

ISSN 1680-8800

S E R I E

**ESTUDIOS Y  
PERSPECTIVAS**

**SEDE SUBREGIONAL  
DE LA CEPAL  
EN MÉXICO**

# **La distribución y desigualdad de los activos financieros y no financieros en México**

Miguel del Castillo Negrete

ESTUDIOS  
Y  
PERSPECTIVAS



NACIONES UNIDAS

CEPAL



# **La distribución y desigualdad de los activos financieros y no financieros en México**

Miguel del Castillo Negrete



Este documento fue preparado por el señor Miguel del Castillo Negrete Rovira, consultor de la Unidad de Desarrollo Social de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), bajo la supervisión del Sr. Pablo Yanes, Coordinador de Investigaciones de la sede Subregional en México, a quien se agradece su revisión, observaciones, comentarios y sugerencias.

Las opiniones expresadas en este documento, que no ha sido sometido a revisión editorial, son de exclusiva responsabilidad del autor y pueden no coincidir con las de la Organización.

---

Publicación de las Naciones Unidas

ISSN 1680-8800

LC/TS.2017/50

LC/MEX/TS.2017/13

Distribución Limitada

Copyright © Naciones Unidas, junio de 2017 • Todos los derechos reservados

Impreso en Naciones Unidas, Ciudad de México • 2017-033

S.17-00548

---

La autorización para reproducir total o parcialmente esta obra debe solicitarse a la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), División de Publicaciones y Servicios Web, publicaciones@cepal.org. Los Estados Miembros de las Naciones Unidas y sus instituciones gubernamentales pueden reproducir esta obra sin autorización previa. Solo se les solicita que mencionen la fuente e informen a la CEPAL de tal reproducción.

# Índice

---

<b>Resumen</b> .....	7
<b>Introducción</b> .....	9
<b>I. Fuentes y metodologías para cuantificar el monto y la distribución de la riqueza de las familias y personas</b> .....	11
A. Hojas de balance del Sistema de Cuentas Nacionales.....	12
B. Censos económicos .....	14
C. Los registros administrativos.....	16
D. Las encuestas de los activos de los hogares .....	17
E. Otras .....	18
<b>II. Análisis a las diversas fuentes para el estudio de la riqueza en México</b> .....	19
A. Cuentas nacionales .....	19
B. Censos económicos .....	20
C. Registros administrativos .....	21
D. Encuentros de activos de los hogares .....	21
E. Otras fuentes.....	24
<b>III. Estimación del monto y distribución de los activos en México</b> .....	27
A. Cuentas nacionales .....	27
B. Censos económicos .....	31
C. Registros administrativos .....	35

D. Encuestas de activos de los hogares .....	36
E. Otras fuentes.....	42
<b>IV. Resultados y conclusiones .....</b>	<b>45</b>
<b>V. Propuestas de mejoras y recomendaciones.....</b>	<b>47</b>
<b>Bibliografía.....</b>	<b>49</b>
<b>Anexo de cuadros estadísticos.....</b>	<b>51</b>

## Cuadros

Cuadro I.1	Países miembros de la OCDE, de acuerdo con la disponibilidad de datos de riqueza para hogares, 2012.....	15
Cuadro I.2	Países con impuesto a la riqueza, 2014 .....	16
Cuadro I.3	Países cuyas oficinas de censo y estadística llevan a cabo encuestas de riqueza a hogares.....	17
Cuadro II.1	México: Comparación entre la serie 2003-2012 y la serie 2003-2013, de la cuenta institucional del Sistema de Cuentas Nacionales.....	20
Cuadro II.2	México: número de familias entrevistadas en los tres levantamientos de la Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIIH) .....	22
Cuadro II.3	México: comparación entre la Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIIH) y las cifras del sector hogares, del Sistema de Cuentas Nacionales .....	23
Cuadro III.1	México: promedio de activos físicos y de equipo de cómputo por sector, 2013 .....	33
Cuadro III.2	México: participación de la inversión extranjera en las 1.000 empresas más grandes, por sector. Censo Económico de 2014 .....	35
Cuadro III.3	México: análisis de varianza y regresión entre activos totales (variable dependiente) y edad (variable independiente). Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares ...	40
Cuadro III.4	Mundo: número de personas ricas y ultra ricas, de acuerdo con Capgemini, Knight Frank y Credit Suisse .....	43

## Gráficos

Gráfico II.1	México: frecuencia que representa la riqueza de los hogares estimada por Credit Suisse en el valor registrado en las cuentas nacionales del país, 2003-2014.....	25
Gráfico III.1	México: tasa de rendimiento del capital y aumento otorgado al trabajo 2003-2014 .....	28
Gráfico III.2	México: riqueza financiera que poseen extranjeros y transferencia de recursos al exterior (diferencia entre el producto interno bruto y el ingreso nacional bruto), 2003-2014 .....	29
Gráfico III.3	México: distribución de la riqueza por sector institucional, 2014.....	30
Gráfico III.4	México: principales activos y pasivos por subsector institucional, 2014 .....	30
Gráfico III.5	México: distribución de los activos físicos de las unidades de producción que tuvieron actividades en 2013, por sector .....	32
Gráfico III.6	México: coeficiente de Gini de la distribución de activos físicos por sector, 2013.....	33
Gráfico III.7	México: personas que poseen activos físicos, 2015 .....	37
Gráfico III.8	México: activos no financieros de los hogares (Sistema de Cuentas Nacionales) y estimación por el alquiler de la vivienda del decil 10 (Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares), 2014.....	38

Gráfico III.9	México: riqueza promedio por hogar en términos reales (a pesos de 2009). Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares .....	39
Gráfico III.10	México: riqueza promedio por edad en términos reales (pesos de diciembre de 2009). Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares .....	39
Gráfico III.11	México: riqueza media y crecimiento real en la riqueza, por nivel educativo.....	40
Gráfico III.12	México: activos que acumulan los más ricos. encuesta nacional sobre niveles de vida de los hogares, 2002 .....	42
Gráfico III.13	Mundo: distribución de la riqueza de la población con 20 años y más de edad en el mundo, de acuerdo con Credit Suisse, 2015 .....	43
Gráfico III.14	México: número de mexicanos y monto de su riqueza en la lista de Forbes, 1996-2016.....	44





## Resumen

---

En 2014, la riqueza total del país ascendió a 76,7 billones de pesos. El 37% de ella estaba en manos de los hogares; el gobierno administraba el 23%, las empresas privadas el 19%, las empresas públicas el 9%, el resto del mundo poseía el 7% y las instituciones financieras el 5%. En promedio cada hogar tendría, si hubiera una distribución equitativa, 900.000 pesos en activos físicos (casas, terrenos, automóviles y diversos bienes del hogar), y financieros (dinero e inversiones financieras), monto que sería más que suficiente para que las personas tuvieran una vida holgada: cerca de 400.000 pesos por adulto, en promedio. Lamentablemente la repartición es muy desigual. Dos terceras partes de la riqueza están en manos del 10% más rico del país y el 1% de los muy ricos acaparan más de un tercio. Por ello, el coeficiente de Gini de la riqueza es de 0,79<sup>1</sup>.

La distribución es todavía más desigual en los activos financieros: el 80% es propiedad del 10% más rico. En 2015 había en el país tan sólo 211.000 contratos de mexicanos celebrados en casas de bolsa, con una inversión total por 16 billones de pesos, el 22% de la riqueza nacional. El 11% de los contratos tienen un monto de inversión mayor a 500 millones de pesos y suman el 79,5% del total de la inversión. Es decir, hay 23.000 personas (si asumimos un contrato por persona), que tienen el 80% de la inversión de la Bolsa Mexicana de Valores. Por ello México está presente en la lista de la revista Forbes, así como en los reportes que han elaborado las instituciones financieras encargadas de gestionar los fondos patrimoniales, quienes ven en el país un mercado al cual atender.

En los últimos once años, entre 2003 y 2014, la riqueza del país aumentó a una tasa promedio anual de 7,9%, en términos reales, por lo que México duplicó el monto de su riqueza entre 2004 y 2014. En cambio, el producto interno bruto tuvo un magro crecimiento de 2,6% promedio anual en el mismo período. Esta disparidad entre el ritmo de aumento del producto y el de la riqueza provoca una mayor desigualdad. Aquellos que disponen de activos financieros han visto incrementar su ingreso y patrimonio a un ritmo mayor que los trabajadores, cuyo ingreso y riqueza depende tan sólo de las percepciones producto de su empleo. En los últimos años la tasa media de rendimiento del capital ha sido del 15% promedio anual (con un rango que va de 12% al 22%), mientras que el salario mínimo ha tenido un aumento promedio anual del 4% y las remuneraciones medias por persona ocupada de 3,8% promedio anual. Pese al bajo crecimiento de la economía, que preocupa a la mayoría de los economistas del país, la riqueza ha aumentado, principalmente la financiera.

En 2014 los extranjeros tenían el 7% de la riqueza nacional, es decir, 5,4 billones de pesos (687,5 mil millones de dólares PPA). Por ello, en México el producto interno bruto fue 2% mayor al

---

<sup>1</sup> Cifras ajustadas de la *Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares 2002* (véase el capítulo III.3 para la metodología de ajuste).

ingreso nacional (ha llegado a representar en algunos años más del 3%). Cada año hay una transferencia neta de recursos hacia el exterior de 500.000 millones de pesos (62.000 millones de dólares PPA). Además, la economía nacional tiene un pasivo de 5 billones de pesos —deuda del gobierno pero principalmente de las empresas—, que se financia con 5,5 billones de pesos del exterior. Todo ello hace de México un país muy dependiente de los vaivenes del exterior.

## Introducción

---

Simon Kuznets define la riqueza nacional como el monto (*stock*) de los bienes económicos que son fuente de servicios para los individuos, por los cuales están dispuestos a pagar ya que les reporta alguna utilidad. Por ello, de acuerdo con Kuznets, el primer paso para su medición es identificar a estos bienes. Algunos son materiales y podemos dividirlos en durables o no durables. En otros su expresión material no se distingue fácilmente, por ejemplo, las patentes, el poder monopólico de una empresa o las competencias de la población. Pueden ser reproducibles, como por ejemplo las mercancías que se generan en un proceso productivo; o no reproducibles (no renovables), como la tierra, los minerales o el petróleo. La mayoría de estos bienes pueden transferirse; otros no, por ejemplo, el capital intelectual que un individuo posee (Kuznets, 1938).

James Davies parte de una definición sencilla. Define riqueza como el valor de los activos físicos y financieros, menos deuda. No obstante, reconoce que la medición de la riqueza implica cierto grado de complejidad. Los problemas se centran principalmente en los activos y en menor grado en las deudas. Por ejemplo, los planes de pensión pueden ser vistos como una compensación laboral diferida<sup>2</sup>. Por otra parte, en ciertos activos no está establecido con claridad si pertenecen al Estado o a las familias, por ejemplo, una vivienda catalogada como patrimonio nacional que ha pertenecido y ocupa una familia. Además, no es sencillo valorar los activos. Se han seguido dos caminos: por el ingreso que el activo puede generar (“*going concern*”) o por su valor de venta (“*realization value*”)<sup>3</sup>. En las encuestas familiares se aplica, por regla general, el segundo. La unidad de análisis difiere, algunos analizan la riqueza a nivel de familias, otros a nivel de individuos o adultos. El dinero invertido en los países, en “paraísos fiscales” o como inversión foránea (en activos físicos o financieros), ¿se debe contabilizar en la nación que lo alberga o en el lugar de ciudadanía del poseedor de dichos activos? Si se usa la ciudadanía, en los países receptores de inversión extranjera la riqueza nacional es mayor a la riqueza doméstica<sup>4</sup> (Davies, 2008). Se podrían agregar más dudas: ¿a quién pertenecen los activos del gobierno, es factible prorratarlos entre sus ciudadanos?, ¿a quién pertenecen los activos de una cooperativa?, ¿debemos distribuir a cada uno de sus

---

<sup>2</sup> Además, es posible incluir los planes de pensiones cuando están individualizados, pero se complica su cálculo cuando se manejan de manera colectiva.

<sup>3</sup> Véase Atkinson y Harrison, 1978.

<sup>4</sup> Por ejemplo, México, como veremos más adelante.

ciudadanos la deuda que cada país tiene y restarla de sus activos?, entre otras temáticas que se irán analizando.

En este estudio se entenderá por riqueza nacional sólo a los bienes transferibles, ya sean materiales o no materiales, reproducibles o no renovables. Es decir, la suma de los inmuebles, automóviles, bienes del hogar y demás artículos que poseen los individuos y las empresas (activos físicos), más los depósitos bancarios e inversiones financieras (activos financieros), menos las deudas, tanto hipotecarias, de bienes duraderos (vehículos), así como al consumo (tarjetas de crédito). No obstante, para cada fuente de información se especificará el tipo de valuación que se usa, así como los activos que considera.

La riqueza de una nación, una familia o una persona es una medida del nivel (*stock*), a diferencia del ingreso, que es un flujo. El ingreso permite incrementar la riqueza; no obstante, cuando las naciones, las familias y los individuos enfrentan una situación en la cual la suma de sus ingresos es insuficiente para cubrir sus necesidades, recurren a la venta de sus activos o al endeudamiento, lo que provoca una mayor desigualdad económica, entre naciones y entre las familias. Cuando los países otorgan tierra agrícola a los campesinos de bajos recursos<sup>5</sup> o cuando impulsan un programa de vivienda de interés social distribuyen la riqueza. No obstante, cuando se privatizan los bienes y servicios públicos la riqueza, y por lo tanto el ingreso, se concentran. Por ejemplo, el otorgamiento de permisos para la extracción de los bienes del subsuelo a grandes corporaciones transfiere activos de una nación a una empresa. De la misma manera, cuando se otorga una concesión para que un bien o servicio público sea administrado por un particular, por ejemplo, estacionarse en una calle o circular por una vialidad citadina (en donde antes no se requería hacer un desembolso), se concentra la riqueza. Todo esto se potencializa en países en donde la producción crece a un ritmo bajo y su economía se orienta a lo que los economistas denominan “*rent-seeking*” (búsqueda de rentas en donde se obtiene más riqueza a partir de la existente sin la creación de nueva riqueza), como es el caso de México. Cuando todo esto se da a la vez, el impacto en la desigualdad de la riqueza, y por lo tanto del ingreso, es muy fuerte. Por todo ello el estudio de cómo se asignan los activos físicos y financieros es de suma importancia.

---

<sup>5</sup> Como fue el caso de México durante el llamado “milagro mexicano”, principalmente durante la presidencia de Lázaro Cárdenas cuando se repartió tierra de calidad y se dio apoyo financiero a los campesinos pobres.

## I. Fuentes y metodologías para cuantificar el monto y la distribución de la riqueza de las familias y personas

---

La información para el estudio de la distribución de la riqueza entre las empresas y familias al interior de una nación proviene de, al menos, cinco tipos de fuentes:

- a) las hojas de balance del Sistema de Cuentas Nacionales, específicamente las cuentas de capital y financiera, que forman parte de la cuenta de acumulación;
- b) los censos económicos, para las unidades de producción;
- c) los registros administrativos, por ejemplo el pago de impuestos al activo y a las herencias, para las familias, y sólo en aquellos países que tienen dichos gravámenes;
- d) las encuestas de hogares, tanto aquellas cuyo propósito es medir el ingreso y gasto (presentes en cada vez más países) como las que específicamente se diseñan para captar los activos de los hogares (estas últimas menos frecuentes), y
- e) otras, por ejemplo, las listas de los hombres más ricos del mundo que preparan grupos editoriales como Forbes, así como los estudios de riqueza de las instituciones financieras que manejan fondos patrimoniales (Credit Suisse, Knight Frank, entre otros).

Con la información de las cuentas nacionales podemos conocer la riqueza de cada uno de los sectores institucionales: empresas, sociedades financieras, gobierno, hogares y organizaciones que sirven a los hogares; aunque, lamentablemente, no es posible tener una idea de la distribución al interior de cada sector. No obstante, los censos económicos nos dan la oportunidad de conocer su distribución para los años cuando se aplican y sólo para las industrias, el comercio y los negocios agropecuarios. La información que proviene del pago de impuestos a los activos y herencias tienen el inconveniente de que dicho gravamen no se aplica en todos los países, y en algunos en los que sí se aplica la información no está disponible. Además, se refiere a los individuos causantes y no a las familias, y excluye activos que no son sujetos de gravamen alguno. Las encuestas a los activos de los hogares se levantan en muy pocos países, y las de ingresos y gastos, cuya aplicación está más generalizada, sólo nos permiten conocer de manera indirecta los activos familiares. Por último, las listas de las revistas se limitan al pequeño sector de los

muy ricos (los “*billionaires*”) y aportan cifras aproximadas del millonario y su familia. Nos enfrentamos, por lo tanto, a un reto mayor al tratar de estimar la riqueza de un país.

## A. Hojas de balance del Sistema de Cuentas Nacionales

La hoja de balance es una cuenta del Sistema de Cuentas Nacionales en donde se muestran los valores de los activos y los pasivos de las empresas, instituciones financieras, gobierno, hogares e instituciones que sirven a los hogares. El grupo de trabajo integrado por la Comisión Europea, el Fondo Monetario Internacional, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), el Banco Mundial y las Naciones Unidas (Naciones Unidas, 2008), recomienda a los países que sus cuentas nacionales se conformen por las siguientes cuentas:

Cuentas corrientes, que a su vez se dividen en:

- a) Producción. El saldo de esta cuenta es el producto interno bruto, es decir, el valor agregado. Se obtiene sumando la producción bruta más los impuestos a los productos (derechos e impuesto al valor agregado IVA), más los subsidios a la producción y restando el consumo intermedio<sup>6</sup>.
- b) Generación de ingreso. La cual muestra cómo se distribuye el valor agregado entre los factores de la producción que intervinieron en su generación: a) remuneración a los asalariados (trabajo), b) impuestos a la producción e importación (gobierno), c) excedente bruto de explotación (capital)<sup>7</sup>, y d) ingreso mixto (negocios del hogar). También se le conoce como distribución primaria del ingreso.
- c) Asignación de ingreso primario. Como su nombre lo indica, muestra cómo se asignó el ingreso generado. Su saldo es el ingreso nacional, el cual es igual al producto interno bruto, más las remuneraciones asalariadas obtenidas fuera del país (remesas), más las entradas por renta de la propiedad, menos las salidas por renta de la propiedad. Se desglosa en: a) remuneración a los asalariados<sup>8</sup>, b) impuestos sobre la producción y las importaciones, c) subsidios, d) excedente de operación, e) ingreso mixto, f) renta de la propiedad (intereses y dividendos), y g) renta de la tierra.
- d) Distribución secundaria del ingreso. Su saldo es el ingreso nacional disponible, el cual es igual al ingreso nacional más la redistribución del ingreso generada por medio de transferencias corrientes otorgadas a los hogares por el gobierno y las instituciones que sirven a los hogares, menos los impuestos sobre el ingreso y la riqueza, y más las contribuciones sociales (pagos a la seguridad social).
- e) Distribución del ingreso en especie. Se suma al ingreso disponible las transferencias en especie para obtener el ingreso disponible ajustado.

Cuentas de utilización del ingreso. Su saldo es el ahorro, mismo que se obtiene al restar al ingreso disponible el gasto en consumo final. Se divide en:

- a) Gastos de consumo final<sup>9</sup> para los sectores que tienen un consumo final (gobierno hogares e instituciones que sirven a los hogares).
- b) Ahorro.

<sup>6</sup> La cuenta de bienes y servicios nos permite conocer, además, la oferta (producción bruta, impuestos a los productos e importaciones) y la demanda (consumo intermedio, consumo privado, consumo del gobierno, formación bruta de capital, variación en los inventarios y exportaciones).

<sup>7</sup> Es decir, utilidades de las empresas y corporaciones (valor agregado menos las remuneraciones, menos los impuestos sobre la producción, más los subsidios). Incluye, también, el ingreso que las familias obtienen por la renta de un inmueble.

<sup>8</sup> A diferencia de la cuenta anterior en esta se incluyen las remuneraciones asalariadas que los mexicanos han obtenido en el exterior.

<sup>9</sup> O consumo efectivo si incluimos las transferencias en especie.

Cuentas de acumulación. Inicia con el saldo de la cuenta anterior, es decir, el ahorro, y nos muestra las variaciones en los activos y pasivos. Se dividen en:

- a) Cuenta de capital. Registra las adquisiciones y transferencias de activos no financieros. Se desglosa en: a) activos físicos (viviendas, edificios, naves industriales, mejoras a la tierra, maquinaria, equipo, entre otros), b) consumo de capital fijo (depreciación), c) adquisición de objetos valiosos (metales preciosos y antigüedades), d) compra de activos no producidos (tierra, reservas minerales, reservas de agua, entre otros), y e) transferencias de capital (impuestos y donaciones). Cuando es positivo el saldo de esta cuenta se denomina préstamo; en este caso el sector institucional tendrá recursos para invertir. Si es negativo se le llama deuda, y el sector institucional tendrá que financiarlo con recursos de otro sector.
- b) Cuenta financiera. Registra las transacciones en instrumentos financieros. Se desglosa en: a) Oro y Derechos Especiales de Giro (del Fondo Monetario Internacional), b) dinero y depósitos, c) títulos de deuda, d) préstamos, e) participaciones de capital, f) participaciones en fondos de inversión, g) seguros y pensiones, h) derivados financieros y opciones, i) cuentas por cobrar o por pagar<sup>10</sup>.

Cuentas de balance. A diferencia de las anteriores esta cuenta muestra el monto (stock) en lugar de los flujos (flow). Registra el monto de activos y pasivos que poseen los sectores institucionales, tanto de activos no financieros, como de los financieros.

- a) Balance de apertura. El monto acumulado de activos y pasivos del sector institucional al inicio del año.
- b) Variación del balance. El incremento o decremento en los activos y pasivos durante el período de referencia.
- c) Balance de cierre. Es igual al balance de apertura, más/menos el resultado de las cuentas de acumulación, reflejadas en la variación del balance. Puede implicar un incremento o decremento de la riqueza.

Las tres subcuentas de las cuentas de balance presentan información para:

- Activos no financieros, que a su vez se dividen en:
  - Activos no producidos. Recursos naturales (tierra, reservas minerales, reservas de agua, entre otros), contratos, arrendamientos y licencias, y fondos de comercio y activos de comercialización (transferencias de negocios comerciales y venta de franquicias).
  - Activos producidos. Objetos valiosos, bienes muebles e inmuebles.
- Activos financieros, que se dividen en:
  - Oro monetario y Derechos Especiales de Giro.
  - Dinero y depósitos.
  - Títulos de deuda (bonos y obligaciones).
  - Préstamos.
  - Participaciones de capital y participaciones en fondos de inversión
  - Seguros de pensiones y garantías estandarizadas
  - Derivados financieros y opciones sobre acciones asignadas a los asalariados
  - Otras cuentas por cobrar o por pagar

<sup>10</sup> Existen además otras dos cuentas con información sumamente específica y que, por esta razón, no explicamos en este estudio para no confundir al lector. Se trata de la cuenta de otras variaciones del volumen de activos que registra los acontecimientos excepcionales (catástrofes, expropiaciones, entre otras), que hacen variar el monto de los activos y pasivos, y la cuenta de revalorización que registra las ganancias y pérdidas por tenencia de valores.

En síntesis la producción genera un ingreso que se distribuye entre los factores con derecho a percibir el valor agregado. Este ingreso primario es redistribuido por el gobierno por medio de los impuestos, y por medio de las contribuciones y prestaciones de la seguridad social a cargo de los empleadores. Los hogares, el gobierno y las instituciones que sirven a los hogares realizan un consumo final con el ingreso disponible. El ingreso no gastado por los sectores institucionales se convierte en un ahorro, que puede ser invertido en bienes de capital o financieros. Si no es suficiente se obtiene deuda. El resultado final permite a los sectores institucionales incrementar o reducir su riqueza, es decir, acumular o disminuir activos físicos o financieros.

Pese a que desde 1968 el grupo de trabajo, integrado por la Comisión Europea, el Fondo Monetario Internacional, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), el Banco Mundial y las Naciones Unidas, planteó la elaboración de la cuenta de balance para el Sistema de Cuentas Nacionales, los países tardaron en incorporarlas a su contabilidad nacional. De acuerdo con Davies, Sandström, Shorrocks<sup>11</sup> y Wolf, en 2000, tan sólo 22 países, que representaban el 15,3% de la población del mundo, tenían información al nivel de hojas de balance (con información financiera y no financiera completa) y 15 países sólo habían publicado datos a nivel de cuenta financiera, representando el 59,5% de la población mundial (Davies y otros, 2009:36).

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) publica datos para 2012 sobre la riqueza de los hogares, a partir de las hojas de balance de las cuentas nacionales, para 21 de los 34 países miembros de la organización. No obstante, la cobertura es mucho más amplia para los activos financieros, en donde tan sólo dos países México y Nueva Zelandia, no tienen el dato financiero disponible (véase el cuadro I.1).

Las hojas de balance nos permiten conocer el nivel de riqueza de un país. Sin embargo, si bien podemos analizar con su información la proporción de activos y pasivos que poseen los sectores institucionales (empresas, sociedades financieras, gobierno, hogares e instituciones que sirven a los hogares); no tenemos una idea sobre cómo se distribuyen al interior de dichos sectores. Para ello debemos hacer uso de procedimientos estadísticos o apoyarnos en otras fuentes.

## B. Censos económicos

En virtud de que los estudiosos de la desigualdad en la riqueza se han enfocado principalmente a la distribución de los activos y pasivos entre los hogares (o personas), no han utilizado la información que los censos económicos pueden aportar para conocer la distribución al interior de los sectores institucionales, específicamente, para empresas (agrícolas y no agrícolas) y sociedades financieras. Sin embargo, los censos agropecuarios nos permiten conocer la distribución de la tierra, activo familiar muy importante principalmente en países en desarrollo o pobres, y los censos industriales y comerciales nos permiten conocer las características de los negocios familiares.

En 2006, la División de Estadística de las Naciones Unidas llevó a cabo una encuesta en 114 países para conocer sus políticas con relación al levantamiento de censos económicos. Tan sólo el 34,2% de los países han llevado a cabo censos económicos, poco más de la mitad de ellos (56,4%) cada cinco años; no obstante, 48,2% manifestaron el interés en implementarlos en un futuro (United Nations, 2010:10-11). La estructura de los datos de los censos económicos es muy similar a la de cuentas nacionales. Por regla general presentan datos sobre: producción bruta, consumo intermedio, valor agregado censal bruto, ingresos por suministros de bienes y servicios, gastos por consumo de bienes y servicios, formación bruta de capital fijo, variación total de existencias, y activos fijos y su depreciación. Incluyen además, cifras sobre personal ocupado, remuneraciones y horas trabajadas. No obstante, para conocer la distribución de

---

<sup>11</sup> James Davies y Anthony Shorrocks realizaron la investigación y propusieron la metodología del cálculo del *Research for the Global Wealth Report del Credit Suisse Research Institute* (Credit Suisse 2010:3), fuente que a raíz de que se dio a conocer en México por Miguel del Castillo Negrete en un artículo publicado por la revista *Este País* (Del Castillo Negrete Rovira 2012), diversos investigadores y organizaciones (por ejemplo Oxfam) la han utilizado en sus estudios. No obstante, se deben conocer los alcances y limitaciones de la metodología de Davies y Shorrocks para una correcta interpretación de los resultados a nivel de país.



activos y pasivos entre los hogares las únicas fuentes disponibles son los registros administrativos y las encuestas de hogares.

**Cuadro I.1**  
**Países miembros de la OCDE, de acuerdo con la disponibilidad de datos de riqueza para hogares, 2012**

Países miembros	Activos no financieros	Deuda	Activos financieros	Riqueza
Alemania	Sí	Sí	Sí	Sí
Australia	Sí	Sí	Sí	Sí
Austria	Sí	Sí	Sí	Sí
Bélgica	Sí	Sí	Sí	No
Canadá	Sí	Sí	Sí	Sí
Chile	Sí	Sí	Sí	Sí
Corea	Sí	Sí	Sí	Sí
Dinamarca	Sí	Sí	Sí	Sí
Eslovenia	Sí	Sí	Sí	Sí
España	No	Sí	Sí	No
Estados Unidos	Sí	Sí	Sí	Sí
Estonia	Sí	Sí	Sí	Sí
Finlandia	Sí	Sí	Sí	Sí
Francia	Sí	Sí	Sí	Sí
Grecia	Sí	Sí	Sí	Sí
Hungría	Sí	Sí	Sí	Sí
Irlanda	No	Sí	Sí	No
Islandia	No	No	Sí	No
Israel	Sí	No	Sí	No
Italia	Sí	Sí	Sí	Sí
Japón	Sí	Sí	Sí	Sí
Luxemburgo	Sí	No	Sí	No
México	No	No	No	No
Noruega	No	Sí	Sí	No
Nueva Zelandia	No	No	No	No
Países Bajos	Sí	Sí	Sí	Sí
Polonia	Sí	Sí	Sí	Sí
Portugal	No	Sí	Sí	No
Reino Unido	No	Sí	Sí	No
República Checa	Sí	Sí	Sí	Sí
República Eslovaca	Sí	Sí	Sí	Sí
Suecia	Sí	Sí	Sí	Sí
Suiza	No	Sí	Sí	No
Turquía	No	No	Sí	No

**Fuente:** Elaborado con base en datos de la OECD, 2015.

Nota: Si bien la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) no reporta datos para México, como veremos en el capítulo II, sí se dispone de información a nivel de hoja de balance por sector institucional, con el detalle de activos financieros y no financieros, para el país a partir de 2003 y para la cuenta de capital desde 1993.

## C. Los registros administrativos

Los registros administrativos más utilizados por los investigadores son los impuestos a la herencia y a la riqueza. No obstante, son pocos los países que cobran un impuesto a la herencia y que, además, sus datos sean públicos. De acuerdo con la Tax Foundation<sup>12</sup> entre los miembros de la OCDE, tan sólo 19 países<sup>13</sup> tienen dicho impuesto y en muchos de ellos aplican excepciones. Además, 13 países<sup>14</sup> lo han derogado en los últimos años (Cole, 2015). Thomas Piketty y Gabriel Zucman han logrado recopilar datos, y por lo tanto estudiar, los casos de Francia, Reino Unido y los Estados Unidos (Piketty and Zucman, 2015). Sin embargo, el dato de riqueza obtenido a partir del impuesto a las herencias no está exento de problemas. Muchos individuos deciden heredar su fortuna a la beneficencia o constituyen un fideicomiso cuyos beneficiarios son varias personas o instituciones. Por otra parte, los datos del impuesto sobre herencia nos dan información sobre la riqueza sólo para las personas fallecidas. Se ha propuesto un método para estimar la riqueza de las personas vivas a partir del impuesto a la herencia. Básicamente consiste en: a) estimar el monto heredado, b) sumar la población de herederos de dichas herencias, c) estimar una tasa de mortalidad, cuyo inverso es el “multiplicador de herencia” (“*estate multiplier*”), y c) con el multiplicador de herencia y la población de herederos obtener la distribución de riqueza de la población viva (Alvarado, Atkinson, and Morelli, 2015).

El número de países con un impuesto a la riqueza es menor y sus datos desagregados por causante no son de dominio público en la mayoría de los casos<sup>15</sup> (11 países, véase el cuadro I.2). Además, esta fuente de información no está exenta de problemas. La definición de causante varía de un país a otro, así como los activos sobre los que se aplica este impuesto. La evasión fiscal puede sesgar sus resultados (Slemrod and Yitzhaki, 2002). A partir de las cifras del pago de impuesto sólo podemos conocer la riqueza de las personas con obligación de cumplir con dicho gravamen, es decir, los más acaudalados. Por ello, se han utilizado principalmente para conocer la distribución en la parte más alta de la escala (“*upper tail*”, como se le conoce).

**Cuadro I.2**  
**Países con impuesto a la riqueza, 2014**

País	Observaciones
Argelia	Por bienes en el país y en el extranjero
Argentina	Si la riqueza es mayor a 305.000 pesos argentinos
Croacia	En ciertos bienes como casas de veraneo, automóviles lujosos y yates
Dinamarca	Sólo para la vivienda que se posee en el país y fuera de él
Francia	Para aquellos que poseen una riqueza neta mayor a 300.000 Euros
India	Si la riqueza excede 3 millones de Rupias
Italia	Por bienes inmuebles que se poseen fuera del país
Noruega	Si la riqueza excede 1 millón de Coronas
Pakistán	Sólo para los ciudadanos musulmanes (Zakat)
Surinam	Para residentes, los no residentes tienen excepciones
Suiza	Aplicado de acuerdo con el cantón o municipio de residencia

**Fuente:** Elaboración propia con base en (EY 2014).

**Nota:** En Alemania el impuesto a la riqueza se derogó en 1996 y en Suecia fue abolido en 2007.

<sup>12</sup> Organización independiente fundada en 1937 con el propósito de estudiar las políticas impositivas, con sede en Washington, DC.

<sup>13</sup> Japón (55% de impuesto a la herencia), Corea del Sur (50%), Francia (45%), Reino Unido (40%), Estados Unidos (40%), España (34%), Irlanda (33%), Bélgica (30%), Alemania (30%), Chile (25%), Grecia (20%), Países Bajos (20%) Finlandia (19%), Dinamarca (15%), Islandia (10%), Turquía (10%), Polonia (7%), Suiza (7%) e Italia (4%).

<sup>14</sup> Macao (en 2001), Portugal (2004), República de Eslovenia (2004), Suecia (2005), Rusia (2005), Hong Kong (2006), Hungría (2006), Singapur (2008), Austria (2008), Liechtenstein (2011), Brunei (2013), República Checa (2014) y Noruega (2014).

<sup>15</sup> Se tiene información desagregada para Dinamarca, Francia, Noruega y Suiza. Véase Ohlsson, Roine, and Waldenström, 2008.

Existen otros registros administrativos poco usados por los investigadores de la riqueza que, para el caso de México, nos aportan información muy útil. Por ejemplo, la información de los contratos celebrados ante las sociedades financieras (sociedades de inversión y casas de bolsa), así como estadísticas sobre depósitos e inversiones bancarias.

## D. Las encuestas de los activos de los hogares

Las oficinas de censos y estadísticas de catorce países, así como la Comunidad Europea (por medio del Banco Central Europeo), llevan a cabo encuestas de activos de los hogares. Italia tiene esta práctica desde 1960 y en el caso de Noruega se lleva cabo un censo, es decir, cubre a la totalidad de la población (véase el cuadro I.3). En algunos países las organizaciones no gubernamentales han llevado a cabo encuestas para conocer la distribución de los activos físicos y financieros, por ejemplo, en China y México. La RAND Corporation ha aplicado la Family Life Surveys en cuatro países en vías de desarrollo<sup>16</sup>.

**Cuadro I.3**  
**Países cuyas oficinas de censo y estadística llevan a cabo encuestas de riqueza a hogares**

País o región	Organismo y encuesta	Página internet
Australia	Australian Bureau of Statistics, <i>Household Wealth and Wealth Distribution</i>	<a href="http://www.abs.gov.au">www.abs.gov.au</a>
Canadá	Statistics Canada, <i>Survey of Financial Security</i>	<a href="http://www.statcan.gc.ca">www.statcan.gc.ca</a>
Comunidad Europea	European Central Bank, <i>Household Finance and Consumption Survey</i>	<a href="http://www.ecb.europa.eu">www.ecb.europa.eu</a>
Dinamarca	Statistics Denmark, <i>Family distributed assets and liabilities</i>	<a href="http://www.dst.dk">www.dst.dk</a>
España	Banco de España, <i>Encuesta Financiera de las Familias</i>	<a href="http://www.bde.es">www.bde.es</a>
Estados Unidos	United States The Census Bureau <i>Survey of Income and Program Participation</i>	<a href="http://www.census.gov">www.census.gov</a>
Finlandia	Statistics Finland, <i>Households' assets</i>	<a href="http://www.stat.fi">www.stat.fi</a>
Grecia	Bank of Greece, <i>Household Finance and Consumption Survey</i>	<a href="http://www.bankofgreece.gr">www.bankofgreece.gr</a>
India	National Sample Survey Organization, <i>Surveys on Debt and Investment</i>	<a href="http://mospi.nic.in">mospi.nic.in</a>
Italia	Banca d'Italia, <i>Survey on Household Income and Wealth</i>	<a href="http://www.bancaditalia.it">www.bancaditalia.it</a>
Japón	Statistics Bureau, <i>National Survey of Family Income and Expenditure</i>	<a href="http://www.stat.go.jp">www.stat.go.jp</a>
Noruega	Statistics Norway, <i>Income and wealth statistics for households</i>	<a href="http://www.ssb.no">www.ssb.no</a>
Nueva Zelandia	Statistics New Zealand, <i>Household Savings Survey</i>	<a href="http://www.stats.govt.nz">www.stats.govt.nz</a>
Reino Unido	Office of National Statistics, <i>Wealth and Assets Survey</i>	<a href="http://www.ons.gov.uk">www.ons.gov.uk</a>
Suecia	Statistics Sweden, <i>Households' assets and debts</i>	<a href="http://www.scb.se">www.scb.se</a>

**Fuente:** Elaboración propia.

Nota: En la base de datos del *Luxembourg Wealth Study* ([www.lisdatacenter.org](http://www.lisdatacenter.org)) se pueden descargar los datos para Australia, Canadá, los Estados Unidos, Finlandia, Grecia, Italia, Noruega y el Reino Unido.

Si bien estas encuestas nos dan muy buena información sobre la distribución de la riqueza tienen el problema del subreporte, es decir, las familias o personas ricas tienden a declarar menos de lo que en realidad poseen (principalmente en los activos financieros). Además, la definición de riqueza cambia, en

<sup>16</sup> Malasia (1976-1977, 1988-1989), Indonesia (1993, 1997, 2000), Guatemala (1995) y Bangladesh (1996). Véase <http://www.rand.org/labor/FLS.html>.

algunos países se recaba sólo información sobre activos financieros, por ejemplo. De la misma manera, en las encuestas varían las preguntas para recabar la información de los bienes muebles de los hogares.

## E. Otras

Las listas de los 1.000 millonarios del mundo<sup>17</sup> han sido una fuente a la que han recurrido algunos investigadores, así como organizaciones no gubernamentales interesadas en el tema de la riqueza (OxFam, por ejemplo), los periódicos y las revistas. La más popular es Forbes *The World's Billionaires*<sup>18</sup>, publicada desde 1987. No obstante, otras empresas también preparan listas similares: *Bloomberg Billionaires*<sup>19</sup>, *Sunday Times Rich List*<sup>20</sup> para el Reino Unido, y *Business Review Weekly Rich List*<sup>21</sup> para Australia. Si bien aportan información muy impactante, por ello el uso por parte de los periodistas, sus datos presentan algunas deficiencias, las cuales no siempre permiten un análisis serio de la riqueza en el mundo. La metodología que utiliza la revista Forbes no es clara. En 2012, cuando la lista cumplió su 25° aniversario, el equipo de redacción dio algunas pistas. Solicitan a más de 50 periodistas de 16 países reunirse con los posibles candidatos, así como entrevistar a sus administradores, abogados y rivales; algunos cooperan, otros no. Dan seguimiento a sus operaciones financieras y compras de objetos de lujo. Con esta información estiman el valor neto de sus activos: acciones de empresas, bienes raíces, yates, arte y dinero en efectivo. En algunos casos se refieren al individuo, en otros a la familia y sólo para aquellos casos que se pueden rastrear los lazos familiares (Dolan, 2012).

