	14.6	42.1	39.2	13.4	24.8	23.1	2.2	9.1	8.8	55.5	45.2	49.1	40.5	42.9	42.2	20.1	26.9	26.3
	85	50.1	69.5	66.1	10.3	39.8	37.2	16.4	26.1	24.7	1.0	9.5	9.3	47.6	44.0	45.1	48.1	36.0	39.5	19.8	27.1	26.4
	86	50.0	71.6	66.7	9.2	37.9	34.7	19.4	29.7	28.0	1.1	15.9	15.4	40.7	65.6	49.4	56.5	34.1	42.6	22.3	32.0	31.0
	87	35.9	67.6	61.1	10.8	35.5	32.6	14.1	29.1	26.6	1.6	13.6	13.1	39.5	66.2	54.3	31.5	32.5	32.2	15.0	27.1	25.8
MATERIA P. AGRICOLA	80	2.5	6.8	5.8	2.7	4.3	4.0	15.7	9.6	11.1	2.4	2.3	2.3	48.3	52.2	50.4	3.0	33.1	21.9	4.3	3.5	3.7
	81	2.9	5.0	4.6	2.0	4.0	3.6	15.8	10.7	11.8	0.7	1.9	1.8	44.2	62.0	53.1	3.1	28.4	21.2	3.4	3.4	3.4
	82	2.3	4.4	4.0	3.1	3.4	3.3	13.9	8.1	9.3	1.9	1.1	1.2	28.5	64.6	46.6	5.7	29.9	22.5	3.7	2.7	2.8
	83	2.4	3.2	3.1	3.6	4.1	4.1	14.1	7.4	8.2	1.5	1.0	1.0	28.6	46.4	39.3	6.0	22.8	18.8	3.9	2.7	2.8
	84	2.7	4.4	4.1	3.5	3.1	3.1	15.8	8.7	9.8	2.1	1.4	1.5	40.7	48.0	45.2	8.5	23.6	19.6	4.7	2.7	2.9
	85	3.4	4.2	4.1	2.8	2.6	2.6	11.8	7.4	8.0	1.3	0.9	0.9	45.1	51.5	49.4	8.4	28.5	22.7	4.5	2.5	2.7
	86	2.7	3.8	3.6	2.5	2.9	2.8	12.4	8.7	9.3	4.6	1.1	1.2	54.9	16.5	41.5	4.1	31.0	20.7	5.5	2.7	3.0
	87	3.2	4.6	4.3	2.6	3.7	3.5	14.4	10.1	10.8	5.5	1.1	1.3	53.1	20.8	35.2	5.8	29.7	22.6	5.3	3.2	3.4
MINERALES Y METALES	80	4.4	3.8	4.0	9.0	15.0	14.0	45.3	69.0	63.4	9.0	6.7	6.8	0.0	0.0	0.0	3.7	0.1	1.4	12.2	12.9	12.8
	81	8.8	3.8	4.7	7.3	15.4	13.9	42.6	65.8	61.0	6.2	7.3	7.3	0.5	0.0	0.3	2.8	0.1	0.9	9.1	12.2	11.8
	82	7.1	5.7	6.0	9.7	17.1	16.0	52.1	65.5	62.8	3.8	4.5	4.5	0.0	0.0	0.0	1.7	0.1	0.6	9.8	11.3	11.1
	83	3.3	3.5	3.5	12.0	17.9	17.3	46.4	67.0	64.6	2.2	4.0	4.0	0.1	0.0	0.0	2.0	0.0	0.5	9.6	12.1	11.9
	84	3.0	3.7	3.6	16.1	17.3	17.2	49.4	58.6	57.3	2.7	6.1	6.0	0.0	0.0	0.0	2.6	0.1	0.8	11.9	11.9	11.9
	85	6.3	5.7	5.8	13.9	18.5	18.1	49.7	60.2	58.7	4.3	5.2	5.1	0.0	0.0	0.0	2.2	0.2	0.7	12.5	13.3	13.3
	86	4.2	7.3	6.6	12.9	20.7	19.9	47.7	54.2	53.2	7.9	7.2	7.2	0.0	0.0	0.0	1.4	0.3	0.7	13.2	14.2	14.1
	87	6.3	8.5	8.0	17.1	18.0	17.9	48.7	52.0	51.5	14.8	8.1	8.3	0.4	0.0	0.2	1.9	0.2	0.7	16.6	14.1	14.4
COMBUSTIBLE	80	5.1	3.0	3.5	4.0	1.6	2.1	1.5	1.2	1.3	35.2	68.0	66.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	20.8	43.1	40.0
	81	12.4	5.5	6.8	3.9	5.4	5.2	0.6	2.0	1.7	60.1	72.6	71.9	0.0	0.0	0.0	0.0	1.4	1.0	27.9	44.1	41.8
	82	9.6	6.6	7.2	5.8	7.5	7.3	2.6	1.8	2.0	68.0	78.7	78.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	35.2	44.3	43.5
	83	9.1	3.8	4.5	7.0	5.2	5.4	0.4	0.2	0.2	74.9	75.9	75.9	0.0	0.0	0.0	0.3	0.0	0.3	32.1	49.3	47.1
	84	6.2	3.9	4.3	4.0	7.2	6.9	0.7	1.2	1.1	63.3	69.1	68.9	0.0	0.0	0.0	1.1	0.0	0.3	27.0	42.9	41.4
	85	8.8	7.3	7.6	2.7	6.8	6.5	0.2	0.5	0.5	69.4	72.0	71.9	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	24.5	41.1	39.7
	86	4.9	1.7	2.4	2.3	3.3	3.2	0.3	0.0	0.1	27.2	32.7	32.5	0.0	0.0	0.0	1.7	0.0	0.7	12.3	24.2	22.9
	87	2.6	1.2	1.5	4.0	3.6	3.7	0.6	0.0	0.1	23.4	42.1	41.4	0.0	0.0	0.0	0.5	0.0	0.2	16.1	29.4	27.9
MANUFACTURAS	80	40.5	16.2	21.8	73.2	24.5	33.0	18.8	5.4	8.5	50.7	10.1	11.8	19.0	5.7	11.8	45.8	32.5	37.4	43.1	11.4	15.8
	81	33.4	13.2	17.0	74.1	26.5	35.2	20.2	3.7	7.1	31.7	8.8	10.1	15.3	7.0	11.1	44.7	23.3	29.4	42.8	12.2	16.6
	82	35.6	16.5	20.3	65.9	27.4	32.9	17.2	3.3	6.0	25.4	7.9	8.8	12.6	6.1	9.3	43.0	26.9	31.8	36.3	12.2	15.2
	83	32.8	11.2	14.0	64.2	29.0	32.3	23.3	2.8	5.3	20.1	10.0	10.4	9.0	5.7	7.0	38.6	26.8	29.6	33.4	13.2	15.0
	84	29.8	11.5	14.6	61.8	30.2	33.6	20.4	4.0	6.4	29.8	14.2	14.8	3.8	6.8	5.7	47.2	30.7	35.1	36.3	15.3	17.3
	85	31.3	13.3	16.5	70.3	32.2	35.5	21.2	3.3	5.7	24.1	12.5	12.8	7.3	4.6	5.5	41.3	35.3	37.0	38.6	15.9	17.8
	86	38.3	15.7	20.8	73.0	35.1	39.4	20.3	4.6	7.2	59.2	43.1	43.6	4.3	17.9	9.1	36.3	34.6	35.3	46.8	26.6	28.8
	87	51.9	18.1	25.1	65.5	39.2	42.2	22.1	5.2	8.0	54.7	35.1	35.9	6.9	13.0	10.3	60.2	37.5	44.3	46.9	25.8	28.1
OTRS PROD.NO CONSIDERADOS	80	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	0.4	1.3	1.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.2	0.2	0.2
	81	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.4	1.2	1.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.1	0.2	0.2	0.2
	82	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.1	0.6	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.1	0.1
	83	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	2.6	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2
	84	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.3	2.7	2.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2
	85	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.7	2.6	2.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.2	0.2
	86	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	0.0	2.8	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.2	0.2
	87	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	3.7	3.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2
TOTAL		millones																				
TOTAL	80	1846	6173	8019	3456	16406	19862	1104	3562	4667	666	14849	15515	141	170	310	393	666	1059	11003	68556	79559
TOTAL	81	1741	7400	9141	4207	18723	22929	807	3076	3883	1124	18933	20057	147	148	296	347	870	1217	11970	71557	83528
TOTAL	82	1514	6109	7623	2858	17064	19922	700	2879	3579	1028	20650	21678	165	165	330	314	707	1022	9883	69530	79412
TOTAL	83	1026	6808	7835	2056	19586	21642	451	3344	3795	875	20037	20912	103	156	258	247	797	1044	6946	71436	78383
TOTAL	84	1383	6723	8105	2826	23890	26717	537	3082	3619	951	22871	23823	127	208	334	278	769	1047	8290	80741	89032
TOTAL	85	1485	6909	8394	2226	23136	25362	536	3321	3857	530	19836	20367	97	206	303	258	631	889	7065	76214	83278
TOTAL	86	1556	5293	6849																		

EXPORTACIONES SEGUN UNCTAD: COMPOSICION

CUADRO 17

SECCION (UNCTAD)	AÑO	BOLIVIA		COLOMBIA		ECUADOR		PERU		VENEZUELA		G.MUNDIO							
		ALADI	R.MUNDO	ALADI	R.MUNDO	ALADI	R.MUNDO	ALADI	R.MUNDO	ALADI	R.MUNDO	TOTAL	ALADI	R.MUNDO	TOTAL				
MATERIAS ALIMENTICIAS	80	8.5	7.7	8.0	29.4	78.8	71.9	34.3	32.3	32.7	11.3	16.0	15.2	0.4	0.4	0.4	12.3	14.6	14.3
	81	2.2	4.0	3.3	20.7	72.9	62.9	49.9	30.3	33.2	8.2	14.5	13.4	0.0	0.5	0.5	8.8	12.0	11.6
	82	3.7	5.2	4.4	21.6	71.5	63.0	23.4	28.8	27.6	10.1	12.3	12.0	0.3	0.6	0.6	8.8	12.5	12.0
	83	2.9	5.7	4.2	28.4	64.2	61.1	25.6	26.6	26.5	8.4	13.2	12.6	0.3	0.9	0.8	7.2	13.1	12.6
	84	1.5	3.8	2.6	30.1	67.9	65.0	49.0	25.5	26.4	13.1	17.4	16.9	0.2	1.0	0.9	8.0	14.1	13.6
	85	1.8	6.2	3.6	18.0	62.9	59.3	47.8	33.1	33.8	10.4	17.5	16.6	0.9	1.4	1.4	8.6	16.0	15.4
	86	7.0	13.0	9.1	20.1	71.2	67.2	48.4	54.6	54.2	15.3	29.6	27.5	4.3	2.7	2.8	14.7	30.4	29.1
	87	9.7	9.2	9.5	10.7	45.8	41.8	20.0	60.0	52.9	8.8	25.1	22.5	0.5	1.0	1.0	9.0	19.2	18.1
	MATERIA P. AGRICOLA	80	5.5	2.1	3.3	1.8	5.2	4.8	0.5	1.2	1.1	5.6	3.5	3.8	0.0	0.0	0.0	1.9	1.2
81		3.2	1.6	2.2	2.4	8.2	7.1	0.5	1.6	1.4	8.1	4.6	5.2	0.0	0.0	0.0	1.7	1.5	1.5
82		3.0	0.7	1.9	1.7	5.2	4.6	0.3	1.1	0.9	9.8	3.9	4.7	0.0	0.0	0.0	1.8	1.2	1.2
83		1.7	0.4	1.1	0.6	5.2	4.8	0.3	0.9	0.9	17.4	2.9	4.5	0.0	0.0	0.0	2.3	1.1	1.2
84		1.3	0.4	0.9	3.9	5.6	5.4	0.5	0.8	0.8	16.6	2.5	4.2	0.0	0.0	0.0	3.2	1.1	1.3
85		1.1	1.2	1.1	5.7	5.5	5.5	0.3	0.8	0.8	14.4	3.3	4.6	0.1	0.0	0.0	3.7	1.3	1.5
86		5.6	3.5	4.8	4.7	3.8	3.9	0.3	1.1	1.0	19.4	2.8	5.3	0.4	0.0	0.1	6.0	1.5	1.9
87		5.9	6.9	6.3	3.5	4.0	4.0	0.2	1.5	1.3	10.4	2.6	3.8	0.4	0.0	0.0	3.4	1.4	1.6
MINERALES Y METALES		80	16.9	87.2	62.1	0.6	0.2	0.3	0.4	0.1	0.2	41.6	45.1	44.5	4.5	4.5	4.5	11.1	10.0
	81	5.7	92.5	56.5	0.5	0.2	0.2	0.6	0.1	0.2	31.7	38.4	37.3	2.1	5.6	5.2	5.6	9.7	9.2
	82	4.3	91.9	46.5	0.6	0.2	0.2	0.2	0.0	0.0	33.4	42.6	41.4	2.2	2.4	2.4	5.4	8.2	7.8
	83	4.6	83.7	41.9	0.7	1.8	1.7	0.6	0.0	0.1	48.5	45.7	46.0	1.8	4.6	4.4	7.0	8.9	8.7
	84	4.3	92.6	46.1	0.6	0.0	0.1	1.1	0.0	0.0	41.3	40.0	40.2	3.0	5.1	4.9	8.6	8.7	8.7
	85	3.7	91.3	38.9	0.6	2.1	2.0	0.8	0.0	0.0	34.6	43.2	42.2	6.0	7.7	7.6	9.5	11.1	11.0
	86	4.2	77.5	30.4	0.9	1.4	1.4	0.7	0.0	0.1	42.3	36.2	37.1	22.9	8.0	8.7	14.0	8.8	9.2
	87	6.4	76.4	36.1	1.2	1.9	1.8	0.4	0.1	0.2	55.1	37.7	40.5	17.5	8.6	9.1	14.3	9.7	10.2
	COMBUSTIBLES	80	63.8	1.4	23.7	2.3	2.9	2.9	50.7	65.8	63.1	5.9	23.1	20.1	90.2	94.5	94.2	53.3	70.8
81		82.4	0.0	34.2	1.7	1.5	1.6	28.7	67.5	61.9	19.2	26.4	25.2	92.9	93.0	93.0	63.2	72.8	71.5
82		86.0	0.0	44.5	2.5	8.4	7.4	63.4	69.6	68.2	19.1	27.4	26.4	92.6	95.8	95.5	64.9	74.0	72.8
83		90.3	7.6	51.4	3.5	15.7	14.7	64.9	72.3	71.6	4.4	24.5	22.3	94.7	93.6	93.6	70.7	73.2	72.9
84		92.6	2.3	49.8	5.4	16.4	15.6	35.2	73.3	71.8	4.3	27.6	24.7	90.5	92.5	92.4	65.6	72.5	71.9
85		93.2	0.0	55.8	4.3	17.3	16.3	40.1	65.7	64.5	24.3	23.4	23.5	84.5	89.3	89.1	60.4	67.4	66.8
86		80.0	1.5	51.9	6.3	13.6	13.0	37.4	43.5	43.1	5.9	13.6	12.5	50.2	84.8	83.3	38.2	52.5	51.3
87		76.5	2.2	44.9	17.6	34.5	32.5	70.7	37.3	43.1	12.4	14.6	14.2	64.2	87.9	86.7	47.4	63.0	61.4
MATERIAS TEXTILES		80	5.4	1.6	2.9	64.0	12.4	19.6	14.2	0.5	3.0	35.6	10.8	15.1	4.9	0.6	0.9	21.1	3.2
	81	6.5	1.9	3.8	71.9	16.7	27.3	20.3	0.5	3.4	32.5	12.5	15.9	4.9	0.9	1.3	20.1	3.6	5.9
	82	3.1	2.2	2.6	72.8	14.1	24.0	12.8	0.4	3.2	26.9	11.4	13.4	4.8	1.2	1.5	19.0	3.8	5.8
	83	0.5	2.5	1.4	66.9	13.2	17.7	8.7	0.2	0.9	21.3	9.0	11.1	3.3	1.0	1.1	12.7	3.4	4.3
	84	0.3	1.0	0.6	60.0	10.1	13.9	14.3	0.4	0.9	24.8	9.6	11.5	6.2	1.4	1.8	14.5	3.3	4.2
	85	0.2	1.2	0.6	71.3	12.1	16.9	11.0	0.3	0.9	16.2	11.0	11.6	8.5	1.5	1.9	17.7	4.0	5.1
	86	3.2	2.9	3.1	67.9	9.9	14.5	13.2	0.7	1.6	17.1	16.1	16.2	22.2	4.5	5.2	27.0	6.6	8.4
	87	1.5	5.2	3.1	66.9	13.9	19.9	8.8	1.1	2.5	13.4	17.1	16.5	17.4	2.0	2.9	25.8	6.1	8.2
	OTROS PRODUCTOS COMBUSTIBLES	80	0.0	0.0	0.0	1.9	0.4	0.6	0.0	0.0	0.0	0.0	1.6	1.3	0.0	0.0	0.0	0.3	0.2
81		0.0	0.0	0.0	2.7	0.5	1.0	0.0	0.0	0.0	0.4	3.6	3.0	0.0	0.0	0.0	0.5	0.4	0.4
82		0.0	0.1	0.0	0.9	0.6	0.7	0.0	0.0	0.0	0.6	2.3	2.1	0.0	0.0	0.0	0.2	0.3	0.3
83		0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	3.8	3.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.3
84		0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	2.8	2.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.3
85		0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	1.7	1.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2
86		0.0	1.7	0.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.7	1.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.2
87		0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	3.0	2.5	0.0	0.4	0.4	0.0	0.5	0.5
millones																			
TOTAL	80	370	666	1036	551	3390	3941	448	2032	2481	588	2825	3413	1439	17816	19255	3396	26730	30126
TOTAL	81	408	575	983	564	2389	2953	316	1852	2168	417	1991	2408	1892	15600	17492	3597	22408	26005
TOTAL	82	464	432	896	523	2565	3088	504	1733	2237	364	2449	2813	1449	14775	16225	3304	21955	25259
TOTAL	83	433	385	818	263	2818	3081	188	1978	2166	232	1848	2079	1072	13680	14752	2188	20709	22896
TOTAL	84	411	370	782	255	3070	3325	97	2465	2562	329	2307	2636	1096	14984	16081	2188	23198	25385
TOTAL	85	402	269	671	288	3263	3552	132	2544	2677	349	2547	2895	761	13550	14311	1933	22174	24106
TOTAL	86	412	229	640	400	4707	5108	143	1972	2116	274	1550	1824	382	8453	8836	1611	16912	18523
TOTAL	87	328	242	570	574	4450	5024	371	1746	2117	327	1715	2041	618	10816	11434	2217	18969	21186

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática

Cuadro 18

ALADI: EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS

***** PAISES EXPORTADORES *****

AÑO	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
80	747458	19834	2530520	352527	707565	63480	338015	26782	209529	180072	70212	4745994
81	580791	26675	3116530	405716	163473	63915	356068	22500	135190	155285	93148	5119291
82	539219	14194	1883566	380833	120636	64363	261532	20716	97895	135042	69587	3587583
83	336709	2000	1319199	175682	104966	16340	175465	9220	49236	95503	34864	2319184
84	411628	1246	1746627	152840	109621	13831	283391	4850	81532	131502	68258	3003326
85	465124	971	1565202	205583	113376	14529	127668	7125	56419	106259	64913	2727169
86	595214	13234	1844182	271824	139196	18941	374723	6554	46834	156090	84724	3551516
87	682127	4909	1979728	384205	184730	32582	439333	10929	43791	226975	107646	4096955
AL MUNDO												
80	1745283	30521	6558287	773585	398709	73901	1833217	36525	514672	396461	180041	12541202
81	1556098	37426	8073991	804916	276888	72750	2024688	32838	383460	357812	230450	13851307
82	1546905	23602	6560458	741579	214885	71409	1898633	30760	378082	325251	246061	12037625
83	1095983	11549	6992490	546749	199942	20379	2181042	18113	230565	309425	166254	11772491
84	1182742	4819	8969499	462833	231670	22784	3537050	18960	303425	367864	283105	15384751
85	1383392	4236	9014607	600602	221692	23068	2610984	16557	335397	328838	270761	14810134
86	1423853	19792	8750960	740195	302871	32969	8325874	20982	295937	398424	355845	20667702
87	1592921	17601	11011955	1001379	399229	52632	7363538	36270	336599	558256	328856	22699236

Fuente: INTAL - Unidad de Estadísticas e Informática según clasificación UNCTAD.