Los administradores de fondos patrimoniales también elaboran estudios sobre los multimillonarios, con objeto de conocer el tamaño de su mercado. El reporte más conocido en México es el del banco suizo Credit Suisse, *Global Wealth Report* (Credit Suisse 2010a, 2011a, 2012a, 2013a, 2014a, 2015a, 2016a), en virtud de que se dieron a conocer sus datos para México en un artículo publicado en la revista *Este País* en 2012 (Del Castillo Negrete Rovira, 2012). Sin embargo, también publican reportes similares Capgemini, *World Wealth Report* (Capgemini 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016), y Citi Private Bank y Knight Frank, *Wealth Report* (Knight Frank 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016). La metodología de estos reportes es más robusta, por lo que nos permiten hacer un mejor análisis a la riqueza de los países. Credit Suisse se basa en los trabajos de Anthony Shorrocks y James Davies (Credit Suisse, 2010a:3; Davies, 2008). En lugar de presentar una lista de las personas más ricas, con nombre y apellido, elaboran cuadros estadísticos con el número de adultos<sup>22</sup> ricos (*High Net Worth Individuals*, HNWI) con una riqueza de 1 millón a 50 millones de dólares, y muy ricos (*Ultra High Net Worth Individuals*, UHNWI) con una riqueza mayor a los 50 millones de dólares<sup>23</sup>.

<sup>17</sup> Se les conoce en inglés como “*billionaires*”, es decir, aquellos con 1.000 millones de dólares en riqueza o más, en virtud de que un “*billion*” es igual a 1.000 millones.

<sup>18</sup> Véase: [www.forbes.com/billionaires/list/](http://www.forbes.com/billionaires/list/).

<sup>19</sup> Véase: [www.bloomberg.com/billionaires](http://www.bloomberg.com/billionaires).

<sup>20</sup> Véase: [thesundaytimes.co.uk](http://thesundaytimes.co.uk).

<sup>21</sup> Véase: <http://www.afr.com>.

<sup>22</sup> Personas con 20 años o más de edad.

<sup>23</sup> Rangos de Credit Suisse; Capgemini y Knight Frank consideran como muy ricos (UHNW) a los adultos con una riqueza mayor a 30 millones de dólares.

## II. Análisis a las diversas fuentes para el estudio de la riqueza en México

---

### A. Cuentas nacionales

En 1999 el Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática publicó por primera vez las Cuentas Institucionales, como parte del Sistema de Cuentas Nacionales de la Nación (INEGI, 1999), siguiendo las recomendaciones del documento *System of National Accounts 1993*, del grupo intersecretarial integrado por la Comisión Europea, el Fondo Monetario Internacional, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), el Banco Mundial y las Naciones Unidas (United Nations 1993). El objetivo de las Cuentas Institucionales es mostrar la actividad económica desglosada de acuerdo con la contribución que hacen en ella las empresas, las sociedades financieras, el gobierno, los hogares y las instituciones que sirven a los hogares. Si bien la publicación de esta cuenta fue un avance importante para la estadística económica del país, lamentablemente el INEGI sólo incluyó en esta versión la cuenta de acumulación (capital y financiera). En 2010 actualizó la base a 2003 y mejoró la captación de la información, pero no incluyó las cuentas de balance. Finalmente, en la versión base 2008, publicada hasta 2013, se incorporaron las cuentas de balance dentro de las Cuentas Institucionales del Sistema de Cuentas Nacionales de México.

A la fecha el INEGI ha publicado tres series: 2003-2012, 2003-2013 y 2003-2014. El instituto divulga las cifras preliminares con un atraso de 10 meses, el mes de noviembre del año siguiente (por ejemplo, los datos preliminares de 2014 en noviembre de 2015), y las cifras definitivas en junio del año siguiente, con un retraso de año y medio (datos revisados de 2014, en junio de 2016). La demora en la publicación de las cifras se entiende por lo complejo de su integración. No obstante, las diferencias entre los datos preliminares y los definitivos han sido, en algunos casos, muy altas. Por ejemplo, si comparamos la cifra preliminar para 2012 (publicada en la serie 2003-2012 preliminar) con la cifra revisada al año siguiente (serie definitiva 2003-2013), la riqueza total estimada para dicho año aumenta 34%. Los activos no financieros son mucho mayores en la revisada (45%), pero los activos financieros son menores (-28,1%). Tan sólo en dos rubros, “Seguros de pensiones y garantías estandarizadas” y “Derivados financieros y opciones sobre acciones asignadas a los asalariados” las diferencias son reducidas (véase el cuadro II.1). Es muy probable que estas variaciones se deban a que en la primera serie publicada se aplicaba por primera ocasión la metodología, ya que en la última serie la diferencia entre las cifras preliminar y revisada es de tan sólo -0,7%.

**Cuadro II.1**  
**Comparación entre la serie 2003-2012 y la serie 2003-2013, de la**  
**Cuenta Institucional del Sistema de Cuentas Nacionales**

Balance de cierre	2012 (Serie 2003-2012 Preliminar)		2012 (Serie 2003-2013 Revisada)		Diferencia porcentual	
	Activo	Pasivo	Activos	Pasivo	Activo	Pasivo
Activos no financieros	49 057 297	-	71 033 977		44,8%	
- Activos no financieros producidos	49 057 297		49 627 144		1,2%	
- Activos no financieros no producidos	-		21 406 833			
Activos financieros/pasivos	54 117 060	53 546 868	38 893 272	43 313 507	-28,1%	-19,1%
- Oro monetario y DEG	196 463	196 463	139 646	56 817	-28,9%	-71,1%
- Dinero legal y depósitos	5 497 904	5 497 904	5 035 907	3 451 015	-8,4%	-37,2%
- Títulos de deuda	10 709 375	10 709 375	5 676 881	8 296 293	-47,0%	-22,5%
- Préstamos	9 931 091	9 931 091	8 985 482	8 751 197	-9,5%	-11,9%
- Participaciones de capital y participaciones en fondos de inversión	15 994 130	15 994 130	6 410 600	11 636 532	-59,9%	-27,2%
- Seguros de pensiones y garantías estandarizadas	4 827 911	4 827 911	4 651 656	4 651 656	-3,7%	-3,7%
- Derivados financieros y opciones sobre acciones asignadas a los asalariados	783 192	783, 92	777 110	777 110	-0,8%	-0,8%
- Otras cuentas por cobrar/por pagar	6 176 994	5 606 802	6 795 963	6 042 348	10,0%	7,8%
Discrepancia estadística			420 027	-349 461		
Valor neto		49 627 489		66 613 742		34,2%

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI 2013 y 2014.

## B. Censos económicos

En 1930 se llevó a cabo el primer censo agrícola y ganadero en México y en 1935 el primer censo ejidal. En los últimos veinticinco años se han levantado tres censos agropecuarios, que incluyen el empadronamiento ejidal: 1991, 2001 y 2009. Lamentablemente en estos tres ejercicios no se ha recabado información sobre los activos físicos y financieros de las unidades de producción del campo. Tan sólo se ha preguntado sobre la extensión de la tierra, el número de aves de corral, colmenas y cabezas de ganado, y la posesión de bienes de capital: tractores, maquinaria y otros implementos agropecuarios (desfibradoras, deshidratadoras, empacadoras, entre otras).

Los censos económicos, que comprenden el empadronamiento de las actividades de pesca, industriales, comerciales, transporte, comunicaciones y servicios, se han levantado, al igual que los agropecuarios, desde 1930, pero con una mayor regularidad. En los últimos treinta años se han llevado a cabo seis ejercicios, el último en 2014. Es un censo mucho más complejo; además de un cuestionario básico, se dispone de otros 17 cuestionarios para recabar información de las diversas actividades. Por fortuna, sí se recaba información sobre los activos, aunque sólo sobre los físicos y no sobre los financieros. Los activos físicos se contabilizan a valor presente, es decir, al costo de reposición. El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publica una serie de tabulados del censo de 2014, con información a

muy buen detalle, en su página de internet<sup>24</sup> y se tiene también la posibilidad de solicitar los microdatos, es decir, la información directa de los diversos cuestionarios.

## C. Registros administrativos

En México no existe un impuesto a la herencia ni a la riqueza de las familias. No obstante, sí existe un gravamen que se debe pagar por el valor de los terrenos y viviendas (conocido como impuesto predial) y por el valor de los vehículos que las familias poseen (tenencia vehicular). La tenencia vehicular se derogó a nivel federal en 2011, su monto representaba tan sólo el 1,2% de los impuestos tributarios (15.000 millones de pesos); sin embargo, se sigue aplicando en algunas entidades federativas. El impuesto predial también se recaba a nivel estatal. La información del pago de estos gravámenes sería de utilidad para conocer la distribución de bienes muebles e inmuebles. Lamentablemente no está disponible en México, debido a que existe un fuerte celo de las autoridades hacendarias federales y locales, quienes se han negado a abrir la información estadística al público.

Por otra parte, existía un impuesto al activo de las empresas que fue abrogado en 2008 y un gravamen a los depósitos en efectivo de las personas y empresas (IDE) en las instituciones financieras, derogado en 2014. Tampoco se tiene información a detalles de estos impuestos. No obstante, a partir de la información que recaba la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, institución gubernamental encargada de supervisar a las instituciones financieras, podemos conocer el número de contratos que los particulares y las empresas celebran para invertir en el mercado de la bolsa de valores, distribuido de acuerdo con los montos de la inversión.

## D. Encuentros de activos de los hogares

En México hay tres encuestas familiares con información de activos de los hogares: a) Encuesta Nacional de Inclusión Financiera, b) Encuesta de Ingresos y Gastos de los Hogares, y c) Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. La Encuesta de Inclusión Financiera (ENIF) se ha llevado a cabo en dos ocasiones: 2012 y 2015. Están a cargo de ella la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), y el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Su objetivo es conocer el nivel de uso de los diversos servicios que ofrecen las instituciones financieras. Se le pregunta al representante del hogar si tiene cuenta de ahorro o de cheques, depósitos a plazo, cuenta de nómina o fondos de inversión contratados con un banco. Además, en el levantamiento de 2015 se incluyó una sección sobre “propiedad de activos”, es decir, se indagó si el entrevistado es dueño de terrenos o tierras de cultivo, automóviles o camionetas, locales, bodegas u oficinas, puestos fijos o semifijos, u otro tipo de propiedad. Lamentablemente no se recaba información del valor de los activos, ni sobre el monto de los depósitos e inversiones bancarias.

La Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares es la encuesta más longeva y que se ha aplicado con mayor regularidad, principalmente en los últimos decenios. Tiene varios cuestionarios: el de hogares, para conocer las características de la vivienda y su equipamiento; uno muy amplio sobre gastos diarios, semanales y mensuales; otro para mayores de 12 años el cual permite conocer las características ocupacionales y los diversos ingresos percibidos; entre otros. Lamentablemente no tiene una sección específica para los activos. No obstante, en el cuestionario de hogares hay un grupo de preguntas con relación a la propiedad de la vivienda que permiten estimar el valor del alquiler del inmueble. Este indicador nos permite conocer, de manera indirecta, la distribución del valor de este activo. Además, en la sección de equipamiento del hogar se pregunta sobre la posesión de vehículos de transporte, así como de diversos bienes del hogar: refrigerador, lavadora, estufa, calentadores, televisores, entre otros.

La Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIIH) se ha levantado en tres ocasiones: a) primera ronda en 2002, con una muestra original de 8,440 hogares en 150 localidades urbanas y rurales del país; b) segunda ronda, inició en 2005 y concluyó en 2006; y c) tercera ronda, inició en 2009 y concluyó en 2012. Ha sido implementada por la Universidad Iberoamericana y el Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE), en colaboración con el Instituto Nacional de Estadística y

<sup>24</sup> Véase: [www.inegi.org.mx](http://www.inegi.org.mx).

Geografía (INEGI), el Instituto Nacional de Perinatología, la Universidad de Duke y la Universidad de California Los Ángeles (UCLA). Es el único ejercicio en México que incluye una sección sobre los activos de los individuos y las familias. En ella se pregunta por la posesión por parte de algún miembro del hogar y por el valor (monto por el cual vendería el activo) de:

- Casa (incluyendo el terreno)
- Segunda casa, terreno, parcela o tierra agropecuaria
- Bicicletas
- Motos, camiones o cualquier otro tipo de vehículo motorizado (excepto automóvil)
- Automóvil
- Aparatos electrónicos (radio, televisión, videocasetera, DVD, computadora, entre otros)
- Lavadora, secadora, estufa, refrigerador y muebles
- Aparatos electrodomésticos (licuadora, plancha, horno de microondas, tostador, entre otros)
- Dinero ahorrado, cuentas de cheques, AFORES, monedas y otros
- Tractor, maquinaria y equipo
- Vacas o toros
- Caballos, mulas y burros
- Puercos, borregos, ovejas y chivo
- Aves de corral (gallinas, guajolotes, pollos, entre otras), y
- Otro tipo de activos

Es una encuesta muy completa, incluye además de los datos sociodemográficos, historial de migración, victimización, ingreso laboral, transferencias monetarias recibidas, créditos contratados, salud reproductiva, estado general de salud (peso, talla, medición de cintura y cadera, presión arterial y hemoglobina), y nivel cognoscitivo (por medio de las matrices progresivas de Raven). Se entrevistó, además, a personas de los centros de salud, escuelas y establecimientos comerciales, así como a líderes comunitarios, con el propósito de conocer la infraestructura y calidad de los servicios de las localidades.

La ENNVIH es una encuesta de movilidad (tipo panel), ya que después de seleccionar aleatoriamente a un número inicial de familias y entrevistarlas en 2002, se les visitó varios años después. En el segundo ejercicio, entre 2005 y 2006, se logró establecer contacto con el 92% de los hogares originalmente entrevistados y se contactó a los miembros que dejaron el hogar para formar una nueva familia. En la última ronda, de 2009 a 2012, se logró contactar a casi el 88% de los empadronados del ejercicio inicial y al 75% de las nuevas familias de 2005. Se agregaron a 7 familias nuevas de miembros de los hogares iniciales y a 1,468 familias de hijos de algún miembro de la muestra original que se independizaron y formaron un nuevo hogar (véase el cuadro II.2).

**Cuadro II.2**  
**México: número de familias entrevistadas en los tres levantamientos de la Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIH)**

Año	Familias muestra inicial	Tasa de contacto	Nuevas familias 2005	Tasa de contacto	Nuevas familias 2009	Nuevas familias de hijos, 2009
2002	8 029					
2005-2006	7 347	91,5%	842			
2009-2012	7 100	88,4%	630	74,8%	7	1 468
Promedios de edad						
2002	47,3					
2005-2006	50,8		29,8			
2009-2012	53,7		33,0		25,3	28,9

**Fuente:** Elaboración propia.

Nota: Las 1.468 nuevas familias de la encuesta de 2009-2012 son hijos de algún miembro de una familia encuestada en 2002.



La estructura de panel es muy útil para medir la movilidad. Sin embargo, en virtud de que a partir de la segunda ronda no se selecciona a los hogares de manera aleatoria, se pierde la posibilidad de inferir para el resto de la población. En el caso de la ENNVIIH sólo podemos conocer los cambios en la distribución de los activos en el tiempo para las familias seleccionadas en un inicio. Normalmente a medida que aumenta la edad del jefe de familia crece el monto de los activos del hogar: se logra comprar una casa propia, se adquiere un automóvil, se van comprando diversos bienes para el hogar, etcétera. También puede darse el caso contrario; ante una eventualidad, enfermedad o quiebra en un negocio, las familias pueden verse forzadas a vender sus activos para solventar la situación. Otro aspecto que se debe considerar es el tiempo que requiere la aplicación de cada ejercicio. En virtud de que en las dos últimas rondas tomó varios años contactar a todas las familias (dos en la segunda y cuatro en la tercera), el valor de los activos que declararon las familias se tuvo que estimar a pesos de un mismo período. Esta operación se hizo por medio del Índice Nacional de Precios al Consumidor. Para uniformar los datos de las tres rondas, se calcularon los valores de cada uno de los activos a diciembre de cada año: 2002 para la primera (2002), 2005 para la segunda (2005-2006) y 2009 para la tercera encuesta (2009-2012).

Lamentablemente, la ENNVIIH no está exenta de problemas en la calidad de la respuesta. En toda encuesta de ingreso, gasto y activos familiares puede haber errores en la declaración de los montos monetarios de, al menos, dos tipos: a) involuntarios, es decir, el olvido de algún concepto o la apreciación inadecuada de su cantidad de manera inconsciente; y b) voluntaria, cuando se omite un dato o se reduce su cantidad de manera consciente. Se ha demostrado que en las encuestas de ingreso las percepciones por negocios del hogar y aquellas provenientes de la renta de la propiedad de los hogares tienen un importante subregistro (Del Castillo Negrete Rovira, 2015). El monto de los activos reportado en la ENNVIIH de 2002 representó el 83% del contabilizado en el sector Hogares del Sistema de Cuentas Nacionales. No obstante, este nivel de subregistro es menor al que se ha estimado para la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, cuyo porcentaje de cobertura pasa a 39% en 2010, a 38% en 2012 y a 37% en 2014 (2015:53,54 y 85). Sin embargo, al igual que en la encuesta de ingreso, el subregistro se da principalmente en los rubros de renta financiera: la ENNVIIH sólo captó el 11% de la riqueza financiera en 2002, proporción que disminuyó a 3,4% en la segunda ronda y a 2,2% en la tercera<sup>25</sup> (véase el cuadro II.3).

No obstante, la ENNVIIH es una encuesta bien realizada y muy completa. Su información es de suma utilidad para conocer, principalmente, los activos no financieros. En cuanto a la falta de cobertura de los financieros, se puede realizar un ajuste sencillo: agregar la diferencia en el monto registrado entre la encuesta y cuentas nacionales a los hogares que tienen este tipo de activos, es decir, las más acaudaladas.

**Cuadro II.3**  
**México: comparación entre la Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIIH)**  
**y las cifras del Sector Hogares, del Sistema de Cuentas Nacionales**

Ronda	Activos (millones de pesos)		Relación entre Ennvih y SCN (a/b)
	ENNVIIH (a)	Cuentas Nacionales. Sector hogares (b)	
<b>Primera ronda 2002</b>			
Total (pesos de diciembre de 2002)	6 684 009	8 099 764	82,5%
No financieros	6 461 928	6 187 674	104,4%
Financieros	214 117	1 912 090	11,2%
Otros	7 965		
<b>Segunda ronda 2005-2006</b>			
Total (pesos de diciembre de 2005)	7 255 284	11 630 228	62,4%
No financieros	7 138 023	9 371 327	76,2%
Financieros	109 598	3 264 805	3,4%
Otros	7 662		
<b>Tercera ronda 2009-2012</b>			
Total (pesos de diciembre de 2009)	9 146 531	20 487 239	44,6%
No financieros	9 026 865	15 479 510	58,3%
Financieros	110 927	5 007 729	2,2%
Otros	8 739		

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016b; Rubalcava y Teruel 2002, 2006, 2013.

<sup>25</sup> Estos dos últimos porcentajes hay que tomarlos con reserva en virtud de que la muestra no es representativa para la totalidad de las familias en esos años, como hemos analizado.

## E. Otras fuentes

México está presente en los estudios sobre riqueza que han elaborado Capgemini, Knight Frank y Credit Suisse. Capgemini es una empresa de consultoría francesa que ha publicado desde 2009 un reporte mundial de riqueza, en donde sólo toma en cuenta a los activos financieros<sup>26</sup>. Incluye al 71% de los países que suman el 99% del capital invertido en todas las bolsas de valores del mundo. A partir de los datos sobre cuentas nacionales tabulados por el Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial estiman la riqueza financiera de los países. En virtud de que las cuentas nacionales registran el valor en libros de las acciones, ajustan esta información con las cifras de las bolsas de valores para que reflejen el valor en el mercado. Por último, distribuyen la riqueza financiera de acuerdo con la curva de Lorenz de los ingresos de cada país. La información de la distribución del ingreso la toman de Banco Mundial y de The Economist Intelligence Unit, división de investigación de la revista *The Economist*. Dividen a la población muy rica en: a) millonarios comunes (*millionaires next door*) con activos financieros invertidos que van de 1 a 5 millones de dólares; b) millonarios de nivel medio (*mid-tier millionaires*), con 5 a 30 millones de dólares; y c) ultra ricos (*Ultra High Net Worth Individuals*, UHNWI), con más de 30 millones de dólares en riqueza financiera (Capgemini, 2016:6 y 42).

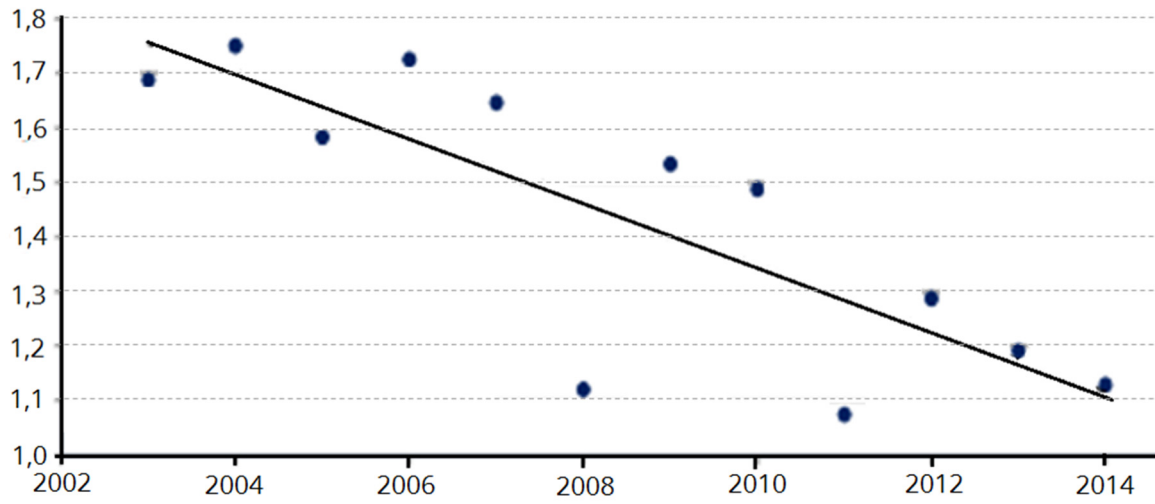
Knight Frank es una consultora en bienes inmuebles del mundo fundada en Londres y con oficinas en Nueva York. Ha elaborado reportes de riqueza desde 2008. En sus documentos no hay una explicación detallada sobre su metodología. Definen como individuos muy ricos (UHNWI) a todos aquellos con 30 millones o más en patrimonio neto, sin incluir el valor de su residencia principal (Knight Frank, 2015). Credit Suisse, multinacional de servicios financieros con sede en Suiza, ha publicado su estudio de riqueza desde 2010, con cifras a partir de 2000. Su análisis es muy completo; además del reporte mundial de riqueza (*Global Wealth Report*), publica en un segundo volumen los datos (*Global Wealth Databook*), con un muy buen detalle sobre los activos de los hogares para más de 160 países. Su metodología se basa en las investigaciones de Anthony Shorrocks y Jim Davies (Davies, 2008), a quienes encomendó el desarrollo de su metodología por medio del Credit Suisse Research Institute. Su procedimiento comprende tres etapas: 1) estimar por medio de las hojas de balance de cuentas nacionales (disponibles para 43 países), y con las encuestas de activos de los hogares (presentes en 4 países) la riqueza media por hogar; 2) calcular para los países que tienen información, la relación entre ingreso y riqueza por hogares (por medio de una regresión), y aplicar el patrón encontrado en las naciones que solo tienen información sobre la distribución del ingreso; 3) ajustar la información del decil diez (los más ricos), con los datos de la lista de Forbes (en 56 países por medio de un ajuste con la distribución de Pareto<sup>27</sup>); y 4) para los estados que no fue posible aplicar los pasos anteriores (50 naciones, por ejemplo, Afganistán, Andorra, Bermuda, Corea del Norte, Cuba, Guatemala y Mónaco), estimar su nivel y distribución de la riqueza con los promedios de la región a la cual pertenecen. Credit Suisse divide a los más acaudalados en ricos (*High net worth*, HNW) con más de 1 millón y menos de 50 millones de dólares en riqueza y en muy ricos (*Ultra-high net worth*, UHNW) cuya riqueza es igual o más a 50 millones de dólares (Credit Suisse, 2015a).

A pesar de que en México se dispone de hojas de balance a nivel de hogares para los años de 2003 a 2014, como hemos visto, Credit Suisse estima la riqueza para el país de manera indirecta, a partir de la cuenta de acumulación (específicamente la cuenta financiera) disponible en la base de datos de la OCDE. La institución financiera llega a un monto 69% mayor al de la contabilidad nacional en 2003; no obstante, este porcentaje se reduce a 13% en 2014. Bajo el supuesto de que cuentas nacionales nos arroje una cifra más exacta, se podría afirmar que con el paso del tiempo mejora la estimación del instituto helvético. Aunque también se podría especular que las cuentas nacionales estuvieran arrojando una cifra menor debido a un subregistro en alguna subcuenta. El análisis a las metodologías nos permite concluir que quizá se deba más al primer aspecto que al segundo, estando los dos presentes (véase el gráfico II.1).

<sup>26</sup> “Investable wealth”, es decir, capital privado, acciones, bonos, fondos y depósitos en efectivo.

<sup>27</sup> La distribución de Pareto es una distribución de probabilidad continua propuesta por el sociólogo Vilfredo Pareto que permite estimar la riqueza del extremo más rico de la distribución (que se conoce como el “upper tail”).

**Gráfico II.1**  
**México: frecuencia que representa la riqueza de los hogares estimada por Credit Suisse en el valor registrado en las cuentas nacionales del país, 2003-2014**



**Fuente:** Elaborado con base en datos del cuadro A.43 del anexo.



### III. Estimación del monto y distribución de los activos en México

---

#### A. Cuentas nacionales

De acuerdo con el balance de cierre (valor neto) de las cuentas nacionales, en 2014 México tuvo una riqueza, tanto de activos físicos como de financieros, de 76,7 billones de pesos (véase el cuadro A.1 del anexo), monto importante para un país en desarrollo: representó, por ejemplo, el 60% de la riqueza de Francia<sup>28</sup>. El país tiene mucha riqueza, en buena medida, por su tamaño. De acuerdo con la División de Población de las Naciones Unidas, México es el décimo país más poblado del mundo (United Nations, Department of Economic and Social Affairs, 2015). Si distribuimos de manera uniforme la riqueza entre los habitantes de México el monto *per cápita* para el mismo año sería de 640.000 pesos anuales (80.842 dólares PPA); poco más de un tercio (34%) de la riqueza media de un francés.

La riqueza en México representó 4,6 veces el ingreso nacional en 2014, proporción que se ha incrementado en los últimos años, ya que en 2003 era de 2,6 veces<sup>29</sup>. Es bueno para un país como México que sus activos físicos y financieros tengan crecimiento, en virtud de las necesidades que sigue teniendo el país. Una mayor riqueza significa mayor infraestructura de comunicación (carreteras, puentes, puertos, entre otros), mejores instalaciones empresariales y una mayor cobertura en materia de cantidad y calidad de vivienda para los hogares. No obstante, también se traduce en un mayor tamaño de los activos financieros y cuando estos últimos no están adecuadamente distribuidos, como es el caso de México, este hecho se traduce en lo que Piketty denomina la fuerza de divergencia fundamental de la desigualdad (Piketty, 2014). El ingreso aumenta más rápido entre aquellos que tienen inversiones financieras y a un menor ritmo entre los asalariados. En México la tasa de rendimiento promedio del capital ha estado en los últimos once años (2003-2014) por arriba del 11%, mientras que el aumento al salario mínimo y las

---

<sup>28</sup> Para comparar la riqueza de los países se utilizó el factor de conversión de moneda local a dólares PPA 2011 del Banco Mundial. De acuerdo con el banco, “el factor de conversión de la paridad del poder adquisitivo es la cantidad de unidades de una moneda nacional que se requiere para adquirir la misma cantidad de bienes y servicios en el mercado nacional que se podrían adquirir con dólares de los Estados Unidos en ese país” (World Bank 2016). Las cifras de Francia se obtuvieron de la página OECD.Stat <<http://stats.oecd.org/>>.

<sup>29</sup> Al igual que en México, esta proporción se ha incrementado en Alemania, Francia y el Reino Unido (Piketty, 2014). México está por arriba de Alemania y por debajo de Francia y el Reino Unido.

remuneraciones medias nominales por persona ocupada en la industria manufacturera no ha rebasado el 5% (véase el gráfico III.1). Por ello tenemos una creciente inequidad en la distribución del ingreso (Del Castillo Negrete Rovira, 2015).

En los países desarrollados el capital representa el 30% del ingreso y la relación entre riqueza e ingreso llega a 6 veces, lo que implica una tasa de ganancia del 5%. Situación que les preocupa. En México el capital recibe el 54% del ingreso<sup>30</sup>, con una relación riqueza/ingreso cercana a 4,6 veces, lo que se traduce en una tasa de rendimiento de capital mucho más alta: 12% anual. La economía crece a un ritmo bajo y es motivo de preocupación: el PIB aumentó a un ritmo promedio anual de 2,6% entre 2003 y 2014. No obstante, la riqueza ha tenido un crecimiento promedio anual mucho mayor: 10,1% de 2003 a 2009 y 7,9% entre 2003 y 2014. Cuando una cantidad crece al 7% promedio anual duplica su tamaño cada 10 años. Por ello, la riqueza en México se duplicó en la última década (véase el cuadro A.2 del anexo).

**Gráfico III.1**  
**México: tasa de rendimiento del capital y aumento otorgado al trabajo, 2003-2014**



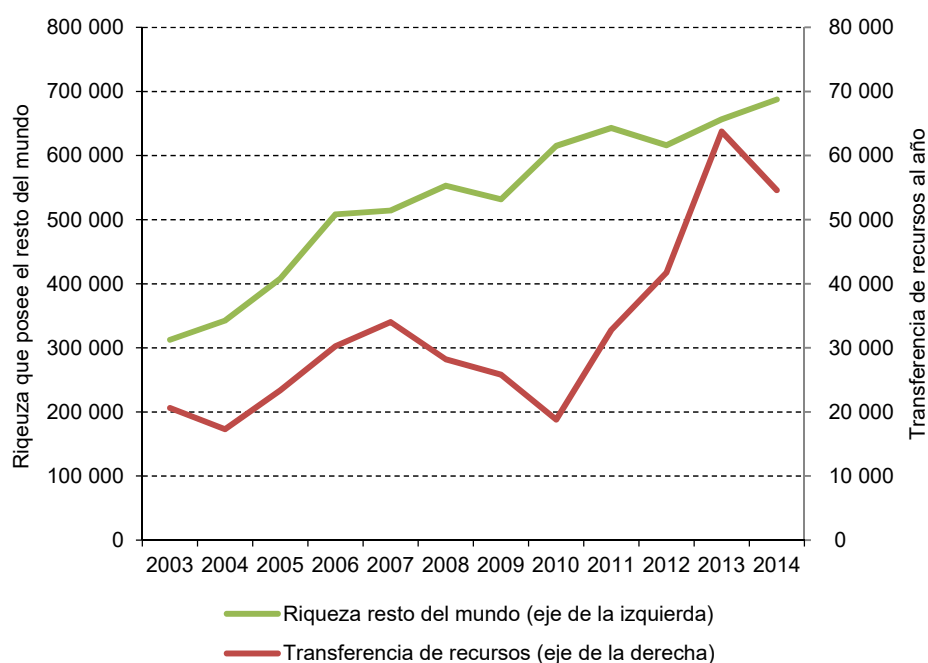
**Fuente:** Elaborado con base en datos de CONASAMI, 2016 e INEGI, 2016b.

**Nota:** La tasa de rendimiento del capital se calculó con la fórmula propuesta por Piketty (Piketty 2014:67).

La mayor parte de la riqueza del país la componen los activos no financieros producidos (75,9%), es decir, maquinaria, naves industriales, inmuebles para el comercio, ganado, viviendas, automóviles, principalmente. Le siguen en importancia los activos no financieros no producidos: tierra agrícola, bosques, terrenos urbanos, entre otros (24,7%). Si bien los activos financieros tienen un peso mucho menor (0,4%), debemos entender que, en este caso, tienen un componente activo y otro pasivo (deuda). La economía nacional tiene un pasivo de 5,1 billones de pesos, que representa el 7% de la riqueza nacional. Esta deuda se financia con el resto del mundo cuyo saldo es de 5,5 billones de pesos, lo que hace a México un país muy dependiente de los vaivenes del exterior (véase el cuadro A.3 del anexo). Por una parte, los activos financieros en manos de extranjeros se han incrementado en los últimos años, llegaron a 687,5 mil millones de dólares (PPA) en 2014, dos veces más que en 2003. Por el otro, ha crecido la transferencia de recursos que año con año se envía al exterior (diferencia entre el PIB y el ingreso nacional), al pasar de 20.000 millones de dólares (PPA) a principios del siglo para llegar a más de 60.000 millones de dólares (PPA), tres veces más, en los últimos años (véase el gráfico III.2).

<sup>30</sup> Porcentaje conservador ya que no incluye la proporción de ingreso mixto que es capital.

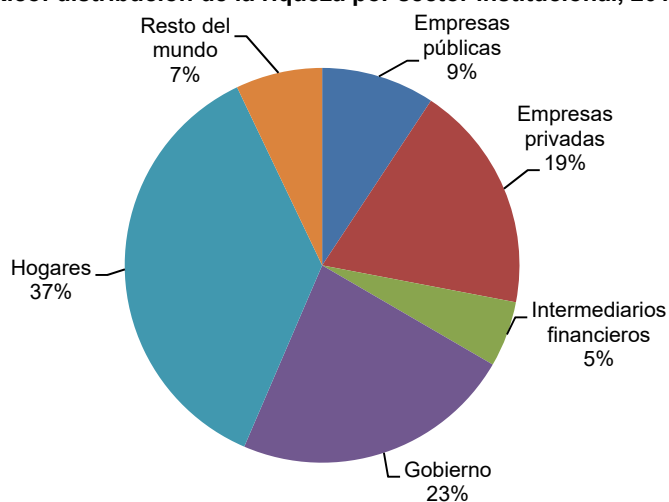
**Gráfico III.2**  
**México: riqueza financiera que poseen extranjeros y transferencia de recursos al exterior**  
**(diferencia entre el producto interno bruto y el ingreso nacional bruto), 2003-2014**  
*(En millones de dólares PPA)*



**Fuente:** Elaborada con base en datos de INEGI, 2016b y The World Bank, 2016.

Las cifras que hemos examinado hasta este punto son promedios que ocultan las diferencias entre los diferentes actores de la economía. La situación será todavía más clara si analizamos cómo se distribuyen los activos físicos y financieros entre los sectores institucionales. En 2014, el 37% de la riqueza era propiedad de 31 millones de hogares, con un valor medio de sus activos de 900.000 pesos. La participación del gobierno, incluyendo al sector paraestatal, fue un poco menor: 31%. Sin embargo, poco más de 4 millones de establecimientos industriales concentraron el 19% de la riqueza, es decir, tuvieron un promedio de 3,6 millones en activos por empresa. Las sociedades financieras tienen una riqueza media muy grande, 75.000 millones en promedio por institución, en virtud de que disponen de recursos del público (pasivos), que invierten otorgando créditos (activos), como parte de su intermediación financiera. Los activos financieros de los extranjeros en México representan el 7% de la riqueza en México, es decir, 5 billones de pesos propiedad de instituciones financieras internacionales y de unos cuantos fondos de inversión, principalmente (véase el gráfico III.3).

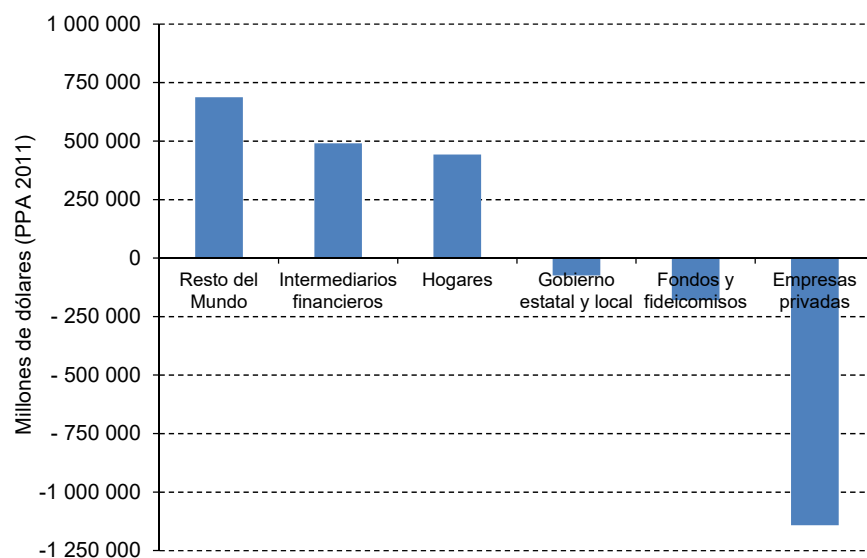
**Gráfico III.3**  
**México: distribución de la riqueza por sector institucional, 2014**



**Fuente:** Elaborado con base en datos del cuadro A.4 del anexo.

Además del resto del mundo, tienen más activos que pasivos los hogares y las instituciones de intermediación financiera. Sin embargo, las empresas privadas nacionales y de control extranjero tienen un saldo financiero negativo de 1,1 billones de dólares (PPA); al igual que diversos fondos y fideicomisos para estimular actividades sociales (por ejemplo los fondos FIRA: Fondo de Garantía y Fomento para la Agricultura, Ganadería y Avicultura, Fondo Especial para Financiamientos Agropecuarios, Fondo Especial de Asistencia Técnica y Garantía para Créditos Agropecuarios, Fondo de Garantía y Fomento para las Actividades Pesqueras), y de producción (financieras automotrices, por ejemplo), cuyo pasivo asciende a 180.000 millones de dólares (PPA) (véase el gráfico III.4).

**Gráfico III.4**  
**México: principales activos y pasivos por subsector institucional, 2014**



**Fuente:** Elaborado con base en datos del cuadro A.4 del anexo.



Los mayores incrementos en la riqueza total (activos físicos y financieros) por subsector entre 2003 y 2014, en términos reales, se han dado en:

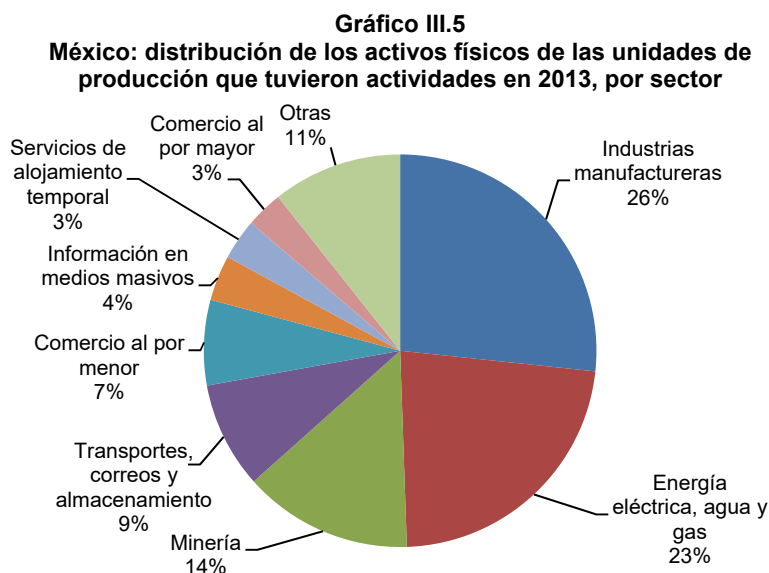
- a) Fondos de inversión y del mercado de dinero con 33% y 24% anual, respectivamente.
- b) Gobiernos estatales y municipales cuyo aumento fue de 26% anual. En el caso de los municipales porque su deuda se redujo 14%; en los estatales porque el incremento en sus activos físicos superó al aumento en el endeudamiento.
- c) Instituciones que sirven a los hogares y empresas paraestatales, con 23% de aumento promedio anual, debido a que en el primer caso pasó de tener deuda a superávit en activos financieros y en el segundo caso porque sus pasivos financieros se redujeron 21% (véase el cuadro A.5 del anexo).

En virtud de que muy pocas personas tienen la posibilidad de participar en un fondo de inversión o de mercado, el vigoroso aumento en estos activos ha provocado una fuerte concentración en la riqueza en México.

## B. Censos económicos

De acuerdo con el Censo Económico de 2014 realizaron operaciones 4,2 millones de unidades económicas privadas y paraestatales, en 2013, en actividades de pesca; generación de energía eléctrica, agua y gas; construcción; manufacturas; de comercio al mayoreo y menudeo; en transporte, correos y almacenamiento; información en medios masivos; financieras y de seguros; inmobiliarias y de alquiler; profesionales; en apoyo a negocios; educativas, de salud y esparcimiento; y, de alojamiento temporal. Estas unidades económicas tuvieron, en ese año, 8 billones de pesos en activos físicos, cantidad que representa el 39% de los activos no financieros de las empresas públicas y privadas contabilizados en cuentas nacionales (véanse los cuadros A-4 y A-6 del anexo). Esta diferencia se explica por al menos dos razones. En primer lugar en cuentas nacionales se incluye, en el sector Sociedades no financieras, a las “cuasisociedades”, es decir, a las empresas no constituidas como sociedad que funcionan como tal. Es probable que no todas ellas hayan sido censadas. En segundo lugar, el censo económico no incluye a poco más de 4 millones de unidades de producción que tienen actividad agropecuaria y forestal en el país, sólo contiene a las actividades pesqueras y de acuicultura del sector primario. A pesar de ello, el censo económico es una fuente que nos permite hacer algunas inferencias, aunque sólo sobre los activos físicos.

Del total de actividades censadas en 2014 la industria manufacturera tenía el 26% de los activos físicos, la mayor parte maquinaria y equipo (68%). Le sigue en importancia la generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, y el suministro de agua y de gas por ductos al consumidor, actividades que concentran el 23% del total de activos físicos. En este caso el principal activo son las construcciones e instalaciones fijas que tienen estas industrias (55%). En el tercer puesto se ubica la minería con el 14% de los activos físicos, constituidos principalmente por construcciones e instalaciones (71%), al igual que el sector anterior. Los transportes, el correo y el almacenamiento tienen una participación menor (9%), al igual que el comercio (7% menudeo y 3% mayoreo), los medios de información masivos (4%) y los hoteles (3%). El resto de los sectores suman en conjunto 11% (véase el gráfico III.5).

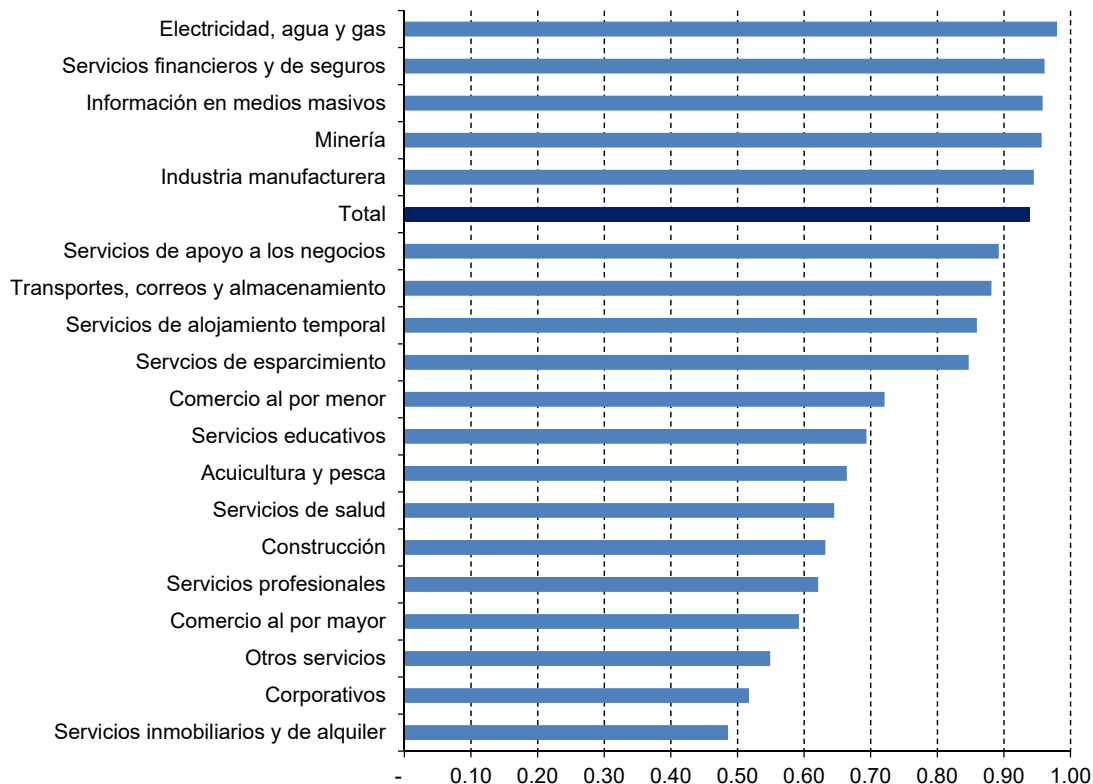


**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

Esta distribución se debe, en cierta medida, al número de establecimientos que tiene cada rama de actividad. Si calculamos el promedio de activos por unidad de producción el sector energético, de agua y gas ocupa el primer lugar con 675 millones en valor de sus activos físicos por empresa; le sigue la minería con 371 millones, ambas cifras para 2013. Estas actividades demandan fuertes cantidades de capital, por ello, en muchos países se reserva su función al gobierno, como lo fue en México durante muchos años y lo sigue siendo para ciertas actividades. Generalmente los gobiernos deben recurrir a préstamos ante organismos financieros internacionales para financiarlas. Si sólo consideramos el valor de los equipos de cómputo y periféricos, son los corporativos quienes mayor inversión tienen (8 millones en promedio por unidad), seguidos del sector energético (casi 2 millones) y de los medios masivos de información (1,9 millones). El comercio al menudeo tiene el menor promedio de activos físicos, principalmente conformado por vehículos de transporte, equipo de cómputo y periféricos, y muebles de oficina. La acuicultura y pesca ocupa el último lugar en cuanto a inversión promedio en equipo de cómputo y periféricos, ya que es una actividad que los requiere en menor grado (véanse el cuadro III.1 y el cuadro A.8 del anexo).

Hay una fuerte concentración en los activos físicos de las unidades de producción censadas. En el 10% de las empresas se concentra el 93% de los activos físicos; el 90% restante tiene muy pocos bienes de capital. Por ello, el coeficiente de Gini asciende a la cifra record de 0,93 (véase el cuadro A.9 del anexo). Como hemos visto, esta desigualdad se debe, en buena medida, a las características específicas de cada tipo de actividad. Por muy bien capitalizada que esté, e independiente del nivel de productividad, hay ramas económicas que requieren una mayor inversión en activos físicos. No obstante, se observa también una distribución muy sesgada al interior de las ramas. Las actividades que tienen una mayor desigualdad al promedio son electricidad, agua y gas; servicios financieros y seguros; información en medios masivos; minería; e, industria manufacturera (con un Gini por arriba del 0,90). Las que mejor distribución de activos físicos tienen son servicios inmobiliarios y de alquiler, corporativos y comercio al por mayor, todas ellas con un Gini por debajo de 0,60 (véase el gráfico III.6).

**Gráfico III.6**  
**México: coeficiente de Gini de la distribución de activos físicos por sector, 2013**



Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

**Cuadro III.1**  
**México: promedio de activos físicos y de equipo de cómputo por sector, 2013**

Sector	Activos físicos		Equipo de cómputo y periféricos	
	Total (millones de pesos)	Promedio por unidad de producción	Total (millones de pesos)	Promedio por unidad de producción
Acuicultura y pesca	18 501	906 604	67	3 284
Minería	1 125 855	371 324 133	1 188	391 826
Energía eléctrica, agua y gas	1 837 798	675 412 560	5 395	1 982 744
Construcción	85 834	5 030 437	2 991	175 314
Industrias manufactureras	2 154 258	4 400 666	58 142	118 770
Comercio al por mayor	244 477	1 875 573	20 354	156 151
Comercio al por menor	567 202	296 608	38 821	20 301
Transportes, correos y almacenamiento	706 934	39 298 133	7 348	408 483
Información en medios masivos	301 734	32 312 461	18 059	1 933 966
Servicios financieros y de seguros	119 705	5 037 879	20 272	853 148
Servicios inmobiliarios y de alquiler	71 329	1 135 541	1 877	29 886
Servicios profesionales	50 004	560 246	9 606	107 627
Corporativos	84 393	236 395 941	2 899	8 119 812
Servicios de apoyo a los negocios	104 808	1 144 052	10 104	110 291
Servicios educativos	77 080	1 644 126	7 172	152 981
Servicios de salud	75 332	440 698	3 317	19 404
Servicios de esparcimiento	69 678	1 382 714	1 893	37 575
Servicios de alojamiento temporal	271 768	541 966	3 142	6 267
Otros servicios	106 037	179 552	2 297	3 890
Total nacional	8 072 726	1 908 110	214 945	50 806

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

En materia de electricidad el país tiene 210 plantas generadoras; en el 66% se produce el 70% del valor de la energía. Dentro del sector minero, en la rama de extracción de petróleo y gas, ocho empresas concentran el 100% de los activos físicos. El mismo número de empresas producen el 96% del carbón mineral y tienen el 97% de los activos. Los índices de concentración de los activos físicos (porcentaje que tienen las 8 empresas con mayor producción bruta) del resto de la minería son: hierro 94% de los activos, oro 79%, plata 71%, cobre 85%, plomo y zinc 76%, manganeso, mercurio y antimonio 100% (véase el cuadro A.16 del anexo). Además, las reservas mineras probadas que declararon en el censo las empresas ascienden a: 232 millones de onzas de oro, 205 millones de onzas de plata, 5 millones de toneladas de plomo, 8 millones de toneladas de zinc, 46 millones de toneladas de cobre, 431 millones de toneladas de hierro, 30 millones de toneladas de manganeso y 679 millones de toneladas de carbón. Si bien se podría explicar estos niveles de concentración al interior de las actividades energéticas y de minería, por el alto nivel de inversión que necesitan, es más difícil entender los niveles de desigualdad en los activos físicos de las demás ramas de la producción.

En 156.000 establecimientos industriales, de comercio y servicios (4% del total), se concentra el 83% de los activos físicos. La actividad de la construcción tiene una mejor distribución que el promedio, el 10% de las industrias más grandes tiene la mitad de los activos y su Gini se reduce a 0,63. Hay un índice de concentración muy bajo en edificación residencial y no residencial: las ocho empresas más grandes tienen tan sólo el 4% de los activos físicos. En cambio en obra pública la concentración es mayor, el índice llega a 58%. La industria manufacturera tiene una concentración similar a la extractiva: el Gini es de 0,95. Sin embargo, su índice de Theil, indicador muy sensible a la desigualdad en la parte alta de la distribución, es mayor, lo cual nos indica que al interior del decil diez (el 10% con más activos físicos), la situación es un poco más desnivelada que en la minería. No obstante, hay una fuerte concentración. Cerca de 600 empresas, que representan el 0,1% del total de unidades del sector, suman el 64% de los activos físicos: 1,4 billones de pesos en bienes de capital. Hay una mayor concentración en tabaco, petroquímica, fabricación de vehículos y motores, producción de acero y minerales no ferrosos, equipo de cómputo y comunicación, cemento, bebidas, maquinaria agropecuaria, vidrio, fertilizantes, electrodomésticos, y productos químicos básicos: el índice de concentración es mayor a 60%. Están mejor distribuidos los activos en fabricación de piezas metálicas, muebles para el hogar, prendas de vestir y calzado, impresión, dulces, y maquinaria y equipo para la industria: con un índice de concentración menor a 20% (véanse los cuadros A-11, A-12 y A-16 del anexo).

En el sector comercio hay una mejor distribución en mayoreo, el 10% más capitalizado suma menos de la mitad de los activos físicos: 47% (Gini 0,50). En cambio en menudeo tan sólo 40 de 1,8 millones de establecimientos acaparan un tercio de los activos; el decil 10 tiene el 68% (Gini 0,72). Las tiendas de autoservicio y departamentales tienen el mayor índice de concentración: por arriba del 80%. En transporte hay una mayor inequidad; el coeficiente de Gini llega al 0,88. Los mayores índices de concentración se dan en ferrocarriles, transporte marítimo y aéreo, colectivos urbanos de pasajeros y taxis: todos con un índice mayor a 0,80. El transporte turístico y de carga tiene una mejor distribución. En telecomunicaciones e información en medios masivos, y servicios financieros y de seguros hay, en cambio, una fuerte desigualdad. El 89% de los activos físicos lo poseen sólo 22 unidades en telecomunicaciones (de un total de 8.000). En el sector financiero y de seguros 73 empresas (de un total de 24.000) suman el 76% de los activos. Los servicios inmobiliarios (Gini 0,49), educativos (Gini 0,69) y de salud (Gini 0,65) tienen una mejor distribución en activos físicos, al igual que los corporativos (Gini 0,52). En cambio hay una fuerte desigualdad en servicios de apoyo a los negocios (Gini 0,89), esparcimiento y cultura (Gini 0,85) y hotelería (Gini 0,86). Los mayores índices de concentración se dan en servicios de enfermería, hospitales y residencias, casinos, escuelas comerciales, y equipos, deportistas y agentes: por arriba del 55%. Los menores en salones y clínicas de belleza, escuelas de educación básica y media, consultorios médicos, guarderías y casas de huéspedes, bares y cantinas, talleres automotrices, lavanderías y tintorerías, estacionamientos y pensiones, y campamentos y albergues recreativos, todos ellos con un índice de concentración menor al 5% (véanse los cuadros A-11, A-14 y A-16 del anexo).

Un factor que genera una mayor desigualdad en la distribución de los activos físicos es la participación de la inversión extranjera. A nivel nacional, de acuerdo con el Censo Económico 2014, hay 4.281 empresas con participación foránea: 0,1% del total de unidades de producción que generan casi un

cuarto del valor agregado censal (23%). No obstante, el 42% de las 1.000 empresas más grandes tiene participación extranjera, concentra el 15% de los activos físicos y produce el 28% del valor agregado censal bruto. Se da una mayor participación de la inversión foránea en servicios de apoyo (94%), construcción (63%), bancos y seguros<sup>31</sup> (50%), hoteles (41%), manufacturas (34%) y corporativos (28%), con un promedio de 1,7 millones en activos físicos por unidad (véase el cuadro III.2 y los cuadros A-13 y A-15 del anexo).

**Cuadro III.2**  
**México: participación de la inversión extranjera en las 1.000 empresas más grandes, por sector<sup>a</sup> - Censo Económico de 2014**

Sector	Empresas	Personal ocupado total	Valor agregado censal bruto (millones de pesos)	Activos fijos	
				Millones de pesos	Total de activos (porcentaje)
Minería	17	15 938	38 612 895	56 506 703	5,2
Energía eléctrica, agua y gas	12	614	11 445 296	40 667 559	2,3
Construcción	3	15 398	6 826 110	9 098 526	62,5
Industrias manufactureras	293	651 680	579 977 595	454 452 864	33,5
Comercio al por mayor	14	52 596	30 429 598	17 550 999	27,7
Comercio al por menor	6	56 829	8 597 323	12 361 247	6,7
Transportes, correos y almacenamiento	14	30 203	16 827 444	18 946 582	4,6
Servicios financieros y de seguros	24	111 330	195 430 145	45 105 626	49,6
Corporativos	12	1 652	115 853 928	10 313 996	28,3
Servicios de apoyo a los negocios	7	57 132	36 127 664	58 258 158	93,7
Servicios de esparcimiento	-	-	-	-	0,0
Servicios de alojamiento temporal	4	25 276	2 933 563	12 277 393	40,6
Total nacional	418	1 044 221	1 065 978 902	785 860 720	14,6

**Fuente:** Elaborado con base en datos del cuadro A.15 del anexo.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

## C. Registros administrativos

De acuerdo con las cifras de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), en 2015 se celebraron 221.816 contratos en casas de bolsa para invertir en acciones, por un monto total de 17,5 billones de pesos: 79 millones por contrato en promedio. Esta inversión representó en 2014 el 22,4% de la riqueza. El 78% fueron contratos de personas físicas: 174.531 (véase el cuadro A.17 del anexo). La información de la CNBV no permite saber cuántos de los contratos de personas físicas son de nacionales y cuántos de extranjeros. Un cálculo conservador, que asumiera que la totalidad fueran de mexicanos y que cada uno de ellos hubiera celebrado sólo un contrato nos arrojaría la estimación de que por cada 1.000 adultos (18 años y más de edad), tan sólo 2,2 estarían invirtiendo en la bolsa de valores. Sin embargo, a esta cifra habría que agregarle el número de clientes de las sociedades de inversión que administran los bancos. Existen sociedades de inversión de renta fija y de renta variable; dentro del portafolio de las segundas hay inversiones en bolsa de valores. De acuerdo con la CNBV los bancos tienen 374.690 clientes con inversiones en sociedades de inversión, mercado de capitales y depósitos en banca privada (CNBV, 2016). Si le sumamos el número de contratos de las casas de bolsa, asumiendo que no son los mismos clientes, habría tan sólo 549.221 personas con inversiones patrimoniales, cifra muy reducida para un país que tiene 80,8 millones de adultos: tan sólo 7 de cada 1.000 tendrían una inversión en acciones o fondos de inversión y en virtud de que la mayoría no tendrían activos patrimoniales el coeficiente de Gini sería de 0,993.

La inversión de los mexicanos (personas físicas y morales) en contratos para invertir en bolsa de valores ascendió, en 2015, a 16 billones de pesos y representó una quinta parte de la riqueza nacional (véanse los cuadros A-1 y A-18 del anexo). La concentración es muy fuerte. Poco más de 210.000 personas tienen el 22% de la riqueza nacional. No obstante, la distribución de esta inversión también muestra una fuerte inequidad. A fines de 2015, en ocho de cada diez contratos de mexicanos (79% del total) la inversión fue menor a los 15 millones de pesos y sumaron tan sólo el 1% del total de la inversión en bolsa. En cambio, en poco más de 23.000 contratos, cada uno de ellos con más de 500 millones en inversión (11%

<sup>31</sup> Incluye banco central, banca de desarrollo y afianzadoras.

del total), se concentró el 79% del total de la inversión en bolsa. Los extranjeros (personas físicas y morales) tienen 11.137 contratos celebrados, por un total de 1,6 billones de pesos (29% de la riqueza del resto del mundo invertida en el país). La inversión foránea en la bolsa de valores se ha incrementado en los últimos años al pasar del 2,5% en 2007 al 9,9% en 2015.

## D. Encuestas de activos de los hogares

### Encuesta Nacional de Inclusión Financiera

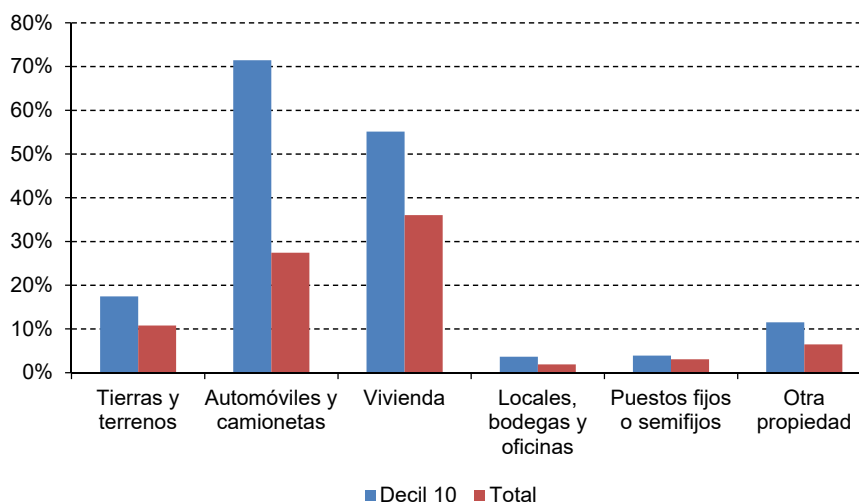
De acuerdo con la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera ha mejorado notablemente la cobertura de servicios bancarios ya que la población que no tiene ningún tipo de cuenta ha disminuido del 65% en 2012 al 50% en 2015. No obstante, esta mejora se ha dado, principalmente, por el aumento de las cuentas de nómina y de las cuentas llamadas transaccionales. En los últimos años ha crecido el número de tarjetas de débito en donde las empresas e instituciones depositan el salario a los empleados; el 36% de la población poseía en 2015 una cuenta de nómina, cuyo saldo medio era de 10.000 pesos<sup>32</sup>. La proporción de trabajadores con pago por medio de depósito se incrementa a más del 50% en el 40% con más ingresos y llega hasta el 70% entre el 10% más rico. Las cuentas transaccionales han crecido en virtud de que buena parte de los apoyos que el gobierno da a los menos favorecidos se canalizan por medio de una tarjeta de débito: Progresá, Sin Hambre, Adultos mayores, Procampo y Becas<sup>33</sup>. En la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera se registran bajo el rubro de “Otras cuentas”. En 2015, el 4% de la población tenía alguna de ellas, proporción que crece hasta el 17% entre el 10% más pobre. Si no consideramos a las cuentas de nómina ni a las otras cuentas (transaccionales), la cobertura disminuye: en 2015 tan sólo el 21% tenía una cuenta bancaria, proporción muy similar a la observada en 2012 (19%). Sin embargo, esta cobertura se debe, fundamentalmente, a las cuentas de ahorro. En 2015, el 20% de los entrevistados declaró en la encuesta tener una cuenta de ahorro, cuyo saldo promedio es de 35.000 pesos. La proporción de personas con cuentas de cheques (1,8% de las personas), depósitos a plazo (1,8%) y fondos de inversión (0,7%) es muy baja. Estas cuentas son las que tienen saldos mayores y, desde el punto de vista de la riqueza (activos financieros), son las más importantes. El 75% de los fondos de inversión son propiedad del 10% más rico (decil 10), lo cual nos muestra la fuerte concentración que hay de los activos financieros (véanse los cuadros A-20 y A-21 del anexo).

Por otra parte, la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera de 2015 nos permite conocer la posesión de activos físicos de las personas. El 36% es propietario de una vivienda, proporción que crece hasta el 55% entre los más ricos. Este activo es el mejor distribuido entre la población ya que uno de cada tres pobres (32% de personas con menor ingreso) son dueños de su vivienda, aunque en este caso de un menor valor, dadas las características del hogar. Poco más de una cuarta parte (27%) de las personas son dueñas de un automóvil o camioneta; no obstante, entre la población con mayor ingreso (decil 10), la proporción crece al 71%. A escala global, la posesión de los activos físicos que, además de acrecentar la riqueza, permiten generar un ingreso por medio de rentas de la propiedad es muy baja: tierras y terrenos 10,8%; locales, bodegas y oficinas 1,9%; y puestos fijos o semifijos 3,1% (véase el gráfico III.7).

<sup>32</sup> Los saldos medios se han estimado con información de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV 2016), en virtud de que está información no está disponible en la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera.

<sup>33</sup> Sin incluyen también las tarjetas en donde se depositan las pensiones, en menor medida.

**Gráfico III.7**  
**México: personas que poseen activos físicos, 2015**  
 (En porcentajes)



Fuente: Elaborado con base en datos del cuadro A.21 del anexo.

### Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH)

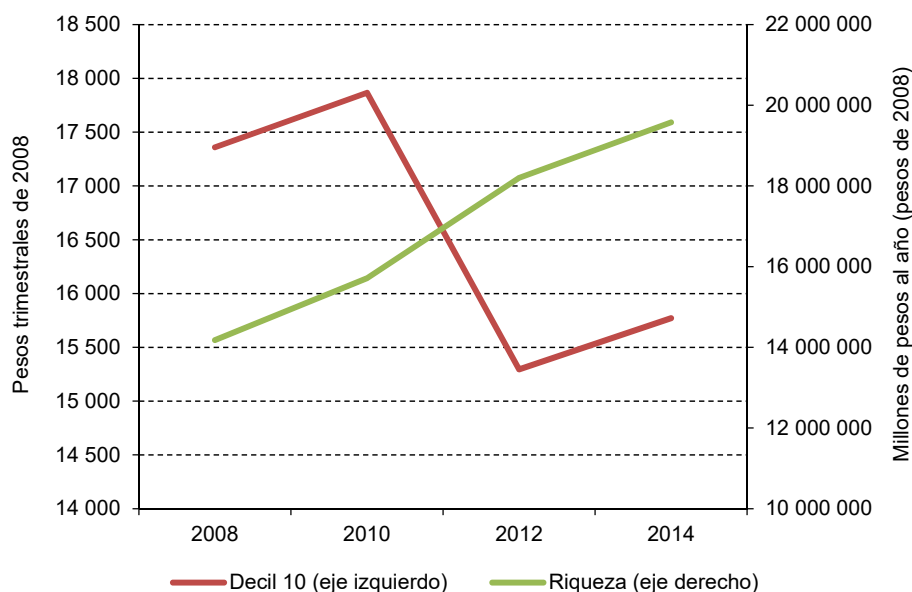
Si bien la ENIGH no tiene una sección de preguntas específicas con relación a los activos, podemos tener una aproximación de la distribución de los no financieros por medio del valor estimado del alquiler de la vivienda propia de las familias. En 2014, el 10% de los hogares más ricos concentró el 40% del monto por alquiler; mientras que el 20% más pobre tuvo tan sólo el 0,9%. El coeficiente de Gini fue de 0,55. Si bien estas cifras nos muestran una fuerte inequidad, es probable que en realidad la situación sea un poco peor. En 2008 la distribución estaba más sesgada: los más ricos (decil 10) sumaban el 45% y el Gini ascendía a 0,60. La aparente reducción en la desigualdad entre 2008 y 2014 se debe a que el monto estimado por el alquiler de la vivienda del decil 10 (los más ricos) muestra una reducción en términos reales de 1,6% promedio anual; situación que no se da en el resto de los deciles. De hecho, en los dos primeros (el 20% más pobre) dicho monto se incrementa 6% y 5% promedio por año en términos reales, respectivamente (véase el cuadro A.23 del anexo). Es inverosímil que el valor de la vivienda de los más ricos se haya reducido en los últimos años, por el contrario se ha observado un incremento en el valor de los bienes inmuebles residenciales, principalmente en la Ciudad de México. Las cifras del sector Hogares de las cuentas nacionales registran un aumento en el valor de los activos no financieros: su monto creció 5,5% promedio anual en términos reales. Esta diferencia, entre la ENIGH y las cuentas nacionales, es otra evidencia de que las personas más acaudaladas no reportan adecuadamente sus percepciones en esta encuesta, sub-registro que no se percibe entre los más pobres (véase el gráfico III.8).

### Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares (ENNVIH)

De acuerdo con la ENNVIH de 2002 (primera ronda) el 10% de los hogares más ricos concentró el 63% de la riqueza; disfrutaron, en promedio, 1,8 millones de pesos en bienes e inversiones (pesos de diciembre de 2002). En cambio, el 50% más pobre tan sólo tuvo el 6% con una riqueza promedio de 550 pesos (primer decil) a poco más de 60.000 pesos (quinto decil). Por ello, el coeficiente de Gini llegó en ese año al 0,77. La distribución mejora ligeramente en 2005 (segunda ronda) y en 2009 (tercera ronda), el Gini disminuye al 0,74 en ambos ejercicios (véanse los cuadros A-24, A-25 y A-26 del anexo). La mayoría de los activos de los más ricos se conforma por casas, terrenos, aparatos electrodomésticos y electrónicos, e inversiones financieras. Entre los pobres, sus pocos activos se componen de aparatos electrodomésticos y electrónicos, vehículos (motos y bicicletas con un valor medio que va de 100 a 15.000 pesos) y animales (ganado y aves de corral). En 2002 el 4,9% de los hogares no tenía ningún tipo

de activo, esta proporción creció a 5,5% en 2005 y llegó a 7,3% en 2009, es decir, en ese año cerca de 2 millones de hogares no poseían riqueza (véanse los cuadros A-27, A-28 y A-29 del anexo).

**Gráfico III.8**  
**México: activos no financieros de los hogares (Sistema de Cuentas Nacionales) y estimación por el alquiler de la vivienda del decil 10 (Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares), 2014**



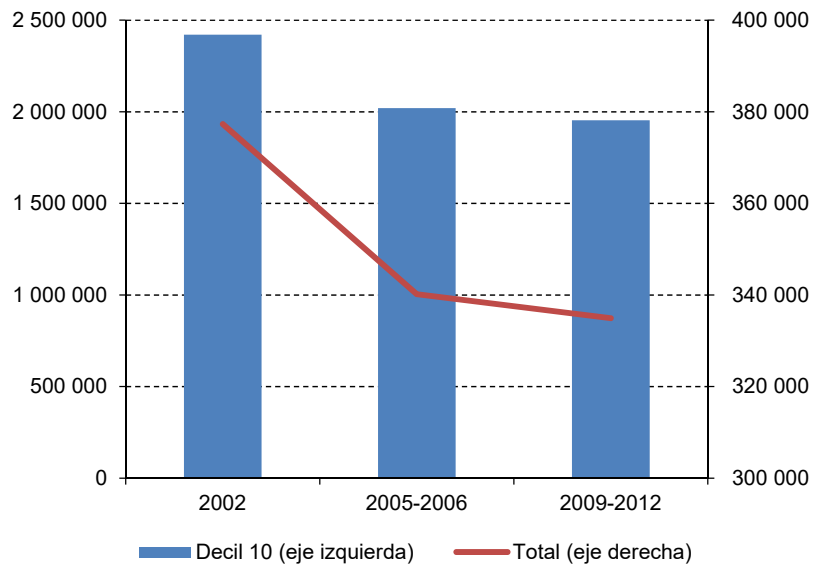
**Fuente:** Elaborado con base en datos de los cuadros A-5 y A-23 del anexo.

En 2009 en promedio cada hogar en México tenía 335.000 pesos en activos físicos y financieros, 11% menos en términos reales (es decir, descontando el incremento en los precios), del monto de 2002. Entre los más ricos se observa una mayor disminución: la riqueza se redujo 19% entre 2002 y 2009 (véase el gráfico III.9). Sin embargo, es muy probable que este cambio se deba a un incremento en el subreporte en el monto de las inversiones; en la tercera ronda (2009-2012) se captó tan sólo el 2,2% de los activos financieros, mientras que en la primera ronda (2002) la cobertura fue del 11% (véase el cuadro III.2). Una segunda explicación podría ser el que las familias del panel hubieran tenido eventos (enfermedades, pérdida del empleo o quiebra del negocio familiar, por ejemplo), que les obligaran a vender activos físicos y/o a gastar activos financieros. Recordemos que en virtud de que la ENNVIH una encuesta tipo panel no podemos hacer inferencias en las dos últimas rondas para el resto de la población. Tan sólo es posible estudiar cambios dentro de las familias que integran el panel, así como de sus descendientes.

La riqueza aumenta conforme crece la edad del jefe de familia (véase el gráfico III.10). La evolución de los hogares dentro del ciclo de vida es un aspecto que muchas investigaciones sobre la desigualdad pasan por alto. Las inequidades que se producen porque algunas familias con el paso de los años han logrado acumular más activos no son, necesariamente, injustas. Los principales activos de los matrimonios jóvenes son las casas, vehículos y aparatos electrónicos; a medida que crece la edad tiene un mayor peso los ahorros y los bienes de capital (véanse los cuadros A-33, A-34 y A-35 del anexo). Sin embargo, el sesgo de la edad no es fuerte en el caso de México: la desigualdad se explica, principalmente, por las diferencias al interior de las edades y no por las diferencias entre las edades. No obstante, la edad del jefe de familia tiene un mayor peso en la tercera ronda: explica el 6% de la varianza en el nivel de los activos (véase el cuadro III.3). Por una parte, la diferencia se debe a que los hogares nuevos de los descendientes del panel inicial tiene un menor número de activos, ya que están constituyendo una nueva familia. Por el otro, el probable subregistro en los activos financieros en la tercera ronda pudo haber provocado que las diferencias al interior de las edades sean menores.

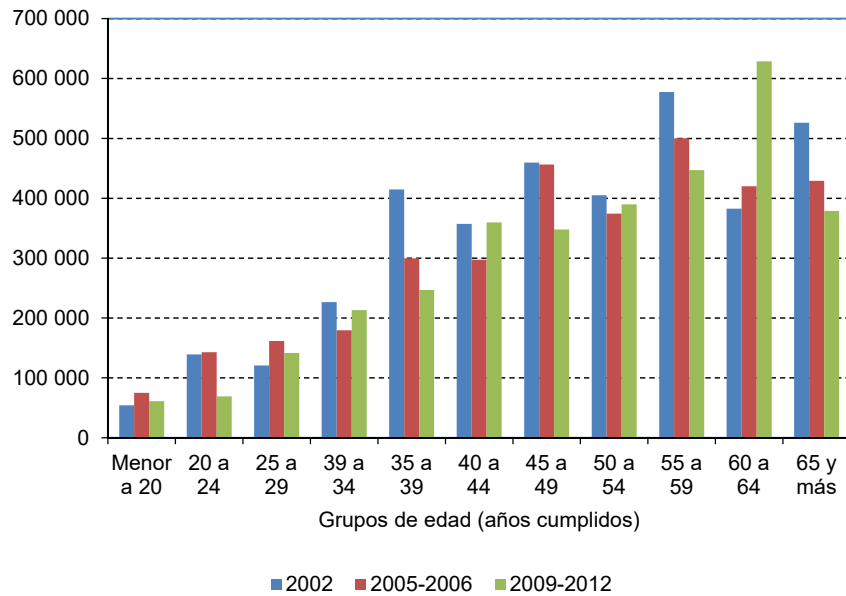


**Gráfico III.9**  
**México: riqueza promedio por hogar en términos reales (a pesos de 2009)**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**



Fuente: Elaborado con base en datos de los cuadros A-24, A-25 y A-26 del anexo.

**Gráfico III.10**  
**México: riqueza promedio por edad en términos reales (pesos de diciembre de 2009)**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**



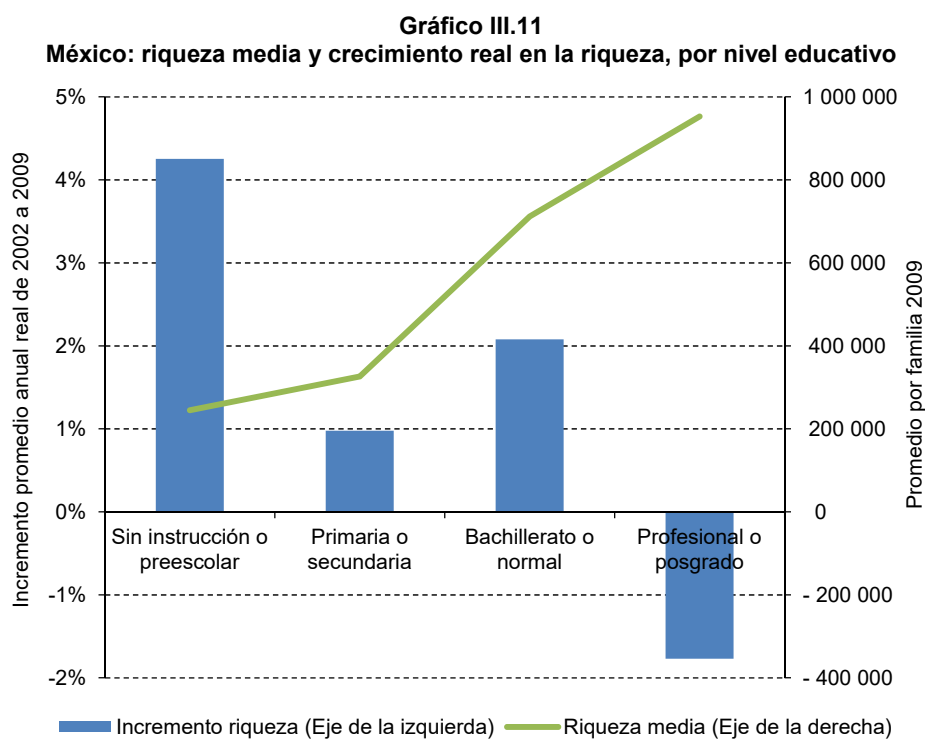
Fuente: Elaborado con base en datos de los cuadros A-30, A-31 y A-32 del anexo.