CUADRO 19

EXPORTACIONES : ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LAS EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS

AÑO	PAISES EXPORTADORES										RESTO T. MUNDI										
	ARGENTINA		BRASIL		CHILE		MEXICO		PARAGUAY			URUGUAY									
	ALADI	T. MUNDIAL	ALADI	RESTO T. MUNDIAL	ALADI	RESTO T. MUNDIAL	ALADI	RESTO T. MUNDIAL	ALADI	RESTO T. MUNDIAL	ALADI	RESTO T. MUNDIAL									
PRODUCTOS QUIMICOS	80 19.2	19.5	19.4	8.2	9.1	8.8	11.0	5.1	6.5	36.0	19.0	21.7	32.5	55.3	38.6	19.1	1.0	9.4	13.8	10.2	11.3
	81 18.2	21.4	20.7	9.0	11.3	10.5	8.2	2.9	4.2	33.2	19.2	21.3	36.9	39.4	37.7	23.1	1.5	11.1	13.9	11.8	12.4
	82 17.0	20.7	19.4	15.4	9.9	11.4	7.6	3.2	4.3	44.9	20.1	23.1	34.7	13.9	27.9	35.1	1.5	16.8	18.0	11.4	13.1
	83 27.6	25.7	26.2	20.4	12.0	13.4	12.8	2.7	4.0	42.9	20.4	22.0	65.6	12.4	39.5	28.1	1.6	10.0	23.1	12.2	14.0
	84 26.7	20.4	22.3	20.3	12.6	14.0	10.5	3.0	4.4	45.8	17.5	19.4	40.1	49.7	47.3	24.2	2.3	10.4	23.9	12.7	14.6
	85 26.0	17.6	20.1	17.9	11.5	12.5	12.5	3.7	5.2	43.4	15.9	17.2	77.2	44.0	58.3	37.6	3.9	15.1	22.3	11.1	12.9
	86 22.4	14.5	17.3	18.6	8.9	10.6	10.3	3.9	5.2	45.4	8.0	9.7	44.2	33.6	37.0	34.2	2.5	15.1	23.1	8.2	10.5
	87 24.5	16.6	19.5	19.0	8.3	10.1	9.7	4.3	5.4	42.2	12.2	14.1	38.7	27.5	30.9	39.3	1.7	17.2	24.1	9.4	11.8
MANUF. CLASIF. S-MATERIAL	80 22.8	54.0	41.4	26.2	39.4	34.6	82.8	92.1	89.9	20.0	41.1	37.8	66.5	44.5	60.6	43.6	37.7	40.5	36.7	57.5	50.9
	81 37.7	54.7	48.4	23.4	36.9	32.0	80.3	93.7	90.5	22.9	43.8	40.7	61.3	60.4	61.0	43.7	41.8	42.7	33.0	52.9	46.7
	82 37.9	53.0	48.1	25.1	35.6	32.7	84.7	94.7	92.2	16.2	37.5	35.0	64.2	86.1	71.3	38.6	50.8	45.7	36.6	51.1	47.4
	83 37.2	53.2	48.9	30.2	42.4	40.4	77.8	96.1	93.7	11.3	34.2	32.6	33.6	87.0	59.8	44.0	62.5	56.7	37.0	53.0	50.5
	84 36.5	52.3	47.5	32.3	45.0	42.7	82.3	93.9	91.8	13.4	39.0	37.3	58.8	50.0	52.2	48.0	56.4	53.3	37.7	51.9	49.5
	85 36.9	53.6	48.6	28.0	41.4	39.4	80.3	95.2	92.6	14.6	33.6	32.7	22.3	55.8	41.4	36.7	51.3	46.4	36.4	51.0	48.7
	86 34.9	59.4	50.8	26.2	43.1	40.1	78.5	92.5	89.7	13.6	28.2	23.7	55.2	59.5	58.2	39.8	53.2	47.9	34.2	43.0	41.7
	87 32.7	67.0	54.6	27.8	39.3	37.3	78.0	92.9	89.8	25.6	24.7	28.5	59.5	51.4	53.8	34.2	53.7	45.7	35.2	44.9	43.2
MAQ. Y EQUIP. TRANSORTE	80 42.2	14.5	25.7	56.6	37.5	44.5	4.9	2.6	3.2	29.3	28.6	28.7	0.3	0.1	0.2	20.6	2.3	10.8	38.6	21.2	26.7
	81 31.7	16.5	22.1	58.4	38.1	45.5	9.7	3.2	4.8	28.1	27.4	27.5	0.0	0.0	0.0	12.4	2.7	7.0	41.8	24.5	29.9
	82 34.4	21.7	25.8	50.3	40.6	43.2	5.6	2.0	2.9	20.5	34.5	32.9	0.0	0.0	0.0	7.4	1.4	3.9	33.5	26.9	28.6
	83 24.9	18.5	20.2	41.1	30.0	31.8	7.8	1.1	2.0	20.6	39.4	38.7	0.0	0.0	0.0	6.6	4.2	4.9	29.5	23.8	24.7
	84 28.3	25.1	26.1	40.4	26.1	28.6	5.5	2.3	2.9	24.6	36.6	35.8	0.0	0.0	0.0	10.2	3.0	5.6	29.9	23.6	24.7
	85 29.1	26.5	27.3	45.2	31.1	33.2	4.7	0.7	1.4	28.8	45.5	44.7	0.0	0.0	0.0	13.0	4.8	7.6	32.0	26.5	27.3
	86 33.5	23.0	26.7	46.3	31.1	33.8	6.2	2.7	3.4	30.7	56.9	55.7	0.0	0.0	0.0	13.5	3.6	7.5	32.7	36.0	35.5
	87 34.4	11.2	19.6	47.6	36.3	38.2	5.5	1.1	2.0	21.9	53.0	51.0	0.4	0.0	0.1	14.6	2.3	7.4	31.1	34.2	33.7
AKT. MAQ. Y EQUIP. DIVERSOS	80 15.8	12.0	13.5	9.0	13.9	12.1	1.3	0.2	0.4	14.7	11.3	11.8	0.7	0.1	0.6	16.7	59.0	39.4	10.8	11.2	11.1
	81 12.4	7.4	9.3	9.2	13.7	12.1	1.7	0.1	0.5	15.8	9.5	10.4	1.7	0.2	1.3	20.8	54.0	39.3	11.3	10.8	10.9
	82 10.8	4.7	6.7	9.1	14.0	12.7	2.2	0.2	0.7	18.5	7.8	9.1	1.1	0.0	0.7	18.9	44.3	33.6	12.0	10.6	10.9
	83 10.3	2.6	4.7	8.3	15.6	14.4	1.6	0.1	0.3	17.2	6.0	6.8	0.8	0.6	0.7	21.3	31.7	28.4	10.3	10.9	10.8
	84 8.5	2.2	4.2	7.0	16.3	14.7	1.7	0.7	0.9	16.1	6.9	7.5	1.1	0.3	0.5	17.7	38.2	30.7	8.4	11.7	11.2
	85 8.0	2.3	4.0	8.9	16.0	14.9	2.6	0.4	0.8	13.2	5.0	5.4	0.5	0.2	0.3	12.7	40.0	30.9	9.4	11.4	11.1
	86 9.1	3.1	5.2	9.0	16.9	15.5	5.0	0.9	1.7	10.3	10.9	10.9	0.6	6.8	4.9	12.6	40.7	29.5	10.0	12.8	12.4
	87 8.3	5.2	6.3	5.6	16.1	14.3	6.8	1.7	2.8	10.3	6.2	6.5	1.4	21.1	15.2	11.9	42.3	29.8	9.6	11.7	11.3

en millones

TOTALES

80	818	1211	2028	2771	4767	7538	685	2124	2809	382	2004	2385	27	10	37	187	217	404	5826	12611	18437
81	730	1231	1961	3347	5865	9212	476	1515	1991	416	2391	2807	23	10	33	160	203	363	6013	13209	19222
82	644	1341	1985	2071	5608	7679	469	1399	1869	286	2111	2398	21	10	31	139	191	330	4405	12712	17117
83	367	982	1349	1468	7517	8985	262	1739	2002	183	2424	2607	9	9	18	100	214	314	2792	14656	17448
84	449	1009	1458	2087	9581	11667	325	1455	1779	299	4158	4457	5	14	19	138	237	375	3774	18438	22212
85	552	1298	1951	1768	9930	11694	307	1491	1799	142	3039	3181	7	9	17	111	223	334	3380	18469	21849
86	648	1208	1656	2017	9287	13324	393	1555	1948	412	8851	9263	7	14	21	161	243	405	4262	23237	27479
87	748	1328	2076	2328	11529	13857	478	1827	2305	542	8014	8556	11	25	36	233	332	565	5129	25396	30525

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 20

EXPORTACIONES: ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LAS EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS DE LOS PAISES ANDINOS

	PAISES EXPORTADORES										GRUPO ANDINO								
	BOLIVIA		COLOMBIA		ECUADOR		PERU		VENEZUELA		T. MUNDIAL	RESTO T. MUNDIAL							
	AND	ALADRESTO T. MUNDIAL	RESTO T. MUNDIAL	AND	RESTO T. MUNDIAL	AND	RESTO T. MUNDIAL	AND	RESTO T. MUNDIAL										
PRODUCTOS	80	0.2	0.2	0.2	17.6	7.1	11.9	6.8	9.5	7.2	15.0	3.0	6.2	35.0	9.6	14.3	17.4	5.1	8.9
QUIMICOS	81	17.4	0.1	2.6	15.6	7.2	11.4	9.0	20.5	10.4	17.5	5.2	8.2	49.0	8.0	14.8	20.8	5.9	10.4
	82	5.2	0.0	0.7	15.1	10.1	12.7	9.5	29.7	11.4	13.4	2.0	4.0	50.2	15.9	21.4	18.4	6.9	10.0
	83	0.3	0.0	0.1	33.8	10.6	17.5	24.8	15.2	23.0	10.1	1.5	3.1	41.4	6.9	9.9	24.8	5.3	8.9
	84	1.1	0.0	0.1	42.6	13.2	22.9	46.9	17.9	35.9	12.9	2.3	4.6	57.7	9.7	15.1	32.8	6.8	11.8
	85	1.0	0.0	0.1	32.4	13.0	19.0	42.2	23.5	35.5	12.9	1.7	3.3	48.1	5.4	9.6	29.6	5.3	9.3
	86	4.8	0.9	2.1	32.5	9.7	17.4	35.2	11.2	25.3	12.9	3.6	5.5	38.9	5.5	10.2	29.1	6.1	11.3
	87	10.9	0.6	3.0	34.0	8.1	17.4	29.4	10.6	22.4	12.5	4.9	6.7	37.7	4.3	9.6	30.3	5.5	11.8
MANUF. CLASIF. S-MATERIA	80	74.7	98.6	95.0	31.2	61.7	47.8	53.7	61.7	54.8	65.9	82.4	78.1	49.8	85.2	78.6	50.5	80.9	71.9
	81	63.1	98.9	93.6	30.7	61.9	46.2	55.6	66.7	56.9	60.6	79.3	74.7	36.7	83.1	75.4	42.5	79.7	68.5
	82	78.3	99.4	96.8	28.5	56.3	42.1	59.0	45.4	57.6	65.5	82.5	79.6	37.1	70.4	65.1	43.5	76.6	67.5
	83	98.6	99.7	99.6	18.4	54.5	43.8	42.0	34.2	40.5	74.6	88.8	86.2	41.3	84.2	80.5	45.4	80.1	73.7
	84	97.8	99.9	99.8	15.8	45.2	35.5	31.7	58.5	41.8	67.8	87.2	83.0	36.3	86.3	80.6	44.2	81.4	74.2
	85	97.6	99.8	99.6	23.9	51.2	42.8	22.6	42.6	29.7	73.4	87.6	85.5	43.3	90.4	85.7	44.8	82.4	76.2
	86	71.1	96.4	88.8	23.9	50.1	41.2	19.7	42.5	29.1	72.8	77.2	76.2	54.0	86.5	82.0	43.8	75.1	68.0
	87	87.1	95.9	93.8	16.0	53.4	40.1	18.3	60.8	34.1	81.0	71.0	73.3	55.7	90.9	85.3	40.0	75.4	66.5
MAQ. Y EQUIP. TRANSPORT	80	24.1	0.1	3.6	17.4	6.5	11.4	35.4	2.5	30.8	11.2	1.8	4.2	11.9	4.7	6.0	15.8	3.2	6.9
	81	18.1	0.0	2.7	16.8	6.9	11.9	29.4	2.0	26.2	14.7	2.1	5.1	11.3	8.1	8.6	16.5	4.8	8.3
	82	14.4	0.3	2.0	16.9	4.3	10.7	27.6	11.8	26.1	10.2	1.6	3.1	7.8	12.4	11.7	14.8	4.7	7.5
	83	0.0	0.0	0.0	15.1	3.9	7.2	10.8	2.2	9.2	12.0	1.6	3.5	9.6	7.2	7.4	12.3	3.8	5.4
	84	0.0	0.0	0.0	13.7	3.6	7.0	15.3	5.7	11.7	15.1	1.8	4.7	3.2	2.6	2.7	11.5	2.3	4.0
	85	0.0	0.0	0.0	11.4	3.1	5.7	15.9	5.1	12.0	11.9	1.9	3.3	6.5	2.7	3.1	10.3	2.4	3.7
	86	23.6	0.1	7.2	10.0	6.4	7.6	13.1	14.6	13.7	12.8	2.5	4.7	5.5	5.7	5.7	10.0	5.1	6.2
	87	0.1	0.0	0.0	7.5	4.0	5.2	15.1	7.0	12.1	5.2	3.8	4.1	5.4	2.7	3.2	6.7	3.3	4.2
ART. MALEF. DIVERSOS	80	1.0	1.1	1.1	33.7	24.7	28.8	4.1	26.3	7.1	7.9	12.8	11.5	3.3	0.6	1.1	16.3	10.8	12.4
	81	1.5	1.1	1.1	36.8	24.0	30.5	6.0	10.8	6.5	7.3	13.4	11.9	3.0	0.8	1.1	20.2	9.6	12.8
	82	2.1	0.3	0.5	39.4	29.4	34.5	4.0	13.1	4.9	11.0	13.9	13.4	4.9	1.2	1.8	23.2	11.8	14.9
	83	1.0	0.2	0.3	32.7	31.0	31.5	22.4	48.4	27.3	3.3	8.1	7.2	7.7	1.7	2.2	17.5	10.8	12.0
	84	1.1	0.1	0.1	27.9	37.9	34.6	6.1	17.9	10.6	4.1	8.7	7.7	2.8	1.4	1.6	11.5	9.6	9.9
	85	1.4	0.1	0.3	32.3	32.7	32.6	19.3	28.8	22.7	1.9	8.9	7.9	2.1	1.5	1.5	15.3	10.0	10.8
	86	0.5	2.5	1.9	31.7	33.8	33.8	32.0	31.7	31.9	1.5	16.8	13.6	1.6	2.3	2.2	17.1	13.8	14.5
	87	1.5	3.5	3.1	42.5	34.5	37.4	37.1	21.6	31.3	1.4	20.3	15.9	1.2	2.1	1.9	23.0	15.7	17.6

en millones

TOTALES	80	44	249	293	354	423	777	65	10	75	365	1031	1397	128	565	693	957	2279	3235
	81	48	275	323	407	400	807	66	9	75	207	645	853	133	665	798	861	1994	2855
	82	32	236	268	382	363	745	65	7	72	194	918	1112	101	527	625	775	2052	2827
	83	21	171	192	176	421	597	17	4	21	134	601	735	54	575	628	402	1771	2173
	84	17	190	208	153	310	463	15	5	24	186	683	869	101	792	893	472	1984	2456
	85	13	132	145	207	463	670	16	9	24	145	876	1021	110	998	1108	491	2478	2968
	86	25	57	82	274	530	804	20	14	34	124	470	594	162	1006	1168	605	2078	2683
	87	15	48	62	386	698	1084	34	20	54	148	484	633	205	1091	1296	789	2341	3130

FUENTE: INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 21

EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS SEGUN SECCIONES CUCI (en miles de dolares)