**Cuadro III.3**  
**México: análisis de varianza y regresión entre activos totales (variable dependiente) y edad (variable independiente). Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**

Ronda	Parámetros análisis de varianza (Anova de un factor)		Regresión lineal
	F	Significativa	R
2002	0,835	0,859	0,025
2005-2006	1,022	0,423	0,038
2009-2012	1,257	0,049	0,058

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel 2002, 2006, 2013.

El diseño de la encuesta ENNVIIH nos permite analizar la movilidad en la riqueza que han tenido las familias que formaron parte del panel, de 2002 a 2009<sup>34</sup>. La riqueza media en términos reales (es decir descontando la pérdida del valor de la moneda por la inflación) prácticamente no tuvo crecimiento: 0,7% promedio anual en el período. No obstante, el 42% de los hogares tuvo una reducción en el valor de sus activos físicos y financieros; en el 38% la pérdida fue de 20% promedio anual o más. Por otra parte, el 58% tuvo un aumento en su riqueza; uno de cada diez gozó de un incremento por arriba del 40% promedio anual y la mayoría de ellos (72%) multiplicaron sus activos 47 veces entre 2002 y 2009 (véase el cuadro A.40 del anexo). Si bien se afirma que un factor fundamental para la movilidad es el grado de educación, se requiere de un análisis a mayor profundidad para validar dicha tesis. La información de ENNVIIH arroja resultados interesantes. Por una parte, la riqueza media aumenta conforme aumenta la escolaridad; los jefes de familia con educación profesional o posgrado viven en un hogar con 5 veces más riqueza que aquellas cuyo jefe de familia solo estudió primaria. Sin embargo, contra lo que se podría pensar, los hogares con mayor incremento en sus activos físicos y financieros entre 2002 y 2009 fueron aquellos cuyos jefes de familia no tuvieron ningún tipo de instrucción educativa durante su juventud: su riqueza aumentó 4,3% promedio anual. En cambio, los hogares con jefe de familia con profesional o posgrado redujeron sus activos 1,9% promedio anual (véase el gráfico III.11 y el cuadro A.41 del anexo).



**Fuente:** Elaborada con base en datos del cuadro A.41 del anexo.

<sup>34</sup> Para el análisis de la movilidad sólo se considera a las familias que participaron en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel; se excluye a las familias que no se pudieron contactar en los ejercicios sucesivos y a las que se crearon durante el período.

Es muy probable que esto se deba a la fuerte presión que han tenido estos hogares para lograr mantener su nivel de vida, ante las políticas públicas orientadas a la disminución de los subsidios, así como por la virtual privatización. De la misma manera, ante la falta de inversión en la salud y educación públicas, así como la desvalorización de lo público y la presión aspiracional por lo privado, muchas familias han optado por recurrir a las alternativas privadas. El financiamiento de la educación de sus hijos en una universidad privada o el tener que solventar un gasto médico mayor en un hospital privado, ha provocado, en muchas de ellas, una fuerte descapitalización.

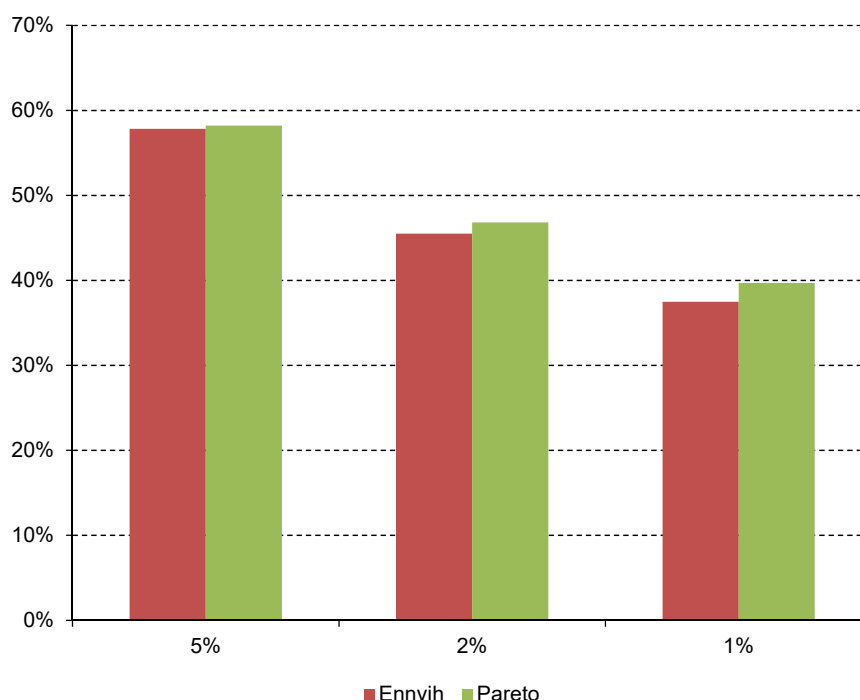
La encuesta ENNVIIH no está exenta de problemas de subregistro de la información, como hemos analizado. La declaración inexacta del monto de activos se da, principalmente, con los financieros. Por fortuna, podemos hacer un ajuste para la primera ronda (2002) con los datos del Sistema de Cuentas Nacionales, específicamente con la hoja de balance del sector Hogares. Se ha distribuido la diferencia entre el monto registrado por la encuesta y las cifras del balance de inicio de 2003, entre aquellos hogares que declararon tener dinero o inversiones en el sistema financiero. Se le asigna a cada hogar una parte de la diferencia proporcional al tamaño de sus activos financieros. Las cifras ajustadas muestran una mayor desigualdad. El porcentaje de activos totales que acumula el 10% más rico crece al 69% y el coeficiente de Gini asciende al 0,79. Este nivel de inequidad sería equivalente al que tendría una sociedad en donde ocho de cada diez familias (80%) no tuvieran ningún tipo de activo y la totalidad de la riqueza se distribuyera entre el 20% restante (véase el cuadro A.42 del anexo).

Con el propósito de analizar a los más ricos (lo que se denomina como “*upper tail*”), se han llevado a cabo dos procedimientos. El primero consiste en calcular los centiles (es decir, dividir a la población en cien grupos, de menor número de activos al mayor) con la información de la encuesta. El segundo radica en aplicar la fórmula de Pareto, a partir de la proporción de ingreso de los dos últimos deciles. Se ha puesto de moda utilizar la función de Pareto para estimar la “*upper tail*”, sin embargo, muy pocos investigadores se han tomado la molestia de validar si el procedimiento matemático aproxima bien los montos. En esta investigación se ha podido constatar que, para la información de la riqueza, la función de Pareto sí arroja una estimación razonable. El porcentaje de ingreso que concentran el 5%, 2% y 1% de los hogares más ricos es prácticamente el mismo con los dos procedimientos (véase el gráfico III.12).

El 5% de las familias más acaudaladas concentra el 58% de la riqueza y tienen en promedio 5 millones de pesos en activos físicos y financieros. En la parte más alta de la escala cerca de 240.000 familias (el 1% más rico), acumulan casi el 40% del total y poseen en promedio 14 millones en riqueza. Hay una profunda inequidad en los activos que impacta en la distribución del ingreso. Más riqueza implica más ingreso y viceversa, principalmente entre aquellos cuyas percepciones provienen de la renta de la propiedad. En estos tiempos es sumamente difícil lograr llegar al selecto grupo del 1% con ahorros producto del trabajo. La función de Pareto permite irnos muy alto en la escala. Por ejemplo, si estimamos la riqueza que poseían en 2002 las doce familias más ricas mexicanas que la revista Forbes incluyó en su lista, los resultados son los siguientes. Cada una de ellas tenía en promedio una riqueza cercana a 26.000 millones, es decir, eran en efecto “*billionaires*” (1.000 millonarios en español), ya que poseían 2,5 mil millones de dólares en promedio. El hombre más rico de México en 2002 tendría, de acuerdo con la función de Pareto, 16,8 mil millones de dólares; Forbes reportó un monto menor: 11,5 mil millones de dólares. Pese a la cercanía en ambas estimaciones debemos tener cuidado, ya que si llevamos la función de Pareto hacia el extremo más alto de la cola, nos puede arrojar resultados absurdos. Por ejemplo el 0,00000012% de las familias de México tendría la riqueza que Forbes estima para el Mundo, por supuesto que no existe esa fracción de familia en México, pero matemáticamente es posible estimar su riqueza<sup>35</sup>.

<sup>35</sup> De hecho, solo se puede calcular la media para una distribución de Pareto cuando el parámetro alfa es menor o igual a uno.

**Gráfico III.12**  
**México: activos que acumulan los más ricos.**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares, 2002**  
*(En porcentajes)*

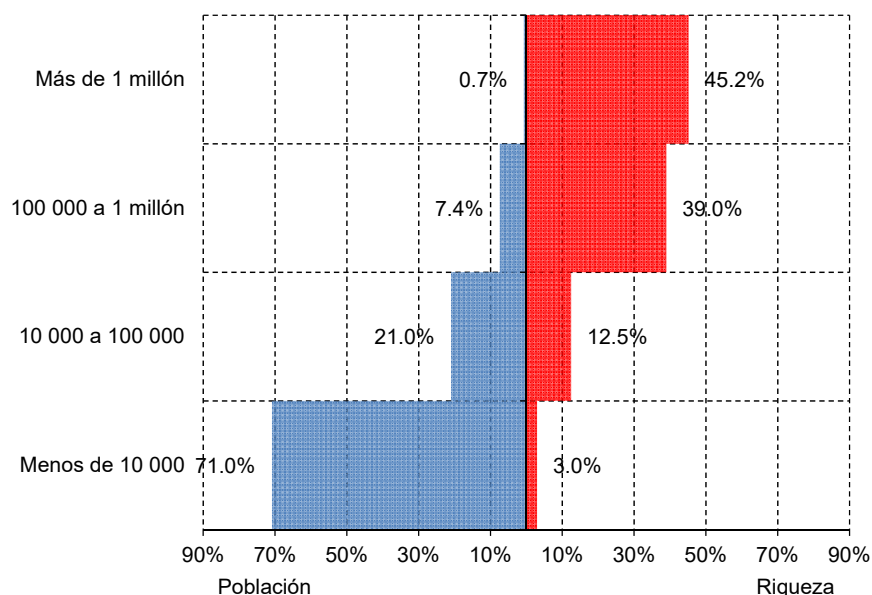


Fuente: Elaborado con base en datos del cuadro A.42 del anexo.

## E. Otras fuentes

De acuerdo con el reporte de Credit Suisse, la riqueza en el mundo está muy mal distribuida: el 0,7% de los adultos (35 millones de personas) concentran casi la mitad (45%) de los activos físicos y financieros del mundo; tan sólo 123.000 ultra ricos (UHNW) acaparan el 9% de la riqueza mundial, 1.722 pertenecen al selecto grupo de los 1.000 millonarios (“*billionaires*”). En el otro extremo, el 92% de la población posee tan sólo el 16% de la riqueza, la gran mayoría de ellos (71%) tienen en promedio menos de 10.000 dólares en activos (véase el gráfico III.13). México también muestra una profunda inequidad. De acuerdo con las instituciones financieras Capgemini, Kinght Frank y Credit Suisse, el número de personas ricas en México, con un millón de dólares o más en riqueza, se ubicaba entre 125 y 202 mil en 2014. Los ultra ricos (con 100 millones o más dólares en riqueza) rondaban en los 300 y los “*billionaires*” eran entre 12-19 individuos; Kinght Frank estima que para 2025 llegarán a 441 y 28, respectivamente. En cambio, la gran mayoría de los mexicanos, de acuerdo con el Credit Suisse, tienen muy pocos activos: 57% menos de 10.000 dólares y 40% entre 10.000 y 100.000 dólares de riqueza. El coeficiente de Gini asciendió en 2015, de acuerdo con el banco, a 0,79 (véase el cuadro A.44 del anexo).

**Gráfico III.13**  
**Mundo: distribución de la riqueza de la población con 20 años y más de edad en el mundo, de acuerdo con Credit Suisse, 2015**



**Fuente:** Elaborado con base en datos de Credit Suisse, 2016a:24.

**Cuadro III.4**  
**Mundo: número de personas ricas y ultra ricas, de acuerdo con Capgemini, Kinght Frank y Credit Suisse**

Año	Ricos (HNW) 1 millón o más	Muy ricos (UHNW)			
		30 millones o más	50 millones o más	100 y más	1 000 millones o más
<i>Capgemini</i>					
2013	130 000				
2014	125 000				
<i>Knighth Frank</i>					
2005	128 800	1 729		191	12
2014	202 200	2 714		300	19
2015	188 000	2 524		279	18
2025	297 000	3 988		441	28
<i>Credit Suisse</i>					
2011	174 693		650	241	9
2012	140 869		598	227	9
2013	186 007		804	306	12
2014	186 007		804	306	12
2015	122 136		697	279	13

**Fuente:** Elaborada con base en datos de Capgemini, 2015, Credit Suisse, 2015a y Knight Frank, 2016.

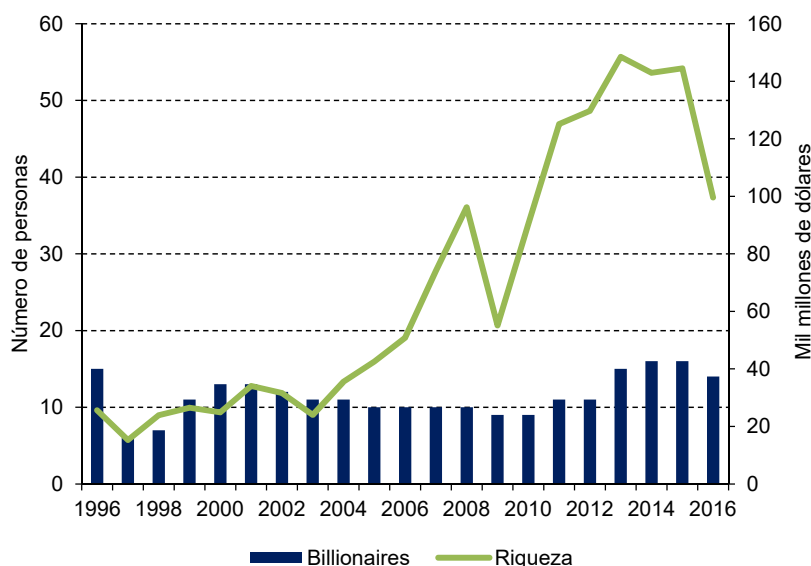
Nota: Capgemini considera a los activos financieros susceptibles de invertir (*“investable wealth”*, es decir, capital privado, acciones, bonos, fondos y depósitos en efectivo). Kinght Frank estima sólo el patrimonio neto, sin incluir la residencia principal. Credit Suisse toma en cuenta la totalidad de la riqueza de los hogares.

Credit Suisse estima para México una riqueza promedio por adulto de 25.000 dólares, 72% en activos físicos y 28% en financieros. Durante la crisis financiera pasada de 2008 el valor de los activos tuvo una pérdida importante; los financieros disminuyeron 24% y los físicos 18%. No obstante, los primeros recuperaron rápidamente su valor, crecieron 32% el año siguiente. En 2011 y recientemente en 2015 tuvieron también una caída, en ambos casos la disminución estuvo impulsada por la depreciación del peso mexicano ante el dólar (véase el cuadro A.45 del anexo). La institución financiera suiza nos da

también información a nivel de deciles, para 2014 y 2015. En el último año el 1% de los adultos más ricos (754.000 personas) concentró más de un tercio de la riqueza nacional (36% del total). En cambio el 50% más pobre (37,7 millones de adultos) tan sólo suman el 5,7% de los activos físicos y financieros. Como hemos comentado, el coeficiente de Gini es del 0,76, equivalente al de una sociedad en donde tres cuartas partes de la población no tuvieran riqueza y el 25% restante se distribuyera entre ella los activos (véase el cuadro A.46). La desigualdad también se da en México entre los ricos, es decir, entre aquellos con un millón o más de dólares en activos. Mientras que el 88% tienen una riqueza que va de 1 a 5 millones de dólares, tan sólo el 0,2% tiene más de 100 millones de dólares (véase el cuadro A.47 del anexo).

En 2015 México ocupó el lugar número 20 en la lista de Credit Suisse de los países con mayor número de individuos muy ricos (*“high net worth individuals”*, con más de 1 millón de dólares de riqueza). Encabezan la clasificación los Estados Unidos, Japón, Francia, Italia, el Reino Unido y Alemania. Tenemos más personas ricas que Dinamarca, Hong Kong, Singapur, Israel, Nueva Zelandia, Emiratos Árabes Unidos, Finlandia y Arabia Saudita (véase el cuadro A.48 del anexo). En la lista de la revista Forbes le va todavía mejor a México: ocupó en 2016 el lugar 14° con catorce *“billionaires”* que concentraron 100.000 millones de dólares (1,5% de la riqueza mundial). En un espacio de 16 años, entre 1996 y 2012, su riqueza creció siete veces al pasar de 1,7 mil millones a 11,8 mil millones de dólares. lo que implica una tasa anual promedio de 12,8%, cinco veces mayor al de la economía (véase el gráfico III.14 y el cuadro A.49 del anexo). México compite también en otra lista, aunque con un tema muy diferente: ocupa el 15° lugar en la clasificación de la FAO, entre los países con mayor número de personas desnutridas (*“prevalence of food inadequacy”*), en virtud de que 10,7 millones de personas pasan hambre en México de acuerdo con Naciones Unidas<sup>36</sup>. Se ubican en los primeros lugares India y China, países muy poblados, con más de 200 millones de personas que no tienen un adecuado acceso a la comida, seguidos de Pakistán, Etiopía, Indonesia y Nigeria. No obstante, México tiene más personas que pasan hambre que Iraq, Mozambique, Zambia, Zimbabue, Haití, Sri Lanka, Chad, Ruanda, Malawi, Angola y Burkina Faso (FAO, 2016). Países que no están presentes en los reportes de las instituciones financieras cuyo negocio es gestionar los grandes patrimonios.

**Gráfico III.14**  
**México: número de mexicanos y monto de su riqueza en la lista de Forbes, 1996-2016**



**Fuente:** Elaborado con base en datos del cuadro A.50 del anexo.

<sup>36</sup> De acuerdo al Consejo Nacional para la Evaluación de la Política Social (CONEVAL), el número de personas que tiene inseguridad alimentaria es de 51 millones de personas (aunque sólo se considera como carente de acceso a la alimentación a los que tienen inseguridad moderada y grave, por ello la cifra oficial disminuye a 28 millones. La cruzada en contra del hambre atiende tan sólo a 8 millones, es decir, solo a los que tienen inseguridad alimentaria grave y viven en pobreza extrema). Esta cifra le llevaría a México a ocupar el cuarto lugar, después de Pakistán.

## IV. Resultados y conclusiones

---

México es un país con mucha riqueza natural; tiene minerales y petróleo, una extensa costa, recursos hídricos (principalmente en el sureste), bosques y suficiente superficie agrícola para alimentar a sus habitantes, y una compleja vecindad con los Estados Unidos, país con la mayor producción mundial. En los últimos años esta riqueza se ha visto acrecentada por la producción de activos físicos y por el crecimiento de los financieros. En 2014, la riqueza total del país ascendió a 76,7 billones de pesos, es decir, cada habitante tendría en promedio 640.000 pesos en bienes y activos financieros. Aunque, ciertamente, no toda la riqueza pertenece a las familias. El gobierno administra el 23% de los activos, las empresas privadas el 19%, las empresas públicas el 9%, el resto del mundo posee 7% y las instituciones financieras el 5%. No obstante, las familias se llevan la mayor proporción: 37%, es decir, 28 billones de pesos. En promedio cada hogar tendría, si se distribuyera este monto de manera equitativa, 900.000 pesos en activos físicos (casas, terrenos, automóviles y diversos bienes del hogar), y financieros (dinero e inversiones financieras), monto que sería más que suficiente para que las personas tuvieran una vida holgada: cerca de 400.000 pesos por adulto, en promedio.

Lamentablemente la repartición es muy desigual. Dos terceras partes de la riqueza están en manos del 10% más rico del país y el 1% de los muy ricos acaparan más de un tercio. Por ello, el coeficiente de Gini es de 0,79. La repartición es todavía más desigual en los activos financieros: el 80% es propiedad del 10% más rico. En 2015 había en el país tan sólo 211.000 contratos de mexicanos celebrados en casas de bolsa<sup>37</sup>, con una inversión total por 16 billones de pesos, el 22% de la riqueza nacional. El 11% de los contratos tienen un monto de inversión mayor a 500 millones de pesos y suman el 79,5% del total de la inversión. Es decir, hay 23.000 personas (si asumimos un contrato por persona), que tienen el 80% de la inversión de la Bolsa Mexicana de Valores. Por ello México está presente en la lista de la revista Forbes, así como en los reportes que han elaborado las instituciones financieras encargadas de gestionar los fondos patrimoniales, quienes ven en el país un mercado al cual atender. De acuerdo con estas instituciones, México tenía en 2014 entre 125.000 y 202.000 personas millonarias (*high net worth individuals*). Credit Suisse estima que también para 2014 había 804 personas adultas muy ricas (*ultra high net worth individuals*), con una riqueza igual o mayor a los 50 millones de dólares. Por una parte, México ocupa el lugar 20° en la clasificación de países con más millonarios de Credit Suisse y, por otra parte, se ubica en el lugar 15° en la lista de los países con mayor número de personas que no tienen un adecuado acceso a los alimentos.

Entre 2003 y 2014, la riqueza del país aumentó a una tasa promedio anual de 7,9%, en términos reales. Cuando una cantidad crece a ese ritmo duplica su monto cada 10 años: México duplicó el monto

---

<sup>37</sup> Habría que agregar a este selecto grupo a 375.000 personas/contratos que tienen su dinero invertido en una sociedad de inversión.

de su riqueza entre 2004 y 2014. En cambio, el producto interno bruto tuvo un magro crecimiento de 2,6% promedio anual, en el mismo período. Esta disparidad entre el ritmo de aumento del producto y el de la riqueza provoca una mayor desigualdad. Aquellos, los muy pocos como hemos visto, que disponen de activos financieros han visto incrementar su ingreso y patrimonio a un ritmo mayor que los trabajadores, cuyo ingreso y riqueza depende tan sólo de las percepciones producto de su empleo. En los últimos años la tasa media de rendimiento del capital ha sido del 15% anual (con un rango que va del 12% al 22%), mientras que el salario mínimo y las remuneraciones medias industriales ha tenido un aumento promedio del 4% promedio anual. Pese al bajo crecimiento de la economía, que preocupa a la mayoría de los economistas del país, la riqueza ha aumentado, principalmente financiera y en manos de muy pocas personas.

Entre las empresas también hay una inadecuada distribución de los activos. En el 10% de las empresas se concentra el 93% de los activos físicos; el 90% restante tiene muy pocos bienes de capital. Por ello, el coeficiente de Gini asciende a la cifra record de 0,93. Una parte de esta desigualdad se debe a la naturaleza de los negocios. En algunos de ellos, por ejemplo, la generación de electricidad, minería o petróleo, se requiere una fuerte inversión en instalaciones y equipos. No obstante, en la industria manufacturera, que tiene el 27% del total de los activos, cerca de 600 establecimientos concentran el 64% de los activos, es decir, tienen 1,4 billones de pesos en bienes de capital. En el comercio al menudeo 40 establecimientos (de un total de 1,8 millones), acaparan un tercio de los activos físicos. Las ocho tiendas de autoservicio y departamentales más grandes tienen el 80% de los activos. En telecomunicaciones, 22 empresas (de un total de 8.000), acaparan el 89% de los activos, y en el sector financiero y de seguros 73 instituciones suman el 76%. Las empresas más grandes tienen una importante participación de capital exterior. En 418 instituciones (42% de las 1.000 empresas más grandes), hay participación extranjera. En conjunto concentran el 15% de los activos físicos de toda la nación y producen el 28% del valor agregado censal bruto. Se da una mayor participación foránea, en términos relativos, en empresas de consultoría, construcción, bancos, seguros y hoteles. En términos absolutos domina la manufactura, con 293 establecimientos con participación extranjera que tienen el 33,5% de los activos del sector.

En síntesis, en 2014 el resto del mundo tenía el 7% de la riqueza nacional, es decir, 5,4 billones de pesos (687,5 mil millones de dólares PPA). Por ello, en México el producto interno bruto fue 2% mayor al ingreso nacional (a llegado a representar en algunos años más del 3%). Cada año hay una transferencia neta de recursos hacia el exterior de 500.000 millones de pesos (62.000 millones de dólares PPA). Además, la economía nacional tiene un pasivo de 5 billones de pesos, que representa el 7% de la riqueza, deuda del gobierno pero principalmente de las empresas, que se financia con 5,5 billones de pesos del exterior. Todo ello hace de México un país muy dependiente de los vaivenes del exterior.



## V. Propuestas de mejoras y recomendaciones

---

Con base en el análisis realizado a las diversas fuentes de información, se ofrecen las siguientes recomendaciones:

- a) Sistema de Cuentas Nacionales. Dar una mayor difusión a las hojas de balance del Sistema de Cuentas Nacionales. Entregar a las instituciones financieras (Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial), así como a organismos internacionales (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico OCDE), las cifras sobre los activos financieros y no financieros para que estén disponibles en sus repositorios. Esto permitirá a todos los investigadores incluir a México en sus análisis sobre la distribución de la riqueza en México.
- b) Censos Económicos. Incluir en el cuestionario del censo económico una sección sobre activos financieros. En la actualidad sólo se pregunta sobre los activos físicos, como hemos visto, y sobre el nivel de crédito contratado por los establecimientos. Sin embargo, se debe agregar preguntas sobre el valor total de los activos y pasivos financieros.
- c) Encuesta de hogares. Elaborar una encuesta sobre los activos físicos y financieros de los hogares. La Encuesta Nacional sobre el Nivel de Vida de los Hogares (ENNVIIH) llevada a cabo por la Universidad Iberoamericana y el Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE), en colaboración con el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), el Instituto Nacional de Perinatología, la Universidad de Duke y la Universidad de California Los Ángeles (UCLA) es un ejemplo. Para que el ejercicio fuera menos costoso y pudiera llevarse a cabo, habría que tener un diseño que no fuera tipo panel. La sección del cuestionario de esta encuesta sobre activos físicos y financieros nos da un buen punto de partida. Sólo se tendría que ampliar las preguntas sobre activos financieros, ya que en esta encuesta se limitaron a un reactivo. Lo correcto sería preguntar de forma separada por: dinero en cuentas bancarias, inversiones a plazo fijo, participación en sociedades de inversión, tanto de renta fija como de variable, inversión en bolsa de valores, inversión en bonos del gobierno (CETES), monto ahorrado en la Afore, entre otros.
- d) Incluir en el cuestionario de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos (ENIGH), dentro de la sección de percepciones financieras y de capital, una sección sobre los activos físicos y financieros que posee el hogar. Habría que incluir un bloque similar al que se ha propuesto en el inciso anterior.
- e) Registros administrativos. Mejorar el detalle de las cifras que publica la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), como parte de su portafolio de información. Específicamente

debería incluir tabulados más amplios y específicos sobre inversiones patrimoniales que manejan los bancos, así como de montos invertidos en contratos en casas de bolsa, todo ello sin comprometer la confidencialidad de los datos a nivel persona.

- f) Investigación social. Formar un grupo de investigadores sobre la riqueza en México y sumar esfuerzos con aquellos que han estudiado la desigualdad en el ingreso.

## Bibliografía

---

- Alvarado, Facundo, A. B. Atkinson, y Salvatore Morelli (2015), *The Challenge of Measuring UK Wealth Inequality in the 2000s*.
- Atkinson, A.B. y A. J. Harrison (1978) *The Distribution of Personal Wealth in Britain*, Cambridge University Press, Cambridge.
- Capgemini (2016), *World Wealth Report 2016*.
- \_\_\_\_\_ (2015), *World Wealth Report 2015*.
- \_\_\_\_\_ (2014), *World Wealth Report 2014*.
- \_\_\_\_\_ (2013), *World Wealth Report 2013*.
- \_\_\_\_\_ (2012), *World Wealth Report 2012*.
- \_\_\_\_\_ (2011), *World Wealth Report 2011*.
- \_\_\_\_\_ (2010), *World Wealth Report 2010*.
- \_\_\_\_\_ (2009), *World Wealth Report 2009*.
- Del Castillo Negrete Rovira, Miguel (2015), “La magnitud de la desigualdad en el ingreso y la riqueza en México. Una propuesta de cálculo”, *1a ed. México*, Comisión Económica para América Latina (CEPAL), Sede Subregional en México [disponible en línea] [<http://www.cepal.org/es/publicaciones/39531-la-magnitud-la-desigualdad-ingreso-la-riqueza-mexico-propuesta-calculo>].
- \_\_\_\_\_ (2012), “La distribución del ingreso en México”, *El País*, [consultado en línea] [<http://archivo.estepais.com/site/2012/la-distribucion-del-ingreso-en-mexico/>], abril.
- CNBV (Comisión Nacional Bancaria y de Valores) (2016), “Portafolio de Información. Banca Múltiple” [disponible en línea] [<http://portafolioinfo.cnbv.gob.mx/BM/Paginas/default.aspx>].
- Cole, Alan (2015), “Estate and Inheritance Taxes around the World”, *Editado por T. Foundation*, Washington, D. C.
- CONASAMI (Comisión Nacional de los Salarios Mínimos) (2016), *Tabla de Salario Mínimo General Promedio* [disponible en línea] [[http://www.conasami.gob.mx/t\\_sal\\_gral\\_prom.html](http://www.conasami.gob.mx/t_sal_gral_prom.html)].
- Credit Suisse (2016a), *Global Wealth Report 2016*, Suiza.
- \_\_\_\_\_ (2015a), *Global Wealth Report 2015*, Suiza.
- \_\_\_\_\_ (2014a), *Global Wealth Report 2014*, Suiza.
- \_\_\_\_\_ (2013a), *Global Wealth Report 2013*, Suiza.
- \_\_\_\_\_ (2012a), *Global Wealth Report 2012*, Suiza.
- \_\_\_\_\_ (2011a) *Global Wealth Report 2011*, Suiza.
- \_\_\_\_\_ (2010a) *Global Wealth Report 2010*, Suiza.

- Davies, James B. (2008), *Personal Wealth from a Global Perspective*, Editado por J. B. Davies, Oxford, Reino Unido, Oxford University Press.
- Davies, James B., Susanna Sandström, Anthony B. Shorrocks, y Edwrad N. Wolff (2009), *The Level and Distribution of Global Household Wealth*, Cambridge, MA [disponible en línea] [<http://www.nber.org/papers/w15508.pdf>].
- Dolan, Kerry A. (2012), “Methodology: How We Crunch The Numbers”, *Forbes* [disponible en línea] [<http://www.forbes.com/sites/kerryadolan/2012/03/07/methodology-how-we-crunch-the-numbers/#4c8d9cd91511>], March 7.
- EY (2014), *Worldwide Personal Tax Guide 2014-2015*, Editado por EYGM.
- FAO (Food and Agricultural Organization of the United Nations) (2016), *Food Security Indicators*.
- INEGI (Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática) (2016a), *Censos Económicos 2014*.
- \_\_\_\_ (2016b), “Sistema de Cuentas Nacionales de México. Cuentas por Sectores Institucionales, 2014”, *Revisada*.
- \_\_\_\_ (2014), “Sistema de Cuentas Nacionales de México. Cuentas por Sectores Institucionales, 2013”, *Preliminar, Base 2008*.
- \_\_\_\_ (2013), “PIB y Cuentas Nacionales de México, 2012”, *Preliminar*.
- \_\_\_\_ (1999), “Sistema de Cuentas Nacionales de México, Cuentas por Sectores Institucionales, 1993-1996”.
- Knight, Frank (2016), *Wealth Report 2016*.
- \_\_\_\_ (2015), *Wealth Report 2015*.
- \_\_\_\_ (2014), *Wealth Report 2014*.
- \_\_\_\_ (2013), *Wealth Report 2013*.
- \_\_\_\_ (2012), *Wealth Report 2012*.
- \_\_\_\_ (2011), *Wealth Report 2011*.
- \_\_\_\_ (2010), *Wealth Report 2010*.
- \_\_\_\_ (2009), *Wealth Report 2009*.
- \_\_\_\_ (2008), *Annual Wealth Report 2008*.
- Kuznets, Simon (1938), “On the Measurement of National Wealth.” P. 3–82) in *Studies in Income and Wealth, Volume 2*, New York, National Bureau of Economic Research [disponible en línea] [[www.nber.org/chapters/c10561](http://www.nber.org/chapters/c10561)].
- Naciones Unidas (2008), *Sistema de Cuentas Nacionales 2008* [disponible en línea] [<http://www.cepal.org/cgi-bin/getProd.asp?xml=/deype/publicaciones/externas/1/50101/P50101.xml&base=/deype/tpl/top-bottom.xsl>].
- OECD (Organisation for Economic Co-operation and Development) (2015), *National Accounts at a Glance 2015*, Editado por OECD Publishing [en línea] [[http://dx.doi.org/10.1787/na\\_glance-2015-en](http://dx.doi.org/10.1787/na_glance-2015-en)].
- Piketty, Thomas (2014), “El capital en el siglo XXI”, *1a ed.*, Ciudad de México, Fondo de Cultura Económica.
- Piketty, Thomas y Gabriel Zucman (2015), “Wealth and Inheritance in the Long Run”, págs. 1303-1368 in *Handbook of Income Distribution*, editado por A. B. Atkinson and F. Bourguignon, Oxford, Reino Unido, North Holland.
- Rubalcava, Luis y Graciela Teruel (2013), “Encuesta nacional sobre niveles de vida de los hogares” [disponible en línea] [<http://www.ennvih-mxfls.org>].
- \_\_\_\_ (2006), “Encuesta nacional sobre niveles de vida de los hogares” [disponible en línea] [<http://www.ennvih-mxfls.org>].
- \_\_\_\_ (2002), “Encuesta nacional sobre niveles de vida de los hogares” [disponible en línea] [<http://www.ennvih-mxfls.org>].
- Slemrod, Joel y Shlomo Yitzhaki (2002), “Tax Avoidance, Evasion and Administration”, en *Handbook of Public Economics*, editado por A. Auerbach and M. Feldstein, Elsevier.
- United Nations (2010), *Economic Census: Challenges and Good Practices. A Technical Report*, New York [en línea] [[http://unstats.un.org/unsd/economic\\_stat/Economic\\_Census/Economic\\_Census.htm](http://unstats.un.org/unsd/economic_stat/Economic_Census/Economic_Census.htm)].
- \_\_\_\_ (1993), *System of National Accounts 1993*, Washington, D. C.
- United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division (2015), *World Population Prospects: The 2015 Revision, Data Booklet*.
- World Bank (2016), *World Bank Open Data* [en línea] [<http://data.worldbank.org/>].

## **Anexos**

---

## Anexo 1

### Cuadros estadísticos

**Cuadro A.1**  
**México: relación entre riqueza (activos físicos y financieros) y producto**  
**(producto interno bruto) e ingreso (ingreso nacional bruto), 2003-2014**

Año	Producto interno bruto	Ingreso nacional bruto	Riqueza (B.90c - Valor neto cierre)			Relación riqueza total / PIB	Relación riqueza / Ingreso nacional
			Total	Economía nacional	Resto del Mundo		
<i>(Millones de pesos corrientes)</i>							
2003	7 696 035	7,555 855	19 617 314	17 492 402	2 124 912	2,55	2,60
2004	8 690 254	8 566 195	21 575 498	19 119 438	2 456 060	2,48	2,52
2005	9 424 602	9 258 128	27 767 267	24 860 957	2 906 310	2,95	3,00
2006	10 520 793	10 303 329	30 397 928	26 745 927	3 652 001	2,89	2,95
2007	11 399 472	11 149 567	37 248 556	33 469 595	3 778 961	3,27	3,34
2008	12 256 864	12 046 185	42 366 059	38 236 686	4 129 374	3,46	3,52
2009	12 072 542	11 880 878	48 822 719	44 871 357	3 951 363	4,04	4,11
2010	13 266 858	13 122 713	48 953 841	44 236 600	4 717 241	3,69	3,73
2011	14 527 337	14 275 933	61 938 752	57 004 738	4 934 014	4,26	4,34
2012	15 599 271	15 271 314	71 602 906	66 760 286	4 842 620	4,59	4,69
2013	16 078 960	15 567 856	72 962 262	67 700 427	5 261 836	4,54	4,69
2014	17 214 052	16 781 233	76 715 836	71 266 082	5 449 754	4,46	4,57

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI 2016b.

**Cuadro A.2**  
**México: riqueza, producto e ingreso en términos reales, 2003-2014**

Año	Producto interno bruto	Ingreso nacional bruto	Riqueza	Incremento anual (en porcentajes)		
				Producto interno bruto	Ingreso nacional bruto	Riqueza
Millones de pesos de 2008						
2003	10 386 012	10 196 835	26 474 108			
2004	10 822 235	10 667 739	26 868 616	4,2	4,6	1,5
2005	11 153 375	10 956 365	32 860 671	3,1	2,7	22,3
2006	11 715 805	11 473 641	33 850 699	5,0	4,7	3,0
2007	12 088 518	11 823 506	39 500 060	3,2	3,0	16,7
2008	12 256 864	12 046 185	42 366 059	1,4	1,9	7,3
2009	11 675 572	11 490 211	47 217 330	-4,7	-4,6	11,5
2010	12 284 128	12 150 660	45 327 631	5,2	5,7	-4,0
2011	12 765 674	12 544 757	54 427 726	3,9	3,2	20,1
2012	13 275 975	12 996 863	60 938 643	4,0	3,6	12,0
2013	13 466 465	13 038 405	61 107 422	1,4	0,3	0,3
2014	13 771 242	13 424 986	61 372 669	2,3	3,0	0,4
2003-2009				2,0	2,0	10,1
2003-2014				2,6	2,5	7,9

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016b.

**Cuadro A.3**  
**México: activos físicos y financieros, 2003-2014**

*(En millones de pesos corrientes)*

Año	Total	Activos no financieros producidos	Activos no financieros no producidos	Activos financieros		
				Total	Economía nacional	Resto del mundo
2003	19 617 314	14 454 659	4 985 642	177 013	- 2 947 899	2 124,912
2004	21 575 498	17 282 688	4 013 472	279 338	-2 176 722	2 456,060
2005	27 767 267	19 887 671	7 539 889	339 706	-2 566 603	2 906 310
2006	30 397 928	23 305 597	6 655 573	436 758	-3 215 243	3 652 001
2007	37 248 556	26 905 481	9 747 949	595 126	-3 183 835	3 778 961
2008	42 366 059	31 298 289	10 469 829	597 941	-3 531 433	4 129 374
2009	48 822 719	37 144 448	11 112 376	565 896	-3 385 467	3 951 363
2010	48 953 841	38 285 364	10 052 362	616,115	-4 101 126	4 717 241
2011	61 938 752	43 862 390	17 321 195	755 167	-4 178 847	4 934 014
2012	71 602 906	49 627 107	21 406 833	568 965	-4 273 655	4 842 620
2013	72 962 262	52 543 909	19 925 549	492 804	-4 769 031	5 261 836
2014	76 715 836	58 194 359	18 176 842	344 635	-5 105 119	5 449 754

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016b.

**Cuadro A.4**  
**México: riqueza por sector institucional, 2003-2014**

(En millones de pesos)

Año	Total	Sociedades no financieras públicas	Sociedades no financieras privadas nacionales y de control extranjero	Banco Central	Sociedades depositarias, excepto el Banco Central	Fondos del mercado de dinero	Fondos de inversión fuera del mercado de dinero
<i>Activos no financieros</i>							
2003	19 440 301	1 950 862	5 080 360	11 032	84 137	-	-
2004	21 296 160	2 314 667	6 155 490	11 768	91 874	-	-
2005	27 427 560	2 659 289	7 251 761	12 468	102 199	-	-
2006	29 961 170	3 144 776	8 636 207	13 833	109 004	-	-
2007	36 653 430	3 616 211	10 206 895	14 839	122 333	-	-
2008	41 768 118	4 191 924	11 803 698	16 188	135 339	-	-
2009	48 256 824	4 866 710	15 325 454	19 862	154 713	-	-
2010	48 337 726	5 033 763	14 520 186	17 868	161 970	-	-
2011	61 183 585	5 768 444	16 625 223	20 415	178 853	-	-
2012	71 033 941	6 379 277	19 233 204	20 932	204 047	-	-
2013	72 469 458	6 683 796	20 590 864	19 795	213 942	-	-
2014	76 371 201	7 331 255	23 407 696	20 402	240 403	-	-
<i>Activos financieros</i>							
2003	177 013	-1 500 272	-1 090 764	-143 909	1 695 636	1 547	448
2004	279 338	-1 302 772	-1 652 808	-158 712	1 739 971	2 590	947
2005	339 706	-1 670 185	-2 178 810	-171 994	1 820 397	3 682	1 566
2006	436 758	-1 338 835	-2 920 173	-137 269	1 963 972	5 258	2 490
2007	595 126	-1 653 580	-3 593 940	-120 441	2 139 029	7 145	3 776
2008	597 941	-1 863 075	-4 315 391	122 273	2 374 741	8 301	4 852
2009	565 896	438 068	-4 755 427	-19 681	2 547 947	10 510	6 157
2010	616 115	-244 207	-5 897 662	-66 451	2 570 997	13 364	7 848
2011	755 167	-144 030	-6 400 369	179 277	2 677 961	16 513	9 771
2012	568 965	324 940	-6 598 326	52 689	2 787 506	19 545	11 973
2013	492 804	-186 282	-7 638 886	115 383	3 138 184	23 622	14 423
2014	344 635	-189 029	-9 052 649	424 335	3 400 202	27 717	17 211
<i>Riqueza total (activos no financieros más financieros)</i>							
2003	19 617 314	450 591	3 989 596	-132 877	1 779 773	1 547	448
2004	21 575 498	1 011 894	4 502 682	-146 944	1 831 845	2 590	947
2005	27 767 267	989 105	5 072 951	-159 526	1 922 597	3 682	1 566
2006	30 397 928	1 805 941	5 716 035	-123 436	2 072 976	5 258	2 490
2007	37 248 556	1 962 631	6 612 955	-105 602	2 261 362	7 145	3 776
2008	42 366 059	2 328 850	7 488 307	138 462	2 510 080	8 301	4 852
2009	48 822 719	4 428 642	10 570 027	180	2 702 660	10 510	6 157
2010	48 953 841	4 789 557	8 622 524	-48 583	2 732 967	13 364	7 848
2011	61 938 752	5 624 414	10 224 853	199 692	2 856 814	16 513	9 771
2012	71 602 906	6 704 217	12 634 878	73 621	2 991 552	19 545	11 973
2013	72 962 262	6 497 514	12 951 978	135 178	3 352 126	23 622	14 423
2014	76 715 836	7 142 227	14 355 047	444 738	3 640 605	27 717	17 211

(continúa)



Cuadro A.4 (continuación)

Año	Otros intermediarios financieros, excepto sociedades de seguros y fondos de pensión	Auxiliares financieros	Instituciones financieras cautivas y prestamistas de dinero	Sociedades de seguros	Fondos de pensión	Gobierno central
<i>Activos no financieros</i>						
2003	6 129	670	25 411	15 386	899	4 555 076
2004	7 430	775	24 497	16 004	1 046	3 475 760
2005	9 048	1 284	23 051	17 077	1 165	6 891 272
2006	10 460	1 500	24 594	17 887	1 323	5 809 233
2007	9 661	1 540	25 835	18 528	1 509	8 728 750
2008	9 765	1 351	28 928	19 645	1 565	9 318 437
2009	14 655	1 443	37 882	21 993	1 953	9 843 262
2010	13 827	1 502	26 309	23 646	1 819	8 654 924
2011	15 050	1 801	33 777	23 754	1 974	15 847 291
2012	13 073	1 944	24 332	25 832	2 044	19 823 332
2013	10 784	1 928	38 703	27 768	2 025	18 200 989
2014	12 285	2 087	-66 963	28 155	3 112	16 304 742
<i>Activos financiero</i>						
2003	12 920	18 805	-837 116	-256 162	15 500	-1 105 068
2004	11 980	35 187	-863 258	-253 226	19 406	-1 030 206
2005	9 613	50 748	-1 057 433	-259 307	6 724	897 628
2006	6 030	66 850	-1 443 305	-263 349	-4 256	900 782
2007	4 022	84 295	-1 040 838	-268 064	-1 025	911 207
2008	21 714	105 681	-980 990	-283 884	156 447	-1 090 706
2009	31 885	126 260	-1 376 192	-305 293	-71 486	-1 611 652
2010	102 208	149 830	-1 454 701	-329 697	-136 649	-1 668 068
2011	162 268	174 626	-1 619 075	-345 387	-147 067	-1 794 202
2012	247 431	201 411	-1 535 357	-364 245	-189 081	-1 805 833
2013	345 098	230 476	-1 603 151	-375 488	-207 412	-1 593 209
2014	443 359	264 178	-1 426 957	-367 173	-212 638	-1 827 690
<i>Riqueza total (activos no financieros más financieros)</i>						
2003	19 049	19 474	-811 705	-240 776	16 399	3,450 008
2004	19 410	35 962	-838 761	-237 222	20 452	2,445 554
2005	18 662	52 032	-1 034 382	-242 230	7 889	5 993 644
2006	16 490	68 349	-1 418 711	-245 462	-2 932	4 908 451
2007	13 683	85 835	-1 015 003	-249 536	484	7 817 543
2008	31 480	107 032	952 062	-264 239	158 012	8 227 731
2009	46 540	127 704	-1 338 309	-283 300	-69 533	8 231 609
2010	116 036	151 332	-1 428 392	-306 051	-134 830	6 986 856
2011	177 318	176 427	-1 585 298	-321 633	-145 092	14 053 089
2012	260 505	203 355	-1 511 025	-338 413	-187 037	18 017 499
2013	355 882	232 404	-1 564 448	-347 721	-205 387	16 607 780
2014	455 644	266 265	-1 493 920	-339 018	-209 526	14 477 052

(continúa)

Cuadro A.4 (conclusión)

Año	Gobiernos Estatales	Gobiernos Locales	Fondos de seguridad social	Hogares	Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares (ISFLSH)	Resto del Mundo
<i>Activos no financieros</i>						
2003	343 532	229 926	40 043	7 043 231	53 607	-
2004	438 557	289 501	48 803	8 330 175	89 812	-
2005	549 910	347 250	60 476	9 371 327	129 981	-
2006	693 323	423 807	71 556	10 824 052	179 613	-
2007	838 989	496 093	88 405	12 252 891	230 953	-
2008	1 072 246	608 099	103 387	14 180 580	276 965	-
2009	1 296 740	723 166	133 515	15 479 510	335 966	-
2010	1 540 408	838 500	143 252	16 972 384	387 367	-
2011	1 834 431	972 992	170 788	19 235 945	452 849	-
2012	2 091 661	1 103 866	197 117	21 383 581	529 699	-
2013	2 235 034	1 167 715	201 932	22 535 078	539 105	-
2014	2 512 586	1 312 275	217 915	24 471 787	573 463	-
<i>Activos no financieros</i>						
2003	-250 572	-173 913	-93 456	1, 770 524	-12 046	2 124 912
2004	-227 510	-175 691	-87 519	1 793 379	-28 479	2 456 060
2005	-215 472	-173 716	-50 489	2 258 901	-43 200	2 906 310
2006	-187 733	-169 147	-18 238	2 184 712	-61 468	3 652 001
2007	-226 754	-167 483	16 932	2 608 324	-64 028	3 778 961
2008	-222 764	-159 341	42 366	2 607 336	-58 994	4 129 374
2009	-229 969	-163 124	73 993	2 852 803	-64 131	3 951 363
2010	-250 216	-161 716	109 725	3 218 854	-64 587	4 717 241
2011	-257 855	-160 330	135 346	3 402 030	-68 323	4 934 014
2012	-270 776	-148 726	198 763	2 857 096	-62 666	4 842 620
2013	-588 830	-66 767	286 078	3 327 675	10 056	5 261 836
2014	-537 678	-54 527	367 493	3 509 629	109 095	5 449 754
<i>Riqueza total (activos no financieros más financieros)</i>						
2003	92 960	56 014	-53 413	8 813 754	41 561	2 124 912
2004	211 048	113 810	-38 716	10 123 554	61 333	2 456 060
2005	334 439	173 534	9 987	11 630 228	86 781	2 906 310
2006	505 590	254 660	53 319	13 008 764	118 145	3 652 001
2007	612 235	328 609	105 337	14 861 215	166 924	3 778 961
2008	849 481	448 759	145 754	16 787 916	217 971	4 129 374
2009	1 066 770	560 042	207 509	18 332 314	271 835	3 951 363
2010	1 290 193	676 783	252 977	20 191 238	322 780	4 717 241
2011	1 576 575	812 661	306 134	22 637 974	384 526	4 934 014
2012	1 820 885	955 141	395 880	24 240 677	467 033	4 842 620
2013	1 646 204	1 100 948	488 010	25 862 753	549 160	5 261 836
2014	1 974 908	1 257 748	585 408	27 981 416	682 559	5 449 754

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016b.

**Cuadro A.5**  
**México: riqueza por sector institucional, 2003-2014**

(En millones de pesos de 2008)

Año	Total	Sociedades			Sociedades depositarias, excepto el Banco Central	Fondos del mercado de dinero	Fondos de inversión fuera del mercado de dinero
		Sociedades no financieras públicas	Sociedades no financieras privadas nacionales y de control extranjero	Banco Central			
<i>Activos no financieros</i>							
2003	26 235 224	2 632 743	6 856 087	14 888	113 546	-	-
2004	26 520 747	2 882 524	7 665 616	14 656	114 413	-	-
2005	32 458 651	3 147 088	8 581 966	14 755	120 946	-	-
2006	33 364 331	3 501 978	9 617 157	15 405	121 385	-	-
2007	38 868 961	3 834 794	10 823 855	15 735	129 727	-	-
2008	41 768 118	4 191 924	11 803 698	16 188	135 339	-	-
2009	46 670 042	4 706 683	14 821 522	19 208	149 626	-	-
2010	44 757 154	4 660 892	13 444 616	16 544	149 972	-	-
2011	53 764 135	5 068 931	14 609 159	17 939	157 165	-	-
2012	60 454 418	5 429 172	16 368 684	17 814	173 657	-	-
2013	60 694 689	5 597 819	17 245 280	16 578	179 181	-	-
2014	61 096 961	5 865 004	18 726 156	16 322	192 323	-	-
<i>Activos financieros</i>							
2003	238 884	-2 024 658	-1 472 016	-194 209	2 288 307	2 087	604
2004	347 869	-1 622 382	-2 058 291	-197 649	2 166 838	3 226	1 179
2005	402 019	-1 976 550	-2 578 474	-203 544	2 154 317	4 358	1 853
2006	486 367	-1 490 908	-3 251 863	-152 861	2 187 052	5 855	2 773
2007	631 099	-1 753 531	-3 811 177	-127 721	2 268 324	7 577	4 004
2008	597 941	-1 863 075	-4 315 391	122 273	2 374 741	8 301	4 852
2009	547 288	-423 663	-4 599 059	-19 034	2 464 165	10 165	5 955
2010	570 477	-226 117	-5 460 798	-61 528	2 380 553	12 374	7 267
2011	663 592	-126 564	- 624 226	157 537	2 353 217	14 511	8 586
2012	484 226	276 545	-615 597	44 842	2 372 345	16 634	10 190
2013	412 734	-156 015	-397 727	96 636	2 628 295	19 784	12 079
2014	275 708	-151 223	- 242 119	339 468	2 720 161	22 174	13 769
<i>Riqueza total (activos no financieros más financieros)</i>							
2003	26 474 108	608 084	5 384 070	-179 322	2 401 853	2 087	604
2004	26 868 616	1 260 143	5 607 325	-182 993	2 281 252	3 226	1 179
2005	32 860 671	1 170 538	6 003 492	-188 789	2 275 262	4 358	1 853
2006	33 850 699	2 011 070	6 365 295	-137 456	2 308 437	5 855	2 773
2007	39 500 060	2 081 263	7 012 678	-111 985	2 398 051	7 577	4 004
2008	42 366 059	2 328 850	7 488 307	138 462	2 510 080	8 301	4 852
2009	47 217 330	4 283 019	10 222 463	174	2 613 791	10 165	5 955
2010	45 327 631	4 434 775	7 983 819	-44 984	2 530 525	12 374	7 267
2011	54 427 726	4 942 367	8 984 932	175 476	2 510 381	14 511	8 586
2012	60 938 643	5 705 717	10 753 087	62 656	2 546 002	16 634	10 190
2013	61 107 422	5 441 804	10 847 553	113 214	2 807 476	19 784	12 079
2014	61 372 669	5 713 781	11 484 037	355 790	2 912 484	22 174	13 769

(continúa)

Cuadro A.5 (continuación)

Año	Otros intermediarios financieros, excepto sociedades de seguros y fondos de pensión	Auxiliares financieros	Instituciones financieras cautivas y prestamistas de dinero	Sociedades de seguros	Fondos de pensión	Gobierno central
<i>Activos no financieros</i>						
2003	8 271	904	34 292	20 764	1 213	6 147 201
2004	9 253	966	30 507	19 930	1 303	4 328 468
2005	10 708	1 519	27 279	20 209	1 379	8 155 351
2006	11 648	1 670	27 387	19 919	1 474	6 469 079
2007	10 245	1 633	27 397	19 648	1 600	9 256 362
2008	9 765	1 351	28 928	19 645	1 565	9 318 437
2009	14 173	1 396	36 637	21 270	1 889	9 519 595
2010	12 803	1 391	24 360	21 894	1 684	8 013 818
2011	13 225	1 583	29 681	20 874	1 735	13 925 563
2012	11 126	1 654	20 708	21 985	1 740	16 870 921
2013	9 032	1 615	32 414	23 256	1 696	15 243 710
2014	9 828	1 669	-53 570	22 524	2 490	13 043 794
<i>Activos financieros</i>						
2003	17 436	25 378	-1 129 711	-345 698	20 918	-1 491 320
2004	14 919	43 819	-1 075 041	-315 350	24 166	-1 282 947
2005	11 377	60 057	-1 251 400	-306 872	7 957	-1 062 282
2006	6 715	74 443	-1 607 244	-293 262	-4 739	-1 003 098
2007	4 266	89 390	-1 103 752	-284 267	-1 087	966 285
2008	21 714	105 681	980 990	-283 884	156 447	-1 090 706
2009	30 837	122 109	-1 330 940	-295 255	-69 136	-1 558 658
2010	94 637	138 731	-1 346 945	-305 275	-126 526	-1 544 507
2011	142 591	153 450	-1 422 737	-303 504	-129 232	-1 576 627
2012	210 580	171 414	-1 306 687	-309 996	-160 920	-1 536 879
2013	289 027	193 028	-1 342 672	-314 479	-173 712	-1 334 346
2014	354 687	211 343	-1 141 566	-293 738	-170 110	-1 462 152
<i>Riqueza total (activos no financieros más financieros)</i>						
2003	25 707	26 281	-1 095 418	-324 934	22 131	4 655 881
2004	24 172	44 785	-1 044 535	-295 420	25 469	3 045 521
2005	22 085	61 577	-1 224 120	-286 663	9 336	7 093 070
2006	18 363	76 113	-1 579 857	-273 343	-3 266	5 465 982
2007	14 511	91 023	-1 076 355	-264 620	513	8 290 078
2008	31 480	107 032	-952 062	-264 239	158 012	8 227 731
2009	45 010	123 505	-1 294 303	-273 985	-67 247	7 960 938
2010	107 440	140 123	-1 322 585	-283 381	-124 842	6 469 311
2011	155 816	155 032	-1 393 056	-282 630	-127 497	12 348 936
2012	221 706	173 068	-1 285 979	-288 011	-159 181	15 334 041
2013	298 059	194 643	-1 310 258	-291 223	-172 016	13 909 364
2014	364 515	213 012	-1 195 136	-271 214	-167 620	11 581 642

(continúa)

Cuadro A.5 (conclusión)

Año	Gobiernos Estatales	Gobiernos Locales	Fondos de seguridad social	Hogares	Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares (ISFLSH)	Resto del Mundo
<i>Activos no financieros</i>						
2003	463 606	310 292	54 039	9 505 035	72 344	-
2004	546 149	360 524	60 776	10 373 817	111 845	-
2005	650 782	410 947	71 570	11 090 328	153 824	-
2006	772 075	471 946	79 684	12 053 510	200 014	-
2007	889 702	526 079	93 749	12 993 522	244 913	-
2008	1 072 246	608 099	103 387	14 180 580	276 965	-
2009	1 254 100	699 387	129 125	14 970 513	324 919	-
2010	1 426 304	776 389	132 641	15 715 171	358 673	-
2011	1 611 978	855 002	150 077	16 903 290	397 934	-
2012	1 780 137	939 460	167 759	18 198 792	450 807	-
2013	1 871 888	977 986	169 122	18 873 600	451 512	-
2014	2 010 069	1 049 820	174 332	19 577 430	458 771	-
<i>Activos no financieros</i>						
2003	-338 154	-234 700	-126 122	2 389 371	-16 256	2 867 627
2004	-283 325	-218 793	-108 990	2 233 348	-35 465	3 058 606
2005	-254 996	-205 582	-59 751	2 673 256	-51 125	3 439 420
2006	-209 057	-188 360	-20 309	2 432 864	-68 450	4 066 816
2007	-240 460	-177 607	17 956	2 765 986	-67 899	4 007 382
2008	-222 764	-159 341	42 366	2 607 336	-58 994	4 129 374
2009	-222 407	-157 760	71 560	2 758 998	-62 022	3 821 434
2010	-231 681	-149 737	101 597	2 980 420	-59 803	4 367 816
2011	-226 586	-140 888	118 934	2 989 481	-60 038	4 335 689
2012	-230 448	-126 575	169 160	2 431 571	-53 333	4 121 379
2013	-493 157	-55 919	239 596	2 786 997	8 422	4 406 897
2014	-430 142	-43 621	293 994	2 807 703	87 276	4 359 803
<i>Riqueza total (activos no financieros más financieros)</i>						
2003	125 452	75 592	-72 082	11 894 405	56 088	2 867 627
2004	262 824	141 732	-48 214	12 607 165	76 380	3 058 606
2005	395 785	205 365	11 819	13 763 584	102 700	3 439 420
2006	563 018	283 586	59 375	14 486 374	131 564	4 066 816
2007	649 242	348 472	111 704	15 759 507	177 014	4 007 382
2008	849 481	448 759	145,754	16 787 916	217 971	4 129 374
2009	1,031 693	541 627	200 686	17 729 510	262 896	3 821 434
2010	1 194 623	626 651	234 238	18 695 591	298 871	4 367 816
2011	1 385 391	714 114	269 011	19 892 772	337 896	4 335 689
2012	1 549 690	812 886	336 919	20 630 363	397 475	4 121 379
2013	1 378 730	922 067	408 719	21 660 597	459 933	4 406 897
2014	1 579 927	1 006 199	468 326	22 385 133	546 047	4 359 803

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI 2016b.

**Cuadro A.6**  
**México: características de las unidades de producción del Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Sector	Unidades económicas	Personal ocupado	Remuneraciones (Millones de pesos)
Acuicultura y pesca	20 407	188 566	3 005
Minería	3 032	166 548	48 485
Energía eléctrica, agua y gas	2 721	220 929	62 491
Construcción	17 063	569 856	31 058
Industrias manufactureras	489 530	5 073 432	472 353
Comercio al por mayor	130 348	1 286 393	95 756
Comercio al por menor	1,912 293	5 103 255	101 580
Transportes, correos y almacenamiento	17 989	772 333	84 057
Información en medios masivos	9 338	287 617	54 022
Servicios financieros y de seguros	23 761	478 776	95 997
Servicios inmobiliarios y de alquiler	62 815	251 970	8 946
Servicios profesionales	89 254	606 396	35 279
Corporativos	357	42 758	14 242
Servicios de apoyo a los negocios	91 611	1 714 385	137 545
Servicios educativos	46 882	759 871	47 631
Servicios de salud	170 937	614 147	21 261
Servicios de esparcimiento	50 392	231 579	10 453
Servicios de alojamiento temporal	501 448	1 943 437	42 405
Otros servicios	590 567	1 264 110	27 779
<b>Total nacional</b>	<b>4 230 745</b>	<b>21 576 358</b>	<b>1 394 343</b>

Sector	Valor agregado censal bruto	Formación bruta de capital fijo	Activos fijos
	<i>(En millones de pesos)</i>		
Acuicultura y pesca	12 725	622	18 501
Minería	1,005 522	196 250	1 125 855
Energía eléctrica, agua y gas	258 526	24 150	1 837 798
Construcción	107 645	4 565	85 834
Industrias manufactureras	1 736 106	144 042	2 154 258
Comercio al por mayor	384 917	14 202	244 477
Comercio al por menor	544 353	23 697	567 202
Transportes, correos y almacenamiento	192 505	30 666	706 934
Información en medios masivos	163 500	21 427	301 734
Servicios financieros y de seguros	569 013	16 879	119 705
Servicios inmobiliarios y de alquiler	40 279	3 041	71 329
Servicios profesionales	78 996	3 452	50 004
Corporativos	257 016	6 293	84 393
Servicios de apoyo a los negocios	239 363	25 485	104 808
Servicios educativos	86 260	5 661	77 080
Servicios de salud	49 748	5 248	75 332
Servicios de esparcimiento	26 822	3 223	69 678
Servicios de alojamiento temporal	135 241	7 373	271 768
Otros servicios	96 051	4 274	106 037
<b>Total nacional</b>	<b>5 984 586</b>	<b>540 550</b>	<b>8 072 726</b>

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

**Cuadro A.7**  
**México: activos físicos de las unidades de producción del Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

(En millones de pesos)

Sector	Total	Maquinaria y equipo	Construcciones e instalaciones fijas
Acuicultura y pesca	18 501	11 805	5 613
Minería	1 125 855	300 477	802 369
Energía eléctrica, agua y gas	1 837 798	663 162	1 010 733
Construcción	85 834	47 344	15 107
Industrias manufactureras	2 154 258	1 465 300	472 426
Comercio al por mayor	244 477	50 418	81 784
Comercio al por menor	567 202	73 193	289 907
Transportes, correos y almacenamiento	706 934	278 057	367 166
Información en medios masivos	301 734	219 760	34 801
Servicios financieros y de seguros	119 705	107	59 711
Servicios inmobiliarios y de alquiler	71 329	10 212	47 285
Servicios profesionales	50 004	12 491	14 850
Corporativos	84 393	13 201	46 982
Servicios de apoyo a los negocios	104 808	7 894	28 832
Servicios educativos	77 080	2 218	52 326
Servicios de salud	75 332	20 095	39 043
Servicios de esparcimiento	69 678	11 984	46 319
Servicios de alojamiento temporal	271 768	22 644	209 422
Otros servicios	106 037	21 003	68 500
<b>Total nacional</b>	<b>8 072 726</b>	<b>3 231 361</b>	<b>3 693 176</b>

Sector	Equipo de transporte	Equipo de cómputo y periféricos	Mobiliario, equipo de oficina y otros activos fijos
Acuicultura y pesca	899	67	117
Minería	7 489	1 188	14 332
Energía eléctrica, agua y gas	118 211	5 395	40 297
Construcción	17 159	2 991	3 233
Industrias manufactureras	69 933	58 142	88 457
Comercio al por mayor	66 822	20 354	25 100
Comercio al por menor	84 980	38 821	80 301
Transportes, correos y almacenamiento	20 000	7 348	34 363
Información en medios masivos	5 376	18 059	23 738
Servicios financieros y de seguros	5 528	20 272	34 088
Servicios inmobiliarios y de alquiler	6 947	1 877	5 008
Servicios profesionales	6 455	9 606	6 601
Corporativos	1 982	2 899	19 330
Servicios de apoyo a los negocios	19 479	10 104	38 500
Servicios educativos	2 434	7 172	12 931
Servicios de salud	3 672	3 317	9 206
Servicios de esparcimiento	1 249	1 893	8 232
Servicios de alojamiento temporal	4 938	3 142	31 621
Otros servicios	7 829	2 297	6 408
<b>Total nacional</b>	<b>451 383</b>	<b>214 945</b>	<b>481 861</b>

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

**Cuadro A.8**  
**México: activos físicos de las unidades de producción, por sector y por tipo de activo <sup>a</sup>**  
**del Censo Económico 2014**

(En porcentajes)

Sector	Total	Maquinaria y equipo	Construcciones e instalaciones fijas	Equipo de transporte	Equipo de cómputo y periféricos	Mobiliario, equipo de oficina y otros
Acuicultura y pesca	0,2	0,4	0,2	0,2	0,0	0,0
Minería	13,9	9,3	21,7	1,7	0,6	3,0
Energía eléctrica, agua y gas	22,8	20,5	27,4	26,2	2,5	8,4
Construcción	1,1	1,5	0,4	3,8	1,4	0,7
Industrias manufactureras	26,7	45,3	12,8	15,5	27,0	18,4
Comercio al por mayor	3,0	1,6	2,2	14,8	9,5	5,2
Comercio al por menor	7,0	2,3	7,8	18,8	18,1	16,7
Transportes, correos...	8,8	8,6	9,9	4,4	3,4	7,1
Información en medios masivos	3,7	6,8	0,9	1,2	8,4	4,9
Servicios financieros y de seguros	1,5	0,0	1,6	1,2	9,4	7,1
Servicios inmobiliarios...	0,9	0,3	1,3	1,5	0,9	1,0
Servicios profesionales	0,6	0,4	0,4	1,4	4,5	1,4
Corporativos	1,0	0,4	1,3	0,4	1,3	4,0
Servicios de apoyo a los negocios	1,3	0,2	0,8	4,3	4,7	8,0
Servicios educativos	1,0	0,1	1,4	0,5	3,3	2,7
Servicios de salud	0,9	0,6	1,1	0,8	1,5	1,9
Servicios de esparcimiento	0,9	0,4	1,3	0,3	0,9	1,7
Servicios de alojamiento temporal	3,4	0,7	5,7	1,1	1,5	6,6
Otros servicios	1,3	0,6	1,9	1,7	1,1	1,3
Total nacional	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Sector	Total	Maquinaria y equipo	Construcciones e instalaciones fijas	Equipo de transporte	Equipo de cómputo y periféricos	Mobiliario, equipo de oficina y otros
Acuicultura y pesca	100,0	63,8	30,3	4,9	0,4	0,6
Minería	100,0	26,7	71,3	0,7	0,1	1,3
Energía eléctrica, agua y gas	100,0	36,1	55,0	6,4	0,3	2,2
Construcción	100,0	55,2	17,6	20,0	3,5	3,8
Industrias manufactureras	100,0	68,0	21,9	3,2	2,7	4,1
Comercio al por mayor	100,0	20,6	33,5	27,3	8,3	10,3
Comercio al por menor	100,0	12,9	51,1	15,0	6,8	14,2
Transportes, correos...	100,0	39,3	51,9	2,8	1,0	4,9
Información en medios masivos	100,0	72,8	11,5	1,8	6,0	7,9
Servicios financieros y de seguros	100,0	0,1	49,9	4,6	16,9	28,5
Servicios inmobiliarios...	100,0	14,3	66,3	9,7	2,6	7,0
Servicios profesionales	100,0	25,0	29,7	12,9	19,2	13,2
Corporativos	100,0	15,6	55,7	2,3	3,4	22,9
Servicios de apoyo a los negocios	100,0	7,5	27,5	18,6	9,6	36,7
Servicios educativos	100,0	2,9	67,9	3,2	9,3	16,8
Servicios de salud	100,0	26,7	51,8	4,9	4,4	12,2
Servicios de esparcimiento	100,0	17,2	66,5	1,8	2,7	11,8
Servicios de alojamiento temporal	100,0	8,3	77,1	1,8	1,2	11,6
Otros servicios	100,0	19,8	64,6	7,4	2,2	6,0
Total nacional	100,0	40,0	45,7	5,6	2,7	6,0

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.



**Cuadro A.9**  
**México: distribución de los activos físicos de las unidades**  
**de producción del Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Deciles	Unidades de producción	Activos físicos (en millones de pesos)	Activos físicos (en porcentajes)
1	423 517	13 338 951	0,17
2	432 759	22 192 012	0,27
3	411 925	25 867 833	0,32
4	422 388	32 326 803	0,40
5	424 556	39 794 544	0,49
6	427 196	52 606 860	0,65
7	421 187	73 549 635	0,91
8	421 061	113 723 176	1,41
9	423 302	225 757 313	2,80
10	422 854	7 473 569 342	92,58
Total	4 230 745	8 072 726 469	100,00
Gini	0,9394		
Theil	5,9807		

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

Nota: Se utilizó la base de datos por entidad federativa y clase de actividad conformada por 17.190 registros. Por lo tanto, este cuadro no toma en cuenta la desigualdad que pudiera existir al interior de una clase, por ejemplo, pescas de camarón, en una entidad federativa, por ejemplo, Baja California Sur.

**Cuadro A.10**  
**México: distribución por deciles de activos físicos de las**  
**unidades de producción del Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

*(En porcentajes)*

Sector	1	2	3	4	5	6
Acuicultura y pesca	0,1	0,0	0,0	0,5	0,1	0,1
Minería	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Energía eléctrica, agua y gas	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Construcción	0,1	0,0	0,1	0,0	0,0	0,1
Industrias manufactureras	15,6	5,2	2,7	6,5	9,9	6,2
Comercio al por mayor	0,1	0,0	0,0	0,1	0,1	1,1
Comercio al por menor	28,6	64,8	51,0	67,7	64,0	53,6
Transportes, correos y almacenamiento	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Información en medios masivos	0,2	0,0	0,1	0,1	0,1	0,0
Servicios financieros y de seguros	0,6	0,6	0,4	0,4	0,4	0,3
Servicios inmobiliarios y de alquiler	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,3
Servicios profesionales	0,1	0,0	0,1	0,7	1,3	2,4
Corporativos	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Servicios de apoyo a los negocios	0,1	0,1	2,9	2,1	6,5	3,9
Servicios educativos	0,1	0,1	0,1	0,1	0,3	0,7
Servicios de salud	2,7	0,8	1,2	0,4	0,8	5,2
Servicios de esparcimiento	0,4	0,2	0,8	1,8	0,6	1,1
Servicios de alojamiento temporal	27,0	14,2	17,2	12,4	10,1	10,1
Otros servicios	24,4	13,7	23,3	7,2	5,8	14,9
Agrupados por principio de confidencialidad	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Total nacional	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Sector	7	8	9	10	Total
Acuicultura y pesca	0,7	0,7	1,2	1,4	0,5
Minería	0,0	0,0	0,0	0,5	0,1
Energía eléctrica, agua y gas	0,0	0,0	0,0	0,6	0,1
Construcción	0,1	0,2	0,5	3,0	0,4
Industrias manufactureras	15,1	15,5	18,0	21,2	11,6
Comercio al por mayor	1,6	2,7	7,1	18,0	3,1
Comercio al por menor	38,0	33,8	32,3	17,7	45,2
Transportes, correos y almacenamiento	0,0	0,1	0,5	3,6	0,4
Información en medios masivos	0,2	0,1	0,1	1,2	0,2
Servicios financieros y de seguros	0,5	0,7	0,7	0,9	0,6
Servicios inmobiliarios y de alquiler	0,5	2,1	5,4	6,4	1,5
Servicios profesionales	4,4	4,8	5,1	2,3	2,1
Corporativos	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0
Servicios de apoyo a los negocios	1,3	1,3	1,1	2,4	2,2
Servicios educativos	0,9	1,9	3,3	3,7	1,1
Servicios de salud	11,8	10,7	4,7	2,1	4,0
Servicios de esparcimiento	0,3	1,7	3,7	1,4	1,2
Servicios de alojamiento temporal	5,5	5,9	6,4	9,8	11,9
Otros servicios	19,1	18,0	9,9	3,5	14,0
Agrupados por principio de confidencialidad	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0
Total nacional	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

Nota: Se utilizó la base de datos por entidad federativa y clase de actividad conformada por 17.190 registros. Por lo tanto, este cuadro no toma en cuenta la desigualdad que pudiera existir al interior de una clase, por ejemplo, pescas de camarón en una entidad federativa, por ejemplo, Baja California Sur.

**Cuadro A.11**  
**México: concentración de los activos físicos por sector de actividad económica**  
**Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Deciles	Sector 11 Acuicultura y pesca			Sector 21 Minería		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos ( <i>porcentajes</i> )	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos ( <i>porcentajes</i> )
1	3 093	194 147	1,05%	284	22 572	0,00
2	825	101 703	0,55%	386	207 764	0,02
3	1 673	279 308	1,51%	215	240 684	0,02
4	2 205	534 526	2,89%	299	959 606	0,09
5	1 910	603 529	3,26%	231	1 541 513	0,14
6	2 478	901 577	4,87%	596	5 875 649	0,53
7	2 393	1 315 327	7,11%	49	613 580	0,06
8	1 845	1 879 782	10,16%	297	9 537 118	0,87
9	2 002	2 439 807	13,19%	327	38 581 292	3,50
10	1 983	10 251 358	55,41%	261	1 044 364 967	94,77
Total	20 407	18 501 064	100,00%	2 945	1 101 944 745	100,00
Gini		0,664			0,9566	
Theil		1,1983			3,2652	
Deciles	Sector 22 Electricidad, agua y gas			Sector 23 Construcción		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos ( <i>porcentajes</i> )	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos ( <i>porcentajes</i> )
1	12	8 364	0,00%	1 704	194 075	0,23
2	599	653 887	0,04%	1 707	669 360	0,78
3	57	197 559	0,01%	1 631	1 261 490	1,47
4	258	1 382 737	0,08%	1 785	2 625 674	3,06
5	215	2 089 275	0,11%	1 675	4 223 518	4,92
6	251	3 273 800	0,18%	1 774	5 951 437	6,93
7	260	4 860 862	0,27%	1 667	6 653 103	7,75
8	204	9 482 705	0,52%	1 705	8 757 229	10,20
9	243	23 000 688	1,26%	1 729	12 638 802	14,72
10	242	1 785 272 250	97,54%	1 686	42 859 663	49,93
Total	2 341	1 830 222 127	100,00%	17 063	85 834 351	100,00
Gini		0,9797			0,6319	
Theil		4,6331			1,0486	

(continúa)

Cuadro A.11 (continuación)

Deciles	Sector 31-33 Industria manufacturera			Sector 43 Comercio al por mayor		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)
1	48 958	319 349	0,01	13 028	1 897 006	0,78
2	48 580	2 350 197	0,11	13 331	3 915 139	1,60
3	46 083	3 755 905	0,17	12 686	5 694 168	2,33
4	51 537	5 964 094	0,28	13 048	8 699 506	3,56
5	49 450	8 222 291	0,38	13 105	11 524 606	4,71
6	49 084	10 972 120	0,51	13 058	14 546 103	5,95
7	48 959	16 478 211	0,76	13 142	19 090 957	7,81
8	48 349	26 522 239	1,23	13 145	26 011 123	10,64
9	48 501	59 030 357	2,74	12 750	37 604 707	15,38
10	50 029	2 020 643 200	93,80	13 055	115 493 863	47,24
Total	489 530	2 154 257 963	100,00	130 348	244 477 178	100,00
Gini		0,9450			0,5923	
Theil		3,8908			0,7777	
Deciles	Sector 46 Comercio al por menor			Sector 48-49 Transportes, correos y almacenamiento		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)
1	229 093	9 536 011	1,68	1 798	677 049	0,10
2	143 295	7 400 497	1,30	1 875	1 523 388	0,22
3	201 558	12 009 278	2,12	1 721	2 088 470	0,30
4	190 942	13 724 481	2,42	1 812	3 973 788	0,56
5	187 015	15 375 672	2,71	1 790	7 258 573	1,03
6	195 886	18 528 945	3,27	1 699	12 125 309	1,72
7	190 642	22 068 444	3,89	1 902	21 142 554	2,99
8	191 143	30 121 943	5,31	1 792	29 915 266	4,23
9	192 298	52 099 924	9,19	1 849	50 147 831	7,09
10	190 421	386 336 547	68,11	1 751	578 081 886	81,77
Total	1 912 293	567 201 742	100,00	17 989	706 934 114	100,00
Gini		0,7209			0,8813	
Theil		1,7430			4,0450	

(continúa)

Cuadro A.11 (continuación)

Deciles	Sector 55 Corporativos			Sector 56 Servicios de apoyo a los negocios		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)
1	38	147 447	0,18	1 887	879 763	0,84
2	27	266 340	0,32	5 939	453 692	0,43
3	41	2 462 344	2,98	8 071	680 252	0,65
4	5	501 244	0,61	10 755	968 163	0,92
5	64	7 289 173	8,82	8 755	834 262	0,80
6	9	1 296 226	1,57	8 282	883 007	0,84
7	72	14 758 370	17,86	9 940	1 209 814	1,15
8	12	5 996 799	7,26	8 646	1 526 183	1,46
9	79	49 916 617	60,41	9 269	4 608 825	4,40
10			0,00	9 067	92 763 831	88,51
Total	347	82 634 560	100,00	91 611	104 807 792	100,00
Gini		0,5173			0,8923	
Theil		0,4822			3,2115	
Deciles	Sector 61 Servicios educativos			Sector 62 Servicios de salud		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)
1	4 728	416 453	0,54	17 490	670 074	0,89
2	4 652	758 644	0,98	17 112	1 714 979	2,28
3	4 744	1 133 802	1,47	16 449	2 242 996	2,98
4	4 566	1 491 956	1,94	17 379	2 857 684	3,79
5	4 413	1 988 504	2,58	16 473	3 141 677	4,17
6	4 803	2 622 842	3,40	18 173	3 799 688	5,04
7	4 968	3 840 512	4,98	16 509	3 873 077	5,14
8	4 630	7 175 258	9,31	16 980	4 800 199	6,37
9	4 754	14 949 641	19,39	17 386	6 723 408	8,93
10	4 624	42 702 299	55,40	16 986	45 507 771	60,41
Total	46 882	77 079 911	100,00	170 937	75 331 553	100,00
Gini		0,6938			0,6451	
Theil		0,9804			1,4329	

(continúa)

Cuadro A.11 (conclusión)

Deciles	Sector 71 Servicios de esparcimiento			Sector 72 Servicios de alojamiento temporal		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)
1	5 110	260 822	0,37	50 232	1 202 825	0,44
2	5 413	383 598	0,55	50 586	1 959 855	0,72
3	4 607	375 505	0,54	50 909	2 501 131	0,92
4	5 047	618 242	0,89	48 853	2 755 370	1,01
5	5 023	1 160 097	1,66	48 347	3 224 919	1,19
6	5 139	1 783 919	2,56	52 177	4 038 261	1,49
7	4 967	2 132 851	3,06	50 337	4 791 911	1,76
8	4 613	2 242 095	3,22	49 782	6 912 364	2,54
9	5 438	3 842 308	5,51	49 642	16 725 778	6,15
10	5 035	56 878 283	81,63	50 583	227 655 550	83,77
Total	50 392	69 677 720	100,00	501 448	271 767 964	100,00
Gini		0,8471			0,8595	
Theil		2,4578			2,6440	
Deciles	Sector 81 Otros servicios			Sector SC Agrupados por principio de confidencialidad		
	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)	Unidades de producción	Activos físicos (miles de pesos)	Activos físicos (porcentajes)
1	66 522	2 302 005	2,17	30	266 244	0,80
2	51 544	2 240 972	2,11	59	527 188	1,59
3	59 062	3 181 157	3,00	70	644 745	1,94
4	62 263	3 903 056	3,68	39	580 567	1,75
5	55 576	4 157 320	3,92			0,00
6	59 281	6 473 294	6,10			0,00
7	59 072	8 737 990	8,24	255	7 984 182	24,02
8	58 956	11 546 314	10,89			0,00
9	59 335	16 205 005	15,28			0,00
10	58 956	47 290 293	44,60	24	23 241 340	69,91
Total	590 567	106 037 406	100,00	477	33 244 266	100,00
Gini		0,5491			0,7199	
Theil		0,7345			1,5323	

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

Nota: Se utilizó la base de datos por entidad federativa y clase de actividad conformada por 17.190 registros. Por lo tanto, este cuadro no toma en cuenta la desigualdad que pudiera existir al interior de una clase, por ejemplo, pescas de camarón, en una entidad federativa, por ejemplo, Baja California Sur.