SEC	AÑO	PAISES EXPORTADORES											
		ARG	BOL	BR	CO	CH	E	ME	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
PRODUCTOS QUIMICOS	80	392943	578	661311	92691	183604	5415	517686	14092	86213	37860	99145	2091538
	81	395928	8469	965523	92260	83250	7753	597510	12384	70066	40163	118438	2391744
	82	386024	1794	874732	94420	80313	8272	553021	8592	44315	55448	134842	2241773
	83	353608	132	1202381	104365	80221	4912	572264	7154	22618	31317	61893	2440865
	84	325440	208	1634459	106080	78147	8577	865502	8965	40145	38874	134988	3241385
	85	372523	177	1459429	127184	94190	8569	546115	9650	33478	50452	106925	2808692
	86	320520	1700	1202841	140223	101217	8597	894554	7753	32801	61191	118704	2890101
	87	404205	1882	1402567	188271	124270	12121	1202838	11199	42219	97121	124238	3610931
MANUF. CLASIF. S-MATERIAL	80	840448	278446	2607545	371726	2523992	41266	900883	22150	1090855	163561	544832	9385704
	81	948885	302136	2948177	372744	1802272	42474	1143460	20043	636979	154753	601526	8973449
	82	954387	259982	2514397	313494	1722065	41716	838407	21944	884777	150617	409191	8110977
	83	659319	191229	3629287	261585	1875570	8660	850718	10836	633460	177733	506280	8804677
	84	692122	207085	4981457	164389	1632773	9988	1661825	9900	721894	199796	719834	11001063
	85	899069	144335	4610566	286482	1666093	7171	1041402	6854	873559	155199	949703	10640433
	86	943378	72844	4536759	331240	1747979	9891	2197803	12208	453232	193615	957400	11456349
	87	1134097	58553	5174976	434353	2070143	18436	2435387	19531	463962	257998	1106237	13173673
MAQ. Y EQUIP. TRANSPORTE	80	520731	10680	3355493	88967	88612	23203	684713	82	58960	43581	41544	4916566
	81	434351	8603	4187886	96305	95151	19529	773222	0	43715	25234	68912	5752908
	82	511866	5367	3316132	80110	53518	18863	787984	0	34241	12970	73431	4894482
	83	272838	2	2860300	43002	39945	1955	1007517	0	25691	15492	46514	4313256
	84	379939	0	3340862	32184	52095	2782	1595960	0	40500	21125	23945	5489392
	85	505224	0	3884525	37939	24977	2900	1423505	0	33754	25302	34570	5972696
	86	494918	5913	3830997	61112	66091	4669	5161268	0	27684	30504	66601	9749757
	87	406931	19	5295363	56730	46534	6529	4362678	41	25858	41587	40843	10283113
ART. MANUF. DIVERSOS	80	274227	3307	914013	224087	12568	5370	282031	201	160601	159065	7376	2042846
	81	181946	3611	1110107	246079	10196	4883	292933	411	101834	142692	9035	2103727
	82	132448	1342	973291	257407	12648	3528	218094	224	148541	110793	11466	1869782
	83	63560	588	1293453	187876	6149	5836	176180	123	52947	89111	13653	1889476
	84	60818	310	1710569	160180	16212	2523	333770	95	66783	114874	13924	2480058
	85	73865	381	1743757	218350	13561	5465	170336	53	80347	103359	16862	2426336
	86	97194	1588	1753170	271489	33057	10831	1009411	1021	80720	119288	25308	3403077
	87	130932	1960	1984177	405076	64280	16929	554708	5499	100556	168238	25073	3457428
A. SUBTOTAL EXPO. MANUFACT. (segun CUCI)	80	2028349	293011	7538362	777471	2808776	75254	2385313	36525	1396629	404067	692897	18436654
	81	1961110	322819	9211693	807388	1990869	74639	2807125	32838	852594	362842	797911	19221828
	82	1984725	268485	7678552	745431	1868544	72379	2397506	30760	1111874	329828	628930	17117014
	83	1349325	191951	8985421	596828	2001885	21363	2606679	18113	734716	313653	628340	17448274
	84	1458319	207603	11667347	462833	1779227	23870	4457057	18960	869322	374669	892691	22211898
	85	1850681	144893	11698277	669955	1798821	24105	3181358	16557	1021138	334312	1108060	21848157
	86	1856010	82045	11323767	804064	1948344	33988	9263036	20982	594437	404598	1168013	27499284
	87	2076165	62414	13857083	1084430	2305227	54015	8555611	36270	632595	564944	1296391	30525145
PARTICIPAC. DE A/B en PORCENTAJE	80	25.3	28.3	38.0	19.7	60.2	3.0	15.4	11.8	40.9	38.2	3.6	23.2
	81	21.5	32.8	40.2	27.3	51.3	3.4	14.0	11.1	35.4	29.8	4.6	23.0
	82	26.0	30.0	38.5	24.1	52.2	3.2	11.1	9.3	39.5	32.3	3.9	21.6
	83	17.2	23.5	41.5	19.4	52.7	1.0	12.5	7.0	35.3	30.0	4.3	22.3
	84	18.0	26.6	43.7	13.9	49.2	0.9	18.7	5.7	33.0	35.8	5.5	24.9
	85	22.0	21.6	46.1	18.9	46.6	0.9	15.6	5.5	35.3	37.6	7.7	26.2
	86	27.1	12.8	51.0	15.7	46.1	1.6	48.6	9.1	32.6	35.8	13.2	38.1
	87	32.7	11.0	53.1	21.6	46.1	2.6	41.7	10.3	31.0	44.8	11.3	37.8
B. TOTAL	80	8019089	1036155	19862477	3940709	4666791	2480801	15515272	310232	3412866	1058950	19255448	79558790
	81	9141234	983433	22929398	2953353	3882965	2167935	20057412	295557	2407667	1216631	17492285	83527870
	82	7623116	895517	19922270	3087930	3579004	2237410	21677977	329806	2813152	1021676	16224592	79412450
	83	7834825	817945	21642232	3080770	3795143	2165902	20911536	258242	2079494	1044446	14752029	78382564
	84	8105432	781549	26716864	3324962	3619184	2561970	23822944	334485	2636149	1047344	16094028	89044911
	85	8394355	671421	25361749	3551695	3856866	2676905	20366907	303070	2895306	888943	14310957	83278174
	86	6848690	640245	22216996	5107882	4223571	2115722	19074394	231807	1823803	1129698	8835586	72248394
	87	6356717	569813	26082620	5024297	4997725	2117080	20531615	353472	2041379	1260234	11433861	80768813

CUADRO 22

MANUFACTURAS (en porcentaje)

EXPORTACIONES

DESTINO	AÑO	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
PAISES DESARROLLAD	80	45.1	69.9	45.2	35.4	71.7	11.5	73.4	26.1	59.0	48.1	65.4	54.5
PAISES DESARROLLAD	81	44.9	81.2	45.5	32.0	70.4	10.8	76.1	31.2	59.0	46.0	73.3	54.1
PAISES DESARROLLAD	82	47.8	87.7	51.3	30.3	71.4	8.0	76.0	31.1	70.1	46.6	69.2	57.8
PAISES DESARROLLAD	83	50.5	83.6	56.0	48.9	81.6	16.7	80.6	46.5	73.0	52.4	75.3	63.6
PAISES DESARROLLAD	84	46.0	85.3	61.0	49.0	73.4	33.3	82.6	69.5	68.1	49.9	71.6	65.8
PAISES DESARROLLAD	85	42.6	81.1	58.0	51.0	73.9	30.0	85.4	50.9	72.5	51.8	62.1	62.7
PAISES DESARROLLAD	86	40.1	65.7	60.6	49.4	69.5	36.1	90.4	67.5	63.2	51.8	62.7	69.6
PAISES DESARROLLAD	87	49.7	75.1	64.1	46.2	68.9	30.2	85.7	69.0	64.4	51.1	62.1	68.5
PAISES EN DESARROL	80	48.1	15.0	52.4	64.0	26.0	88.5	25.5	73.9	38.7	49.5	34.6	42.7
PAISES EN DESARROL	81	49.7	14.9	52.5	66.9	27.9	89.2	22.4	68.8	38.2	45.9	26.7	43.6
PAISES EN DESARROL	82	45.8	12.3	46.9	69.6	26.8	92.0	22.0	68.9	27.4	45.8	30.8	39.9
PAISES EN DESARROL	83	42.3	10.8	40.0	50.5	15.1	83.3	17.3	53.5	25.6	40.6	24.1	32.9
PAISES EN DESARROL	84	43.3	8.4	34.0	50.3	23.2	66.7	15.4	29.9	28.4	41.5	28.4	29.8
PAISES EN DESARROL	85	42.3	9.8	33.1	48.4	22.7	70.0	12.5	46.6	19.7	39.6	27.6	29.6
PAISES EN DESARROL	86	45.6	30.2	34.5	50.3	27.2	63.3	8.5	32.5	26.9	44.9	33.1	26.4
PAISES EN DESARROL	87	43.0	23.8	34.1	53.4	28.8	69.8	12.8	31.0	29.9	45.3	32.2	29.1
PAISES SOCIALISTAS	80	6.8	15.0	2.4	0.6	2.3	0.0	1.1	0.0	2.4	2.1	0.0	2.7
PAISES SOCIALISTAS	81	5.5	3.9	2.0	1.1	1.7	0.0	1.5	0.0	2.8	6.0	0.0	2.2
PAISES SOCIALISTAS	82	6.4	0.0	1.8	0.1	1.8	0.0	2.0	0.0	2.5	6.6	0.0	2.3
PAISES SOCIALISTAS	83	7.2	5.6	4.0	0.6	3.3	0.0	1.8	0.0	1.3	7.0	0.0	3.5
PAISES SOCIALISTAS	84	10.8	6.3	5.1	0.6	3.4	0.0	1.9	0.7	3.5	7.8	0.0	4.4
PAISES SOCIALISTAS	85	15.2	9.1	7.6	0.5	3.4	0.0	2.1	2.5	7.8	8.2	10.3	7.0
PAISES SOCIALISTAS	86	14.3	4.0	4.3	0.3	3.3	0.3	1.1	0.0	9.9	3.3	4.2	3.8
PAISES SOCIALISTAS	87	7.3	1.1	1.8	0.3	2.3	0.0	1.4	0.0	5.7	3.5	5.5	2.3
TOTAL MUNDIAL	80	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	81	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	82	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	83	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	84	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	85	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	86	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNDIAL	87	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

CUADRO 23

EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS (En valores y en porcentajes)

DESTINO	AÑO	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
ALADI	80	817513	43774	2770949	354392	684817	64833	381639	26782	365319	187440	128336	5825794
	81	730073	47521	3346977	407241	476027	65791	416434	22500	207405	160001	132897	6012867
	82	644005	32204	2070735	382055	469195	65332	286032	20716	193609	139204	101464	4404551
	83	367463	20714	1468089	176285	262490	17292	183148	9220	134163	99641	53735	2792240
	84	449158	17493	2086645	152840	324538	14860	299066	4850	186051	137814	100927	3774242
	85	552469	12828	1768463	206538	307371	15538	142314	7125	145276	111275	110442	3379639
	86	647552	24745	2036995	273819	392936	19960	412035	655	124360	161391	161828	4262175
	87	748336	14711	2328457	386409	478286	33901	541534	10925	148247	232932	205415	5129157
TOTAL MUNDIAL	80	2028349	293011	7538362	777471	2808776	75254	2385313	36525	1396629	404067	692897	18436654
	81	1961110	322819	9211693	807388	1990869	74639	2807125	32838	852594	362842	797911	19221828
	82	1984725	268485	7678552	745431	1868544	72379	2397506	30760	1111874	329828	628930	17117014
	83	1349325	191951	8985421	596828	2001885	21363	2606679	18113	734716	313653	628340	17443774
	84	1458319	207603	11667347	462833	1779227	23870	4457057	18960	869322	374669	892691	22211898
	85	1850681	144893	11698277	669955	1798821	24105	3181358	16557	1021138	334317	1108060	21848157
	86	1856010	82045	11323767	804064	1948344	33988	9263036	20982	594437	404598	1062569	27393840
	87	2076165	62414	13857083	1084430	2305227	54015	8555611	36270	632595	564944	1296391	30525145
ALADI SOBRE TOTAL MUNDIAL	80	40.3	14.9	36.8	45.6	24.4	86.2	16.0	73.3	26.2	46.4	18.5	31.6
	81	37.2	14.7	36.3	50.4	23.9	88.1	14.8	68.5	24.3	44.1	16.7	31.3
	82	32.4	12.0	27.0	51.3	25.1	90.3	11.9	67.3	17.4	42.2	16.1	25.7
	83	27.2	10.8	16.3	29.5	13.1	80.9	7.0	50.9	18.3	31.8	8.6	16.0
	84	30.8	8.4	17.9	33.0	18.2	62.3	6.7	25.6	21.4	36.8	11.3	17.0
	85	29.9	8.9	15.1	30.8	17.1	64.5	4.5	43.0	14.2	33.3	10.0	15.5
	86	34.9	30.2	18.0	34.1	20.2	58.7	4.4	31.2	20.9	39.9	15.2	15.6
	87	36.0	23.6	16.8	35.6	20.7	62.8	6.3	30.1	23.4	41.2	15.8	16.8

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 24

EXPOSICIONES PARTICIPACION DEL MERCADO REGIONAL EN EL MERCADO TOTAL POR TIPO DE MANEJADORES

AÑO	PAISES EXPOSITORES											
	ARG	BOL	BR	COL	CHI	ECU	MEX	PER	URU	VEN	GANDINO	ALADI
80	39.9	14.9	34.2	67.5	41.1	81.8	26.5	61.7	94.5	45.3	58.7	38.6
81	33.5	97.4	31.2	68.9	47.1	76.7	23.1	67.1	92.2	55.0	60.3	34.9
82	28.3	94.0	36.5	61.2	44.2	74.7	23.2	83.8	88.1	37.8	50.2	35.3
83	28.6	53.0	24.9	57.1	41.9	87.4	13.7	84.6	89.4	35.9	51.5	26.5
84	36.9	96.2	25.9	61.4	43.5	81.2	15.8	21.7	85.8	43.2	53.4	27.9
85	38.6	71.8	21.6	52.6	40.7	76.5	11.3	57.0	82.8	49.7	52.6	26.8
86	45.3	69.2	31.4	63.4	39.8	81.7	20.9	37.4	90.1	53.1	58.3	34.1
87	45.4	85.5	31.6	69.9	37.4	82.4	19.0	37.8	94.1	62.3	64.8	34.2
80	22.2	11.7	27.9	29.8	22.5	84.4	8.5	80.4	50.0	11.7	20.8	22.8
81	29.0	9.9	26.6	33.6	21.2	86.1	8.4	68.8	45.2	8.1	18.7	22.1
82	25.6	9.7	20.7	34.8	23.1	92.3	5.5	60.6	35.7	9.2	17.7	19.9
83	20.7	10.7	12.2	12.4	10.9	83.9	2.4	28.6	24.7	4.4	11.4	11.7
84	23.7	8.3	13.5	14.7	16.4	47.2	2.4	28.8	33.1	5.1	11.4	12.9
85	22.7	8.7	10.8	17.2	14.8	49.1	2.0	23.2	26.3	5.0	9.7	11.6
86	23.9	24.2	11.7	19.7	17.7	39.7	2.5	29.6	33.1	9.1	14.5	12.7
87	21.6	21.9	12.5	14.2	18.0	33.7	5.7	33.3	30.9	10.3	15.1	13.7
80	66.3	98.8	46.7	69.3	37.7	98.9	16.3	91.5	88.5	36.6	67.7	45.7
81	53.3	99.9	46.7	71.2	48.4	99.1	15.1		78.3	21.8	59.9	43.6
82	43.3	86.3	31.4	80.7	48.8	95.6	7.4		79.3	10.8	54.2	30.1
83	33.5	100.0	21.1	61.8	51.2	95.4	5.2		42.2	11.0	42.4	19.1
84	33.4		25.2	65.0	34.5	81.6	4.6		66.2	13.4	54.8	20.6
85	31.8		20.6	62.2	57.5	85.1	2.9		57.4	20.7	46.2	18.1
86	43.9	98.8	24.6	44.6	37.0	56.0	2.5		71.3	13.3	36.5	14.3
87	63.3	89.5	20.9	50.9	56.1	78.6	2.7	97.6	81.9	27.1	40.6	15.5
80	47.0	13.4	27.3	53.3	71.0	48.9	19.9	96.5	19.7	57.3	38.8	30.9
81	49.8	19.2	27.7	60.9	81.6	80.4	22.4	95.1	23.3	44.3	47.5	32.3
82	52.4	49.3	19.4	58.5	80.4	73.9	24.3	100.0	23.8	43.8	42.6	28.2
83	59.7	35.5	9.5	30.7	68.9	66.2	17.8	59.3	23.8	30.4	26.9	15.2
84	62.9	62.3	8.6	26.6	33.1	36.1	14.5	55.8	21.2	20.5	22.2	12.8
85	59.9	48.0	9.0	30.5	59.2	54.9	11.0	67.9	13.6	13.6	23.3	13.0
86	60.9	8.1	10.4	34.0	59.0	59.0	4.2	3.6	17.1	10.5	26.5	12.6
87	47.7	14.0	6.6	40.5	50.5	74.3	10.1	2.8	16.5	10.2	33.0	14.2

CUADRO 25

CENTROAMERICA: VALOR DE LAS EXPORTACIONES
Millones de US \$

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%
1970	1098.0	100.0	746.6	68.0	286.3	26.1	65.1	5.9
1971	1407.0	100.0	757.9	68.5	272.6	24.6	76.5	6.9
1972	1320.8	100.0	970.4	69.9	304.6	22.9	95.8	7.2
1973	1663.6	100.0	1145.8	68.9	303.3	23.0	134.5	8.1
1974	2109.2	100.0	1380.0	65.4	532.4	25.2	196.8	9.3
1975	2298.7	100.0	1568.8	68.2	536.3	23.3	193.6	8.4
1976	3007.7	100.0	2103.9	70.0	649.2	21.6	254.6	8.5
1977	4108.7	100.0	3042.5	74.1	785.3	19.1	280.9	6.8
1978	3955.4	100.0	2685.1	69.6	862.7	22.4	307.6	8.0
1979	4470.8	100.0	3209.6	71.8	891.7	19.9	369.5	8.3
1980	4444.7	100.0	2836.3	63.8	1129.1	25.4	479.3	10.8
1981	3820.7	100.0	2364.0	61.9	936.7	24.5	520.0	13.6
1982	3423.4	100.0	2047.7	59.8	765.4	22.4	610.3	17.8
1983	3514.4	100.0	2333.7	66.4	766.6	21.8	414.1	11.8
1984	3806.4	100.0	2592.0	68.1	719.1	18.9	495.3	13.0
1985	3516.5	100.0	2495.5	71.0	485.7	13.8	535.3	15.2
1986	3872.3	100.0	2941.4	76.0	413.4	10.7	517.5	13.4
1987 P/	3802.7	100.0	2674.5	70.3	481.3	12.7	646.9	17.0

CENTROAMERICA: VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONES
Miles de TM

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%
1970	4698.5	100.0	3176.8	67.6	804.7	17.1	717.0	15.3
1971	5054.0	100.0	3586.3	71.0	724.6	14.3	743.1	14.7
1972	5756.1	100.0	4058.6	70.5	843.7	14.7	853.0	14.8
1973	6085.1	100.0	4271.9	70.2	886.5	14.6	926.7	15.2
1974	5708.2	100.0	3941.0	69.0	857.1	15.2	900.1	15.8
1975	5371.0	100.0	3752.3	69.9	862.6	16.1	756.1	14.1
1976	6082.1	100.0	4137.1	68.0	988.8	16.3	956.2	15.7
1977	6221.3	100.0	4197.2	67.5	1063.8	17.1	960.3	15.4
1978	6010.6	100.0	4043.1	67.3	1182.5	19.7	785.0	13.1
1979	6306.3	100.0	4347.5	68.9	1229.4	19.5	729.4	11.6
1980	6037.7	100.0	4081.5	67.6	1324.4	21.9	631.8	10.5
1981	6003.8	100.0	3680.0	61.3	949.0	15.8	1374.8	22.9
1982	5667.9	100.0	3696.0	65.0	811.4	14.3	1170.5	20.7
1983	5738.4	100.0	3740.9	65.2	740.1	12.9	1257.4	21.9
1984	5547.5	100.0	3742.4	67.5	683.7	12.3	1121.4	20.2
1985	5482.3	100.0	3524.3	64.3	548.8	10.0	1409.2	25.7
1986	5562.9	100.0	3664.6	65.9	508.1	10.6	1310.0	23.5

CUADRO 26

GUATEMALA: VALOR DE LAS EXPORTACIONES
Millones de US \$

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%
1970	290.2	100.0	168.3	58.0	102.3	35.3	19.6	6.8
1971	283.1	100.0	169.1	59.7	92.0	32.5	22.0	7.8
1972	328.1	100.0	202.9	61.9	98.7	30.1	26.5	8.1
1973	436.2	100.0	266.5	61.1	130.0	29.8	39.7	9.1
1974	572.1	100.0	348.3	60.9	163.2	28.5	60.6	10.6
1975	623.6	100.0	405.1	65.0	168.2	27.0	50.3	8.1
1976	760.3	100.0	485.5	63.9	199.0	26.2	75.8	10.0
1977	1160.0	100.0	839.4	72.4	222.5	19.2	98.1	8.5
1978	1111.6	100.0	747.5	67.2	255.0	22.9	109.1	9.8
1979	1217.1	100.0	762.9	62.7	299.6	24.6	154.6	12.7
1980	1472.8	100.0	930.6	56.4	403.7	27.4	238.5	16.2
1981	1109.5	100.0	572.9	51.6	355.5	32.0	181.1	16.3
1982	1083.8	100.0	549.9	50.7	320.1	29.5	213.9	19.7
1983	1218.3	100.0	596.0	48.9	308.7	25.3	313.6	25.7
1984	1094.6	100.0	575.0	52.5	285.2	26.1	234.4	21.4
1985	991.7	100.0	558.0	56.3	205.1	20.7	228.6	23.1
1986	1072.6	100.0	702.8	65.5	192.0	17.9	177.8	16.6
1987 P/	987.3	100.0	562.6	57.0	231.0	23.4	193.7	19.6
1988 E/	1021.7	100.0	578.7	56.6	236.4	23.1	206.6	20.2