**Cuadro A.12**  
**México: establecimientos de manufacturas, comercio y servicios**  
**Censo Económico 2014 Tabla 7**

Tipo	N°	Personal ocupado	Valor agregado (en millones de pesos)	Activos físicos	
				Millones de pesos	Porcentaje
Vivienda con actividad económica	431 843	673 352	14 478 567	3 106 656	0,1
Establecimientos semifijos	134 869	240 324	10 602 160	4 310 941	0,1
Establecimientos fijos sin personal remunerado	2 363 089	3 920 265	237 211 952	252 108 833	6,0
Establecimientos fijos con hasta 10 personas remuneradas	1 060 082	3 726 819	482 139 831	455 743 349	10,9
Establecimientos fijos con más de 10 personas remuneradas	155 889	10 618 590	3 094 218 850	3 462 829 780	82,9
<b>Total</b>	<b>4 145 772</b>	<b>19 179 350</b>	<b>3 838 651 360</b>	<b>4 178 099 559</b>	<b>100,0</b>

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

**Cuadro A.13**  
**México: características de las 1.000 empresas más grandes**  
**Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Indicador	Total		Las 1 000 empresas más grandes	
	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje
<b>Empresas</b>	<b>4 105 267</b>	<b>100,0</b>	<b>1 000</b>	<b>100,0</b>
Sin participación extranjera	4 100 986	99,9	582	58,2
Con participación extranjera	4 281	0,1	418	41,8
<b>Personal ocupado total</b>	<b>21 576 358</b>	<b>100,0</b>	<b>3 791 725</b>	<b>100,0</b>
Sin participación extranjera	18 998 152	88,1	2 747 504	72,5
Con participación extranjera	2 578 206	11,9	1 044 221	27,5
<b>Valor agregado censal bruto (millones de pesos)</b>	<b>5 984 586 391</b>	<b>100,0</b>	<b>3 866 186 241</b>	<b>100,0</b>
Sin participación extranjera	4 590 658 057	76,7	2 800 207 339	72,4
Con participación extranjera	1 393 928 334	23,3	1 065 978 902	27,6
<b>Activos fijos (millones de pesos)</b>	<b>8 072 726 469</b>	<b>100,0</b>	<b>5 388 281 261</b>	<b>100,0</b>
Sin participación extranjera	6 894 902 536	85,4	4 602 420 541	85,4
Con participación extranjera	1 177 823 933	14,6	785 860 720	14,6

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

<sup>a</sup> Cifras de 2013.

Nota: Se selecciona a las 1.000 empresas más grandes de acuerdo con su producción bruta total.

**Cuadro A.14**  
**México: características de las 1.000 empresas más grandes**  
**Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Rama de actividad	Empresas			Activos fijos		
	Total	Las 1 000 más grandes	Porcentaje	Total	Las 1 000 más grandes	Porcentaje
Minería	2 916	37	1,27	1 126 129 467	1 076 960 792	96
Energía eléctrica, agua y gas	2 721	22	0,81	1 837 797 575	1 748 230 837	95
Construcción	17 067	22	0,13	86 750 610	14 556 125	17
Industrias manufactureras	482 939	585	0,12	2 152 730 142	1 356 503 330	63
Comercio al por mayor	112 201	44	0,04	241 087 746	63 413 235	26
Comercio al por menor	1 832 275	40	0,00	567 814 888	185 250 873	33
Transportes, correos y almacenamiento	17 038	44	0,26	706 816 278	408 649 241	58
Información en medios masivos	8 196	22	0,27	302 129 244	267 910 036	89
Servicios financieros y de seguros	23 681	73	0,31	119 704 576	91 022 319	76
Servicios inmobiliarios y de alquiler	61 358	5	0,01	70 543 260	2 812 359	4
Servicios profesionales	88 334	8	0,01	49 995 806	6 763 362	14
Corporativos	350	39	11,14	83 981 288	36 477 104	43
Servicios de apoyo a los negocios	88 923	24	0,03	106 071 546	62 181 326	59
Servicios educativos	44 976	5	0,01	77 562 041	14 889 042	19
Servicios de salud	169 133	6	0,00	76 505 538	9 794 020	13
Servicios de esparcimiento	49 680	6	0,01	70 013 259	11 658 698	17
Servicios de alojamiento temporal	494 811	13	0,00	272 156 245	30 244 613	11
Agrupados por principio de confidencialidad	608 668	5	0,00	124 936 960	963 949	1
Total nacional	4 105 267	1,000	0,02	8 072 726 469	5 388 281 261	67

<sup>a</sup> Cifras de 2013.



**Cuadro A.15**  
**México: participación de capital extranjero en las empresas, por sector económico**  
**Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Indicador	No.	Personal ocupado total	Valor agregado censal bruto (millones de pesos)	Activos fijos	
				Millones de pesos	Porcentaje
Total nacional	1 000	3 791 725	3 866 186 241	5 388 281 261	100,0
Sin participación	582	2 747 504	2 800 207 339	4 602 420 541	85,4
Con participación	418	1 044 221	1 065 978 902	785 860 720	14,6
Minería	37	102 104	983 184 083	1 076 960 792	100,0
Sin participación	20	86 166	944 571 188	1 020 454 089	94,8
Con participación	17	15 938	38 612 895	56 506 703	5,2
Energía eléctrica, agua y gas	22	122 860	229 618 470	1 748 230 837	100,0
Sin participación	10	122 246	218 173 174	1 707 563 278	97,7
Con participación	12	614	11 445 296	40 667 559	2,3
Construcción	22	52 173	25 447 293	14 556 125	100,0
Sin participación	19	36 775	18 621 183	5 457 599	37,5
Con participación	3	15 398	6 826 110	9 098 526	62,5
Industrias manufactureras	585	1 330 401	1 256 483 486	1 356 503 330	100,0
Sin participación	292	678 721	676 505 891	902 050 466	66,5
Con participación	293	651 680	579 977 595	454 452 864	33,5
Comercio al por mayor	44	183 260	90 994 205	63 413 235	100,0
Sin participación	30	130 664	60 564 607	45 862 236	72,3
Con participación	14	52 596	30 429 598	17 550 999	27,7
Comercio al por menor	40	740 220	189 539 614	185 250 873	100,0
Sin participación	34	683 391	180 942 291	172 889 626	93,3
Con participación	6	56 829	8 597 323	12 361 247	6,7
Transportes, correos y almacenamiento	44	131 244	84 240 730	408 649 241	100,0
Sin participación	30	101 041	67 413 286	389 702 659	95,4
Con participación	14	30 203	16 827 444	18 946 582	4,6
Información en medios masivos	22	151 638	134 558 691	267 910 036	100,0
Agrupados	22	151 638	134 558 691	267 910 036	100,0
Servicios financieros y de seguros	73	310 222	481 096 266	91 022 319	100,0
Sin participación	49	198 892	285 666 121	45 916 693	50,4
Con participación	24	111 330	195 430 145	45 105 626	49,6
Servicios inmobiliarios y de alquiler	5	5 495	3 888 602	2 812 359	100,0
Agrupados	5	5 495	3 888 602	2 812 359	100,0
Servicios profesionales	8	20 684	6 465 231	6 763 362	100,0
Agrupados	8	20 684	6 465 231	6 763 362	100,0
Corporativos	39	18 481	226 289 749	36 477 104	100,0
Sin participación	27	16 829	110 435 821	26 163 108	71,7
Con participación	12	1 652	115 853 928	10 313 996	28,3
Servicios de apoyo a los negocios	24	438 124	85 736 475	62 181 326	100,0
Sin participación	17	380 992	49 608 811	3 923 168	6,3
Con participación	7	57 132	36 127 664	58 258 158	93,7
Servicios educativos	5	48 838	18 205 862	14 889 042	100,0
Agrupados	5	48 838	18 205 862	14 889 042	100,0

(continúa)

Cuadro A.15 (conclusión)

Indicador	No.	Personal ocupado total	Valor agregado censal bruto (Millones de pesos)	Activos fijos	
				Millones de pesos	Porcentaje
Servicios de salud	6	26 012	5 994 252	9 794 020	100,0
Agrupados	6	26 012	5 994 252	9 794 020	100,0
Servicios de esparcimiento	6	24 296	8 677 899	11 658 698	100,0
Sin participación	6	24 296	8 677 899	11 658 698	100,0
Con participación	-	-	-	-	0,0
Servicios de alojamiento temporal	13	83 183	8 927 523	30 244 613	100,0
Sin participación	9	57 907	5 993 960	17 967 220	59,4
Con participación	4	25 276	2 933 563	12 277 393	40,6
Agrupados	5	2 490	26 837 810	963 949	100,0
Agrupados	5	2 490	26 837 810	963 949	100,0

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

Nota: Ciertos rubros han sido agrupados para conservar la confidencialidad de la información.

**Cuadro A.16**  
**México: índice de concentración de las ocho empresas**  
**con mayor nivel de producción bruta - Censo Económico 2014 <sup>a</sup>**

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Extracción de petróleo y gas	100,0	Transporte aéreo regular	94,4
Transporte por ferrocarril	100,0	Servicios relacionados con el transporte por ferrocarril	94,1
Transporte por ductos de otros productos	100,0	Operadores de servicios de telecomunicaciones alámbricas	93,7
Otro transporte turístico	100,0	Transmisión de programas de radio y televisión	91,6
Operadores de servicios de telecomunicaciones inalámbricas	100,0	Otros servicios de información	90,7
Banca central	100,0	Fabricación de equipo aeroespacial	90,0
Bolsa de valores	100,0	Fabricación de embarcaciones	89,9
Producción de programación de canales para sistemas de televisión por cable o satelitales	99,9	Hospitales psiquiátricos y para el tratamiento por adicción	88,5
Transporte marítimo	99,7	Servicios de empleo	88,0
Fabricación y reproducción de medios magnéticos y ópticos	99,6	Otros servicios relacionados con el transporte	87,3
Operadores de servicios de telecomunicaciones vía satélite	99,6	Transporte colectivo urbano y suburbano de pasajeros de ruta fija	87,0
Industria del tabaco	99,4	Servicio de taxis y limusinas	85,6
Servicios relacionados con la intermediación crediticia no bursátil	99,4	Banca múltiple	85,3
Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón	99,1	Comercio al por menor en tiendas de autoservicio	84,4
Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica	98,4	Comercio al por menor en tiendas departamentales	84,3
Servicios de enfermería a domicilio	97,6	Fabricación de equipo ferroviario	84,2
Minería de carbón mineral	97,3	Fabricación de motores de combustión interna, turbinas y transmisiones	81,4
Industrias de metales no ferrosos, excepto aluminio	96,2	Intermediación de comercio al por mayor exclusivamente por medio de Internet y otros medios electrónicos	81,3
Fabricación de automóviles y camiones	95,7	Suministro de gas por ductos al consumidor final	80,7

(continúa)

Cuadro A.16 (continuación)

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Residencias con cuidados de enfermeras para enfermos convalecientes, en rehabilitación, incurables y terminales	78,4	Escuelas comerciales, de computación y de capacitación para ejecutivos	66,9
Fabricación de jabones, limpiadores y preparaciones de tocador	76,2	Fabricación de cemento y productos de concreto	66,6
Asesoría en inversiones y otros servicios relacionados con la intermediación bursátil	75,7	Fabricación de herramientas de mano sin motor y utensilios de cocina metálicos	65,7
Servicios relacionados con la minería	75,5	Comercio al por mayor de bebidas, hielo y tabaco	65,4
Industria básica del aluminio	75,5	Industria de las bebidas	64,6
Casinos, loterías y otros juegos de azar	75,5	Fabricación de vidrio y productos de vidrio	64,3
Servicios de mensajería y paquetería local	74,7	Fabricación de maquinaria y equipo agropecuario, para la construcción y para la industria extractiva	64,3
Servicios relacionados con el aprovechamiento forestal	73,3	Fabricación de fertilizantes, pesticidas y otros agroquímicos	64,1
Transporte por aguas interiores	73,3	Fabricación de productos químicos básicos	63,3
Fabricación de cal, yeso y productos de yeso	73,1	Moldeo por fundición de piezas metálicas	61,6
Transporte aéreo no regular	72,4	Agentes y representantes de artistas, deportistas y similares	61,6
Instituciones financieras de fomento económico	71,8	Fabricación de calderas, tanques y envases metálicos	61,5
Servicios de mensajería y paquetería foránea	70,9	Fabricación de aparatos eléctricos de uso doméstico	61,4
Servicios de apoyo a la educación	70,5	Servicios de alquiler de marcas registradas, patentes y franquicias	61,4
Fabricación de computadoras y equipo periférico	69,6	Fabricación de otros productos a base de minerales no metálicos	60,9
Fabricación de equipo de comunicación	69,3	Servicios postales	60,7
Intermediación de comercio al por mayor, excepto por medio de Internet y de otros medios electrónicos	69,3	Otras construcciones de ingeniería civil	60,1
Fabricación de otro equipo de transporte	68,9	Fabricación de laminados y aglutinados de madera	58,6
Fabricación de productos de hierro y acero	67,7	Fabricación de herrajes y cerraduras	58,6

(continúa)

Cuadro A.16 (continuación)

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Fabricación de colchones, persianas y cortineros	57,8	Hospitales generales	49,9
Industria fílmica y del video	57,8	Fabricación de equipo de audio y de video	49,7
Fabricación de instrumentos de medición, control, navegación, y equipo médico electrónico	57,4	Preparación y envasado de pescados y mariscos	49,4
Confección de alfombras, blancos y similares	57,1	Fabricación de pinturas, recubrimientos y adhesivos	48,8
Fabricación de otros equipos y accesorios eléctricos	56,2	Comercio al por mayor de electrodomésticos menores y aparatos de línea blanca	48,6
Fabricación de productos a base de arcillas y minerales refractarios	55,9	Servicios de arquitectura, ingeniería y actividades relacionadas	48,3
Servicios de investigación científica y desarrollo	55,9	Elaboración de productos lácteos	48,1
Servicios relacionados con el transporte por carretera	55,3	Manejo de residuos y desechos, y servicios de remediación	48,0
Deportistas y equipos deportivos profesionales	55,3	Fabricación de equipo de aire acondicionado, calefacción, y de refrigeración industrial y comercial	46,8
Instituciones de seguros y fianzas	54,9	Captación, tratamiento y suministro de agua	46,5
Elaboración de alimentos para animales	54,4	Otros consultorios para el cuidado de la salud	46,5
Fabricación de accesorios de iluminación	54,2	Promotores de espectáculos artísticos, culturales, deportivos y similares	46,5
Centros generales de alquiler	54,2	Otras industrias alimentarias	46,4
Fabricación de productos de cartón y papel	52,3	Fabricación de otros productos químicos	46,4
Fabricación de componentes electrónicos	52,2	Fabricación de alambre, productos de alambre y resortes	46,3
Servicios relacionados con el transporte aéreo	51,9	Recubrimientos y terminados metálicos	46,0
Otro transporte terrestre de pasajeros	51,4	Minería de minerales metálicos	45,8
Fabricación de carrocerías y remolques	51,2	Procesamiento electrónico de información, hospedaje y otros servicios relacionados	44,9
Parques con instalaciones recreativas y casas de juegos electrónicos	51,0	Escuelas de educación superior	44,8

(continúa)

Cuadro A.16 (continuación)

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Fabricación de productos metálicos forjados y troquelados	43,2	Curtido y acabado de cuero y piel	37,2
Comercio al por menor exclusivamente por medio de Internet, y catálogos impresos, televisión y similares	42,9	Comercio al por menor de artículos para el cuidado de la salud	36,9
Fabricación de prendas de vestir de tejido de punto	42,8	Otros trabajos especializados para la construcción	36,7
Servicios relacionados con los seguros y las fianzas	42,5	Fabricación de telas	35,1
Residencias para el cuidado de personas con problemas de retardo mental, trastorno mental y adicciones	41,6	Conservación de frutas, verduras, guisos y otros alimentos preparados	35,0
Fabricación de productos de hule	41,2	Fabricación de otros productos metálicos	33,9
Aserrado y conservación de la madera	41,1	Transporte de gas natural por ductos	33,4
Fabricación de pulpa, papel y cartón	40,5	Fabricación de maquinaria y equipo para el comercio y los servicios	33,1
Minería de minerales no metálicos	40,4	Acabado de productos textiles y fabricación de telas recubiertas	32,5
Escuelas de educación técnica superior	40,1	Comercio al por mayor de abarrotes y alimentos	32,4
Servicios relacionados con la cría y explotación de animales	39,6	Instalaciones y equipamiento en construcciones	31,8
Edición de periódicos, revistas, libros y similares, y edición de estas publicaciones integrada con la impresión	39,3	Fabricación de muebles de oficina y estantería	31,5
Fabricación de maquinaria y equipo para las industrias manufactureras, excepto la metalmecánica	39,0	Molienda de granos y de semillas y obtención de aceites y grasas	31,4
Matanza, empaclado y procesamiento de carne de ganado, aves y otros animales comestibles	38,6	Fabricación de equipo de generación y distribución de energía eléctrica	31,4
Fabricación de otros productos textiles, excepto prendas de vestir	38,3	Museos, sitios históricos, zoológicos y similares	31,2
Comercio al por mayor de discos, juguetes y artículos deportivos	38,1	Elaboración de productos de panadería y tortillas	30,8
Servicios de diseño de sistemas de cómputo y servicios relacionados	38,1	Comercio al por menor de artículos para el esparcimiento	30,4
Comercio al por mayor de artículos de perfumería, cosméticos y joyería	38,0	Otras industrias manufactureras	30,3
Fabricación de equipo no electrónico y material desechable de uso médico, dental y para laboratorio, y artículos oftálmicos	37,9	Comercio al por menor de artículos de papelería, libros, revistas y periódicos	29,8

(continúa)

Cuadro A.16 (continuación)

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Servicios de intermediación para el transporte de carga	29,6	Transporte colectivo foráneo de pasajeros de ruta fija	21,6
Preparación e hilado de fibras textiles, y fabricación de hilos	29,4	Fabricación de estructuras metálicas y productos de herrería	21,5
Alquiler de automóviles, camiones y otros transportes terrestres	29,2	Compañías y grupos de espectáculos artísticos y culturales	21,5
Asilos y otras residencias para el cuidado de ancianos	29,1	Servicios de investigación, protección y seguridad	21,3
Servicios de almacenamiento	27,7	Comercio al por mayor de artículos de papelería, libros, revistas y periódicos	21,1
Casas de bolsa, casas de cambio y centros cambiarios	27,6	Orfanatos y otras residencias de asistencia social	20,9
Transporte escolar y de personal	25,9	Diseño especializado	20,7
Comercio al por mayor de maquinaria y equipo para la industria	24,7	Comercio al por menor de artículos de ferretería, tlapalería y vidrios	20,2
Comercio al por mayor de productos textiles y calzado	24,6	Fabricación de otra maquinaria y equipo para la industria en general	19,5
Alquiler de artículos para el hogar y personales	24,5	Servicios de apoyo secretarial, fotocopiado, cobranza, investigación crediticia y similares	19,5
Fabricación de partes para vehículos automotores	24,4	Cimentaciones, montaje de estructuras prefabricadas y trabajos en exteriores	19,0
Fabricación de productos farmacéuticos	23,9	Otras instituciones de intermediación crediticia y financiera no bursátil	18,9
Servicios relacionados con el transporte por agua	23,8	Transporte turístico por tierra	18,1
Comercio al por menor de productos textiles, excepto ropa	23,4	Servicios de orientación y trabajo social	16,9
Comercio al por mayor de productos farmacéuticos	23,1	Fabricación de otros productos de madera	16,7
Confección de accesorios de vestir y otras prendas de vestir no clasificados en otra parte	22,4	Alquiler de autobuses con chofer	16,7
Comercio al por menor de muebles para el hogar y otros enseres domésticos	22,3	Servicios de ambulancias, de bancos de órganos y otros servicios auxiliares al tratamiento médico	16,5
Hospitales de otras especialidades médicas	22,3	Servicios de preparación de alimentos y bebidas alcohólicas y no alcohólicas	16,0
Artistas, escritores y técnicos independientes	22,3	Elaboración de azúcares, chocolates, dulces y similares	15,9

(continúa)

Cuadro A.16 (continuación)

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Impresión e industrias conexas	15,5	Comercio al por mayor de camiones y de partes y refacciones nuevas para automóviles, camionetas y camiones	10,7
Fabricación de productos de plástico	15,4	Fabricación de otros productos de cuero, piel y materiales sucedáneos	10,1
Servicios relacionados con la agricultura	15,3	Autotransporte de carga general	9,9
Comercio al por mayor de maquinaria y equipo para los servicios y para actividades comerciales	15,2	Servicios funerarios y administración de cementerios	9,9
Servicios de consultoría administrativa, científica y técnica	14,8	Asociaciones y organizaciones comerciales, laborales, profesionales y recreativas	9,9
Pesca	14,3	Transporte turístico por agua	9,8
Hoteles, moteles y similares	14,1	Otros servicios profesionales, científicos y técnicos	9,8
Comercio al por menor de artículos de perfumería y joyería	13,9	Servicios de preparación de alimentos por encargo	9,8
Escuelas de oficios	13,7	Uniones de crédito e instituciones de ahorro	9,7
Construcción de vías de comunicación	13,4	Servicios combinados de apoyo en instalaciones	9,4
Comercio al por menor de partes y refacciones para automóviles, camionetas y camiones	13,2	Servicios de limpieza	9,0
Comercio al por menor de motocicletas y otros vehículos de motor	12,5	Otros servicios recreativos	8,9
Corporativos	12,4	Comercio al por mayor de maquinaria y equipo agropecuario, forestal y para la pesca	8,8
Servicios comunitarios de alimentación, refugio y emergencia	11,7	Comercio al por menor de bebidas, hielo y tabaco	8,8
Acuicultura	11,5	Fabricación de calzado	8,6
Reparación y mantenimiento de equipo electrónico y de equipo de precisión	11,5	Comercio al por menor de calzado	8,4
Comercio al por mayor de materias primas para la industria	11,2	Servicios de administración de negocios	8,4
Servicios de publicidad y actividades relacionadas	11,0	Comercio al por menor de combustibles, aceites y grasas lubricantes	7,8
Inmobiliarias y corredores de bienes raíces	10,9	Servicios de contabilidad, auditoría y servicios relacionados	7,8

(continúa)



Cuadro A.16 (conclusión)

Rama económica	Activos (porcentaje)	Rama económica	Activos (porcentaje)
Laboratorios médicos y de diagnóstico	7,4	Servicios relacionados con los servicios inmobiliarios	2,9
Alquiler de maquinaria y equipo agropecuario, pesquero, industrial, comercial y de servicios	7,3	Maquinado de piezas metálicas y fabricación de tornillos	2,6
Agencias de viajes y servicios de reservaciones	6,9	Comercio al por menor de artículos para la decoración de interiores	2,5
Otros servicios educativos	6,9	Reparación y mantenimiento de automóviles y camiones	2,4
Servicios de revelado e impresión de fotografías y otros servicios personales	6,0	Lavanderías y tintorerías	2,4
Reparación y mantenimiento de maquinaria y equipo agropecuario, industrial, comercial y de servicios	5,9	Estacionamientos y pensiones para vehículos automotores	2,4
Comercio al por mayor de materiales de desecho	5,7	Asociaciones y organizaciones religiosas, políticas y civiles	2,2
Servicios de capacitación para el trabajo para personas desempleadas, subempleadas o discapacitadas	5,7	Guarderías	1,9
División de terrenos y construcción de obras de urbanización	5,6	Comercio al por menor de mascotas, regalos, artículos religiosos, desechables, artesanías y otros artículos de uso personal	1,8
Comercio al por menor de mobiliario, equipo y accesorios de cómputo, teléfonos y otros aparatos de comunicación	4,9	Servicios legales	1,5
Edificación no residencial	4,8	Consultorios médicos	1,1
Edificación residencial	4,7	Centros nocturnos, bares, cantinas y similares	1,0
Otros servicios de apoyo a los negocios	4,5	Alquiler sin intermediación de bienes raíces	0,9
Campamentos y albergues recreativos	4,5	Consultorios dentales	0,9
Fabricación de muebles, excepto de oficina y estantería	4,0	Pensiones y casas de huéspedes, y departamentos y casas amueblados con servicios de hotelería	0,9
Comercio al por menor de automóviles y camionetas	3,9	Reparación y mantenimiento de artículos para el hogar y personales	0,9
Trabajos de acabados en edificaciones	3,5	Escuelas de educación básica, media y para necesidades especiales	0,8
Comercio al por mayor de materias primas agropecuarias y forestales	3,4	Comercio al por menor de artículos usados	0,3
Comercio al por menor de abarrotes y alimentos	3,3	Salones y clínicas de belleza, baños públicos y boquerías	0,3

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2016a.

**Cuadro A.17**  
**México: contratos por intervalos de inversión en Casas de Bolsa, 2007-2015 <sup>a</sup>**

Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
	<i>Número de cuentas</i>				
Hasta 15	129 035	132 007	137 983	151 781	158 318
15 a 50	10 560	10 592	8 012	8 410	8 559
50 a 100	5 847	5 592	3 754	3 800	3 498
100 a 250	8 496	8 436	5 729	5 520	4 979
250 a 500	10 428	9 634	6 871	6 359	5 629
Más de 500	29 480	28 786	28 757	26 255	18 711
Total	193 846	195 047	191 106	202 125	199 694
	<i>Porcentaje del número de cuentas</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	66,6	67,7	72,2	75,1	79,3
15 a 50	5,4	5,4	4,2	4,2	4,3
50 a 100	3,0	2,9	2,0	1,9	1,8
100 a 250	4,4	4,3	3,0	2,7	2,5
250 a 500	5,4	4,9	3,6	3,1	2,8
Más de 500	15,2	14,8	15,0	13,0	9,4
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	<i>Monto invertido en millones de pesos</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	129 035	132 007	137 983	151 781	158 318
15 a 50	343 200	344 240	260 390	273 325	278 168
50 a 100	438 525	419 400	281 550	285 000	262 350
100 a 250	1 486 800	1 476 300	1 002 575	966 000	871 325
250 a 500	3 910 500	3 612 750	2 576 625	2 384 625	2 110 875
Más de 500	16 214 000	15 832 300	15 816 350	14 440 250	10 291 050
Total	22 522 060	21 816 997	20 075 473	18 500 981	13 972 086
	<i>Porcentaje del monto invertido</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	0,6	0,6	0,7	0,8	1,1
15 a 50	1,5	1,6	1,3	1,5	2,0
50 a 100	1,9	1,9	1,4	1,5	1,9
100 a 250	6,6	6,8	5,0	5,2	6,2
250 a 500	17,4	16,6	12,8	12,9	15,1
Más de 500	72,0	72,6	78,8	78,1	73,7
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(continúa)

Cuadro A-17 (conclusión)

Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
	<i>Número de cuentas</i>			
Hasta 15	163 427	162 668	170 064	175 358
15 a 50	7 345	6 791	7 136	7 279
50 a 100	3 750	3 025	3 248	3 291
100 a 250	5 315	4 708	5 062	5 179
250 a 500	5 911	5 755	5 239	5 593
Más de 500	17 506	23 368	24 896	25 116
Total	203 254	206 315	215 645	221 816
	<i>Porcentaje del número de cuentas</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	80,4	78,8	78,9	79,1
15 a 50	3,6	3,3	3,3	3,3
50 a 100	1,8	1,5	1,5	1,5
100 a 250	2,6	2,3	2,3	2,3
250 a 500	2,9	2,8	2,4	2,5
Más de 500	8,6	11,3	11,5	11,3
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
	<i>Monto invertido en millones de pesos</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	163 427	162 668	170 064	175 358
15 a 50	238 713	220 708	231 920	236 568
50 a 100	281 250	226 875	243 600	246 825
100 a 250	930 125	823 900	885 850	906 325
250 a 500	2 216 625	2 158 125	1 964 625	2 097 375
Más de 500	9 628 300	12 852 400	13 692 800	13 813 800
Total	13 458 440	16 444 676	17 188 859	17 476 251
	<i>Porcentaje del monto invertido</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	1,2	1,0	1,0	1,0
15 a 50	1,8	1,3	1,3	1,4
50 a 100	2,1	1,4	1,4	1,4
100 a 250	6,9	5,0	5,2	5,2
250 a 500	16,5	13,1	11,4	12,0
Más de 500	71,5	78,2	79,7	79,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Elaborado con base en datos de CNBV, 2016.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de cada año.

Nota: Se calculó el monto invertido por rango con el punto intermedio; se estimó un monto invertido medio para el rango inferior de 1 millón de pesos y para el superior de 550 millones.

**Cuadro A.18**  
**México: contratos de mexicanos por intervalos**  
**de inversión en Casas de Bolsa, 2007-2015 <sup>a</sup>**

Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
	<i>Número de cuentas</i>				
Hasta 15	125 378	128 014	133 857	147 693	154 109
15 a 50	10 347	10 409	7 853	8 266	8 443
50 a 100	5 731	5 466	3 641	3 698	3 408
100 a 250	8 306	8 255	5 579	5 363	4 838
250 a 500	10 186	9 417	6 682	6 165	5 462
Más de 500	28 734	28 071	28 069	25 628	18 253
Total	188 682	189 632	185 681	196 813	194 513
	<i>Porcentaje del número de cuentas</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	66,4	67,5	72,1	75,0	79,2
15 a 50	5,5	5,5	4,2	4,2	4,3
50 a 100	3,0	2,9	2,0	1,9	1,8
100 a 250	4,4	4,4	3,0	2,7	2,5
250 a 500	5,4	5,0	3,6	3,1	2,8
Más de 500	15,2	14,8	15,1	13,0	9,4
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	<i>Monto invertido en millones de pesos</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	125 378	128 014	133 857	147 693	154 109
15 a 50	336 278	338 293	255 223	268 645	274 398
50 a 100	429 825	409 950	273 075	277 350	255 600
100 a 250	1 453 550	1 444 625	976 325	938 525	846 650
250 a 500	3 819 750	3 531 375	2 505 750	2 311 875	2 048 250
Más de 500	15 803 700	15 439 050	15 437 950	14 095 400	10 039 150
Total	21 968 481	21 291 307	19 582 180	18 039 488	13 618 157
	<i>Porcentaje del monto invertido</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	0,6	0,6	0,7	0,8	1,1
15 a 50	1,5	1,6	1,3	1,5	2,0
50 a 100	2,0	1,9	1,4	1,5	1,9
100 a 250	6,6	6,8	5,0	5,2	6,2
250 a 500	17,4	16,6	12,8	12,8	15,0
Más de 500	71,9	72,5	78,8	78,1	73,7
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de cada año.

Cuadro A.18 (conclusión)

Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
	<i>Número de cuentas</i>			
Hasta 15	158 998	156 585	163 725	168 412
15 a 50	7 226	5 401	5 629	5 759
50 a 100	3 658	3 665	3 956	3 948
100 a 250	5 180	4 083	4 442	4 521
250 a 500	5 761	5 172	4 561	4 921
Más de 500	17 077	21 776	22 856	23 118
Total	197 900	196 682	205 169	210 679
	<i>Porcentaje del número de cuentas</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	80,3	79,6	79,8	79,9
15 a 50	3,7	2,7	2,7	2,7
50 a 100	1,8	1,9	1,9	1,9
100 a 250	2,6	2,1	2,2	2,1
250 a 500	2,9	2,6	2,2	2,3
Más de 500	8,6	11,1	11,1	11,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
	<i>Monto invertido en millones de pesos</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	158 998	156 585	163 725	168 412
15 a 50	234 845	175 533	182 943	187 168
50 a 100	274 350	274 875	296 700	296 100
100 a 250	906 500	714 525	777 350	791 175
250 a 500	2 160 375	1 939 500	1 710 375	1 845 375
Más de 500	9 392 350	11 976 800	12 570 800	12 714 900
Total	13 127 418	15 237 818	15 701 893	16 003 130
	<i>Porcentaje del monto invertido</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	1,2	1,0	1,0	1,1
15 a 50	1,8	1,2	1,2	1,2
50 a 100	2,1	1,8	1,9	1,9
100 a 250	6,9	4,7	5,0	4,9
250 a 500	16,5	12,7	10,9	11,5
Más de 500	71,5	78,6	80,1	79,5
Total	100,0	100,0	100,0	100,0

**Fuente:** Elaborado con base en datos de CNBV, 2016.

Nota: Se calculó el monto invertido por rango con el punto intermedio; se estimó un monto invertido medio para el rango inferior de 1 millón de pesos y para el superior de 550 millones.

**Cuadro A.19**  
**México: contratos de extranjeros por intervalos de inversión en Casas de Bolsa, 2007-2011 <sup>a</sup>**

Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
	<i>Número de cuentas</i>				
Hasta 15	3 656	3 992	4 126	4 089	4 193
15 a 50	214	183	159	142	139
50 a 100	116	127	113	101	86
100 a 250	189	180	150	158	138
250 a 500	242	217	189	195	166
Más de 500	746	716	688	627	458
Total	5 163	5 415	5 425	5 312	5 180
	<i>Porcentaje del número de cuentas</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	70,8	73,7	76,1	77,0	80,9
15 a 50	4,1	3,4	2,9	2,7	2,7
50 a 100	2,2	2,3	2,1	1,9	1,7
100 a 250	3,7	3,3	2,8	3,0	2,7
250 a 500	4,7	4,0	3,5	3,7	3,2
Más de 500	14,4	13,2	12,7	11,8	8,8
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	<i>Monto invertido en millones de pesos</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	3 656	3 992	4 126	4 089	4 193
15 a 50	6 955	5 948	5 168	4 615	4 518
50 a 100	8 700	9 525	8 475	7 575	6 450
100 a 250	33 075	31 500	26 250	27 650	24 150
250 a 500	90 750	81 375	70 875	73 125	62 250
Más de 500	410 300	393 800	378 400	344 850	251 900
Total	553 436	526 140	493 294	461 904	353 461
	<i>Porcentaje del monto invertido</i>				
Rangos en millones de pesos	2007	2008	2009	2010	2011
Hasta 15	0,7	0,8	0,8	0,9	1,2
15 a 50	1,3	1,1	1,0	1,0	1,3
50 a 100	1,6	1,8	1,7	1,6	1,8
100 a 250	6,0	6,0	5,3	6,0	6,8
250 a 500	16,4	15,5	14,4	15,8	17,6
Más de 500	74,1	74,8	76,7	74,7	71,3
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(continúa)

Cuadro A.19 (conclusión)

Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
	<i>Número de cuentas</i>			
Hasta 15	4 412	6 083	6 339	6 946
15 a 50	144	327	390	438
50 a 100	87	318	318	319
100 a 250	134	477	482	519
250 a 500	149	836	907	917
Más de 500	428	1 592	2 040	1 998
Total	5 354	9 633	10 476	11 137
	<i>Porcentaje del número de cuentas</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	82,4	63,1	60,5	62,4
15 a 50	2,7	3,4	3,7	3,9
50 a 100	1,6	3,3	3,0	2,9
100 a 250	2,5	5,0	4,6	4,7
250 a 500	2,8	8,7	8,7	8,2
Más de 500	8,0	16,5	19,5	17,9
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
	<i>Monto invertido en millones de pesos</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	4 412	6 083	6 339	6 946
15 a 50	4 680	10 628	12 675	14 235
50 a 100	6 525	23 850	23 850	23 925
100 a 250	23 450	83 475	84 350	90 825
250 a 500	55 875	313 500	340 125	343 875
Más de 500	235 400	875 600	1 122 000	1 098 900
Total	330 342	1 313 136	1 589 339	1 578 706
	<i>Porcentaje del monto invertido</i>			
Rangos en millones de pesos	2012	2013	2014	2015
Hasta 15	1,3	0,5	0,4	0,4
15 a 50	1,4	0,8	0,8	0,9
50 a 100	2,0	1,8	1,5	1,5
100 a 250	7,1	6,4	5,3	5,8
250 a 500	16,9	23,9	21,4	21,8
Más de 500	71,3	66,7	70,6	69,6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Elaborado con base en datos de CNBV, 2016.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de cada año.