GUATEMALA: VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONES
Miles de TM

Periodo	Total	Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados		
		Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%	
1970	771.3	100.0	452.8	58.7	202.3	26.2	116.2	15.1
1971	816.5	100.0	497.1	60.9	179.5	22.0	139.9	17.1
1972	992.5	100.0	604.9	60.9	192.0	19.3	195.6	19.7
1973	1092.5	100.0	653.7	59.8	218.6	20.0	220.2	20.2
1974	1201.3	100.0	734.1	61.1	212.8	17.7	254.4	21.2
1975	1110.4	100.0	731.7	65.9	154.4	13.9	224.3	20.2
1976	1523.6	100.0	863.7	56.7	171.2	11.2	488.7	32.1
1977	1651.5	100.0	889.2	53.8	177.6	10.8	504.7	35.4
1978	1377.5	100.0	769.8	55.9	347.2	25.2	260.5	18.9
1979	1367.8	100.0	773.9	56.6	378.6	27.7	215.3	15.7
1980	1711.7	100.0	953.3	55.7	505.2	29.5	253.2	14.8
1981	1603.2	100.0	787.3	49.1	336.5	21.0	479.4	29.9
1982	1634.1	100.0	639.7	39.1	359.2	22.0	635.2	38.9
1983	1792.7	100.0	834.4	46.5	298.4	16.6	659.9	36.8
1984	1445.1	100.0	709.5	49.1	300.5	20.8	435.1	30.1
1985	1534.7	100.0	558.2	36.4	292.3	19.0	684.2	44.6
1986	1669.4	100.0	879.1	52.7	258.0	15.5	532.3	31.9

FUENTE: SIECA, Series Estadísticas Seleccionadas de Centroamérica y Panamá

CUADRO 27

EL SALVADOR: VALOR DE LAS EXPORTACIONES 1970-1989
Millones de US \$

Periodo	Total	Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
		Monto	%	Monto	%	Monto	%
1970	228.3	146.1	64.0	73.7	32.3	8.5	3.7
1971	228.4	135.3	59.2	80.9	35.4	12.2	5.3
1972	277.3	172.7	62.3	92.4	33.3	12.2	4.4
1973	358.3	223.7	62.4	112.5	31.4	22.1	6.2
1974	462.5	288.3	62.3	149.8	32.4	24.4	5.3
1975	513.4	338.6	66.0	141.7	27.6	33.1	6.4
1976	720.7	506.2	70.2	176.0	24.4	38.5	5.3
1977	972.8	723.4	74.4	211.6	21.8	37.8	3.9
1978	631.0	357.7	56.7	233.5	37.0	39.8	6.3
1979	1031.7	715.6	69.4	266.6	25.8	49.5	4.8
1980	720.0	384.8	53.4	295.7	41.1	39.5	5.5
1981	490.8	241.2	49.1	206.4	42.1	43.2	8.8
1982	407.6	196.4	48.2	174.2	42.7	37.0	9.1
1983	468.5	261.9	55.9	164.8	35.2	41.8	8.9
1984	615.1	404.3	65.7	156.2	25.4	54.6	8.9
1985	609.8	390.1	64.0	93.6	15.3	126.1	20.7
1986	704.5	547.4	77.7	86.6	12.3	70.5	10.0
1987 P/	590.9	391.4	66.2	119.6	20.2	89.1	15.1

EL SALVADOR: VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONES
Miles de TM

Periodo	Total	Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
		Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%
1970	436.7	212.2	nd	225.2	nd	nd	nd
1971	492.0	224.0	45.5	210.8	42.8	57.2	11.6
1972	602.9	305.9	50.7	236.5	39.2	60.5	10.0
1973	602.6	280.4	46.5	234.7	38.9	87.5	14.5
1974	597.0	325.7	54.6	229.0	38.4	42.3	7.1
1975	616.4	364.1	nd	263.5	nd	nd	nd
1976	650.7	345.5	nd	302.6	nd	nd	nd
1977	627.7	325.1	nd	357.3	nd	nd	nd
1978	656.0	270.6	41.3	302.9	46.2	82.5	12.6
1979	871.2	412.3	47.3	392.7	45.1	66.2	7.6
1980	566.2	197.1	34.8	343.5	60.7	25.6	4.5
1981	418.5	138.3	33.0	190.7	47.5	81.5	19.5
1982	362.1	135.2	37.3	168.2	46.5	58.7	16.2
1983	453.8	216.7	47.8	153.8	33.9	83.3	18.4
1984	454.2	226.6	49.9	120.7	26.6	106.9	23.5
1985	521.4	219.1	42.0	63.5	12.2	238.8	45.8
1986	359.4	192.3	53.5	75.6	21.0	91.5	25.5

nd : no disponible

FUENTE: SIECA, Series Estadísticas Seleccionadas de Centroamérica y Panamá

CUADRO 28

COSTA RICA: VALOR DE LAS EXPORTACIONES
Millones de US \$

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%
1970	231.2	100.0	172.2	74.5	46.1	19.9	12.9	5.6
1971	225.4	100.0	160.7	71.3	46.9	20.8	17.8	7.9
1972	280.9	100.0	206.7	73.6	51.4	18.3	22.8	8.1
1973	344.5	100.0	244.1	70.9	70.4	20.4	30.0	8.7
1974	440.3	100.0	290.2	65.9	104.2	23.7	45.9	10.4
1975	493.3	100.0	330.3	67.0	107.2	21.7	55.8	11.3
1976	592.9	100.0	379.1	63.9	130.6	22.0	83.2	14.0
1977	828.2	100.0	552.8	66.7	173.8	21.0	101.6	12.3
1978	964.9	100.0	583.0	67.4	178.6	20.6	103.3	11.9
1979	924.3	100.0	624.7	67.6	175.3	19.0	124.3	13.4
1980	1001.7	100.0	598.3	59.7	270.3	27.0	133.1	13.3
1981	1008.1	100.0	598.8	59.4	238.0	23.6	171.3	17.0
1982	970.4	100.0	555.0	63.8	167.2	19.2	148.2	17.0
1983	872.6	100.0	548.5	62.9	198.2	22.7	125.9	14.4
1984	1006.4	100.0	632.4	62.8	192.9	19.2	181.1	18.0
1985	941.0	100.0	651.1	69.2	142.9	15.2	147.0	15.6
1986	1089.8	100.0	753.5	69.1	100.5	9.2	235.8	21.6
1987 P/	1121.5	100.0	678.4	60.5	145.6	13.0	297.5	26.5
1988 E/	1183.3	100.0	671.4	56.7	148.6	12.6	363.3	30.7

COSTA RICA: VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONES
Miles de TM

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%
1970	1197.7	100.0	1017.7	85.0	72.9	6.1	107.1	8.9
1971	1356.3	100.0	1094.6	80.7	79.1	5.8	102.6	13.5
1972	1493.5	100.0	1272.0	85.2	97.8	6.5	123.7	8.3
1973	1643.8	100.0	1392.8	84.7	111.1	6.8	139.9	8.5
1974	1493.7	100.0	1238.2	82.9	118.2	7.9	137.3	9.2
1975	1507.5	100.0	1301.1	86.3	110.4	7.3	96.0	6.4
1976	1533.4	100.0	1246.6	81.3	122.1	8.0	164.7	10.7
1977	1539.3	100.0	1182.0	76.8	202.5	13.2	154.8	10.1
1978	1581.9	100.0	1263.6	79.9	165.1	10.4	153.2	9.7
1979	1554.3	100.0	1248.6	80.3	221.7	14.3	84.0	5.4
1980	1532.3	100.0	1179.7	77.0	191.1	12.5	161.5	10.5
1981	1870.8	100.0	1214.2	64.9	168.2	9.0	488.4	26.1
1982	1582.0	100.0	1203.4	76.1	103.6	6.5	275.0	17.4
1983	1542.4	100.0	1206.9	78.2	102.4	6.6	233.1	15.1
1984	1618.1	100.0	1276.1	78.9	94.5	5.8	247.5	15.3
1985	1382.9	100.0	1090.2	78.8	94.2	6.8	198.5	14.4
1986	1655.6	100.0	1184.4	71.5	70.7	4.3	400.5	24.2

CUADRO 29

HONDURAS: VALOR DE LAS EXPORTACIONES
Millones de US \$

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%
1970	169.7	100.0	137.5	81.0	18.0	10.6	14.2	8.4
1971	182.2	100.0	163.3	89.6	5.3	2.9	13.6	7.5
1972	193.1	100.0	169.6	87.9	5.8	3.0	17.7	9.2
1973	246.8	100.0	213.5	86.5	10.0	4.1	23.3	9.4
1974	253.3	100.0	193.1	76.2	23.6	9.3	36.6	14.4
1975	293.3	100.0	234.4	79.9	26.6	9.1	32.3	11.0
1976	391.8	100.0	328.0	83.7	35.7	9.1	28.1	7.2
1977	510.8	100.0	438.5	85.8	43.4	8.5	28.9	5.7
1978	601.9	100.0	506.1	84.1	49.2	8.2	46.6	7.7
1979	721.1	100.0	605.2	83.9	60.0	8.3	55.9	7.8
1980	813.8	100.0	674.4	82.9	83.8	10.3	55.6	6.8
1981	712.8	100.0	574.1	80.5	65.9	9.2	72.8	10.2
1982	655.8	100.0	549.9	83.9	51.8	7.9	54.1	8.2
1983	660.8	100.0	540.4	81.8	61.3	9.3	59.1	8.9
1984	703.6	100.0	587.0	83.4	47.2	6.7	69.4	9.9
1985	699.4	100.0	606.9	86.8	19.9	2.8	72.6	10.4
1986	771.8	100.0	689.2	89.3	18.8	2.4	63.8	8.3
1987 P/	794.8	100.0	695.2	87.5	25.9	3.3	73.8	9.3

HONDURAS: VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONES
Miles de TM

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%
1970	1707.1	100.0	1214.5	71.1	76.3	4.5	416.3	24.4
1971	1805.7	100.0	1452.1	80.4	41.6	2.3	312.0	17.3
1972	1836.1	100.0	1419.8	77.3	39.3	2.1	377.0	20.5
1973	1891.0	100.0	1461.6	77.3	43.1	2.3	386.3	20.4
1974	1522.0	100.0	1137.2	74.7	68.0	4.5	316.8	20.8
1975	1255.6	100.0	825.1	65.7	72.0	5.7	358.5	28.6
1976	1330.7	100.0	1061.9	79.8	119.5	9.0	149.3	11.2
1977	1483.1	100.0	1266.9	85.4	95.0	6.4	121.2	8.2
1978	1454.8	100.0	1216.2	83.6	98.2	6.8	140.4	9.7
1979	1684.8	100.0	1452.0	86.2	98.0	5.8	134.8	8.0
1980	1726.1	100.0	1451.7	84.1	124.5	7.2	149.9	8.7
1981	1527.6	100.0	1204.5	78.8	102.3	6.7	220.8	14.5
1982	1628.1	100.0	1355.1	83.2	101.1	6.2	171.9	10.6
1983	1425.7	100.0	1162.0	81.5	106.6	7.5	157.1	11.0
1984	1556.2	100.0	1279.4	82.2	91.6	5.9	185.2	11.9
1985	1703.0	100.0	1403.3	82.4	48.2	2.8	251.5	14.8
1986	1481.2	100.0	1200.5	81.0	53.0	3.6	227.7	15.4

CUADRO 30

NICARAGUA: VALOR DE LAS EXPORTACIONES
Millones de US \$

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Monto	%	Monto	%	Monto	%	Monto	%
1970	178.6	100.0	118.3	66.2	46.0	25.8	14.3	8.0
1971	187.2	100.0	125.9	67.3	47.3	25.3	14.0	7.5
1972	249.4	100.0	173.9	69.7	56.2	22.5	19.3	7.7
1973	277.9	100.0	193.0	69.4	60.2	21.7	24.7	8.9
1974	380.9	100.0	251.7	66.1	91.5	24.0	37.7	9.9
1975	375.2	100.0	249.2	66.4	92.5	24.7	33.5	8.9
1976	541.9	100.0	387.6	71.5	117.8	21.7	36.5	6.7
1977	636.8	100.0	460.3	72.3	133.9	21.0	42.6	6.7
1978	646.0	100.0	461.7	71.5	146.3	22.6	38.0	5.9
1979	566.6	100.0	444.5	78.5	90.1	15.9	32.0	5.6
1980	436.3	100.0	313.4	71.8	75.4	17.3	47.5	10.9
1981	499.8	100.0	362.8	72.6	70.8	14.2	66.2	13.2
1982	405.8	100.0	305.3	75.2	52.0	12.8	48.5	12.0
1983	428.8	100.0	348.2	81.2	33.5	7.8	47.1	11.0
1984	386.7	100.0	306.9	79.4	37.0	9.6	42.8	11.1
1985	274.6	100.0	221.5	80.7	24.1	8.8	29.0	10.6
1986	233.6	100.0	195.6	83.7	15.4	6.6	22.6	9.7
1987 P/	294.9	100.0	223.1	75.7	20.1	6.8	51.7	17.5

NICARAGUA: VOLUMEN DE LAS EXPORTACIONES
Miles de TM

Periodo	Total		Tradicionales		Intracentroamericanas		No Tradicionales Terceros Mercados	
	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%	Volumen	%
1970	595.6	100.0	278.3	46.7	209.7	35.2	107.6	18.1
1971	583.5	100.0	317.5	54.4	192.9	33.1	73.1	12.5
1972	826.0	100.0	455.0	55.1	249.4	30.2	121.6	14.7
1973	855.6	100.0	481.6	56.3	234.8	27.4	139.2	16.3
1974	894.1	100.0	503.7	56.3	216.2	24.2	174.2	19.5
1975	881.1	100.0	528.0	59.9	235.0	26.7	118.1	13.4
1976	1043.7	100.0	616.9	59.1	265.3	25.4	161.5	15.5
1977	919.6	100.0	529.9	57.6	233.2	25.4	156.5	17.0
1978	828.0	100.0	520.5	62.9	268.8	32.5	38.7	4.7
1979	827.9	100.0	455.9	55.1	226.9	27.4	145.1	17.5
1980	501.5	100.0	283.7	56.6	141.7	28.3	76.1	15.2
1981	583.7	100.0	323.0	55.3	145.7	25.0	115.0	19.7
1982	460.7	100.0	335.7	72.9	92.7	20.1	32.3	7.0
1983	523.8	100.0	307.1	58.6	78.6	15.0	138.1	26.4
1984	474.0	100.0	225.9	47.7	76.1	16.1	172.0	36.3
1985	340.3	100.0	219.0	64.4	50.5	14.8	70.8	20.8
1986	397.4	100.0	181.3	45.6	129.8	32.7	86.3	21.7

Cuadro 31
Evolución de las principales exportaciones de manufacturas
de Centroamérica según grupo CIU

CIU	Descripción	Tasas de crecimiento (%)	
		1970-79	1980-86
3113	Preparados de frutas y Leg.	0	8.5
3211	Fabricación de hilados.	11.13	23.46
3213	Tejidos de punto	13.45	4.35
3220	Prendas de vestir	6.65	29.79
3240	Fabricación de calzado	24.88	19.54
3419	Artículos de papel y cartón	- 7.0	4.26
3511	Substancias químicas	7.91	13.19
3522	Preparación de medicamentos	6.19	12.04
3523	Jabones y Art. de limpieza	19.39	8.89
3528	Productos químicos diversos	- 1.1	31.08
3551	Fabricación de llantas	- 1.02	32.07
3560	Vajillas y servicios de mesa	18.19	15.26
3620	Fabricación de vidrio	60.04	27.89
3710	Ind. básicas de hierro y acero.	19.14	18.13

FUENTE: SIECA/CEIE, listados de exportaciones anuales de
cada país.

CUADRO 32

INDICE DEL TIPO DE CAMBIO REAL 1980 = 100.0

	ARGENTINA	BRASIL	COLOMBIA	CHILE	MEXICO	VENEZUELA
1980	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1981	128.7	92.6	101.3	99.1	93.6	94.6
1982	221.3	94.3	76.8	124.0	140.3	89.1
1983	196.8	114.8	97.1	137.1	145.4	83.9
1984	191.6	111.9	109.6	142.5	122.9	119.7
1985	225.2	118.7	123.3	165.0	122.0	110.5
1986	208.6	101.1	133.9	155.5	149.7	99.2
1987	219.1	97.1	137.4	149.5	146.9	132.7

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática.