Nota: Se calculó el monto invertido por rango con el punto intermedio; se estimó un monto invertido medio para el rango inferior de 1 millón de pesos y para el superior de 550 millones.

**Cuadro A.20**  
**México: personas que tienen cuentas bancarias por tipo.**  
**Encuesta Nacional de Inclusión Financiera, 2012**

*(En porcentajes)*

Rango de ingreso	Porcentaje por rango de ingreso	No tiene cuenta bancaria	No tiene cuenta bancaria (incluye nómina)	No tiene cuenta bancaria (incluye nómina y otras cuentas)
No trabaja	31,1	79,8	84,8	87,2
Menos de 3 000 pesos	29,3	77,0	85,5	87,9
De 3 000 a 4 999	19,4	56,9	83,5	83,8
De 5 000 a 7 999	10,1	34,9	71,1	71,1
De 8 000 a 12 999	5,2	24,0	62,6	62,6
De 13 000 a 20 000	1,9	6,0	39,4	39,4
Más de 20 000	1,0	17,2	32,0	32,0
No responde	1,3	43,7	69,8	70,6
No sabe	0,7	69,2	72,5	72,5
Total	100,0	64,5	80,5	82,0

Rango de ingreso	Cuenta de cheques	Depósitos a plazo fijo	Fondos de inversión	Cuenta de nómina
No trabaja	0,4	1,1	0,3	6,6
Menos de 3 000 pesos	0,2	0,8	0,1	9,7
De 3 000 a 4 999	0,9	1,6	0,4	31,4
De 5 000 a 7 999	3,0	2,2	1,6	50,5
De 8 000 a 12 999	9,9	4,0	3,3	58,3
De 13 000 a 20 000	21,4	8,1	10,2	67,9
Más de 20 000	45,8	23,8	9,5	52,1
No responde	8,1	6,1	3,3	38,5
No sabe	0,0	2,1	0,0	6,2
Total	2,2	1,8	0,9	21,5

**Fuente:** Elaborado con base en datos de INEGI, 2012.



**Cuadro A.21**  
**México: personas que tienen cuentas bancarias por tipo**  
**Encuesta Nacional de Inclusión Financiera, 2015**

(En porcentajes)

Deciles	No tiene cuenta bancaria	No tiene cuenta bancaria (incluye nómina)	No tiene cuenta bancaria (incluye nómina y otras cuentas)	Cuenta de nómina
1	65,5	71,5	87,4	7,3
2	71,2	78,5	87,2	10,7
3	60,3	79,4	83,7	25,5
4	60,8	83,9	86,2	27,2
5	54,1	77,2	78,9	32,4
6	50,3	79,9	81,6	40,4
7	39,1	76,8	76,9	51,9
8	44,8	74,9	75,7	41,2
9	34,1	70,1	70,9	53,4
10	15,6	56,6	57,6	71,8
Total	50,0	74,9	78,7	35,6

Deciles	Cuenta de ahorro	Cuenta de Cheques	Depósitos a plazo fijo	Fondos de inversión	Otro tipo de cuenta
1	11,9	0,2	0,8	0,1	16,8
2	12,5	0,2	0,5	0,0	9,2
3	16,1	0,1	1,2	0,0	4,5
4	13,4	0,0	0,5	0,0	3,5
5	20,0	1,4	0,5	0,0	1,9
6	17,6	0,8	2,0	0,5	2,0
7	22,1	0,7	2,5	0,0	0,9
8	23,5	1,4	1,9	0,7	0,9
9	26,9	3,4	1,1	0,2	0,9
10	37,0	10,1	7,0	5,3	1,2
Total	20,0	1,8	1,8	0,7	4,2

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2015b.

**Cuadro A.22**  
**México: personas por tipo de activo físico.**  
**Encuesta Nacional de Inclusión Financiera, 2015**

(En porcentajes)

Deciles	Tierras y terrenos	Automóviles y camionetas	Vivienda	Locales, bodegas y oficinas	Puestos fijos o semifijos	Otra propiedad
1	11,9	6,2	36,6	0,9	2,5	4,8
2	12,5	10,7	33,6	1,2	3,6	6,9
3	7,5	13,4	29,0	1,4	4,3	6,3
4	5,8	14,3	27,7	1,3	1,9	6,0
5	6,2	21,1	30,6	3,8	4,3	4,6
6	10,3	24,3	35,9	1,4	3,4	6,8
7	7,6	27,9	31,2	0,4	1,0	6,3
8	11,4	35,5	37,6	1,5	3,1	7,5
9	15,6	48,7	41,5	3,1	2,3	4,1
10	17,4	71,4	55,1	3,6	3,9	11,5
Total	10,8	27,4	36,0	1,9	3,1	6,5

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2015b.

**Cuadro A.23**  
**México: estimación del alquiler de la vivienda**  
**Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2008-2014**

Deciles	<i>Promedio por hogar (pesos trimestrales)</i>				<i>Promedio por hogar (pesos de 2008 trimestrales)</i>			
	2008	2010	2012	2014	2008	2010	2012	2014
1	-	-	-	-	-	-	-	-
2	449	586	684	810	449	535	580	636
3	875	1 217	1 311	1 502	875	1 110	1 111	1 178
4	1 463	1 762	1 930	2 258	1 463	1 606	1 635	1 771
5	2 068	2 738	2 797	2 935	2 068	2 496	2 369	2 302
6	2 795	3 209	3 306	3 577	2 795	2 926	2 800	2 806
7	3 350	4 488	4 409	4 519	3 350	4 092	3 734	3 545
8	4 725	5 913	5 780	5 900	4 725	5 392	4 895	4 628
9	6 586	8 365	8 139	8 375	6 586	7 627	6 893	6 569
10	17 360	19 594	18 060	20 108	17 360	17 866	15 295	15 771
Total	4 027	4 623	4 595	4 997	4 027	4 215	3 891	3 919
Deciles	<i>Porcentaje por decil</i>				<i>Porcentaje de crecimiento real promedio anual</i>			
	2008	2010	2012	2014	2008-10	2010-12	2012-14	2008-14
1	0,0	0,0	0,0	0,0	-	-	-	-
2	0,4	0,4	0,6	0,9	9,1	4,1	4,7	6,0
3	2,1	2,5	2,4	3,0	12,6	0,0	3,0	5,1
4	4,3	4,0	4,7	4,1	4,8	0,9	4,1	3,2
5	3,9	6,3	7,0	7,5	9,9	-2,6	-1,4	1,8
6	6,3	7,0	5,8	3,5	2,3	-2,2	0,1	0,1
7	8,9	10,7	9,6	11,3	10,5	-4,5	-2,6	0,9
8	11,8	13,7	13,1	11,4	6,8	-4,7	-2,8	-0,3
9	17,0	15,9	16,4	18,7	7,6	-4,9	-2,4	0,0
10	45,2	39,4	40,3	39,6	1,4	-7,5	1,5	-1,6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	2,3	-3,9	0,4	-0,4
Gini	0,5965	0,5641	0,5571	0,5480				
Theil	0,7265	0,6223	0,6011	0,5961				

Fuente: Elaborado con base en datos de INEGI, 2009, 2011, 2013 y 2015a.

**Cuadro A.24**  
**México: distribución de activos de los hogares por deciles**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares, Primera ronda 2002 <sup>a</sup>**

Deciles	Familias	Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia
	<i>Activos totales</i>			
1	2 383 487	1 300	0,0	546
2	2 389 480	13 763	0,2	5 760
3	2 380 244	35 627	0,5	14 968
4	2 386 521	76 307	1,1	31 974
5	2 386 220	143 737	2,2	60 236
6	2 383 943	246 746	3,7	103 503
7	2 385 819	382 377	5,7	160 271
8	2 384 497	572 132	8,6	239 938
9	2 384 771	922 172	13,8	386 692
10	2 385 831	4 289 847	64,2	1 798 052
Total	23 850 813	6 684 009	100,0	280 242
	Gini	0,7658		
	Theil	1,5950		
Deciles	<i>Activos físicos</i>			
1	2 383 487	1 282	0,0	538
2	2 389 480	13 444	0,2	5 626
3	2 380 244	34 659	0,5	14 561
4	2 386 521	73 974	1,1	30 996
5	2 386 220	139 644	2,2	58 521
6	2 383 943	243 989	3,8	102 347
7	2 385 819	374 023	5,8	156 769
8	2 384 497	563 712	8,7	236 407
9	2 384 771	908 123	14,1	380 801
10	2 385 831	4 109 080	63,6	1 722 285
Total	23 850 813	6 461 928	100,0	270 931
	Gini	0,7638		
	Theil	1,5927		
Deciles	<i>Activos financieros</i>			
1	2 383 487	3	0,0	1
2	2 389 480	293	0,1	123
3	2 380 244	845	0,4	355
4	2 386 521	2 300	1,1	964
5	2 386 220	4 081	1,9	1 710
6	2 383 943	2 689	1,3	1 128
7	2 385 819	8 280	3,9	3 471
8	2 384 497	8 417	3,9	3 530
9	2 384 771	13 847	6,5	5 807
10	2 385 831	173 361	81,0	72 663
Total	23 850 813	214 117	100,0	8 977
	Gini	0,9758		
	Theil	4,3540		

(continúa)

Cuadro A.24 (conclusión)

Deciles	Familias	Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia
	Otros activos			
1	2 383 487	16	0,2	7
2	2 389 480	27	0,3	11
3	2 380 244	123	1,5	52
4	2 386 521	34	0,4	14
5	2 386 220	13	0,2	5
6	2 383 943	68	0,9	29
7	2 385 819	74	0,9	31
8	2 384 497	3	0,0	1
9	2 384 771	201	2,5	84
10	2 385 831	7 406	93,0	3 104
Total	23 850 813	7 965	100,0	334

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre 2002.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.

**Cuadro A.25**  
**México: distribución de activos de los hogares por deciles**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares, Segunda ronda 2005-2006 <sup>a</sup>**

Deciles	Familias	Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia	
	<i>Activos totales</i>				
1	2 544 210	1 048	0,0	412	
2	2 534 911	13 029	0,2	5 140	
3	2 542 282	42 163	0,6	16 585	
4	2 558 501	99 808	1,4	39 010	
5	2 522 890	184 656	2,5	73 192	
6	2 539 886	306 972	4,2	120 860	
7	2 536 565	478 169	6,6	188 510	
8	2 528 804	696 932	9,6	275 597	
9	2 563 116	1 135 398	15,6	442 976	
10	2 534 503	4 297 109	59,2	1 695 444	
Total	25 405 668	7 255 284	100,0	285 577	
	Gini	0,7355			
	Theil	1,4082			
Deciles	<i>Activos físicos</i>				
1	2 544 210	1 043	0,0	410	
2	2 534 911	12 809	0,2	5 053	
3	2 542 282	41 225	0,6	16 216	
4	2 558 501	96 062	1,3	37 546	
5	2 522 890	181 187	2,5	71 817	
6	2 539 886	303 673	4,3	119 562	
7	2 536 565	469 759	6,6	185 195	
8	2 528 804	685 449	9,6	271 056	
9	2 563 116	1 109 576	15,5	432 901	
10	2 534 503	4 237 240	59,4	1 671 823	
Total	25 405 668	7 138 023	100,0	280 962	
	Gini	0,7370			
	Theil	1,4213			
Deciles	<i>Activos financieros</i>				
1	2 544 210	5	0,0	2	
2	2 534 911	218	0,2	86	
3	2 542 282	937	0,9	368	
4	2 558 501	3 746	3,4	1 464	
5	2 522 890	3 412	3,1	1 352	
6	2 539 886	3 298	3,0	1 298	
7	2 536 565	8 336	7,6	3 286	
8	2 528 804	11 276	10,3	4 459	
9	2 563 116	25 816	23,6	10 072	
10	2 534 503	52 554	48,0	20 735	
Total		Gini	109 598	100,0	4 314
		Gini	0,9622		
		Theil	3,0760		

(continúa)

Cuadro A.25 (conclusión)

Deciles	Familias	Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia
	Otros activos			
1	2 544 210	-		-
2	2 534 911	2		1
3	2 542 282	1		0
4	2 558 501	-		-
5	2 522 890	57		23
6	2 539 886	1		1
7	2 536 565	74		29
8	2 528 804	207		82
9	2 563 116	6		2
10	2 534 503	7 315		2 886
Total	25 405 668	7 662		302

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2006.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de 2005.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.

**Cuadro A.26**  
**México: distribución de activos de los hogares por deciles**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares, Tercera ronda 2009-2012 <sup>a</sup>**

Deciles	Familias	Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia
	<i>Activos totales</i>			
1	2 731 223	502	0,0	184
2	2 733 375	10 692	0,1	3 912
3	2 726 209	31 183	0,3	11 438
4	2 731 974	77 948	0,9	28 532
5	2 731 249	193 228	2,1	70 747
6	2 730 912	387 567	4,2	141 918
7	2 731 903	646 981	7,1	236 824
8	2 733 942	955 344	10,4	349 438
9	2 728 047	1 511 222	16,5	553 957
10	2 729 722	5 331 864	58,3	1 953 263
Total	27 308 556	9 146 531	100,0	334 933
	Gini	0,7392		
	Theil	1,2614		
Deciles	<i>Activos físicos</i>			
1	2 731 223	485	0,0	178
2	2 733 375	10 589	0,1	3 874
3	2 726 209	30 514	0,3	11 193
4	2 731 974	74 426	0,8	27 242
5	2 731 249	186 556	2,1	68 304
6	2 730 912	383 368	4,2	140 381
7	2 731 903	643 022	7,1	235 375
8	2 733 942	940 151	10,4	343 881
9	2 728 047	1 487 991	16,5	545 442
10	2 729 722	5 269 763	58,4	1 930 513
Total	27 308 556	9 026 865	100,0	330 551
	Gini	0,7404		
	Theil	1,2693		
Deciles	<i>Activos financieros</i>			
1	2 731 223	16	0,0	6
2	2 733 375	96	0,1	35
3	2 726 209	653	0,6	239
4	2 731 974	3,229	2,9	1 182
5	2 731 249	6,653	6,0	2 436
6	2 730 912	4,162	3,8	1 524
7	2 731 903	3,925	3,5	1 437
8	2 733 942	15,074	13,6	5 514
9	2 728 047	19,190	17,3	7 035
10	2 729 722	57,929	52,2	21 221
Total	27 308 556	110,927	100,0	4 062
	Gini	0,9659		
	Theil	3,2012		

(continúa)

Cuadro A.26 (conclusión)

Deciles	Familias	Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia
	Otros activos			
1	2 731 223	-	0,0	-
2	2 733 375	8	0,1	3
3	2 726 209	16	0,2	6
4	2 731 974	294	3,4	108
5	2 731 249	18	0,2	7
6	2 730 912	37	0,4	14
7	2 731 903	34	0,4	12
8	2 733 942	119	1,4	43
9	2 728 047	4 040	46,2	1 481
10	2 729 722	4 173	47,8	1 529
Total	27 308 556	8 739	100,0	320

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2013.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de 2009.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.



**Cuadro A.27**  
**México: distribución de activos de los hogares por deciles y tipo de activo**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares - Primera ronda, 2002 <sup>a</sup>**

Deciles	Activos totales de los hogares	Valor de las casas y terrenos	Valor de los vehículos	Valor de los aparatos electrodomésticos y electrónicos
<i>Millones de pesos</i>				
1	1 300	35	131	1 013
2	13 763	1 447	744	10 590
3	35 627	10 427	2 395	20 572
4	76 307	36 409	9 900	26 137
5	143 737	91 680	16 847	28 206
6	246 746	184 470	24 827	31 368
7	382 377	288 736	35 844	42 857
8	572 132	459 473	48 595	48 249
9	922 172	751 014	84 201	60 117
10	4 289 847	3 150 502	308 120	547 479
Total	6 684 009	4 974 193	531 605	816 588
<i>Porcentaje por decil</i>				
1	0,0	0,0	0,0	0,1
2	0,2	0,0	0,1	1,3
3	0,5	0,2	0,5	2,5
4	1,1	0,7	1,9	3,2
5	2,2	1,8	3,2	3,5
6	3,7	3,7	4,7	3,8
7	5,7	5,8	6,7	5,2
8	8,6	9,2	9,1	5,9
9	13,8	15,1	15,8	7,4
10	64,2	63,3	58,0	67,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Porcentaje por tipo de activo</i>				
1	100,0	2,7	10,0	77,9
2	100,0	10,5	5,4	76,9
3	100,0	29,3	6,7	57,7
4	100,0	47,7	13,0	34,3
5	100,0	63,8	11,7	19,6
6	100,0	74,8	10,1	12,7
7	100,0	75,5	9,4	11,2
8	100,0	80,3	8,5	8,4
9	100,0	81,4	9,1	6,5
10	100,0	73,4	7,2	12,8
Total	100,0	74,4	8,0	12,2

(continúa)

Cuadro A.27 (conclusión)

Deciles	Valor del dinero ahorrado, valores, cuentas de cheques, AFORES monedas y otros activos	Valor del tractor, maquinaria o equipo del hogar	Valor de los animales que posee el hogar	Valor de otros activos
<i>Millones de pesos</i>				
1	3	11	92	16
2	293	77	586	27
3	845	128	1 137	123
4	2 300	32	1 496	34
5	4 081	364	2 546	13
6	2 689	993	2 330	68
7	8 280	1 731	4 853	74
8	8 417	4 612	2 784	3
9	13 847	6 343	6 447	201
10	173 361	37 284	65 695	7 406
Total	214 117	51 576	87 967	7 965
<i>Porcentaje por decil</i>				
1	0,0	0,0	0,1	0,2
2	0,1	0,1	0,7	0,3
3	0,4	0,2	1,3	1,5
4	1,1	0,1	1,7	0,4
5	1,9	0,7	2,9	0,2
6	1,3	1,9	2,6	0,9
7	3,9	3,4	5,5	0,9
8	3,9	8,9	3,2	0,0
9	6,5	12,3	7,3	2,5
10	81,0	72,3	74,7	93,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Porcentaje por tipo de activo</i>				
1	0,2	0,8	7,1	1,2
2	2,1	0,6	4,3	0,2
3	2,4	0,4	3,2	0,3
4	3,0	0,0	2,0	0,0
5	2,8	0,3	1,8	0,0
6	1,1	0,4	0,9	0,0
7	2,2	0,5	1,3	0,0
8	1,5	0,8	0,5	0,0
9	1,5	0,7	0,7	0,0
10	4,0	0,9	1,5	0,2
Total	3,2	0,8	1,3	0,1

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de 2002.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.

**Cuadro A.28**  
**México: distribución de activos de los hogares por deciles**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**  
**Segunda ronda 2005-2006 <sup>a</sup>**

Deciles	Activos totales de los hogares	Valor de las casas y terrenos	Valor de los vehículos	Valor de los aparatos electrodomésticos y electrónicos
<i>Millones de pesos</i>				
1	1 048	58	153	757
2	13 029	1 582	683	10 003
3	42 163	13 007	4 403	22 396
4	99 808	52 199	15 508	26 723
5	184 656	128 598	19 810	29 629
6	306 972	233 167	34 013	33 106
7	478 169	392 233	33 434	38 079
8	696 932	565 143	59 895	53 107
9	1 135 398	950 583	90 357	59 927
10	4 297 109	3 706 054	341 134	129 571
Total	7 255 284	6 042 624	599 390	403 299
<i>Porcentaje por decil</i>				
1	0,0	0,0	0,0	0,2
2	0,2	0,0	0,1	2,5
3	0,6	0,2	0,7	5,6
4	1,4	0,9	2,6	6,6
5	2,5	2,1	3,3	7,3
6	4,2	3,9	5,7	8,2
7	6,6	6,5	5,6	9,4
8	9,6	9,4	10,0	13,2
9	15,6	15,7	15,1	14,9
10	59,2	61,3	56,9	32,1
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Porcentaje por tipo de activo</i>				
1	100,0	5,6	14,6	72,2
2	100,0	12,1	5,2	76,8
3	100,0	30,8	10,4	53,1
4	100,0	52,3	15,5	26,8
5	100,0	69,6	10,7	16,0
6	100,0	76,0	11,1	10,8
7	100,0	82,0	7,0	8,0
8	100,0	81,1	8,6	7,6
9	100,0	83,7	8,0	5,3
10	100,0	86,2	7,9	3,0
Total	100,0	83,3	8,3	5,6

(continúa)

Cuadro A.28 (conclusión)

Deciles	Valor del dinero ahorrado, valores, cuentas de cheques, AFORES monedas y otros activos	Valor del tractor, maquinaria o equipo del hogar	Valor de los animales que posee el hogar	Valor de otros activos
<i>En millones de pesos</i>				
1	5	2	73	-
2	218	2	538	2
3	937	14	1 406	1
4	3 746	159	1 474	-
5	3 412	864	2 285	57
6	3 298	413	2 974	1
7	8 336	1 410	4 603	74
8	11 276	2 220	5 084	207
9	25 816	5 616	3 093	6
10	52 554	36 011	24 471	7 315
Total	109 598	46 709	46 001	7 662
<i>En porcentajes por decil</i>				
1	0,0	0,0	0,2	0,0
2	0,2	0,0	1,2	0,0
3	0,9	0,0	3,1	0,0
4	3,4	0,3	3,2	0,0
5	3,1	1,9	5,0	0,7
6	3,0	0,9	6,5	0,0
7	7,6	3,0	10,0	1,0
8	10,3	4,8	11,1	2,7
9	23,6	12,0	6,7	0,1
10	48,0	77,1	53,2	95,5
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Porcentaje por tipo de activo</i>				
1	0,5	0,2	7,0	0,0
2	1,7	0,0	4,1	0,0
3	2,2	0,0	3,3	0,0
4	3,8	0,2	1,5	0,0
5	1,8	0,5	1,2	0,0
6	1,1	0,1	1,0	0,0
7	1,7	0,3	1,0	0,0
8	1,6	0,3	0,7	0,0
9	2,3	0,5	0,3	0,0
10	1,2	0,8	0,6	0,2
Total	1,5	0,6	0,6	0,1

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2006.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de 2005.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.

**Cuadro A.29**  
**México: distribución de activos de los hogares por deciles**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares, Tercera ronda 2009-2012**

Deciles	Activos totales de los hogares	Valor de las casas y terrenos	Valor de los vehículos	Valor de los aparatos electrodomésticos y electrónicos
<i>En millones de pesos</i>				
1	502	15	75	368
2	10 692	637	489	9 151
3	31 183	3 380	790	25 205
4	77 948	29 227	2 535	40 593
5	193 228	138 077	5 796	39 740
6	387 567	335 589	5 757	37 017
7	646 981	587 660	5 713	47 102
8	955 344	869 923	11 690	52 953
9	1 511 222	1 393 501	20 588	65 186
10	5 331 864	5 040 041	79 858	115 856
Total	9 146 531	8 398 049	133 291	433 172
<i>En porcentajes por decil</i>				
1	0,0	0,0	0,1	0,1
2	0,1	0,0	0,4	2,1
3	0,3	0,0	0,6	5,8
4	0,9	0,3	1,9	9,4
5	2,1	1,6	4,3	9,2
6	4,2	4,0	4,3	8,5
7	7,1	7,0	4,3	10,9
8	10,4	10,4	8,8	12,2
9	16,5	16,6	15,4	15,0
10	58,3	60,0	59,9	26,7
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentaje por tipo de activo</i>				
1	100,0	3,0	15,0	73,4
2	100,0	6,0	4,6	85,6
3	100,0	10,8	2,5	80,8
4	100,0	37,5	3,3	52,1
5	100,0	71,5	3,0	20,6
6	100,0	86,6	1,5	9,6
7	100,0	90,8	0,9	7,3
8	100,0	91,1	1,2	5,5
9	100,0	92,2	1,4	4,3
10	100,0	94,5	1,5	2,2
Total	100,0	91,8	1,5	4,7

(continúa)

Cuadro A.29 (conclusión)

Deciles	Valor del dinero ahorrado, valores, cuentas de cheques, AFORES monedas y otros activos	Valor del tractor, maquinaria o equipo del hogar	Valor de los animales que posee el hogar	Valor de otros activos
<i>En millones de pesos</i>				
1	16	0	27	-
2	96	-	312	8
3	653	15	1 124	16
4	3 229	127	1 943	294
5	6 653	1 072	1 872	18
6	4 162	431	4 573	37
7	3 925	626	1 920	34
8	15 074	1 790	3 796	119
9	19 190	3 577	5 140	4 040
10	57 929	20 552	13 457	4 173
Total	110 927	28 190	34 164	8 739
<i>En porcentaje por decil</i>				
1	0,0	0,0	0,1	0,0
2	0,1	0,0	0,9	0,1
3	0,6	0,1	3,3	0,2
4	2,9	0,5	5,7	3,4
5	6,0	3,8	5,5	0,2
6	3,8	1,5	13,4	0,4
7	3,5	2,2	5,6	0,4
8	13,6	6,4	11,1	1,4
9	17,3	12,7	15,0	46,2
10	52,2	72,9	39,4	47,8
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentaje por tipo de activo</i>				
1	3,3	0,1	5,3	0,0
2	0,9	0,0	2,9	0,1
3	2,1	0,0	3,6	0,1
4	4,1	0,2	2,5	0,4
5	3,4	0,6	1,0	0,0
6	1,1	0,1	1,2	0,0
7	0,6	0,1	0,3	0,0
8	1,6	0,2	0,4	0,0
9	1,3	0,2	0,3	0,3
10	1,1	0,4	0,3	0,1
Total	1,2	0,3	0,4	0,1

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2013.

<sup>a</sup> Cifras a diciembre de 2005.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.

**Cuadro A.30**  
**México: distribución de activos de los hogares por edad del jefe de familia**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. Primera ronda 2002**

Grupo de edad del jefe de familia	Familias		Activos		
	Total	Porcentaje	Total (millones de pesos, diciembre 2002)	Porcentaje	Promedio (pesos de 2002)
Menor a 20 años	133 247	0,6	5 347	0,1	40 130
20 a 24 años	931 474	3,9	96 268	1,4	103 350
25 a 29 años	2 168 696	9,1	194 217	2,9	89 555
39 a 34 años	2 846 616	11,9	479 136	7,2	168 318
35 a 39 años	3 079 233	12,9	948 453	14,2	308 016
40 a 44 años	2 825 424	11,8	749 398	11,2	265 234
45 a 49 años	2 705 468	11,3	923 432	13,8	341 321
50 a 54 años	2 238 539	9,4	673 345	10,1	300 796
55 a 59 años	1 886 212	7,9	808 868	12,1	428 832
60 a 64 años	1 517 407	6,4	431 258	6,5	284 207
65 años y más	3 513 650	14,7	1 373 362	20,5	390 865
Total	23 845 966	100,0	6 683 084	100,0	280 261

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002.

Nota: No incluye a los que no especificaron su edad.

**Cuadro A.31**  
**México: distribución de activos de los hogares por edad del jefe de familia**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. Segunda ronda 2005-2006**

Grupo de edad del jefe de familia	Familias		Activos		
	Total	Porcentaje	Total (millones de pesos, diciembre 2005)	Porcentaje	Promedio (pesos de 2005)
Menor a 20 años	223 406	0,9	14 044	0,2	62 864
20 a 24 años	1 097 308	4,3	131 543	1,8	119 878
25 a 29 años	1 722 219	6,8	233 437	3,2	135 544
39 a 34 años	2 691 300	10,6	405 404	5,6	150 635
35 a 39 años	2 976 857	11,8	749 252	10,3	251 692
40 a 44 años	2 962 304	11,7	739 580	10,2	249 664
45 a 49 años	2 752 519	10,9	1 054 660	14,5	383 162
50 a 54 años	2 565 504	10,1	806 297	11,1	314 284
55 a 59 años	2 126 873	8,4	893 077	12,3	419 902
60 a 64 años	1 853 487	7,3	653 546	9,0	352 604
65 años y más	4 354 619	17,2	1 568 556	21,6	360 205
Total	25 326 396	100,0	7 249 396	100,0	286 239

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2006).

Nota: No incluye a quienes no especificaron su edad.

**Cuadro A.32**  
**México: distribución de activos de los hogares por edad del jefe de familia**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. Segunda ronda 2009-2012**

Grupo de edad del jefe de familia	Familias		Activos		
	Total	Porcentaje	Total (millones de pesos, diciembre 2009)	Porcentaje	Promedio (pesos de 2009)
Menor a 20 años	477 260	1,7	29 156	0,3	61 090
20 a 24 años	1 266 295	4,6	87 557	1,0	69 144
25 a 29 años	2 117 557	7,8	299 836	3,3	141 595
39 a 34 años	2 151 019	7,9	458 348	5,0	213 084
35 a 39 años	2 901 888	10,6	715 856	7,8	246 686
40 a 44 años	3 060 764	11,2	1 100 826	12,0	359 657
45 a 49 años	2 903 756	10,6	1 009 818	11,0	347 763
50 a 54 años	2 772 741	10,2	1 080 543	11,8	389 702
55 a 59 años	2 554 909	9,4	1 142 221	12,5	447 069
60 a 64 años	2 140 523	7,8	1 345 750	14,7	628 701
65 años y más	4 952 963	18,1	1 876 599	20,5	378 884
Total	27 299 675	100,0	9 146 508	100,0	335 041

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2013.

Nota: No incluye a los que no especificaron su edad.



**Cuadro A.33**  
**México: distribución de activos de los hogares por edad del jefe de familia y tipo de activo**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. Primera ronda 2002**

Grupo de edad del jefe de familia	Activos totales de los hogares	Valor de las casas y terrenos	Valor de los vehículos	Valor de los aparatos electrodomésticos y electrónicos
<i>En millones de pesos</i>				
Menor a 20 años	5 347	3 077	998	1 123
20 a 24 años	96 268	24 836	5 074	63 713
25 a 29 años	194 217	129 585	22 567	30 229
39 a 34 años	479 136	262 566	52 314	141 277
35 a 39 años	948 453	652 424	109 695	132 031
40 a 44 años	749 398	549 907	72 017	111 767
45 a 49 años	923 432	755 462	78 824	58 703
50 a 54 años	673 345	456 271	61 749	128 431
55 a 59 años	808 868	604 396	47 344	82 785
60 a 64 años	431 258	327 725	22 927	21 071
65 años y más	1 373 362	1 207 244	57 973	45 443
Total	6 683 084	4 973 492	531 483	816 572
<i>En porcentajes por grupo de edad</i>				
Menor a 20 años	0,1	0,1	0,2	0,1
20 a 24 años	1,4	0,5	1,0	7,8
25 a 29 años	2,9	2,6	4,2	3,7
39 a 34 años	7,2	5,3	9,8	17,3
35 a 39 años	14,2	13,1	20,6	16,2
40 a 44 años	11,2	11,1	13,6	13,7
45 a 49 años	13,8	15,2	14,8	7,2
50 a 54 años	10,1	9,2	11,6	15,7
55 a 59 años	12,1	12,2	8,9	10,1
60 a 64 años	6,5	6,6	4,3	2,6
65 años y más	20,5	24,3	10,9	5,6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentajes por tipo de activo</i>				
Menor a 20 años	100,0	57,5	18,7	21,0
20 a 24 años	100,0	25,8	5,3	66,2
25 a 29 años	100,0	66,7	11,6	15,6
39 a 34 años	100,0	54,8	10,9	29,5
35 a 39 años	100,0	68,8	11,6	13,9
40 a 44 años	100,0	73,4	9,6	14,9
45 a 49 años	100,0	81,8	8,5	6,4
50 a 54 años	100,0	67,8	9,2	19,1
55 a 59 años	100,0	74,7	5,9	10,2
60 a 64 años	100,0	76,0	5,3	4,9
65 años y más	100,0	87,9	4,2	3,3
Total	100,0	74,4	8,0	12,2

(continúa)

Cuadro A.33 (conclusión)

Grupo de edad del jefe de familia	Valor del dinero ahorrado, valores, cuentas de cheques, AFORES monedas y otros activos	Valor del tractor, maquinaria o equipo del hogar	Valor de los animales que posee el hogar	Valor de otros activos
<i>En millones de pesos</i>				
Menor a 20 años	116	5	29	-
20 a 24 años	1 841	307	490	8
25 a 29 años	4 825	1 717	1 221	4 073
39 a 34 años	13 786	6 747	2 387	60
35 a 39 años	45 813	3 378	4 742	369
40 a 44 años	6 763	3 849	4 924	170
45 a 49 años	23 716	3 260	3 395	72
50 a 54 años	13 839	9 858	3 184	13
55 a 59 años	59 488	10 895	3 790	169
60 a 64 años	2 180	3 819	53 529	7
65 años y más	41 749	7 691	10 238	3 024
Total	214 117	51 526	87 931	7 965
<i>En porcentaje por grupo de edad</i>				
Menor a 20 años	0,1	0,0	0,0	0,0
20 a 24 años	0,9	0,6	0,6	0,1
25 a 29 años	2,3	3,3	1,4	51,1
39 a 34 años	6,4	13,1	2,7	0,8
35 a 39 años	21,4	6,6	5,4	4,6
40 a 44 años	3,2	7,5	5,6	2,1
45 a 49 años	11,1	6,3	3,9	0,9
50 a 54 años	6,5	19,1	3,6	0,2
55 a 59 años	27,8	21,1	4,3	2,1
60 a 64 años	1,0	7,4	60,9	0,1
65 años y más	19,5	14,9	11,6	38,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentaje por tipo de activo</i>				
Menor a 20 años	2,2	0,1	0,5	0,0
20 a 24 años	1,9	0,3	0,5	0,0
25 a 29 años	2,5	0,9	0,6	2,1
39 a 34 años	2,9	1,4	0,5	0,0
35 a 39 años	4,8	0,4	0,5	0,0
40 a 44 años	0,9	0,5	0,7	0,0
45 a 49 años	2,6	0,4	0,4	0,0
50 a 54 años	2,1	1,5	0,5	0,0
55 a 59 años	7,4	1,3	0,5	0,0
60 a 64 años	0,5	0,9	12,4	0,0
65 años y más	3,0	0,6	0,7	0,2
Total	3,2	0,8	1,3	0,1

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002.

Nota: No incluye a los no especificados.

**Cuadro A.34**  
**Distribución de activos de los hogares por edad del jefe de familia y tipo de activo**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. Segunda ronda 2005-2006**

Grupo de edad del jefe de familia	Activos totales de los hogares	Valor de las casas y terrenos	Valor de los vehículos	Valor de los aparatos electrodomésticos y electrónicos
<i>En millones de pesos</i>				
Menor a 20 años	14 044	10 611	959	2 157
20 a 24 años	131 543	87 158	21 519	10 227
25 a 29 años	233 437	150 638	39 058	25 430
39 a 34 años	405 404	315 730	38 961	37 980
35 a 39 años	749 252	565 414	104 105	59 326
40 a 44 años	739 580	578 349	86 383	51 061
45 a 49 años	1 054 660	895 400	73 543	60 463
50 a 54 años	806 297	668 442	72 672	42 799
55 a 59 años	893 077	781 437	55 296	37 500
60 a 64 años	653 546	556 793	42 111	27 346
65 años y más	1 568 556	1 429 427	63 603	47 696
Total	7 249 396	6 039 398	598 210	401 986
<i>En porcentajes por grupo de edad</i>				
Menor a 20 años	0,2	0,2	0,2	0,5
20 a 24 años	1,8	1,4	3,6	2,5
25 a 29 años	3,2	2,5	6,5	6,3
39 a 34 años	5,6	5,2	6,5	9,4
35 a 39 años	10,3	9,4	17,4	14,8
40 a 44 años	10,2	9,6	14,4	12,7
45 a 49 años	14,5	14,8	12,3	15,0
50 a 54 años	11,1	11,1	12,1	10,6
55 a 59 años	12,3	12,9	9,2	9,3
60 a 64 años	9,0	9,2	7,0	6,8
65 años y más	21,6	23,7	10,6	11,9
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentajes por tipo de activo</i>				
Menor a 20 años	100,0	75,6	6,8	15,4
20 a 24 años	100,0	66,3	16,4	7,8
25 a 29 años	100,0	64,5	16,7	10,9
39 a 34 años	100,0	77,9	9,6	9,4
35 a 39 años	100,0	75,5	13,9	7,9
40 a 44 años	100,0	78,2	11,7	6,9
45 a 49 años	100,0	84,9	7,0	5,7
50 a 54 años	100,0	82,9	9,0	5,3
55 a 59 años	100,0	87,5	6,2	4,2
60 a 64 años	100,0	85,2	6,4	4,2
65 años y más	100,0	91,1	4,1	3,0
Total	100,0	83,3	8,3	5,5

(continúa)

Cuadro A.34 (conclusión)

Grupo de edad del jefe de familia	Valor del dinero ahorrado, valores, cuentas de cheques, AFORES monedas y otros activos	Valor del tractor, maquinaria o equipo del hogar	Valor de los animales que posee el hogar	Valor de otros activos
<i>En millones de pesos</i>				
Menor a 20 años	295	3	18	1
20 a 24 años	1 464	10 730	444	-
25 a 29 años	12 058	28	6 225	-
39 a 34 años	10 027	672	2 030	3
35 a 39 años	15 872	1 741	2 754	40
40 a 44 años	15 872	1 639	6 260	15
45 a 49 años	14 521	3 558	3 867	3 309
50 a 54 años	12 986	2 705	6 350	341
55 a 59 años	4 779	4 915	5 205	3 946
60 a 64 años	12 737	12 832	1 724	4
65 años y más	8 818	7 888	11 122	3
Total	109 430	46 709	46 000	7 662
<i>En porcentajes por grupo de edad</i>				
Menor a 20 años	0,3	0,0	0,0	0,0
20 a 24 años	1,3	23,0	1,0	0,0
25 a 29 años	11,0	0,1	13,5	0,0
39 a 34 años	9,2	1,4	4,4	0,0
35 a 39 años	14,5	3,7	6,0	0,5
40 a 44 años	14,5	3,5	13,6	0,2
45 a 49 años	13,3	7,6	8,4	43,2
50 a 54 años	11,9	5,8	13,8	4,5
55 a 59 años	4,4	10,5	11,3	51,5
60 a 64 años	11,6	27,5	3,7	0,0
65 años y más	8,1	16,9	24,2	0,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentajes por tipo de activo</i>				
Menor a 20 años	2,1	0,0	0,1	0,0
20 a 24 años	1,1	8,2	0,3	0,0
25 a 29 años	5,2	0,0	2,7	0,0
39 a 34 años	2,5	0,2	0,5	0,0
35 a 39 años	2,1	0,2	0,4	0,0
40 a 44 años	2,1	0,2	0,8	0,0
45 a 49 años	1,4	0,3	0,4	0,3
50 a 54 años	1,6	0,3	0,8	0,0
55 a 59 años	0,5	0,6	0,6	0,4
60 a 64 años	1,9	2,0	0,3	0,0
65 años y más	0,6	0,5	0,7	0,0
Total	1,5	0,6	0,6	0,1

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2006.