CUADRO 33

ALADI RELACION EXPO/FIB EN DOLARES DE 1980

	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
1980	9.4	21.5	8.1	12.3	19.2	21.9	9.1	9.0	19.0	15.1	37.5	12.1
1981	12.0	21.1	19.3	10.7	16.2	21.7	7.0	9.4	16.4	17.0	37.4	13.2
1982	12.4	19.0	9.5	10.1	21.8	21.0	12.5	9.7	19.2	21.3	32.7	13.6
1983	13.8	17.9	11.4	9.4	23.0	23.2	15.5	9.0	17.3	23.3	34.1	15.4
1984	12.3	18.3	12.9	12.9	21.8	25.6	16.3	7.6	19.2	18.5	36.5	16.2
1985	15.5	15.8	12.1	11.2	25.2	28.1	14.5	8.3	18.0	18.3	34.8	15.6
1986	12.8	18.6	9.2	13.1	25.5	28.9	15.3	15.5	16.2	21.5	33.3	14.4
1987	11.1	15.3	10.0	16.5	25.6	28.6	17.6	19.1	14.8	19.9	30.4	15.1

ALADI RELACION IMPO/FIB EN DOLARES DE 1980

	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
1980	11.1	13.1	7.2	13.2	21.2	17.5	10.7	16.6	15.0	23.7	21.4	12.0
1981	10.7	17.3	8.3	13.6	24.2	20.3	11.7	17.3	17.1	21.2	23.5	12.4
1982	6.8	11.2	7.3	15.1	16.3	17.6	7.4	16.2	17.5	16.2	25.9	10.1
1983	5.9	12.6	6.3	13.6	14.3	11.5	5.5	13.6	15.0	13.6	15.5	7.9
1984	6.2	11.7	5.7	12.2	15.7	14.6	6.6	19.7	12.2	14.3	19.3	8.2
1985	5.3	12.7	5.2	10.4	14.2	15.0	7.7	16.0	10.8	12.9	19.6	8.0
1986	6.0	17.6	5.5	10.0	14.9	15.6	7.1	25.2	13.9	16.1	19.7	8.3
1987	6.7	19.1	5.3	10.3	16.1	20.8	7.1	28.6	15.5	19.3	19.8	8.5

ALADI GRADO DE APERTURA (X+M)/PIB EN PORCENTAJES

	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
1980	20.5	34.6	17.3	25.5	39.4	41.4	19.9	26.4	34.0	38.8	59.0	24.2
1981	22.6	38.4	18.6	24.3	40.4	42.0	21.7	25.7	33.5	39.3	60.9	25.6
1982	19.2	31.0	16.0	25.2	38.1	40.7	19.9	25.9	36.7	37.5	58.6	23.7
1983	16.7	32.5	17.7	23.2	37.2	34.7	21.1	22.6	32.3	37.0	47.6	23.3
1984	18.5	30.0	18.6	25.0	37.6	40.2	22.9	27.4	31.4	32.8	55.7	24.4
1985	20.8	28.5	17.3	21.6	39.4	43.2	22.2	24.3	28.8	31.2	54.4	23.6
1986	19.7	36.1	14.7	23.2	40.3	44.5	22.5	40.7	39.1	37.6	53.0	22.7
1987	17.9	35.4	15.3	26.8	41.7	49.4	24.7	46.7	30.3	39.2	50.2	23.6

FUENTE: INT'AL, SOBRE LA BASE DEL ANUARIO ESTADISTICO DE AMERICA-LATINA Y EL CARIBE, CEFAL 1988

CUADRO 34

MCA EXPORTACIONES/PIE EN DOLARES DE 1980

	COS RIC	EL SAL	GUAT	HON	NIC	MCA
1980	28.2	39.8	19.5	14.1	21.8	25.2
1981	32.6	25.6	17.4	32.4	24.7	24.3
1982	31.9	23.4	17.8	29.7	21.3	23.1
1983	31.5	29.3	17.7	29.7	23.4	24.5
1984	33.4	30.6	17.9	29.5	18.3	24.5
1985	31.6	29.3	15.2	34.2	15.5	24.5
1986	30.3	26.6	14.7	32.6	12.7	22.1
1987	32.0	27.5	15.5	31.5	13.7	23.5

MCA IMPORTACIONES/PIB EN DOLARES DE 1980

	COS RIC	EL SAL	GUAT	HON	NIC	MCA
1980	33.8	25.7	18.9	38.2	38.8	28.1
1981	30.2	26.4	18.1	33.6	40.5	26.1
1982	24.7	25.7	18.1	27.1	32.5	22.5
1983	28.5	27.3	11.5	36.9	35.3	23.5
1984	30.2	28.0	12.4	34.0	40.0	25.1
1985	29.7	28.7	15.3	31.3	41.3	25.1
1986	31.1	27.4	13.5	32.3	38.6	24.7
1987	33.9	25.3	13.5	31.1	33.8	26.7

MCA GRADO DE APERTURA EN DOLARES DE 1980

	COS RIC	EL SAL	GUAT	HON	NIC	MCA
1980	67.0	56.4	38.4	72.3	60.6	53.6
1981	62.8	52.0	35.5	65.4	65.2	50.4
1982	56.6	49.2	33.9	66.3	53.9	45.7
1983	59.9	56.7	32.3	61.6	58.7	48.4
1984	63.6	53.5	34.3	63.5	58.3	50.6
1985	61.3	55.1	33.5	65.5	57.1	49.6
1986	51.4	54.1	20.4	65.9	51.3	46.0
1987	65.8	53.8	36.1	64.7	47.4	50.2

FUENTE : INTAL, sobre la base de anuario estadístico de América Latina y el Caribe, CEPAL 1988

CUADRO 35

SALDOS DEL INTERCAMBIO DE LOS PAISES DE ALADI

(Exp. FOD, Imp. CIF, US\$ Millones)

AÑO	SALDO			SALDO			SALDO		
	ALADI	Resto del mundo	Global	ALADI	Resto del mundo	Global	ALADI	Resto del mundo	Global
	ARGENTINA			CHILE			PERU		
1980	- 291	- 2 229	- 2 520	- 280	- 151	- 431	+ 194	+ 531	+ 725
1981	- 146	- 141	- 287	- 702	- 1 766	- 2 468	- 200	- 1 364	- 1 564
1982	- 20	+ 2 308	+ 2 288	- 124	+ 351	+ 227	- 146	+ 16	- 130
1983	- 421	+ 3 753	+ 3 332	- 313	+ 1 415	+ 1 102	- 124	- 30	- 154
1984	- 258	+ 3 780	+ 3 522	- 364	+ 826	+ 462	- 115	+ 758	+ 643
1985	+ 136	+ 4 396	+ 4 532	- 250	+ 1 271	+ 1 021	- 93	+ 1 221	+ 1 128
1986	- 40	+ 2 168	+ 2 128	- 66	+ 1 204	+ 1 138	- 231	+ 350	+ 119
1987	- 450	+ 1 009	+ 559	- 115	+ 1 424	+ 1 309	- 234	- 155	- 389
	BOLIVIA			ECUADOR			URUGUAY		
1980	+ 80	+ 213	+ 293	+ 182	+ 46	+ 228	- 185	- 356	- 541
1981	+ 112	- 29	+ 83	+ 66	+ 181	+ 247	- 395	- 10	- 405
1982	+ 305	+ 105	+ 410	+ 146	- 334	- 188	- 144	+ 63	- 81
1983	+ 229	+ 80	+ 309	- 46	+ 765	+ 719	- 11	+ 352	+ 341
1984	+ 212	+ 152	+ 364	- 247	+ 1 177	+ 930	- 47	+ 210	+ 163
1985	+ 95	- 113	- 18	- 285	+ 1 382	+ 1 097	+ 41	+ 193	+ 234
1986	+ 155	- 188	- 33	- 160	+ 540	+ 380	+ 76	+ 345	+ 421
1987	+ 40	- 162	- 122	- 368	+ 337	- 31	- 192	+ 251	+ 59
	BRASIL			MEXICO			VENEZUELA		
1980	+ 477	- 5 959	- 5 482	- 78	- 3 121	- 3 199	+ 528	+ 5 984	+ 6 512
1981	+ 846	- 2 236	- 1 390	- 637	- 3 597	- 4 234	+ 609	+ 5 608	+ 6 217
1982	- 645	- 1 070	- 1 715	+ 301	+ 6 199	+ 6 500	+ 333	+ 4 280	+ 4 613
1983	- 294	+ 4 943	+ 4 649	+ 693	+ 13 068	+ 13 761	+ 396	+ 8 296	+ 8 692
1984	+ 540	+ 11 255	+ 11 795	+ 384	+ 12 416	+ 12 800	+ 255	+ 8 481	+ 8 736
1985	+ 519	+ 10 789	+ 11 308	+ 32	+ 8 374	+ 8 406	+ 61	+ 8 658	+ 8 719
1986	+ 940	+ 5 885	+ 6 825	+ 284	+ 3 982	+ 4 266	- 241	+ 1 187	+ 946
1987	+ 1 037	+ 8 362	+ 9 399	+ 535	+ 7 898	+ 8 433	- 217	+ 2 717	+ 2 500
	COLOMBIA			PARAGUAY					
1980	- 146	- 572	- 718	- 157	- 148	- 305			
1981	- 434	- 1 809	- 2 243	- 132	- 172	- 304			
1982	- 618	- 1 765	- 2 383	- 152	- 190	- 342			
1983	- 740	- 1 152	- 1 892	- 159	- 129	- 289			
1984	- 683	- 326	- 1 009	- 164	- 87	- 251			
1985	- 594	+ 15	- 579	- 176	- 22	- 198			
1986	- 254	+ 1 510	+ 1 256	- 116	- 229	- 345			
1987	- 456	+ 856	+ 400	- 107	- 135	- 242			

FUENTE : ALADI

CUADRO 36

COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DE ALADI

	PAISES IMPORTADORES															
	COLOMBIA				ECUADOR				PERU				VENEZUELA			
	ALADI	R. MUNDI	TOTAL	ALADI	R. MUNDI	TOTAL	ALADI	R. MUNDI	TOTAL	ALADI	R. MUNDI	TOTAL	ALADI	R. MUNDI	TOTAL	
PRODUCTOS	80	24.1	13.5	16.8	11.9	7.6	8.2	4.4	5.5	5.4	26.6	18.5	19.7	11.1	11.1	
ALIMENTIC	81	19.4	9.4	12.7	8.2	5.8	6.3	2.4	5.2	4.8	14.1	16.3	15.9	26.7	12.9	
	82	27.9	11.9	17.1	8.4	6.5	6.9	2.2	2.7	2.6	18.4	15.4	15.9	28.6	9.9	
	83	25.5	18.4	21.6	7.1	7.8	7.6	2.5	7.7	6.9	27.7	20.3	21.5	30.7	14.9	
	84	15.4	12.6	13.8	7.2	6.7	6.8	1.6	9.5	8.0	25.1	18.2	19.7	20.1	15.5	
	85	27.5	7.3	16.3	6.7	6.2	6.3	5.1	7.5	7.2	31.1	8.7	14.6	9.3	12.4	
	86	10.7	13.1	12.2	9.5	5.6	6.3	0.7	4.2	3.7	37.4	19.3	24.2	3.1	7.0	
	87	13.6	17.0	15.5	8.0	4.9	5.4	2.1	5.9	5.3	22.4	16.7	18.0	7.0	7.6	
BEBIDAS Y	80	0.7	0.5	0.6	0.8	1.1	1.1	0.6	1.0	0.9	0.3	0.4	0.4	0.5	1.5	
TAVACOS	81	0.4	0.5	0.5	0.6	1.0	0.9	0.7	0.7	0.7	0.3	0.4	0.3	0.3	1.1	
	82	0.3	0.4	0.4	0.9	0.9	0.9	0.7	0.6	0.6	1.1	0.4	0.5	0.3	1.1	
	83	0.5	0.4	0.5	0.9	0.8	0.9	0.7	0.4	0.5	1.0	0.3	0.4	0.2	1.1	
	84	0.2	0.3	0.3	0.5	0.5	0.5	0.6	0.2	0.3	0.8	0.3	0.4	0.3	1.2	
	85	0.3	0.1	0.2	1.0	0.3	0.4	0.2	0.4	0.4	0.5	0.3	0.4	0.2	0.9	
	86	0.5	0.2	0.3	1.2	0.3	0.5	0.2	0.4	0.3	0.4	0.4	0.4	0.2	1.0	
	87	0.8	0.6	0.7	1.4	0.3	0.5	0.6	0.4	0.4	0.2	0.2	0.2	0.4	0.9	
MAT. CRUDO	80	1.6	1.4	1.4	7.5	3.4	4.0	3.4	2.2	2.4	7.9	2.6	3.4	7.0	3.6	
NO COMEST	81	2.4	1.6	1.9	6.5	2.8	3.5	1.3	1.8	1.7	6.4	2.5	3.1	8.4	2.8	
	82	1.6	1.9	1.8	5.8	3.5	4.0	6.6	3.0	3.5	3.8	1.8	2.2	7.9	2.8	
	83	3.0	1.7	2.3	5.3	3.5	3.9	4.5	3.9	4.0	4.4	2.1	2.4	12.6	5.2	
	84	3.7	2.3	2.9	7.9	4.4	5.1	4.8	5.2	5.1	6.3	3.5	4.1	17.0	5.2	
	85	3.1	1.9	2.4	8.8	5.1	5.9	4.9	3.3	3.6	5.6	3.4	4.0	17.6	5.8	
	86	2.4	1.3	1.7	10.8	4.4	5.5	6.4	3.1	3.6	7.3	4.1	5.0	19.3	4.3	
	87	2.1	1.9	2.0	11.8	4.7	5.8	5.2	2.7	3.1	6.4	3.4	4.2	20.5	6.0	
COMBUSTIB	80	0.8	0.5	0.5	27.1	9.6	12.2	13.6	9.6	10.0	3.4	2.2	2.4	0.5	1.8	
Y LUBRICA	81	2.1	1.6	1.7	38.1	8.4	14.1	20.9	11.9	13.1	3.4	1.8	2.1	0.5	0.9	
	82	4.2	0.8	1.9	32.0	6.9	12.2	1.3	1.6	1.6	1.7	1.7	1.7	0.4	0.6	
	83	0.9	0.9	0.9	46.0	4.8	13.1	0.5	1.9	1.6	3.1	3.4	3.3	0.5	2.9	
	84	0.6	0.3	0.5	38.3	3.1	10.6	0.2	1.9	1.6	3.1	3.5	3.4	0.7	2.9	
	85	0.6	0.4	0.5	39.4	4.2	11.9	0.2	2.1	1.8	3.6	1.9	2.4	1.4	2.9	
	86	0.4	0.5	0.5	11.0	2.6	4.0	2.6	2.9	2.8	5.0	2.9	3.5	3.1	2.3	
	87	0.7	0.2	0.4	9.6	1.7	2.9	2.2	1.6	1.7	8.2	3.1	4.3	1.0	1.9	
ACEITES Y	80	3.4	0.6	1.5	2.2	2.2	2.2	0.1	1.6	1.4	1.8	1.4	1.5	3.7	1.3	
GRASAS	81	3.2	0.4	1.3	5.5	2.5	3.0	0.0	0.9	0.7	2.0	1.1	1.2	0.2	1.5	
	82	2.8	0.5	1.2	5.0	1.9	2.5	0.3	1.9	1.7	2.6	1.1	1.3	0.7	0.9	
	83	1.9	0.6	1.2	1.8	1.9	1.9	0.4	2.6	2.2	3.8	2.9	3.0	2.7	2.0	
	84	1.1	0.3	0.7	2.6	2.3	2.4	0.0	3.4	2.7	10.0	1.2	3.1	6.0	2.8	
	85	2.8	0.6	1.6	3.9	1.5	2.0	0.0	2.5	2.1	3.7	1.1	1.8	5.2	2.2	
	86	0.5	1.1	0.9	5.3	0.9	1.7	0.0	1.1	0.9	3.2	0.2	1.0	1.9	1.3	
	87	0.3	3.0	1.8	3.0	0.8	1.1	0.0	0.8	0.7	4.1	0.2	1.1	1.9	1.3	
PRODUCTOS	80	9.6	11.9	11.2	9.0	16.2	15.1	16.1	12.2	12.7	9.7	16.7	15.7	11.3	11.3	
QUIMICOS	81	8.1	11.0	10.0	9.2	15.2	14.0	17.4	10.3	11.3	8.8	12.5	12.0	7.8	10.6	
	82	9.8	11.2	10.7	10.6	14.9	14.0	24.9	18.2	19.1	7.6	13.1	12.1	6.7	10.2	
	83	10.0	13.4	11.8	10.3	15.4	14.4	19.5	19.2	19.2	12.8	14.4	14.2	9.9	13.7	
	84	10.7	16.7	14.0	13.3	19.3	18.1	19.8	21.3	21.0	12.8	17.3	16.4	10.9	17.7	
	85	8.6	13.5	11.3	15.7	22.7	21.2	25.8	22.1	22.7	13.7	21.8	19.7	11.4	14.7	
	86	9.0	10.9	10.2	20.4	22.4	22.1	22.6	19.6	20.0	19.1	27.9	25.5	12.0	14.6	
	87	9.7	10.1	9.9	22.5	23.0	22.9	22.7	19.8	20.3	17.7	21.7	20.8	14.9	17.9	
MUS. F. CUA	80	23.1	19.6	20.7	21.8	13.9	15.1	32.1	17.4	19.2	17.3	12.7	13.4	28.0	17.3	
S. MATEMATA	81	26.1	21.3	22.8	16.7	15.5	15.7	23.7	15.1	16.2	19.6	14.8	15.6	23.8	16.7	
	82	27.6	20.7	22.9	16.2	16.1	16.1	31.5	18.5	20.1	20.5	14.7	15.7	21.2	20.3	
	83	32.6	14.5	22.5	15.2	13.9	14.1	49.8	18.4	23.3	15.5	11.8	12.4	10.1	13.5	
	84	27.9	15.1	20.9	17.3	14.6	15.1	51.9	14.9	22.1	15.4	13.2	13.7	13.5	11.9	
	85	18.1	12.0	14.7	14.8	19.0	18.1	38.5	14.6	18.1	16.8	13.8	14.6	16.0	12.1	
	86	29.2	11.2	18.1	25.1	13.9	15.8	36.7	20.1	22.7	14.2	14.6	14.5	17.2	11.6	
	87	30.2	11.3	19.6	24.9	12.9	14.8	33.8	18.7	21.0	16.3	11.3	12.5	19.5	11.7	
MAY. Y EQU	80	31.4	45.6	41.1	15.4	41.2	37.3	24.2	45.3	42.8	28.6	41.3	39.4	24.2	44.3	
DE TRANSP.	81	33.8	47.5	43.0	11.8	43.1	37.0	26.5	48.7	45.8	40.6	46.1	45.2	20.9	45.7	
	82	23.8	44.0	37.4	17.9	43.9	38.5	26.4	45.6	43.3	39.2	45.0	44.0	23.2	45.2	
	83	23.7	43.1	34.4	9.9	45.4	38.3	17.6	38.8	35.5	27.4	39.6	37.6	25.3	39.9	
	84	38.4	44.8	42.0	8.6	42.3	35.1	18.8	39.2	35.3	22.6	37.0	33.9	24.9	35.9	
	85	36.9	51.6	45.0	7.4	34.4	28.5	22.4	41.9	39.1	20.7	42.4	36.7	30.5	41.7	
	86	41.1	50.3	46.8	13.9	41.6	36.8	27.9	43.3	40.8	9.4	25.9	21.4	36.2	50.8	
	87	34.7	46.3	41.2	15.6	42.4	38.3	30.3	44.3	42.2	19.0	38.3	33.6	29.4	46.7	
ART. MANUF	80	5.5	6.5	6.1	4.1	4.2	4.2	5.6	4.7	4.8	4.4	4.0	4.1	13.6	7.7	
DIVISAS	81	4.5	6.7	6.0	3.4	4.8	4.6	7.0	4.7	5.0	4.3	4.5	4.5	11.2	7.8	
	82	2.0	8.6	6.5	2.8	4.8	4.4	6.1	6.4	6.3	5.0	6.8	6.4	10.8	8.8	
	83	1.9	7.0	4.7	3.1	5.9	5.3	4.6	6.5	6.2	4.3	5.1	5.0	8.0	6.5	
	84	2.0	7.2	4.9	2.5	5.8	5.1	2.2	4.4	3.9	3.9	5.8	5.4	6.5	6.7	
	85	2.1	12.6	7.9	2.2	5.3	4.6	2.9	5.5	5.1	4.2	6.6	6.0	8.3	6.9	
	86	6.3	11.3	9.4	2.3	6.7	6.0	3.0	5.4	5.0	4.0	2.9	3.2	7.0	6.6	
	87	7.7	9.2	8.5	2.9	6.5	6.0	3.2	5.6	5.2	5.8	5.2	5.3	5.3	5.5	
MERC. Y OT	80	0.0	0.0	0.0	0.0	0.6	0.5	0.0	0.4	0.4	0.0	0.2	0.2	0.0	0.0	
N. CLASIF.	81	0.0	0.2	0.1	0.0	1.0	0.8	0.0	0.7	0.6	0.0	0.0	0.0	0.2	0.1	
	82	0.0	0.0	0.0	0.4	0.5	0.5	0.0	1.4	1.3	0.0	0.1	0.1	0.2	0.1	
	83	0.0	0.0	0.0	0.4	0.6	0.6	0.0	0.6	0.5	0.0	0.1	0.1	0.0	0.2	
	84	0.0	0.0	0.1	1.8	1.0	1.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	
	85	0.0	0.1	0.0	0.0	1.3	1.0	0.0	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	0.1	0.3	
	86	0.0	0.0	0.0	0.4	1.5	1.3	0.0	0.1	0.0	0.0	1.8	1.3	0		

CUADRO 36

(CONTINUACION)