Nota: No incluye a los no especificados.

**Cuadro A.35**  
**Distribución de activos de los hogares por edad del jefe de familia y tipo de activo**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares. Tercera ronda 2009-2012**

Grupo de edad del jefe de familia	Activos totales de los hogares	Valor de las casas y terrenos	Valor de los vehículos	Valor de los aparatos electrodomésticos y electrónicos
<i>En millones de pesos</i>				
Menor a 20 años	29 156	24 136	292	4 157
20 a 24 años	87 557	69 920	2 167	12 707
25 a 29 años	299 836	250 667	6 736	35 711
39 a 34 años	458 348	409 333	8 062	31 037
35 a 39 años	715 856	631 253	35 596	39 306
40 a 44 años	1 100 826	1 017 350	10 062	51 243
45 a 49 años	1 009 818	907 006	16 684	67 075
50 a 54 años	1 080 543	993 711	14 654	50 560
55 a 59 años	1 142 221	1 053 163	9 125	52 287
60 a 64 años	1 345 750	1 281 491	16 974	29 660
65 años y más	1 876 599	1 760 000	12 938	59 427
Total	9 146 508	8 398 029	133 290	433 169
<i>En porcentajes por grupo de edad</i>				
Menor a 20 años	0,3	0,3	0,2	1,0
20 a 24 años	1,0	0,8	1,6	2,9
25 a 29 años	3,3	3,0	5,1	8,2
39 a 34 años	5,0	4,9	6,0	7,2
35 a 39 años	7,8	7,5	26,7	9,1
40 a 44 años	12,0	12,1	7,5	11,8
45 a 49 años	11,0	10,8	12,5	15,5
50 a 54 años	11,8	11,8	11,0	11,7
55 a 59 años	12,5	12,5	6,8	12,1
60 a 64 años	14,7	15,3	12,7	6,8
65 años y más	20,5	21,0	9,7	13,7
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentajes por tipo de activo</i>				
Menor a 20 años	100,0	82,8	1,0	14,3
20 a 24 años	100,0	79,9	2,5	14,5
25 a 29 años	100,0	83,6	2,2	11,9
39 a 34 años	100,0	89,3	1,8	6,8
35 a 39 años	100,0	88,2	5,0	5,5
40 a 44 años	100,0	92,4	0,9	4,7
45 a 49 años	100,0	89,8	1,7	6,6
50 a 54 años	100,0	92,0	1,4	4,7
55 a 59 años	100,0	92,2	0,8	4,6
60 a 64 años	100,0	95,2	1,3	2,2
65 años y más	100,0	93,8	0,7	3,2
Total	100,0	91,8	1,5	4,7

(continúa)

Cuadro A.35 (conclusión)

Grupo de edad del jefe de familia	Valor del dinero ahorrado, valores, cuentas de cheques, AFORES monedas y otros activos	Valor del tractor, maquinaria o equipo del hogar	Valor de los animales que posee el hogar	Valor de otros activos
<i>Millones de pesos</i>				
Menor a 20 años	272	67	233	-
20 a 24 años	1 645	71	846	201
25 a 29 años	4 544	1 149	1 025	4
39 a 34 años	7 380	128	2 318	89
35 a 39 años	7 620	230	1 844	7
40 a 44 años	11 596	2 750	3 484	4 340
45 a 49 años	15 119	628	3 239	66
50 a 54 años	16 220	2 046	3 256	96
55 a 59 años	18 444	3 300	4 746	1 157
60 a 64 años	11 101	2 366	4 141	17
65 años y más	16 986	15 456	9 031	2 762
Total	110 927	28 190	34 163	8 739
<i>En porcentajes por grupo de edad</i>				
Menor a 20 años	0,2	0,2	0,7	0,0
20 a 24 años	1,5	0,3	2,5	2,3
25 a 29 años	4,1	4,1	3,0	0,0
39 a 34 años	6,7	0,5	6,8	1,0
35 a 39 años	6,9	0,8	5,4	0,1
40 a 44 años	10,5	9,8	10,2	49,7
45 a 49 años	13,6	2,2	9,5	0,8
50 a 54 años	14,6	7,3	9,5	1,1
55 a 59 años	16,6	11,7	13,9	13,2
60 a 64 años	10,0	8,4	12,1	0,2
65 años y más	15,3	54,8	26,4	31,6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>En porcentajes por tipo de activo</i>				
Menor a 20 años	0,9	0,2	0,8	0,0
20 a 24 años	1,9	0,1	1,0	0,2
25 a 29 años	1,5	0,4	0,3	0,0
39 a 34 años	1,6	0,0	0,5	0,0
35 a 39 años	1,1	0,0	0,3	0,0
40 a 44 años	1,1	0,2	0,3	0,4
45 a 49 años	1,5	0,1	0,3	0,0
50 a 54 años	1,5	0,2	0,3	0,0
55 a 59 años	1,6	0,3	0,4	0,1
60 a 64 años	0,8	0,2	0,3	0,0
65 años y más	0,9	0,8	0,5	0,1
Total	1,2	0,3	0,4	0,1

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2013.

Nota: No incluye a los no especificados.

**Cuadro A.36**  
**México: movilidad de las familias de acuerdo con los activos**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**  
**Primera ronda 2002 y segunda ronda 2005-2006 (número de familias)**

Deciles primera ronda 2002	Deciles segunda ronda 2005-2006					
	1	2	3	4	5	6
1	443 036	293 537	189 103	137 545	110 784	85 601
2	307 757	340 844	252 836	176 466	160 462	103 788
3	148 810	272 344	325 576	221 412	154 911	132 177
4	156 650	127 413	259 879	284 098	262 057	186 479
5	117 579	102 115	146 989	238 743	299 300	163 301
6	83 552	88 310	93 966	132 667	218 604	264 367
7	107 680	50 906	56 797	61 934	108 850	213 284
8	40 677	96 952	81 945	76 232	121 286	197 986
9	42 439	36 470	46 300	54 682	97 372	129 645
10	34 410	25 023	39 555	57 692	39 823	58 489
Total	1 482 590	1 433 914	1 492 946	1 441 471	1 573 449	1 535 117

Deciles primera ronda 2002	Deciles segunda ronda 2005-2006				
	7	8	9	10	Total
1	121 815	85 325	44 008	24 576	1 535 330
2	76 826	53 212	43 368	28 349	1 543 908
3	128 754	74 237	72 171	8 146	1 538 538
4	136 306	48 909	42 377	36 209	1 540 377
5	182 916	144 578	87 167	55 049	1 537 737
6	274 278	164 492	163 189	54 600	1 538 025
7	240 738	293 563	272 702	135 741	1 542 195
8	205 928	286 402	296 354	130 676	1 534 438
9	138 914	240 042	436 862	319 759	1 542 485
10	86 018	146 424	234 444	818 715	1 540 593
Total	1 592 493	1 537 184	1 692 642	1 611 820	15 393 626

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002, 2006.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo. Sólo se incluye a las familias que fueron entrevistadas en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel.

**Cuadro A.37**  
**Movilidad de las familias de acuerdo con los activos**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**  
**Segunda ronda 2005-2006 y Tercera ronda 2009-2012 (número de familias)**

Deciles segunda ronda 2005- 2006	Deciles tercera ronda 2009-2012					
	1	2	3	4	5	6
1	438 026	240 619	116 743	144 386	188 522	64 356
2	248 821	359 544	241 893	130 814	115 238	107 928
3	196 456	159 038	249 199	257 577	185 294	139 502
4	162 457	126 247	194 895	255 001	232 609	159 670
5	124 380	143 824	135 454	288 507	335 790	201 241
6	100 829	81 040	78 789	207 643	271 022	250 238
7	64 876	83 080	123 806	163 798	215 983	242 330
8	58 959	75 845	84 401	74 653	123 193	237 674
9	78 841	103 422	98 077	61 595	94 784	139 506
10	38 908	47 202	110 957	67 289	44 398	58 500
Total	1 512 553	1 419 861	1 434 214	1 651 263	1 806 833	1 600 945

Deciles segunda ronda 2005- 2006	Deciles tercera ronda 2009-2012				
	7	8	9	10	Total
1	102 911	83 078	66 609	37 340	1 482 590
2	84 104	45 369	65 179	35 024	1 433 914
3	79 834	93 421	102 343	30 282	1 492 946
4	128 950	81 851	60 010	39 781	1 441 471
5	157 025	71 265	74 353	41 610	1 573 449
6	158 409	178 175	102 408	106 564	1 535 117
7	277 761	204 667	152 585	63 607	1 592 493
8	230 709	302 129	229 123	120 498	1 537 184
9	146 754	303 047	432 228	234 388	1 692 642
10	108 968	137 667	273 356	724 575	1 611 820
Total	1 475 425	1 500 669	1 558 194	1 433 669	15 393 626

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2006, 2013.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo. Sólo se incluye a las familias que fueron entrevistadas en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel.



**Cuadro A.38**  
**México: movilidad de las familias de acuerdo con los activos**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**  
**Primera ronda 2002 y tercera ronda 2009-2012 (número de familias)**

Deciles primera ronda 2002	Deciles tercera ronda 2009-2012					
	1	2	3	4	5	6
1	365 752	254 449	183 456	226 881	162 740	93 292
2	252 154	231 633	242 816	254 273	195 741	108 976
3	186 201	205 485	213 980	284 411	225 753	143 256
4	196 564	129 994	227 608	265 241	313 780	148 812
5	153 079	108 697	107 838	194 677	236 903	255 199
6	80 018	161 546	136 829	136 864	228 834	292 764
7	103 604	102 615	117 380	112 603	172 181	166 982
8	97 020	68 272	57 908	40 531	163 569	195 900
9	41 216	109 314	61 605	75 121	62 209	167 417
10	36 945	47 856	84 794	60 661	45 123	28 347
Total	1 512 553	1 419 861	1 434 214	1 651 263	1 806 833	1 600 945

Deciles primera ronda 2002	Deciles tercera ronda 2009-2012				
	7	8	9	10	Total
1	91 034	80 213	46 177	31 336	1 535 330
2	99 789	73 254	60 675	24 597	1 543 908
3	119 469	62 336	55 479	42 168	1 538 538
4	100 397	69 648	53 689	34 644	1 540 377
5	182 234	152 350	74 174	72 586	1 537 737
6	196 574	155 465	108 032	41 099	1 538 025
7	225 832	241 277	225 870	73 851	1 542 195
8	181 730	273 203	335 070	121 235	1 534 438
9	191 365	213 128	353 715	267 395	1 542 485
10	87 001	179 795	245 313	724 758	1 540 593
Total	1 475 425	1 500 669	1 558 194	1 433 669	15 393 626

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002, 2013.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo. Sólo se incluye a las familias que fueron entrevistadas en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel.

**Cuadro A.39**  
**México: movilidad de las familias de acuerdo con los activos**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**  
*(En porcentajes)*

Deciles primera ronda 2002	Deciles segunda ronda 2005-2006										
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Total
1	2,9	1,9	1,2	0,9	0,7	0,6	0,8	0,6	0,3	0,2	10,0
2	2,0	2,2	1,6	1,1	1,0	0,7	0,5	0,3	0,3	0,2	10,0
3	1,0	1,8	2,1	1,4	1,0	0,9	0,8	0,5	0,5	0,1	10,0
4	1,0	0,8	1,7	1,8	1,7	1,2	0,9	0,3	0,3	0,2	10,0
5	0,8	0,7	1,0	1,6	1,9	1,1	1,2	0,9	0,6	0,4	10,0
6	0,5	0,6	0,6	0,9	1,4	1,7	1,8	1,1	1,1	0,4	10,0
7	0,7	0,3	0,4	0,4	0,7	1,4	1,6	1,9	1,8	0,9	10,0
8	0,3	0,6	0,5	0,5	0,8	1,3	1,3	1,9	1,9	0,8	10,0
9	0,3	0,2	0,3	0,4	0,6	0,8	0,9	1,6	2,8	2,1	10,0
10	0,2	0,2	0,3	0,4	0,3	0,4	0,6	1,0	1,5	5,3	10,0
Total	9,6	9,3	9,7	9,4	10,2	10,0	10,3	10,0	11,0	10,5	100,0

Deciles segunda ronda 2005-2006	Deciles tercera ronda 2009-2012										
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Total
1	2,8	1,6	0,8	0,9	1,2	0,4	0,7	0,5	0,4	0,2	9,6
2	1,6	2,3	1,6	0,8	0,7	0,7	0,5	0,3	0,4	0,2	9,3
3	1,3	1,0	1,6	1,7	1,2	0,9	0,5	0,6	0,7	0,2	9,7
4	1,1	0,8	1,3	1,7	1,5	1,0	0,8	0,5	0,4	0,3	9,4
5	0,8	0,9	0,9	1,9	2,2	1,3	1,0	0,5	0,5	0,3	10,2
6	0,7	0,5	0,5	1,3	1,8	1,6	1,0	1,2	0,7	0,7	10,0
7	0,4	0,5	0,8	1,1	1,4	1,6	1,8	1,3	1,0	0,4	10,3
8	0,4	0,5	0,5	0,5	0,8	1,5	1,5	2,0	1,5	0,8	10,0
9	0,5	0,7	0,6	0,4	0,6	0,9	1,0	2,0	2,8	1,5	11,0
10	0,3	0,3	0,7	0,4	0,3	0,4	0,7	0,9	1,8	4,7	10,5
Total	9,8	9,2	9,3	10,7	11,7	10,4	9,6	9,7	10,1	9,3	100,0

Deciles primera ronda 2002	Deciles tercera ronda 2009-2012										
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Total
1	2,4	1,7	1,2	1,5	1,1	0,6	0,6	0,5	0,3	0,2	10,0
2	1,6	1,5	1,6	1,7	1,3	0,7	0,6	0,5	0,4	0,2	10,0
3	1,2	1,3	1,4	1,8	1,5	0,9	0,8	0,4	0,4	0,3	10,0
4	1,3	0,8	1,5	1,7	2,0	1,0	0,7	0,5	0,3	0,2	10,0
5	1,0	0,7	0,7	1,3	1,5	1,7	1,2	1,0	0,5	0,5	10,0
6	0,5	1,0	0,9	0,9	1,5	1,9	1,3	1,0	0,7	0,3	10,0
7	0,7	0,7	0,8	0,7	1,1	1,1	1,5	1,6	1,5	0,5	10,0
8	0,6	0,4	0,4	0,3	1,1	1,3	1,2	1,8	2,2	0,8	10,0
9	0,3	0,7	0,4	0,5	0,4	1,1	1,2	1,4	2,3	1,7	10,0
10	0,2	0,3	0,6	0,4	0,3	0,2	0,6	1,2	1,6	4,7	10,0
Total	9,8	9,2	9,3	10,7	11,7	10,4	9,6	9,7	10,1	9,3	100,0

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002, 2006, 2013.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo. Sólo se incluye a las familias que fueron entrevistadas en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel.

**Cuadro A.40**  
**México: crecimiento porcentual en los activos reales por familia por rangos**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**

Rango de aumento	Familias 2002		Promedio de activos por familia (pesos de 2002)			Crecimiento porcentual medio 2002-2009
	N°	Porcentaje	2002	2005-2006	2009-2012	
Menos del -50%	293 240	1,9	3 464 454	417 186	12 966	-55,0
De -49% a -40%	579 459	3,8	1 309 642	327 351	26 632	-42,7
De -39% a -30%	714 572	4,6	368 232	705 659	16 833	-35,6
De -29% a -20%	842 422	5,5	539 175	297 013	78 082	-24,1
De -19% a -10%	1 404 773	9,1	431 803	589 980	151 817	-13,9
De -9% a 0%	2 553 689	16,6	444 478	405 463	317 979	-4,7
De 0% a 10%	3 381 368	22,0	359 911	419 380	495 182	4,7
De 11% a 20%	2 256 840	14,7	190 859	350 785	489 283	14,4
De 21% a 30%	1 051 425	6,8	113 202	228 114	526 577	24,6
De 31% a 40%	727 694	4,7	49 107	242 496	382 521	34,1
De 41% a 50%	437 428	2,8	147 977	345 257	1 878 113	43,8
Más del 50%	1 150 716	7,5	15 942	188 934	751 969	73,4
Total	15 393 626	100,0	397 525	384 911	417 043	0,7

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002, 2006, 2013.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo. Sólo se incluye a las familias que fueron entrevistadas en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel.

**Cuadro A.41**  
**México: crecimiento porcentual en los activos reales por familia de acuerdo con el nivel educativo**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares**

Nivel educativo del jefe de familia	Familias 2002		Promedio de activos por familia (pesos de 2002)			Crecimiento medio 2002-2009 (porcentaje)
	N°	Porcentaje	2002	2005-2006	2009-2012	
Sin instrucción o preescolar	1 963 899	12,8	182 935	310 121	244 841	4,3
Primaria o secundaria	10 313 304	67,0	304 797	310 983	326 265	1,0
Bachillerato o normal	1 521 286	9,9	616 484	505 395	711 919	2,1
Profesional o posgrado	1 550 741	10,1	1 079 525	859 768	952 608	-1,8
No sabe	44 396	0,3	105 914	151 934	311 315	16,7
Total	15 393 626	100,0	397 525	384 911	417 043	0,7

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2002, 2006, 2013.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo. Sólo se incluye a las familias que fueron entrevistadas en las tres rondas, es decir, que formaron parte del panel.

**Cuadro A.42**  
**México: distribución de la riqueza por hogares, ajustada con el Sistema de Cuentas Nacionales**  
**Encuesta Nacional sobre Niveles de Vida de los Hogares, 2002**

Deciles	Familias	Activos totales		
		Millones de pesos	Porcentaje	Promedio por familia
1	2 384 941	1 312	0,0	550
2	2 385 630	14 104	0,2	5 912
3	2 384 126	38 523	0,5	16 158
4	2 385 230	84 277	1,0	35 333
5	2 390 559	160 002	1,9	66 931
6	2 380 923	268 049	3,2	112 582
7	2 384 990	413 589	4,9	173 413
8	2 383 418	621 971	7,4	260 957
9	2 384 841	1 029 237	12,3	431 575
10	2 386 155	5 750 919	68,6	2 410 119
Total	23 850 813	8 381 983	100,0	351 434
	Gini	0,7934		
	Theil	1,8535		
Los más ricos				
Cifras base ENNVIIH				
5%	1 192 603	4 847 334	57,8	4 064 500
2%	468 603	3 813 235	45,5	8 137 453
1%	240 919	3 141 751	37,5	13 040 695
Ajuste con Pareto				
5%	1 192 541	4 877 922	58,2	4 090 361
2%	477 016	3 923 862	46,8	8 225 846
1%	238 508	3 328 215	39,7	13 954 303
0,1%	23 851	1 926 129	23,0	80 757 387
0,1%	2 385	1 114 704	13,3	467 365 197
0,0001%	12	317 138	3,8	26 428 185 424
0,000004%	1	175 758	2,1	175 758 001 220

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Rubalcava y Teruel, 2013.

Nota: Con información de los libros II (ii\_ah) y IIIB (iiia\_ah). Se calculó un promedio cuando dos o más miembros del hogar reportaron diferente valor de algún activo.

**Cuadro A.43**  
**México: comparación entre la riqueza estimada para el país por Credit Suisse y la contabilizada en el Sistema de Cuentas Nacionales, 2003-2014**

Año (mediados de año)	Credit Suisse			CONAPO y Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)			Diferencia porcentual Credit Suisse / SCN	
	Población con 20 años o más de edad (miles)	Riqueza (1 000 millones de dólares)	Promedio por adulto (dólares)	Población con 20 años o más de edad (miles)	Riqueza (1 000 millones de dólares)	Promedio por adulto (dólares)	Riqueza total (porcentaje)	Riqueza media por adulto (porcentaje)
2003	60 419	1 325	21 930	60 227	784	13 018	69,0	68,5
2004	61 675	1 438	23 316	61 417	822	13 376	75,0	74,3
2005	62 929	1 600	25 425	62 589	1 009	16 128	58,5	57,6
2006	64 184	1 885	29 369	63 801	1 093	17 130	72,5	71,4
2007	65 437	2 124	32 459	65 100	1 291	19 830	64,5	63,7
2008	66 698	1 725	25 863	66 500	1 535	23 088	12,4	12,0
2009	67 980	2 048	30 127	67 962	1 333	19 616	53,6	53,6
2010	69 288	2 234	32 242	69 380	1 500	21 615	49,0	49,2
2011	70 630	1 964	27 807	70 801	1 827	25 801	7,5	7,8
2012	71 999	2 250	31 250	72 213	1 748	24 208	28,7	29,1
2013	73 380	2 294	31 262	73 616	1 923	26 121	19,3	19,7
2014	74 065	2 351	31 742	75 016	2 076	27 668	13,3	14,7

**Fuente:** Elaborado con base en datos del Banco de México, 2015; CONAPO, 2014; Credit Suisse, 2015b e INEGI, 2016b.

Nota: Las cifras de cuentas nacionales son el promedio del valor de apertura y cierre del año.

**Cuadro A.44**  
**México: distribución de la riqueza en el país, de acuerdo con el Credit Suisse, 2010-2014**

Año	Distribución porcentual					Coeficiente de Gini
	Menos de 10,000	10,000-100,000	100,000-1 millón	Más de 1 millón	Total	
2010	18,5	41,8	35,8	3,9	100	78,0
2011	20,0	27,5	46,3	6,2	100	77,4
2012	55,2	40,0	4,6	0,2	100	78,0
2013	53,5	40,6	5,7	0,3	100	78,0
2014	49,0	45,7	5,1	0,2	100	75,9
2015	56,7	39,9	3,2	0,2	100	75,9

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Credit Suisse, 2010b, 2011b, 2012b, 2013b, 2014b y 2015b.

**Cuadro A.45**  
**México: riqueza de los hogares por persona adulta en el país**  
**de acuerdo con Credit Suisse, 2000-2015**

Año (mediados de año)	Población con 20 años o más de edad (en miles)	Riqueza (1 000 millones de dólares)	Mediana de la riqueza por adulto (en dólares)	Promedio de riqueza por adulto (en dólares)		
				Total	No financiera	Financiera
2000	56 431	987	4 932	17 484	10 933	6 551
2001	57 818	1 100	5 138	19 030	11 551	7 478
2002	59 142	1 184	5 542	20 016	12 986	7 030
2003	60 419	1 325	6 665	21 928	14 651	7 277
2004	61 675	1 438	7 244	23 308	15 240	8 067
2005	62 929	1 600	7 524	25 422	15 577	9 845
2006	64 184	1 885	9 508	29 366	17 770	11 596
2007	65 437	2 124	9 985	32 462	20 069	12 392
2008	66 698	1 725	8 076	25 860	16 467	9 393
2009	67 980	2 048	9 314	30 129	17 743	12 386
2010	69 288	2 234	10 564	32 239	19 450	12 789
2011	70 630	1 964	8 993	27 811	18 044	9 767
2012	71 999	2 250	9 297	31 249	20 046	11 203
2013	73 380	2 294	9 168	31 265	20 721	10 543
2014	74 065	2 351	9 238	31 743	21 372	10 371
2015	75 422	1 957	7 978	25 949	18 565	7 383
Período	<i>En porcentajes de crecimiento anual</i>					
2000-2001	2,5	11,4	4,2	8,8	5,7	14,2
2001-2002	2,3	7,6	7,9	5,2	12,4	-6,0
2002-2003	2,2	11,9	20,3	9,6	12,8	3,5
2003-2004	2,1	8,5	8,7	6,3	4,0	10,9
2004-2005	2,0	11,3	3,9	9,1	2,2	22,0
2005-2006	2,0	17,8	26,4	15,5	14,1	17,8
2006-2007	2,0	12,7	5,0	10,5	12,9	6,9
2007-2008	1,9	-18,8	-19,1	-20,3	-17,9	-24,2
2008-2009	1,9	18,7	15,3	16,5	7,7	31,9
2009-2010	1,9	9,1	13,4	7,0	9,6	3,3
2010-2011	1,9	-12,1	-14,9	-13,7	-7,2	-23,6
2011-2012	1,9	14,6	3,4	12,4	11,1	14,7
2012-2013	1,9	2,0	-1,4	0,1	3,4	-5,9
2013-2014	0,9	2,5	0,8	1,5	3,1	-1,6
2014-2015	1,8	-16,8	-13,6	-18,3	-13,1	-28,8

Fuente: Elaborado con base en datos de Credit Suisse, 2015b.

**Cuadro A.46**  
**México: riqueza por decil en el país, de acuerdo con el Credit Suisse, 2004 y 2005**

Deciles	Población con 12 años y más de edad (en miles)	Riqueza		
		Total (1 000 millones de dólares)	Porcentaje por decil	Promedio por adulto (en dólares)
<i>2014</i>				
1	7 407	2	0,1	317
2	7 407	5	0,2	635
3	7 407	16	0,7	2 222
4	7 407	38	1,6	5 079
5	7 407	56	2,4	7 618
6	7 407	89	3,8	12 062
7	7 407	129	5,5	17 458
8	7 407	190	8,1	25 711
9	7 407	310	13,2	41 900
10	7 407	1 514	64,4	204 421
Total	74 065	2 351	100,0	31 742
5% más rico	3 703	1 248	53,1	337 104
1% más rico	741	792	33,7	1 069 718
Gini		75,9		
<i>2015</i>				
1	7 542	2	0,1	259
2	7 542	12	0,6	1 557
3	7 542	20	1,0	2 595
4	7 542	31	1,6	4 152
5	7 542	47	2,4	6 227
6	7 542	72	3,7	9 601
7	7 542	102	5,2	13 493
8	7 542	145	7,4	19 201
9	7 542	235	12,0	31 137
10	7 542	1 292	66,0	171 252
Total	75 422	1 957	100,0	25 947
5% más rico	3 771	1 080	55,2	286 459
1% más rico	754	705	36,0	934 104
Gini		75,9		

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Credit Suisse, 2014b y 2015b.

**Cuadro A.47**  
**México: personas con una riqueza de 1 millón de dólares o más en el país**  
**de acuerdo con el Credit Suisse, 2010-2014**

Rango de riqueza (dólares)	2011	2012	2013	2014	2015
<i>Personas con 20 años o más de edad</i>					
1 a 5 millones	157 192	125 976	166 184	166 184	107 631
5 a 10 millones	11 004	9 234	12 266	12 266	8 703
10 a 50 millones	5 847	5 061	6 753	6 753	5 105
50 a 100 millones	409	371	498	498	418
100 a 500 millones	217	203	274	274	246
500 a 1,000 millones	15	15	20	20	20
Más de 1,000 millones	9	9	12	12	13
Total	174 693	140 869	186 007	186 007	122 136
<i>Porcentaje</i>					
1 a 5 millones	89,98	89,43	89,34	89,34	88,12
5 a 10 millones	6,30	6,56	6,59	6,59	7,13
10 a 50 millones	3,35	3,59	3,63	3,63	4,18
50 a 100 millones	0,23	0,26	0,27	0,27	0,34
100 a 500 millones	0,12	0,14	0,15	0,15	0,20
500 a 1,000 millones	0,01	0,01	0,01	0,01	0,02
Más de 1,000 millones	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Total	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Credit Suisse, 2010b, 2011b, 2012b, 2013b, 2014b y 2015b.



**Cuadro A.48**  
**Mundo y países seleccionados: personas muy ricas (*High net worth individuals*)**  
**de acuerdo con el Credit Suisse, 2010 a 2015**

(En miles de personas con 20 años de edad y más)

	Rango en 2010 y país	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1	Estados Unidos	9 940	10 061	11 023	13 216	14 166	15 656
2	Japón	2 380	3 121	3 581	2 655	2 728	2 126
3	Francia	2 225	2 606	2 284	2 211	2 444	1 791
4	Italia	1 415	1 544	1 170	1 449	1 597	1 126
5	Reino Unido	1 231	1 647	1 582	1 529	2 043	2 364
6	Alemania	1 040	1 753	1 463	1 735	1 964	1 525
7	Canadá	905	940	842	993	1 138	984
8	China	805	1 017	964	1 123	1 181	1 333
9	Australia	740	1 079	905	1 123	1 252	961
10	Suecia	265	485	343	506	467	520
11	Suiza	230	622	562	610	663	667
12	Brasil	230	319	227	221	225	168
13	Bélgica	225	351	269	269	358	278
14	Noruega	210	254	229	279	256	205
15	China, Taiwán	195	343	253	309	379	414
16	Corea, Rep.	190	217	208	251	333	313
17	España	185	400	313	402	465	360
18	Países Bajos	185	357	323	285	347	282
19	Austria	125	159	137	206	233	194
20	México	115	175	141	186	172	122
21	Dinamarca	115	296	117	238	241	194
22	Grecia	80	86	70	75	90	58
23	Hong Kong, China	80	89	92	103	102	107
24	Singapur	65	183	156	174	167	142
25	Sudáfrica	65	71	44	43	47	50
26	Portugal	65	72	55	65	76	51
27	Israel	60	121	69	75	96	88
28	India	60	204	158	182	182	185
29	Indonesia	60	112	104	123	98	98
30	Nueva Zelandia	60	63	57	73	86	282
31	Emiratos Árabes Unidos	55	40	43	48	46	59
32	Finlandia	45	80	57	66	103	71
33	Turquía	45	98	84	102	79	74
34	Irlanda	35	67	59	77	92	83
35	Colombia	30	37	46	53	51	37
36	Polonia	25	48	38	45	50	43
37	Kuwait	20	31	26	28	31	28
38	Malasia	20	39	36	38	38	31
39	Argentina	20	31	29	27		
40	Arabia Saudita	20	44	46	49	48	50
	Otros	70	211	250	191	325	259
	Mundo	24 546	29 674	28 640	31 680	34 837	33 717

Fuente: Elaborado con base en datos de Credit Suisse, 2010b, 2011b, 2012b, 2013b, 2014b y 2015b.

**Cuadro A.49**  
**Países seleccionados: hombres ricos (“billionaires”) de la lista de Forbes por país, 2016**

	País	N° de personas	Riqueza		País	N° de personas	Riqueza		
			1 000 millones de dólares	%			1 000 millones de dólares	%	
1	Estados Unidos	540	2 399	37,0	35	Sudáfrica	6	22	0,3
2	China	251	593	9,1	36	Emiratos Árabes	5	18	0,3
3	Alemania	120	469	7,2	37	República Checa	5	18	0,3
4	Rusia	77	283	4,4	38	Egipto	6	14	0,2
5	India	84	248	3,8	39	Colombia	3	14	0,2
6	Hong Kong	64	241	3,7	40	Chipre	5	13	0,2
7	Francia	39	212	3,3	41	Líbano	7	13	0,2
8	Reino Unido	50	162	2,5	42	Finlandia	6	11	0,2
9	Italia	43	151	2,3	43	Kazajstán	5	9	0,1
10	Brasil	31	135	2,1	44	Argentina	4	9	0,1
11	España	21	113	1,7	45	Nueva Zelanda	2	9	0,1
12	Canadá	33	112	1,7	46	Polonia	3	8	0,1
13	Suecia	26	112	1,7	47	Portugal	3	8	0,1
14	México	14	100	1,5	48	Bélgica	3	8	0,1
15	Suiza	32	92	1,4	49	Venezuela	3	7	0,1
16	Japón	27	85	1,3	50	Mónaco	4	7	0,1
17	República de Corea	31	75	1,2	51	Ucrania	5	7	0,1
18	Australia	25	62	1,0	52	Georgia	1	5	0,1
19	Taiwán	25	54	0,8	53	Grecia	2	5	0,1
20	Indonesia	20	50	0,8	54	Perú	3	4	0,1
21	Israel	17	48	0,7	55	Suazilandia	1	4	0,1
22	Turquía	30	45	0,7	56	Marruecos	2	3	0,0
23	Tailandia	16	45	0,7	57	Argelia	1	3	0,0
24	Singapur	17	45	0,7	58	Angola	1	3	0,0
25	Filipinas	11	42	0,6	59	Liechtenstein	1	3	0,0
26	Malasia	10	40	0,6	60	Qatar	1	2	0,0
27	Arabia Saudita	6	35	0,5	61	Guernsey	1	2	0,0
28	Irlanda	6	31	0,5	62	Viet Nam	1	2	0,0
29	Nigeria	5	30	0,5	63	Islandia	1	2	0,0
30	Dinamarca	6	29	0,5	64	Omán	1	2	0,0
31	Chile	10	29	0,4	65	Nepal	1	1	0,0
32	Austria	6	29	0,4	66	Tanzania	1	1	0,0
33	Países Bajos	9	28	0,4	67	Rumania	1	1	0,0
34	Noruega	13	25	0,4		Total	1,810	6,483	100,0

Fuente: Elaborado con base en datos de Areppim, 2016.

**Cuadro A.50**  
**Participación de México en la lista de los hombres más ricos (“billionaires”)**  
**en la lista de Forbes por país, 1996-2016**

Año	Lista completa		México		Porcentaje de México en la lista de Forbes	
	N° de personas	Riqueza (1 000 millones de pesos)	N° de personas	Riqueza (1 000 millones de pesos)	N° de personas (porcentaje)	Riqueza (porcentaje)
1996	423	1 050	15	26	3,5	2,4
1997	224	1 010	6	15	2,7	1,5
1998	209	1 069	7	24	3,3	2,2
1999	298	1 271	11	27	3,7	2,1
2000	322	1 386	13	25	4,0	1,8
2001	538	1 729	13	34	2,4	2,0
2002	472	1 516	12	32	2,5	2,1
2003	476	1 403	11	24	2,3	1,7
2004	587	1 917	11	36	1,9	1,9
2005	691	2 236	10	43	1,4	1,9
2006	793	2 646	10	51	1,3	1,9
2007	946	3 452	10	74	1,1	2,1
2008	1 125	4 381	10	96	0,9	2,2
2009	793	2 415	9	55	1,1	2,3
2010	1 011	3 568	9	90	0,9	2,5
2011	1 210	4 496	11	125	0,9	2,8
2012	1 226	4 575	11	130	0,9	2,8
2013	1 426	5 432	15	149	1,1	2,7
2014	1 645	6 446	16	143	1,0	2,2
2015	1 826	7 063	16	145	0,9	2,0
2016	1 810	6 483	14	100	0,8	1,5

**Fuente:** Elaborado con base en datos de Areppim, 2016.





NACIONES UNIDAS

Serie

CEPAL

Estudios y Perspectivas – México

## Números publicados

Un listado completo, así como los archivos en Adobe PDF, se encuentran disponibles en:

[www.cepal.org/publicaciones](http://www.cepal.org/publicaciones)

- 172 La distribución y desigualdad de los activos financieros y no financieros en México, LC/TS.2017/50, LC/MEX/TS.2017/13, junio de 2017.
- 171 Creación de una cadena de valor: chips fritos al vacío en Costa Rica, LC/TS.2017/14, LC/MEX/TS.2017/6, marzo de 2017.
- 170 Tendencias y ciclos de la formación de capital fijo y la actividad productiva en la economía mexicana, 1960-2015, LC/L.4172, LC/MEX/L.1209, mayo de 2016.
- 169 Panorama y retos de la política de competencia en Centroamérica, Celina Escolán y Claudia Schatan, LC/L.4165, LC/MEX/L.1207, marzo de 2016.
- 168 El crecimiento urbano y las violencias en México, Clara Jusidman, Francisco J. Camas, Ingrith G. Carreón y Osiris E. Marine, LC/L.4152, LC/MEX/L.1204, febrero de 2016.
- 167 La magnitud de la desigualdad en el ingreso y la riqueza en México: Una propuesta de cálculo, Miguel del Castillo Negrete, LC/L.4108, LC/MEX/L.1199, noviembre de 2015.
- 166 Determinantes de la salida de IED y efectos en el país emisor: Evidencia de América Latina, Ramón Padilla Pérez y Caroline Gomes Nogueira, LC/L.4060/Rev.1, LC/MEX/L.1187/Rev.1, noviembre de 2015.
- 166 Determinants and home-country effects of FDI outflows: Evidence from Latin American countries, Ramón Padilla Pérez and Caroline Gomes Nogueira, LC/L.4060/Rev.1, LC/MEX/L.1187/Rev.1, November 2015.
- 165 Elementos para un diagnóstico actualizado del fenómeno de la migración del estado de Oaxaca, México, Alejandro López Mercado, LC/L.4041, LC/MEX/L.1185, julio de 2015.
- 164 Estrategia de autoabastecimiento de energía eléctrica en empresas de la cadena de fibras sintéticas-ropa deportiva de El Salvador, Jennifer Alvarado, LC/L.4018, LC/MEX/L.1181, mayo de 2015.
- 163 Sobre la baja y estable carga fiscal en México, Carlos Tello Macías, LC/L.3995, LC/MEX/L.1178, abril de 2015.
- 162 El impacto del salario mínimo en los ingresos y el empleo en México, Raymundo M. Campos, Gerardo Esquivel, Alma S. Santillán, LC/L.3981, LC/MEX/L.1176, marzo de 2015.
- 161 Desigualdad horizontal y discriminación étnica en cuatro países latinoamericanos. Notas analíticas para una propuesta de políticas, Alicia Puyana, LC/L.3973, LC/MEX/L.1174, marzo de 2015.
- 160 Is price dispersion always an indication of price discrimination? José Alberro and Richard Higgins, LC/L.3945, LC/MEX/L.1173, January 2015.
- 159 The Use of Key Indicators to Assess Latin America's Long-term Economic Performance, Stefanie Garry and Francisco G. Villarreal, LC/L.3932, LC/MEX/L.1168, December 2014.
- 158 Prevention of Money Laundering and of the Financing of Terrorism to Ensure the Integrity of Financial Markets in Latin America and the Caribbean, Willy Zapata, Juan Carlos Moreno-Brid and Stefanie Garry, LC/L.3931, LC/MEX/L.1167, November 2014.
- 157 La participación del trabajo en el ingreso nacional. El regreso a un tema olvidado, Norma Samaniego Breach, LC/L.3920, LC/MEX/L.1165, noviembre de 2014.
- 156 Los desafíos estratégicos de la integración centroamericana, Pedro Caldentey, LC/L.3897, LC/MEX/L.1159, septiembre de 2014.
- 155 Monopolios de estado y políticas del cambio climático en México. ¿Bastiones de cambio o barreras estratégicas? Miriam Grunstein Dickter, LC/L.3886, LC/MEX/L.1156, septiembre de 2014.
- 154 Cuentas de energía como instrumento para evaluar eficiencias sectoriales en la región Centroamericana, Juan Pablo Castañeda, Renato Vargas, Juventino Gálvez y Héctor Tuy, LC/L.3887, LC/MEX/L.1155, septiembre de 2014.

## ESTUDIOS Y PERSPECTIVAS

Series

CEPAL

COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE  
ECONOMIC COMMISSION FOR LATIN AMERICA AND THE CARIBBEAN  
[www.cepal.org](http://www.cepal.org)