COMPOSICION DE LAS IMPORTACIONES DE ALADI

SIG. AÑO	ARG	PAISES IMPORTADORES														ALADI					
		URU		CHI		MEX		PAR		URU		ALADI		ALADI	R. MUNDO	TOTAL					
		ALADI	R. MUNDO	ALADI	R. MUNDO	ALADI	R. MUNDO	ALADI	R. MUNDO	ALADI	R. MUNDO	ALADI	R. MUNDO								
0 80	15.3	2.4	5.0	22.6	6.5	8.4	23.1	10.1	13.6	7.6	13.5	13.3	6.6	1.2	3.8	12.6	1.5	5.6	17.3	9.0	10.0
0 81	15.1	1.7	4.4	10.0	6.7	7.2	15.0	9.1	10.5	14.9	10.8	10.9	9.8	1.3	5.3	9.1	2.9	5.7	13.4	8.8	9.4
0 82	11.8	0.9	4.0	10.9	5.5	6.4	19.1	11.7	13.4	21.7	7.4	7.9	5.6	1.3	3.3	7.6	2.1	4.4	14.2	7.2	8.2
0 83	9.7	0.6	3.5	11.5	7.0	7.6	21.0	12.8	15.1	10.8	21.2	21.0	10.0	1.7	5.7	7.6	3.6	5.7	13.7	11.2	11.6
0 84	10.7	0.6	4.2	14.4	6.9	8.0	16.0	8.9	10.9	26.9	11.4	11.9	3.8	1.5	2.6	10.3	3.7	6.1	13.7	9.3	10.0
0 85	11.4	0.7	4.3	18.2	5.5	7.0	8.5	4.8	5.9	25.0	9.5	10.1	5.9	1.4	3.9	10.9	1.7	4.9	14.1	7.5	8.5
0 86	16.9	1.4	6.6	35.2	9.1	12.4	8.4	2.4	3.9	23.6	5.2	5.7	4.3	1.1	2.6	10.1	5.2	7.7	19.0	6.7	8.4
0 87	11.7	1.3	4.3	23.0	4.9	7.0	8.0	2.5	3.9	2.9	6.7	6.6	1.9	0.8	1.3	7.9	4.6	6.2	12.8	6.0	7.0
1 80	0.4	0.6	0.5	0.2	0.1	0.1	0.2	1.2	0.9	0.1	0.4	0.4	0.4	14.1	7.4	1.1	1.3	1.2	0.4	0.7	0.6
1 81	0.2	0.6	0.5	0.1	0.1	0.1	0.4	1.1	0.9	0.1	0.4	0.4	0.8	12.6	7.1	0.6	1.5	1.1	0.3	0.6	0.5
1 82	0.0	0.3	0.2	0.1	0.1	0.1	0.5	1.8	1.5	0.0	0.4	0.4	1.2	10.9	6.3	1.3	1.4	1.4	0.4	0.6	0.6
1 83	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.9	0.6	0.7	0.0	0.2	0.2	1.6	4.7	3.2	0.4	1.2	0.8	0.4	0.4	0.4
1 84	0.1	0.1	0.1	0.0	0.1	0.1	0.3	0.3	0.3	0.0	0.1	0.1	1.2	8.4	4.8	0.8	1.1	1.0	0.3	0.4	0.4
1 85	0.1	0.4	0.3	0.1	0.2	0.2	0.3	0.3	0.3	0.8	0.0	0.0	1.4	10.3	5.4	1.0	0.9	0.9	0.4	0.3	0.3
1 86	0.2	0.1	0.1	0.2	0.3	0.3	0.4	0.4	0.4	1.5	0.0	0.1	0.7	11.5	6.5	0.3	1.7	1.0	0.4	0.4	0.4
1 87	0.3	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.2	0.3	0.3	0.6	0.1	0.1	1.5	12.4	7.6	0.4	2.3	1.4	0.4	0.4	0.4
2 80	15.2	2.6	5.1	9.7	2.6	3.4	3.3	2.4	2.6	7.5	6.2	6.3	1.2	0.6	0.9	7.4	4.5	5.5	8.7	3.7	4.3
2 81	15.7	2.3	5.0	10.7	2.3	3.4	3.5	2.2	2.5	16.3	5.6	6.0	1.5	0.7	1.1	4.1	3.5	3.8	9.3	3.3	4.1
2 82	16.5	3.5	7.2	9.6	2.2	3.4	4.3	1.9	2.4	17.7	6.9	7.4	1.6	0.6	1.1	5.1	2.6	3.6	9.0	3.4	4.3
2 83	13.5	5.3	7.9	4.9	2.4	2.7	6.6	3.5	4.3	15.2	11.4	11.4	1.8	0.7	1.2	6.3	3.9	5.2	7.4	4.8	5.2
2 84	12.4	5.8	8.2	7.9	3.3	4.0	7.1	3.6	4.6	34.9	12.5	13.4	1.1	0.5	0.8	11.4	3.3	6.3	10.5	6.2	6.9
2 85	11.3	3.9	6.4	12.8	3.3	4.4	7.3	3.3	4.5	28.4	10.8	11.6	2.5	0.6	1.6	11.5	3.2	6.1	11.5	5.9	6.7
2 86	14.0	4.8	7.9	13.4	4.4	5.5	8.3	3.4	4.6	20.2	7.5	7.8	2.8	0.6	1.6	7.1	5.1	6.1	12.0	5.2	6.1
2 87	14.1	4.1	7.0	15.7	4.8	6.0	7.1	3.4	4.3	16.8	11.5	11.7	0.9	0.4	0.6	7.4	4.5	5.9	12.1	6.3	7.1
3 80	17.7	8.5	10.4	30.0	43.8	42.2	34.3	13.5	19.1	0.7	2.1	2.0	33.0	22.7	27.7	19.1	34.5	28.9	21.1	17.2	17.7
3 81	23.6	7.8	11.0	53.1	48.6	49.2	29.4	10.5	15.0	0.4	1.8	1.8	22.1	20.4	21.2	38.5	23.7	30.5	29.1	16.2	17.9
3 82	27.3	7.1	12.9	57.1	50.4	51.5	33.3	13.2	17.9	3.0	3.2	3.2	26.9	28.1	27.5	48.0	39.0	42.7	32.9	19.0	21.2
3 83	27.9	2.3	10.5	63.2	53.0	54.4	33.2	16.9	21.5	15.3	2.9	3.1	23.4	30.7	27.2	52.4	33.0	43.1	37.2	22.5	24.9
3 84	24.1	3.3	10.8	52.0	53.0	52.9	30.9	14.1	18.9	3.1	4.4	4.3	36.0	22.9	29.4	19.7	46.0	36.3	28.6	19.8	21.3
3 85	30.8	2.5	12.1	35.8	44.2	43.2	36.9	12.8	19.8	1.3	6.1	5.9	32.6	23.3	28.4	8.7	47.9	34.1	24.6	17.3	18.4
3 86	21.6	2.6	9.0	10.0	24.4	22.6	25.0	9.8	13.7	4.6	3.2	3.3	30.0	14.2	21.5	23.2	15.9	19.5	13.5	9.4	10.0
3 87	20.5	7.8	11.5	13.7	35.0	32.6	22.7	9.1	12.6	12.4	3.8	4.0	28.9	20.4	24.2	14.3	17.0	15.7	13.4	12.8	12.9
4 80	0.2	0.0	0.1	2.2	0.2	0.4	2.6	0.4	1.0	0.4	0.6	0.6	0.3	0.0	0.1	1.8	0.1	0.7	1.7	0.6	0.8
4 81	0.2	0.0	0.1	1.0	0.0	0.2	2.4	0.5	0.9	0.3	0.2	0.2	0.3	0.0	0.1	0.3	0.1	0.2	1.3	0.5	0.6
4 82	0.4	0.1	0.1	0.8	0.1	0.2	5.0	0.3	1.4	0.4	0.9	0.9	0.1	0.0	0.1	0.6	0.1	0.3	1.6	0.7	0.8
4 83	0.3	0.1	0.1	1.9	0.1	0.3	7.9	0.5	2.6	0.4	1.2	1.1	0.0	0.0	0.0	1.2	0.1	0.7	2.2	0.9	1.1
4 84	0.3	0.1	0.2	3.6	0.3	0.8	8.2	0.3	2.6	0.3	1.5	1.5	0.0	0.0	0.0	2.8	0.1	1.1	3.3	1.3	1.6
4 85	0.3	0.0	0.1	3.9	0.2	0.6	7.1	0.3	2.3	0.3	1.1	1.1	0.0	0.0	0.0	3.0	0.1	1.1	3.1	1.0	1.3
4 86	0.1	0.1	0.1	3.3	0.4	0.8	2.5	0.3	0.8	0.9	1.1	1.1	0.0	0.0	0.0	0.5	0.2	0.3	2.0	0.8	0.9
4 87	0.1	0.1	0.1	1.6	0.1	0.3	2.1	0.2	0.7	1.2	1.0	1.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.1	0.2	1.5	0.6	0.8
5 80	7.4	13.4	12.2	7.2	14.4	13.6	4.1	10.8	9.0	10.8	10.9	10.9	6.7	9.6	8.2	7.9	14.4	12.0	7.9	12.9	12.3
5 81	8.2	13.8	12.7	6.2	9.7	9.2	4.4	10.0	8.7	7.4	9.5	9.4	5.9	11.1	8.7	7.1	14.4	11.1	7.3	10.7	10.2
5 82	14.5	21.5	19.5	4.4	9.8	8.9	5.4	10.9	9.6	13.4	11.4	11.5	6.9	9.2	8.1	9.1	15.6	12.9	8.3	11.8	11.1
5 83	15.9	27.6	23.9	5.3	9.5	8.9	7.3	16.4	13.8	20.6	14.9	15.0	7.8	8.9	8.4	10.1	22.2	15.9	10.0	13.9	13.3
5 84	16.6	28.9	24.5	5.5	11.9	10.9	9.6	16.2	14.3	11.6	14.2	14.1	8.7	7.5	8.1	17.6	18.5	18.2	11.3	15.9	15.1
5 85	14.7	27.6	23.2	7.4	11.4	11.0	10.3	17.6	15.4	11.2	16.0	15.8	9.6	12.7	11.0	21.9	19.0	20.0	12.2	16.1	15.5
5 86	16.8	29.4	25.1	7.5	15.3	14.4	14.1	17.9	16.9	11.9	13.0	12.9	8.5	8.8	8.7	17.8	27.6	22.7	13.7	16.5	16.1
5 87	16.3	22.6	20.8	12.8	15.7	15.4	13.9	17.1	16.3	14.7	15.9	15.9	10.8	6.8	8.5	18.2	23.4	20.9	15.6	17.6	17.3
6 80	20.7	15.7	16.7	19.8	7.2	8.6	11.1	12.5	12.1	16.6	17.1	17.1	15.1	10.2	12.5	17.9	9.5	12.5	19.5	13.3	14.1
6 81	12.4	14.1	14.3	12.4	7.8	8.5	13.2	13.7	13.6	14.0	17.5	17.4	21.0	9.5	14.8	11.4	10.1	10.7	15.5	13.9	14.1
6 82	17.8	14.3	15.3	12.4	5.9	7.0	11.5	13.4	13.0	8.5	14.7	14.5	26.8	10.2	18.0	10.3	6.9	8.3	15.8	13.1	13.5
6 83	18.3	16.2	16.9	8.0	4.4	4.9	12.3	13.1	12.9	3.0	9.1	9.0	25.3	11.3	18.1	7.9	9.1	8.5	14.3	9.6	10.4
6 84	20.8	13.1	15.9	12.1	4.3	5.5	13.9	14.9	14.6	5.0	11.9	11.6	17.0	5.9	11.4	15.8	6.1	9.7	16.7	10.1	11.2
6 85	14.8	11.2	12.4	12.4	4.7	5.6	13.7	13.6	13.6	12.3	10.7	10.8	16.3	10.5	13.7	19.2	6.4	10.9	15.3	10.1	10.9
6 86	14.5	12.1	13.0	17.5	6.4	7.8	18.4	15.5	16.2	10.1	13.2	13.1	17.7	11.1	14.2	16.5	8.6	12.6	18.0	11.3	12.2
6 87	18.9	11.6	13.8	23.1	6.7	8.8	17.5	14.9	15.6	8.6</											

CUADRO 37

IMPORTACIONES DE MANUFACTURAS SEGUN CLASIFICACION CUCI (en miles de dolares)

SEX	AÑO	PAISES IMPORTADORES											
		ARG	BOL	BR	CO	CH	E	ME	PAR	PE	UR	VE	ALA
PRODUCTOS QUIMICOS	80	1287670	73159	3476109	702955	443679	285291	2036220	50351	420986	192953	1388536	10357909
	81	1193653	90220	2284724	727772	530881	215875	2214667	51945	475086	179912	1400818	9365553
	82	1039237	52086	1954267	765250	331734	335126	1363240	54386	357017	142595	1318228	7713166
	83	1075219	64212	1535834	713113	372173	289398	1142513	45652	316753	123045	768852	6446764
	84	1122924	68178	1657411	809856	448069	359853	1571650	47509	272723	140751	1184850	7683774
	85	884783	78174	1570450	859116	412055	382951	1867936	55041	275544	140928	1054882	7581860
	86	1186553	68111	2259081	847821	484559	349062	1908926	50073	495309	195982	1232585	9078062
	87	1209173	76030	2546804	968578	604663	383413	2023907	50812	616176	238431	1810956	10528943
MANUF. CLASIF. S-MATERIAL	80	1759424	135254	2210158	701285	597567	431680	3182445	77117	358829	201057	2214705	11869521
	81	1344339	205206	2095812	816752	832092	311072	4098736	89030	618795	173801	2343672	12929307
	82	818125	111434	1527301	879317	448654	353454	1721984	121049	462221	91907	2733201	9268647
	83	760134	122245	843429	700958	346770	351561	689409	98603	276644	65322	762057	5017132
	84	727750	101870	839562	678878	456417	378440	1292255	66703	228281	74905	844476	5689537
	85	473862	101494	807284	734732	363186	305629	1271833	68187	203707	76680	910486	5317080
	86	611635	120776	1224033	608215	464284	395938	1937116	81555	282142	108941	1037982	6872617
	87	799620	149703	1421419	624648	579572	397263	1537564	83641	370281	161549	1279042	7404302
MAQ. Y EQUIP. TRANSPORTE	80	4180551	269109	5214634	1736968	1702167	964805	8164905	220073	1059189	483548	5262993	29258942
	81	3973775	385969	4846680	1923367	2313641	878001	11274199	229276	1795334	532976	5920902	34074120
	82	1853723	181517	4297605	2101802	1030323	760181	5636395	209685	1295216	250609	5779849	23396905
	83	1440572	186796	3038705	1898978	595211	534920	2698126	177228	840153	135396	2215455	13761540
	84	1437444	204684	2343815	1574886	845951	604790	4271732	237981	565731	141810	2431876	14660700
	85	1362971	311206	3471479	1156702	849604	659647	4608939	148140	512917	130576	2974183	16186364
	86	1542602	312816	4925513	1414138	1046908	711283	6884651	212905	415866	221309	4263210	21951201
	87	2196402	315515	4349461	1617329	1479357	797106	5258178	218096	998495	353042	4634196	22217177
ART. MANUF. DIVERSOS	80	1074935	40200	750391	196063	355472	108400	1038846	20377	109430	54186	996537	4744837
	81	948209	53784	653866	236725	611111	96364	1447751	20530	176863	67765	1092384	5405352
	82	316236	31459	646416	239681	380170	111397	813938	28767	189705	41339	1208951	4008059
	83	222733	25605	575970	265124	189610	93047	288555	19808	111026	20268	383216	2194962
	84	222759	23724	366145	229388	208834	67597	526520	12350	89614	23910	468056	2238897
	85	204987	54772	508979	187816	167870	86219	669505	30557	83376	23828	511803	2529712
	86	255213	62594	778632	229673	197090	87001	1377532	45595	62718	38362	571252	3705662
	87	268256	65264	622048	252743	245665	99122	943693	42029	158579	52372	559566	3309337
A. SUBTOTAL INTD. MANUFACT. (segun CUCI)	80	8302580	517722	11651292	3337271	3098885	1790176	14422416	367918	1948434	931744	9862771	56231209
	81	7459976	735179	9881082	3704616	4287725	1501312	19035353	390781	3066078	954454	10757776	61774332
	82	4027321	376496	8425589	3986050	2190881	1560158	9535557	413887	2304159	526450	11040229	44386777
	83	3498658	398858	5993938	3578173	1503764	1268926	4818603	341291	1544576	344031	4129580	27420398
	84	3510877	398456	5206933	3293008	1959271	1410680	7662157	364543	1156349	381376	4929258	30272908
	85	2926603	545646	6358192	2938366	1792715	1434446	8418213	301925	1075544	372012	5451354	31615016
	86	3596003	564297	9187259	3099847	2192841	1543284	12108225	390128	1256035	564594	7105029	41607542
	87	4473451	606512	8939732	3463298	2909257	1676904	9763342	394578	2143531	805394	8283760	43459759
PARTICIPAC. DE A/B en PORCENTAJE	80	78.8	79.2	45.5	71.7	62.7	79.5	77.3	59.9	72.5	58.1	80.5	66.6
	81	79.1	81.9	39.9	71.4	70.2	78.3	80.7	65.2	77.2	58.8	79.3	67.4
	82	75.5	77.5	38.4	73.0	63.2	88.8	80.1	61.6	78.3	47.6	82.4	64.8
	83	77.7	73.6	34.8	72.1	55.8	84.2	63.1	62.5	69.2	44.5	71.4	56.6
	84	76.6	81.7	34.2	73.5	62.7	82.2	68.8	62.2	69.4	49.2	70.4	59.6
	85	76.8	79.0	44.4	72.4	67.2	84.9	71.2	60.5	76.9	52.9	74.6	64.6
	86	76.2	84.4	58.4	80.8	76.6	88.6	82.1	67.7	64.6	65.3	82.7	73.9
	87	77.0	79.3	53.9	81.9	70.2	89.7	76.5	66.3	72.2	70.5	80.6	71.5
TOTAL IMPORTACIONES	80	10536563	654052	25613048	4651852	4943790	2252435	18646919	614529	2687058	1604037	12259482	84463765
	81	9426025	898167	24775016	5192138	6111146	1917686	23600560	599532	3971077	1624342	13557895	91673584
	82	5335419	485006	21968007	5459946	3463862	1757628	11898624	671722	2941947	1106813	13396152	68486176
	83	4502822	542269	17248341	4962688	2694587	1506711	7634381	545828	2233244	773041	5784685	48428597
	84	4583052	487780	15209970	4482072	3126178	1715226	11137630	585643	1667216	774989	7005984	50775740
	85	3812720	690839	14316407	4060453	2668529	1689145	11817224	499090	1399155	707816	7303643	48961071
	86	4721610	668308	15722323	3837597	2863260	1741803	14751688	576138	1944449	864540	8588366	56280082
	87	5813274	765015	16579588	4226908	3719471	1890741	12760714	595357	2968920	1141897	10282890	60744775

FUENTE: INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 38

INFORMACIONES de MANUFACTURAS de los PAISES de ALADI

SEC	AÑO	ARG		BRA			CHI			MEX			PAR			URU			ALADI			
		ALADI	R. MUNDTOTAL	ALADI	R. MUNDO	TOTAL	ALADI	R. MUNDTOTAL	TOTAL													
5	80	14.5	15.7	15.5	20.2	30.8	29.8	11.2	14.9	14.3	12.9	14.2	14.1	11.6	15.6	13.7	13.6	24.7	20.7	15.6	18.7	18.4
5	81	18.2	15.7	16.0	24.7	23.0	23.1	9.0	13.1	12.4	10.9	11.7	11.6	9.1	17.0	13.3	15.0	21.1	18.8	15.6	15.1	15.2
5	82	33.0	24.4	25.8	20.4	23.5	23.2	14.3	15.3	15.1	23.4	14.0	14.3	10.7	15.5	13.1	24.4	28.4	27.1	19.7	17.1	17.4
5	83	32.8	30.2	30.7	29.1	25.4	25.6	23.8	24.9	24.7	35.3	23.5	23.7	12.4	14.3	13.4	31.7	38.2	35.8	25.6	23.2	23.5
5	84	31.6	32.1	32.0	24.8	32.6	31.8	25.6	22.3	22.9	33.2	20.3	20.5	15.0	11.3	13.0	31.9	40.3	36.9	25.9	25.3	25.4
5	85	31.9	29.8	30.2	25.5	24.6	24.7	25.8	22.4	23.0	25.4	22.1	22.2	16.7	19.9	18.2	33.8	41.0	37.9	26.4	23.7	24.0
5	86	35.6	32.3	33.0	19.9	25.0	24.6	25.5	21.3	22.1	24.3	15.6	15.8	13.8	12.1	12.8	30.2	38.4	34.7	25.9	21.4	21.8
5	87	30.7	26.1	27.0	28.0	28.5	28.5	23.2	20.2	20.8	22.3	20.7	20.7	16.1	10.3	12.9	26.1	32.8	29.6	26.0	24.0	24.2
6	80	40.3	18.3	21.2	55.8	15.3	19.0	30.4	17.2	19.3	19.9	22.1	22.1	25.8	16.6	21.0	30.9	16.3	21.6	38.4	19.3	21.1
6	81	33.0	16.1	18.0	49.4	18.5	21.2	26.8	17.9	19.4	20.6	21.6	21.5	32.0	14.7	22.8	24.1	14.7	18.2	33.3	19.7	20.9
6	82	40.4	16.3	20.3	57.6	14.2	18.1	30.4	18.8	20.5	14.8	18.2	18.1	41.5	17.3	29.2	27.6	12.5	17.5	37.7	19.0	20.9
6	83	37.7	17.7	21.7	43.6	11.8	14.1	40.5	19.9	23.1	5.1	14.5	14.3	40.1	18.3	28.9	24.6	15.6	19.0	36.5	16.0	18.3
6	84	39.6	14.6	20.7	55.1	11.9	16.1	37.0	20.5	23.3	14.3	16.9	16.9	29.4	8.8	18.3	28.8	13.3	19.6	38.5	16.1	18.8
6	85	32.0	12.1	16.2	42.5	10.2	12.7	34.2	17.3	20.3	27.7	14.8	15.1	28.4	16.4	22.6	29.5	13.8	20.6	33.1	14.9	16.8
6	86	30.9	13.3	17.0	46.1	10.5	13.3	33.1	18.5	21.2	20.5	15.9	16.0	28.6	15.2	20.9	28.1	12.0	19.3	33.9	14.6	16.5
6	87	35.5	13.4	17.9	50.3	12.2	15.9	29.2	17.7	19.9	13.0	15.8	15.7	30.1	14.0	21.2	28.2	12.5	20.1	34.5	14.7	17.0
7	80	34.8	52.7	50.4	18.3	47.4	44.8	49.0	56.0	54.9	55.1	56.7	56.6	59.9	59.7	59.8	52.2	51.7	51.9	36.8	53.6	52.0
7	81	39.1	55.1	53.3	17.7	52.1	49.1	51.4	54.5	54.0	57.0	59.3	59.2	55.2	61.8	58.7	56.9	55.2	55.8	41.1	56.6	55.2
7	82	20.2	51.2	46.0	14.6	54.7	51.0	36.9	48.7	47.0	42.2	59.6	59.1	42.5	58.6	50.7	42.1	50.3	47.6	32.6	54.9	52.7
7	83	25.2	45.2	41.2	11.0	53.8	50.7	24.3	42.4	39.6	32.5	56.4	56.0	42.4	60.9	51.9	39.5	39.3	39.4	28.9	52.9	50.2
7	84	23.6	46.6	40.9	12.1	48.5	45.0	28.2	46.3	43.2	28.2	56.3	55.8	52.0	76.6	65.3	35.3	38.5	37.2	28.5	51.2	48.4
7	85	31.0	50.6	46.6	25.6	57.1	54.6	32.5	50.5	47.4	32.3	55.4	54.7	48.1	50.1	49.1	31.9	37.6	35.1	33.4	53.3	51.2
7	86	28.9	46.6	42.9	24.7	56.1	53.6	35.5	50.5	47.7	33.4	57.2	56.9	50.7	57.4	54.8	36.6	41.4	39.2	32.9	54.9	52.8
7	87	29.4	54.0	49.1	15.4	52.2	48.7	42.2	52.9	50.8	46.0	54.0	53.9	45.1	63.5	55.3	41.6	45.9	43.8	32.9	53.6	51.1
8	80	10.4	13.3	12.9	5.7	6.5	6.4	9.4	11.9	11.5	12.1	7.0	7.2	2.7	8.0	5.5	3.2	7.3	5.8	9.2	8.4	8.4
8	81	9.7	13.1	12.7	8.1	6.5	6.6	12.8	14.5	14.3	11.5	7.5	7.6	3.8	6.6	5.3	4.0	8.9	7.1	10.0	8.6	8.8
8	82	6.4	8.1	7.9	7.4	7.7	7.7	18.4	17.2	17.4	19.5	8.2	8.5	5.3	8.6	7.0	6.0	8.8	7.9	10.0	8.9	9.0
8	83	4.3	6.9	6.4	16.3	9.1	9.6	11.4	12.8	12.6	27.0	5.6	6.0	5.1	6.5	5.8	4.2	6.9	5.9	9.0	7.9	8.0
8	84	5.2	6.7	6.3	8.0	6.9	7.0	9.2	11.0	10.7	24.4	6.5	6.9	3.6	3.2	3.4	4.0	7.9	6.3	7.2	7.4	7.4
8	85	5.2	7.5	7.0	6.4	8.1	8.0	7.5	9.8	9.4	14.5	7.8	8.0	6.9	13.6	10.1	4.8	7.6	6.4	7.1	8.1	8.0
8	86	4.7	7.7	7.1	9.4	8.4	8.5	5.9	9.7	9.0	21.8	11.2	11.4	6.9	15.2	11.7	5.0	8.2	6.8	7.3	9.1	8.9
8	87	4.4	6.4	6.0	6.3	7.0	7.0	5.4	9.2	8.4	18.7	9.5	9.7	8.7	12.2	10.7	4.0	8.8	6.5	6.6	7.8	7.6
TOTAL MANUFACTURAS EXPRESADAS EN MILLONES DE DOLARES																						
80	1094	7208	8303	1056	10596	11651	487	2612	3099	529	13893	14422	174	194	368	337	595	932	5251	50980	56231	
81	852	6608	7460	864	9017	9881	722	3565	4288	697	18338	19035	183	208	391	353	601	954	5654	56121	61774	
82	676	3352	4027	771	7655	8426	309	1882	2191	265	9270	9536	204	210	414	172	354	526	4384	40002	44387	
83	703	2796	3499	432	5562	5994	231	1272	1504	85	4733	4819	166	176	341	130	214	344	3060	24361	27420	
84	861	2650	3511	505	4702	5207	335	1624	1959	149	7513	7662	168	197	365	156	225	381	3683	26590	30273	
85	600	2327	2927	498	5860	6358	311	1482	1793	222	8196	8418	156	145	302	161	211	372	3370	28245	31615	
86	751	2845	3596	738	8449	9187	405	1708	2193	189	11919	12108	166	224	390	256	308	565	4122	37485	41608	
87	898	3575	4473	870	8069	8940	562	2347	2909	193	9571	9763	177	218	395	387	419	805	5128	38332	43460	

INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 38

(CONTINUACION)

IMPORTACIONES de MANUFACTURAS de los PAISES del GRUPO ANDINO																			
SEC	AÑO	PAISES IMPORTADORES																	
		BOL			COL			ECU			PER			VEN			G.ANDINO		
		ALADI	R.MINDI	TOTAL	ALADI	R.MINDI	TOTAL	ALADI	R.MINDI	TOTAL	ALADI	R.MINDI	TOTAL	ALADI	R.MINDI	TOTAL	ALADI	R.MINDI	TOTAL
5	80	13.8	14.3	14.1	17.9	21.4	21.1	20.7	15.3	15.9	16.2	22.4	21.6	14.6	14.0	14.1	16.3	16.5	16.4
5	81	11.2	12.7	12.3	22.4	19.3	19.6	23.3	13.1	14.4	12.1	16.1	15.5	12.3	13.1	13.0	15.2	14.7	14.7
5	82	15.5	13.2	13.8	22.4	18.7	19.2	28.0	20.6	21.5	10.5	16.4	15.5	10.8	12.0	11.9	15.8	14.5	14.7
5	83	14.6	17.2	16.1	26.8	19.1	19.9	21.3	23.1	22.8	21.3	20.4	20.5	18.5	18.6	18.6	21.4	19.5	19.7
5	84	13.5	19.9	17.1	31.9	23.6	24.6	21.3	26.7	25.5	23.4	23.6	23.6	19.5	24.5	24.0	23.0	24.3	24.1
5	85	13.1	15.0	14.3	39.2	27.9	29.2	28.8	26.3	26.7	24.8	25.8	25.6	17.2	19.5	19.4	25.1	22.9	23.2
5	86	10.5	13.0	12.1	33.0	26.5	27.4	25.1	22.2	22.6	41.0	39.1	39.4	16.6	17.4	17.3	24.9	21.7	22.1
5	87	11.8	13.2	12.5	34.1	27.1	28.0	25.2	22.4	22.9	30.1	28.4	28.7	21.6	21.9	21.9	25.1	23.7	23.8
6	80	33.2	23.4	26.1	43.3	18.4	21.0	41.2	21.9	24.1	28.8	17.0	18.4	36.3	21.5	22.5	37.1	20.5	22.0
6	81	36.0	24.6	27.9	40.6	19.7	22.0	31.8	19.1	20.7	26.8	19.0	20.2	37.4	20.7	21.8	35.0	20.3	21.7
6	82	43.7	24.5	29.6	34.1	20.2	22.1	35.4	20.8	22.7	28.4	18.5	20.1	34.3	24.0	24.8	33.8	22.4	23.6
6	83	47.8	18.6	30.6	39.4	17.2	19.6	54.5	22.2	27.7	25.8	16.6	17.9	19.0	18.4	18.5	35.5	18.2	20.3
6	84	35.3	18.1	25.6	41.5	17.8	20.6	56.0	18.7	26.8	28.1	18.0	19.7	24.1	16.5	17.1	36.9	17.3	19.9
6	85	27.5	13.4	18.6	36.9	23.4	25.0	42.9	17.3	21.3	30.3	16.3	18.9	24.2	16.1	16.7	31.7	18.0	19.7
6	86	34.1	13.4	21.4	40.7	16.5	19.6	40.7	22.8	25.7	30.4	20.5	22.5	23.7	13.9	14.6	33.0	16.0	18.0
6	87	36.7	14.7	24.7	37.8	15.2	18.0	37.6	21.1	23.7	27.7	14.7	17.3	28.2	14.3	15.4	32.5	15.3	17.4
7	80	45.2	54.6	52.0	30.6	54.6	52.0	31.1	56.9	53.9	47.7	55.3	54.4	31.4	54.9	53.4	34.9	55.1	53.2
7	81	46.6	54.9	52.5	28.7	54.8	51.9	35.4	61.7	58.5	55.3	59.1	58.6	32.8	56.6	55.0	38.8	57.0	55.2
7	82	37.6	52.1	48.2	37.7	55.1	52.7	29.7	51.4	48.7	54.2	56.6	56.2	37.5	53.5	52.4	39.9	54.0	52.5
7	83	34.8	55.3	46.8	25.8	56.3	53.1	19.3	46.8	42.2	45.6	55.8	54.4	47.4	54.2	53.6	34.6	54.4	52.0
7	84	48.7	53.5	51.4	20.6	51.5	47.8	20.3	49.1	42.9	41.3	50.5	48.9	44.6	49.8	49.3	33.4	50.4	48.1
7	85	56.2	57.5	57.0	18.4	42.3	39.4	25.0	49.9	46.0	37.3	50.1	47.7	46.1	55.3	54.6	36.0	50.9	49.1
7	86	48.0	60.1	55.4	22.6	49.1	45.6	30.9	49.0	46.1	20.0	36.3	33.1	50.0	60.8	60.0	35.4	54.8	52.5
7	87	42.2	60.2	52.0	23.7	50.0	46.7	33.7	50.1	47.5	32.3	50.1	46.6	42.5	57.1	55.9	35.3	54.1	51.7
8	80	7.9	7.7	7.8	8.1	5.6	5.9	7.1	5.9	6.1	7.3	5.4	5.6	17.7	9.6	10.1	11.7	8.0	8.3
8	81	6.3	7.7	7.3	8.3	6.2	6.4	9.4	6.0	6.4	5.9	5.7	5.8	17.5	9.6	10.2	11.0	8.1	8.4
8	82	3.2	10.2	8.4	5.8	6.0	6.0	6.9	7.2	7.1	6.9	8.5	8.2	17.4	10.5	11.0	10.6	9.1	9.2
8	83	2.8	9.0	6.4	7.9	7.3	7.4	5.0	7.8	7.3	7.2	7.2	7.2	15.1	8.8	9.3	8.5	8.0	8.0
8	84	2.5	8.6	6.0	5.9	7.1	7.0	2.4	5.5	4.8	7.2	7.9	7.7	11.7	9.3	9.5	6.7	8.0	7.9
8	85	3.2	14.1	10.0	5.6	6.5	6.4	3.3	6.5	6.0	7.7	7.8	7.8	12.5	9.1	9.4	7.3	8.2	8.1
8	86	7.3	13.5	11.1	3.7	8.0	7.4	3.3	6.1	5.6	8.6	4.1	5.0	9.6	7.9	8.0	6.7	7.6	7.5
8	87	9.4	11.9	10.8	4.4	7.7	7.3	3.5	6.4	5.9	9.9	6.8	7.4	7.7	6.7	6.8	7.2	7.0	7.0
TOTAL MANUFACTURAS EXPRESADAS EN MILLONES DE DOLARES																			
80	142	375	518	351	2986	3337	207	1583	1790	236	1712	1948	638	9225	9863	1574	15882	17456	
81	214	522	735	411	3294	3705	186	1315	1501	452	2614	3066	719	10039	10758	1982	17783	19765	
82	100	276	376	541	3445	3986	195	1365	1560	369	1935	2304	782	10258	11040	1987	17280	19267	
83	165	234	399	384	3194	3578	215	1054	1269	214	1331	1545	334	3795	4130	1312	9608	10920	
84	173	225	398	396	2897	3293	306	1104	1411	196	961	1156	438	4491	4929	1509	9678	11188	
85	202	343	546	358	2581	2938	223	1211	1434	204	871	1076	433	5018	5451	1421	10024	11445	
86	218	347	564	404	2696	3100	246	1297	1543	247	1009	1256	502	6603	7105	1617	11952	13568	
87	275	331	607	430	3033	3463	259	1418	1677	419	1724	2144	657	7626	8284	2041	14133	16174	

INTAL - Unidad de Estadística e Informática

CUADRO 39
COEFICIENTES DE ABASTECIMIENTO DE LOS PAISES DE LA ALADI
IMPORTACIONES

DESCRIPCIÓN	AÑO	PAISES IMPORTADORES											
		ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
PRODUCTOS ALIMENTICIOS	80	61.5	44.8	31.5	21.7	45.9	9.5	1.9	83.4	19.8	82.4	6.7	21.2
	81	69.5	50.3	19.5	25.1	34.2	6.5	5.9	87.2	13.8	72.7	15.9	19.0
	82	84.6	53.3	27.7	25.4	33.4	10.6	10.7	80.1	20.1	71.9	23.2	26.3
	83	89.2	52.7	20.6	18.6	39.2	5.6	1.0	84.4	20.5	70.0	20.0	19.1
	84	91.3	49.9	27.0	22.5	41.9	4.0	8.6	71.5	27.5	61.9	14.1	22.7
	85	89.7	75.3	30.8	23.3	41.8	10.5	10.5	83.0	56.2	78.2	6.9	24.6
	86	86.1	33.4	35.3	25.7	54.5	2.9	10.8	77.3	42.1	66.6	3.8	31.2
	87	78.5	38.4	37.5	22.9	51.6	5.9	1.0	64.2	29.8	62.0	8.6	25.8
BEBIDAS Y TABACOS	80	14.9	37.5	22.7	11.8	5.9	7.8	0.8	2.4	12.3	31.9	2.4	7.2
	81	7.0	30.5	21.3	13.2	9.9	13.4	0.7	5.4	27.7	26.2	2.7	7.5
	82	5.6	26.1	14.8	20.5	8.3	14.1	0.3	9.0	37.6	39.0	2.4	9.5
	83	10.8	51.3	15.8	21.4	36.6	22.5	0.1	23.5	34.5	27.0	2.5	16.7
	84	22.5	31.6	7.6	20.7	25.0	43.3	0.0	12.0	44.6	29.1	3.1	12.4
	85	9.0	65.5	6.5	50.5	33.8	8.6	65.5	13.7	36.4	36.9	2.6	17.0
	86	47.7	63.1	11.2	46.0	27.0	9.0	50.3	5.3	27.1	14.2	2.0	14.2
	87	61.4	50.6	15.7	47.2	20.6	21.3	10.5	9.1	23.0	12.9	4.2	15.6
MAT. CRUDOS NO COMEST.	80	59.9	35.1	33.1	28.0	34.2	17.0	4.1	65.0	33.9	48.6	12.4	25.0
	81	63.6	42.0	43.2	35.6	33.1	9.9	11.7	63.9	31.8	49.5	21.6	30.0
	82	65.8	28.3	46.1	30.6	41.5	23.8	9.4	69.3	30.2	58.0	22.9	32.3
	83	54.8	58.9	24.6	27.5	42.9	17.5	2.5	71.1	28.4	63.8	22.7	22.9
	84	54.5	56.9	30.0	32.7	44.5	18.0	10.0	68.5	33.0	66.6	29.2	25.2
	85	60.1	56.8	34.6	32.8	47.3	20.2	10.5	83.1	36.8	66.5	22.9	25.4
	86	59.9	53.3	30.2	33.6	45.8	27.9	6.7	81.0	40.2	58.9	28.1	27.0
	87	58.6	46.5	29.8	31.6	41.1	25.5	3.3	63.2	37.0	60.9	25.9	24.0
COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	80	34.6	43.2	8.3	33.2	48.4	16.0	1.1	57.7	21.2	24.0	1.9	14.7
	81	43.1	38.8	15.1	52.0	46.9	20.8	1.0	48.7	25.4	58.0	5.0	21.6
	82	60.8	71.6	18.1	54.9	43.8	10.1	3.7	46.1	17.9	46.7	5.3	23.8
	83	85.2	43.8	15.8	70.7	43.5	4.3	9.4	41.4	14.8	63.5	1.9	24.1
	84	80.0	62.5	14.8	76.7	46.7	2.6	2.7	60.8	19.5	19.8	3.0	22.4
	85	86.5	51.8	9.9	72.5	54.2	1.9	1.0	62.6	39.9	9.0	4.4	19.9
	86	80.8	31.0	5.5	46.6	46.6	14.2	3.7	64.6	39.1	59.8	10.8	18.6
	87	51.6	73.4	4.8	51.6	45.6	19.8	7.0	53.2	45.7	44.4	5.2	14.6
ACEITES Y GRASAS	80	55.4	72.0	61.6	15.0	69.4	0.5	2.2	91.9	17.6	92.8	17.5	27.7
	81	58.5	81.6	80.1	34.7	61.9	0.3	5.2	88.5	24.7	79.2	1.0	26.7
	82	72.0	73.9	67.4	41.1	82.1	1.9	1.8	86.8	34.0	84.2	7.7	30.3
	83	64.3	70.3	84.4	19.9	85.7	3.1	0.7	41.9	19.6	94.4	13.7	31.0
	84	67.3	71.4	66.3	23.0	90.5	0.1	0.9	56.9	69.7	94.5	21.2	34.5
	85	74.6	77.7	73.0	42.9	89.7	0.0	1.2	6.2	54.2	95.2	18.7	35.9
	86	41.6	20.2	53.1	53.9	77.1	0.4	2.3	8.0	84.4	73.4	11.2	29.5
	87	48.2	7.9	59.7	41.0	76.5	0.5	2.6	22.7	89.1	70.8	13.1	27.4
PRODUCTOS QUIMICOS	80	12.3	26.8	6.1	9.0	12.3	15.0	3.4	39.9	9.1	23.8	6.7	7.9
	81	13.0	26.4	9.4	12.6	12.2	20.1	3.4	31.9	11.5	29.4	6.3	9.4
	82	21.4	29.9	8.0	15.8	13.3	16.2	4.6	40.1	10.9	29.5	6.4	11.2
	83	21.4	37.5	8.2	14.4	14.8	15.8	2.6	44.9	14.4	33.3	8.1	12.2
	84	24.2	34.3	7.6	15.6	19.1	18.2	3.1	53.2	16.8	35.4	7.2	12.4
	85	21.6	34.0	8.1	16.3	19.4	16.8	3.0	47.4	18.4	38.7	7.1	11.8
	86	22.5	33.6	6.5	15.7	21.3	17.7	2.4	45.6	20.5	39.6	6.8	11.7
	87	22.8	42.6	9.6	15.2	21.5	17.1	2.1	56.0	20.5	42.4	7.8	12.7
MANUF. CLASIF. #/MATERIAL	80	25.1	34.9	26.6	21.7	24.8	19.7	3.3	58.2	19.0	51.9	10.5	17.0
	81	20.9	37.4	20.4	20.4	23.2	19.1	3.5	65.8	19.6	49.0	11.5	14.6
	82	33.4	39.4	29.1	21.0	20.9	19.5	2.3	70.0	22.6	51.7	9.8	17.8
	83	34.9	64.5	22.4	21.6	27.0	33.3	0.6	67.4	20.0	48.9	8.3	22.3
	84	46.9	60.1	33.1	24.2	27.1	45.3	1.6	74.0	24.1	59.9	12.5	24.9
	85	40.4	54.8	26.2	18.0	29.3	31.4	4.8	65.1	30.4	62.2	11.5	21.0
	86	37.9	61.5	27.8	27.0	28.9	25.3	2.0	58.1	26.7	66.2	11.5	20.3
	87	39.9	67.5	30.8	26.0	28.3	24.5	1.6	63.6	31.4	67.6	14.5	23.9
MAQUINARIA Y EQUIPO TRANS.	80	9.1	23.9	3.7	6.2	14.0	6.7	3.6	47.3	10.6	36.4	3.8	6.6
	81	8.4	25.8	3.2	6.1	16.0	7.5	3.5	44.0	13.9	37.7	4.0	6.8
	82	7.4	20.8	2.6	9.7	11.1	7.6	2.0	41.3	15.4	28.9	5.1	6.1
	83	12.3	30.8	1.6	5.2	9.4	7.7	1.0	39.7	11.6	37.8	7.2	6.4
	84	14.1	41.2	2.6	5.2	11.2	10.3	1.0	36.7	14.3	38.8	8.0	7.1
	85	13.6	36.5	3.7	5.7	11.9	8.5	1.6	50.8	14.8	39.4	6.7	6.9
	86	14.1	33.4	3.7	6.4	13.7	10.7	0.9	39.5	11.9	42.4	5.9	6.2
	87	12.0	36.8	3.1	6.3	16.0	10.9	1.7	36.5	13.6	45.5	6.0	7.6
ART. MANUF. DIVERSOS	80	10.6	27.8	8.0	14.5	12.8	13.6	6.1	23.4	15.8	20.0	11.3	10.2
	81	8.7	24.9	10.7	14.4	15.2	18.2	5.5	33.6	15.1	21.1	11.5	10.4
	82	13.7	10.2	8.8	13.2	14.9	12.0	6.4	37.6	13.4	24.9	11.3	11.0
	83	13.7	18.1	12.3	11.5	13.9	11.6	8.0	42.8	13.9	26.8	13.1	12.6
	84	20.0	18.4	11.0	10.3	14.8	10.9	6.9	48.3	15.8	25.9	11.0	11.8
	85	15.2	11.8	6.3	10.6	13.9	8.5	4.8	35.2	18.7	32.7	10.6	9.5
	86	13.7	25.5	8.9	6.6	12.1	9.4	3.0	25.2	33.9	33.7	8.5	8.2
	87	14.6	39.6	8.8	7.4	12.4	9.2	3.8	36.5	26.3	29.8	9.0	10.2
MERC. Y OPER. NO CLASIF. AVT	80	27.5	14.7	0.3	0.1	61.2	0.6	0.0	71.4	3.0	15.6	2.6	2.7
	81	2.5	9.3	18.6	0.3	54.8	0.1	0.5	66.4	24.0	7.5	22.0	6.4
	82	3.1	16.1	1.1	17.5	3.9	0.0	0.0	51.2	8.6	17.5	11.7	7.7
	83	0.0	73.1	0.0	15.2	24.5	0.0	0.0	0.0	2.6	70.0	0.4	6.2
	84	0.0	2.1	0.0	33.0	31.1	0.0	0.0	74.2	36.9	79.2	0.2	23.8
	85	13.8	3.7	3.2	0.3	6.5	0.4	0.0	32.7	21.1	19.8	3.5	2.1
	86	4.1	30.8	0.8	5.8	32.3	0.4	2.3	67.8	0.1	56.2	0.4	2.9
	87	3.5	3.4	0.0	1.6	12.1	0.4	0.4	19.4	6.4	59.8	0.2	1.2
TOTAL MERCADAL	80	20.3	31.3	11.6	15.0	27.0	11.8	3.4	48.5	14.6	36.3	6.7	12.3
	81	20.0	32.8	13.9	19.2	23.9	13.0	4.3	46.6	15.5	45.9	8.3	13.2
	82	28.8	32.7	16.3	20.9	23.6	12.5	3.9	47.1	17.3	41.6	9.4	15.3
	83	32.2	44.6	13.6	20.1	28.2	15.6	1.9	48.1	15.9	52.3	10.8	16.2
	84	35.8	45.0	15.0	21.2	28.6	19.3	3.8	49.6	21.5	36.6	11.2	16.7
	85	34.1	44.6	11.9	22.0	29.1	14.8	4.3	54.5	26.3	35.3	9.0	14.9
	86	33.8	38.1	12.4	17.0	25.5	15.7	2.6	46.4	27.3	50.4	8.1	13.8
	87	29.0	43.7	11.4	15.4	25.2	15.2	2.3	44.5	24.0</			

Cuadro 40

IMPORTACIONES DE MANUFACTURAS (En miles de dólares)

ANO	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
ALADI:												
80	1094326	142449	1055516	350858	486628	206908	529282	173818	236073	337081	638025	5250964
81	851767	213534	864434	410951	722240	186442	696963	182834	452098	353263	718996	5653522
82	675722	100433	770667	541471	308702	194665	265437	204044	368781	172312	782058	4384292
83	702897	164965	432402	384241	231453	215247	85396	165720	213668	129537	334148	3059674
84	860795	173202	504535	395739	334892	306475	149188	167936	195555	155957	438356	3682630
85	599501	202412	498355	357764	310539	223496	222307	156446	204266	161475	433236	3369797
86	751251	217551	738180	403619	404977	246305	188890	165834	247430	256343	501955	4122335
87	898417	275288	870238	429882	562005	259190	192567	176718	419412	386623	657434	5127774
TOTAL MUNDIAL												
80	8302580	517722	11651292	3337271	3098885	1790176	14422416	367918	1948434	931744	9862771	56231209
81	7459976	735179	9881082	3704616	4287725	1501312	19035353	390781	3066078	954454	10757776	61774332
82	4027321	376496	8425589	3986050	2190881	1560158	9535557	413887	2304159	526450	11040229	44386777
83	3498658	398858	5993938	3578173	1503764	1268926	4818603	341291	1544576	344031	4129580	27420398
84	3510877	398456	5206933	3293008	1959271	1410680	7662157	364543	1156349	381376	4929258	30272908
85	2926603	545646	6358192	2938366	1792715	1434446	8418213	301925	1075544	372012	5451354	31615016
86	3596003	564297	9187259	3099847	2192841	1543284	12108225	390128	1256035	564594	7105029	41607542
87	4473451	606512	8939732	3463298	2909257	1676904	9763342	394578	2143531	805394	8283760	43459759

IMPORTACIONES DE MANUFACTURAS (En porcentajes)

ANO	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
ALADI												
80	13.2	27.5	9.1	10.5	15.7	11.6	3.7	47.2	12.1	36.2	6.5	9.3
81	11.4	29.0	8.7	11.1	16.8	12.4	3.7	46.8	14.7	37.0	6.7	9.2
82	16.8	26.7	9.1	13.6	14.1	12.5	2.8	49.3	16.0	32.7	7.1	9.9
83	20.1	41.4	7.2	10.7	15.4	17.0	1.8	48.6	13.8	37.7	8.1	11.2
84	24.5	43.5	9.7	12.0	17.1	21.7	1.9	46.1	16.9	40.9	8.9	12.2
85	20.5	37.1	7.8	12.2	17.3	15.6	2.6	51.8	19.0	43.4	7.9	10.7
86	20.9	38.6	8.0	13.0	18.5	16.0	1.6	42.5	19.7	45.4	7.1	9.9
87	20.1	45.4	9.7	12.4	19.3	15.5	2.0	44.8	19.6	48.0	7.9	11.8
TOTAL MUNDIAL												
80	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
81	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
82	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
83	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
84	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
85	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
86	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
87	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Fuente: INTAL - Unidad de Estadísticas e Informática.

CUADRO 41
INDICADORES DE CONCENTRACION GEOGRAFICA DE MERCADOS

AÑO 1987	RESUMEN ALADI																			
	EXPORTACIONES										PAISES EXPORTADORES									
	ARG	BOL	BRA	COL	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI	CHI	ECU	MEX	PAR	PER	URU	VEN	ALADI
1	ARG 78.9	1 ARG 18.2	1 ARG 40.4	1 PER 53.8	1 ARG 11.4	1 BRA 26.5	1 BRA 36.1	1 BRA 26.5	1 BRA 26.5	1 CUB 21.9	1 BRA 14.58	1	PER 53.8	1 ARG 11.4	1 BRA 36.1	1 BRA 26.5				
2	PER 86.2	2 PAN 30.4	2 ARG 60.5	2 PAN 64.5	2 BRA 22.5	2 ARG 67.1	2 ARG 67.1	2 VEN 43.0	2 ARG 43.0	2 R.D 37.3	2 ARG 28.09	2	PAN 64.5	2 BRA 22.5	2 ARG 67.1	2 VEN 43.0	2 ARG 43.0	2 ARG 43.0	2 R.D 37.3	2 ARG 28.09
3	BRA 92.1	3 VEN 42.6	3 PER 70.4	3 VEN 73.5	3 PAN 32.5	3 CHI 79.5	3 CHI 79.5	3 MEX 54.8	3 MEX 54.8	3 BRA 46.6	3 VEN 36.59	3	VEN 73.5	3 PAN 32.5	3 CHI 79.5	3 MEX 54.8	3 MEX 54.8	3 MEX 54.8	3 BRA 46.6	3 VEN 36.59
4	CHI 97.1	4 URU 53.4	4 VEN 78.6	4 COL 82.1	4 COL 41.8	4 PAN 87.9	4 PAN 87.9	4 ARG 65.2	4 ARG 65.2	4 COL 55.6	4 CHI 45.00	4	COL 82.1	4 COL 41.8	4 PAN 87.9	4 ARG 65.2	4 ARG 65.2	4 PER 92.1	4 COL 55.6	4 CHI 45.00
5	CUB 98.4	5 PAR 63.3	5 COL 84.5	5 CHI 90.1	5 R.D 50.7	5 URU 94.5	5 URU 94.5	5 COL 75.3	5 COL 75.3	5 CHI 64.2	5 PER 53.40	5	CHI 90.1	5 R.D 50.7	5 URU 94.5	5 COL 75.3	5 COL 75.3	5 CHI 94.2	5 CHI 64.2	5 PER 53.40
6	BOL 81.5	6 ECU 99.1	6 BOL 70.2	6 ARG 94.4	6 GUA 58.5	6 PER 98.6	6 PER 98.6	6 CHI 82.7	6 CHI 82.7	6 BOL 71.7	6 URU 59.22	6	ARG 94.4	6 GUA 58.5	6 PER 98.6	6 CHI 82.7	6 CHI 82.7	6 PAR 96.0	6 BOL 71.7	6 URU 59.22
7	COL 85.6	7 PAN 99.6	7 PER 76.8	7 BRA 98.7	7 VEN 64.2	7 COL 99.2	7 COL 99.2	7 PAN 87.4	7 PAN 87.4	7 C.R 78.3	7 COL 64.88	7	BRA 98.7	7 VEN 64.2	7 COL 99.2	7 COL 99.2	7 PAN 87.4	7 COL 97.4	7 C.R 78.3	7 COL 64.88
8	PAR 89.7	8 PAR 99.8	8 COL 81.6	8 MEX 99.3	8 URU 69.9	8 BOL 99.5	8 BOL 99.5	8 ECU 90.7	8 ECU 90.7	8 GUA 82.7	8 CUB 69.86	8	MEX 99.3	8 URU 69.9	8 BOL 99.5	8 BOL 99.5	8 ECU 90.7	8 CUB 98.5	8 GUA 82.7	8 CUB 69.86
9	VEN 93.5	9 VEN 99.9	9 MEX 86.4	9 C.R 99.5	9 ELS 75.4	9 MEX 99.8	9 MEX 99.8	9 BOL 93.3	9 BOL 93.3	9 ELS 87.0	9 PAN 74.82	9	C.R 99.5	9 ELS 75.4	9 MEX 99.8	9 MEX 99.8	9 BOL 93.3	9 VEN 99.2	9 ELS 87.0	9 PAN 74.82
10	MEX 96.0	10 MEX 99.9	10 PAN 90.2	10 ELS 99.6	10 CUB 80.8	10 VEN 99.9	10 VEN 99.9	10 NIC 95.6	10 NIC 95.6	10 PER 90.7	10 BOL 79.26	10	ELN 99.6	10 CUB 80.8	10 VEN 99.9	10 VEN 99.9	10 NIC 95.6	10 PAN 99.4	10 PER 90.7	10 BOL 79.26
11	ECU 97.0	11 URU 99.9	11 ECU 93.9	11 GUA 99.7	11 ECU 85.5	11 C.R 100	11 C.R 100	11 C.R 96.9	11 C.R 96.9	11 PAN 94.0	11 R.D 83.44	11	GUA 99.7	11 ECU 85.5	11 C.R 100	11 C.R 100	11 C.R 96.9	11 BOL 99.6	11 PAN 94.0	11 R.D 83.44
12	PAN 98.0	12 R.D 99.9	12 R.D 96.0	12 BOL 99.8	12 C.R 89.2	12 NIC 100	12 NIC 100	12 ELS 97.9	12 ELS 97.9	12 HON 96.5	12 PAR 87.12	12	BOL 99.8	12 C.R 89.2	12 NIC 100	12 NIC 100	12 ELS 97.9	12 ECU 99.8	12 HON 96.5	12 PAR 87.12
13	NIC 98.7	13 ELS 99.9	13 C.R 97.4	13 HAI 98.8	13 ELS 99.2	13 HON 99.8	13 CUB 100	13 CUB 98.8	13 CUB 98.8	13 ECU 98.1	13 ECU 90.22	13	ELN 99.2	13 HON 99.8	13 PER 92.6	13 CUB 100	13 CUB 98.8	13 R.D 99.9	13 ECU 98.1	13 ECU 90.22
14	GUA 99.1	14 C.R 100	14 GUA 98.6	14 MEX 99.5	14 MEX 99.5	14 HON 99.9	14 ELS 100	14 HON 95.6	14 URU 99.6	14 ARG 99.2	14 MEX 92.67	14	MEX 99.5	14 MEX 99.5	14 HON 99.9	14 ELS 100	14 URU 99.6	14 C.R 99.9	14 ARG 99.2	14 MEX 92.67
15	R.D 99.3	15 HON 100	15 HON 99.2	15 NIC 99.2	15 CHI 98.6	15 HAI 100	15 HAI 100	15 GUA 99.8	15 GUA 99.8	15 MEX 99.7	15 GUA 94.81	15	NIC 99.2	15 CHI 98.6	15 HAI 100	15 HAI 100	15 GUA 99.8	15 HON 99.9	15 MEX 99.7	15 GUA 94.81
16	C.R 99.5	16 HAI 100	16 ELS 99.5	16 HAI 99.9	16 HAI 99.9	16 HON 100	16 HON 100	16 PAR 99.9	16 PAR 99.9	16 HAI 99.9	16 C.R 96.90	16	HAI 99.9	16 HAI 99.9	16 HON 100	16 HON 100	16 PAR 99.9	16 ELS 99.9	16 HAI 99.9	16 C.R 96.90
17	ELS 99.7	17 CUB 100	17 NIC 99.9	17 NIC 99.9	17 HAI 100	17 HAI 99.8	17 GUA 100	17 R.D 100	17 R.D 100	17 URU 99.9	17 ELS 98.43	17	NIC 99.9	17 HAI 100	17 HAI 99.8	17 GUA 100	17 R.D 100	17 GUA 99.9	17 URU 99.9	17 ELS 98.43
18	HON 99.9	18 NIC 100	18 HAI 99.8	18 HON 100	18 BOL 99.9	18 BOL 100	18 ECU 100	18 HON 100	18 HON 100	18 NIC 99.9	18 HON 99.47	18	HON 100	18 BOL 99.9	18 BOL 100	18 ECU 100	18 HON 100	18 HAI 100	18 NIC 99.9	18 HON 99.47
19	HAI 100	19 BOL 100	19 CUB 100	19 CUB 100	19 PAR 100	19 PAR 100	19 PAR 100	19 HAI 100	19 HAI 100	19 PAR 100	19 NIC 99.87	19	CUB 100	19 CUB 100	19 PAR 100	19 PAR 100	19 HAI 100	19 NIC 100	19 PAR 100	19 NIC 99.87
20	ARG 100	20 GUA 100	20 BRA 100	20 COL 100	20 CHI 100	20 R.D 100	20 R.D 100	20 MEX 100	20 PER 100	20 VEN 100	20 HAI 100	20	CHI 100	20 R.D 100	20 R.D 100	20 R.D 100	20 PER 100	20 URU 100	20 VEN 100	20 HAI 100

FUENTE : INTAL - Unidad de Estadística e Informática